

Nr. 1 - 2022

Fiskeri og havbruk

Nordområdene

Samfunnsbyggeren



Hva driver de som lykkes? Vi har snakket med Bent Eriksen: - Penger er bare et verktøy som gir muligheter.

Side 10-11

Elektrifisering av Melkøya



Hvor skal strømmen gå? Store verdier står på spill i nord.

Side 32-33

I sentrum for energi- omstilling i Europa



Karin Eriksen (SP), Fylkesråd for næring og miljø i Troms og Finnmark: - Finnmark har en unik mulighet

Side 23

Nord-Norges 200 største selskap

Kun i
Nordnorsk
Rapport!

Nordnorsk Rapport bringer i denne utgaven oversikten over de 200 største selskapene i Nord-Norge. Hvor mye omsetter disse egentlig for, og hvor lønnsomt driver de?

Adm. dir. Håvard Jørgensen i BioMar AS er opptatt av det ansvaret som følger med å være en stor og viktig bedrift i et lite samfunn.

Les mer på side 5, 6, 7 og 8



Fremtiden er elektrisk!

I 2022 elektrifiserer vi Moen Marin-båtene. Alle modeller kommer standard som plug-in-hybrider!



Moen Marin

A PART OF SCALEAQ

moenmarin.no

Leder

Er det mulig å få litt ro i sandkassen?

■ Takk og lov at vi har to sterke byer i Nord-Norge som er såpass sterke at de gidder å krangle, og har noe å kjempe for. Det motsatte ville jo vært trist. Det handler om å finne et tenningsnivå som gir gode prestasjoner og ikke lammer deg når du skal ta beslutninger.

■ Alt var jo egentlig enklere før. I alle fall hvis den nordnorske historien kunne starte med Universitetet i Tromsø, Hålogaland Teater, Oluf og Nordens Paris. Tidlig på 1970-tallet var Tromsø suveren. Bodø hadde egentlig bare Glimt og Burøy-lukt. Det hjalp

ikke at bodøværingene sa at det «lukta pænga» fra sild-oljefabrikken. Bodø luktet egentlig bare småby og små tanker, mens Tromsø kunne by på store visjoner, en strøm av statsråder og evig vekst.

■ Rivaliseringen var nok der, men det var så stor avstand at verken Bodø eller Tromsø så ut til å bry seg særlig om hverandre.

Men det har endret seg. Til det bedre.

■ I alle fall hvis man tror på konkurransens velsignelse. Hvis man tror at rivalisering gir energi. Hvis man kan tenke

seg at selvtillit ikke er en svakhet.

■ Tar man på seg disse brillene, er uenigheten, rivaliseringen, misunnelsen og kampen mellom de to viktigste nordnorske byene et friskt pust etter den historisk litt klamme omfavnelsen av Tromsø.

■ Det er de siste 20 årene kampen mellom Tromsø og Bodø har spisset seg til. Bodø har utviklet en ny selvtillit. Eller er byen blitt kjepphøy? Tromsø fremstår av og til litt passiv aggressiv. Kampen utkjempes i det

offentlige rom, der Nordlys og Avisa Nordland har tatt på seg viktige roller som talerør, med så sterke meninger at det gir en leser troen tilbake på at meningsbærende aviser faktisk finnes. Kampen utkjemper på bakrommet, blant politikere og andre beslutningstakere, om penger, prestisje - og om fremtiden. Om hegemoniet i Nord-Norge.

■ Joda, det sløses nok en del energi som kunne vært anvendt på andre måter, og denne hanekampen setter definitivt andre i skyggen. Harstad, Narvik, Mo, Alta; byer og vekstsentra med

kvaliteter som Nord-Norge trenger, blir dessverre litt usynlige når de to store gjør opp seg imellom.

■ Men det er ingen krise for Nord-Norge at Tromsø og Bodø konkurrerer.

■ Som unger flest må begge lære seg å tape på en god måte. Og de må lære seg at sandkassen blir et bedre sted å være om man av og til samarbeider.



Innhold

Nr. 1 - 2022

| | | | |
|---|----|---|----|
| Milliardær på kryptospill | 3 | Lokal aktør i et globalt marked | 28 |
| Nord-Norges 200 største selskap | 5 | Norlense: Flere bein å stå på | 29 |
| Fiskeri og havbruk | | Aker BP er nest største selskap på norsk sokkel | 30 |
| Vårt nivå skal være noe å strekke seg etter | 6 | Elektrifisering av Melkøya: Hvor skal strømmen gå? | 32 |
| BioMar AS, Myre: Ser sitt ansvar | 8 | Generelt | |
| Klimavennlig teknologi skal gi laksen god mat | 9 | 2022 blir et spennende år for nordnorsk næringsliv | 36 |
| Samfunnsbyggeren som ikke visste noe om oppdrett | 10 | Jeg er mer optimistisk nå enn i fjor | 37 |
| Nordkapp er på hvitfisktoppen | 12 | Prosjekt | |
| Nova Sea vil doble slaktekapasiteten | 14 | Brønnøy Havn KF: Et fint og tidsriktig bygg | 38 |
| Holmøy Maritime AS bygger eget lakseslakteri | 15 | Boligkomplekset Skir ga største kontrakt noensinne for Tromsø-bedrift: - Krevende og lærerikt | 40 |
| I forbifarten | 16 | Bolig- og næringsprosjektet Skir | 41 |
| Nordområdene | | Kjøpere i alle aldersgrupper | 41 |
| Equinor vil ha delt driftsmodell for Wisting | 17 | Verdens nordligste Obs BYGG | 42 |
| Større ringvirkninger for basene i nord | 18 | Komplett installasjon fra X5 Elektro | 43 |
| Felles løft for energiomstilling i nord | 19 | Bardu skole og kulturarena til 360 millioner kroner: - Et løft for Bardu kommune | 44 |
| Vil investere 10 milliarder i produksjon av blå ammoniakk | 20 | En investering for fremtiden | 46 |
| Starter produksjonen i 2025 | | Generelt | |
| Tunge samarbeidspartnere | 21 | Digital markedsføring uten stort budsjett: Når hver krone teller | 48 |
| Berlevåg viser vei for hydrogen | 22 | Innovasjon | |
| - Finnmark er i sentrum for energiomstillingen i Europa | 23 | 593 millioner til Nord-Norge | 50 |
| Felles løft for energiomstilling i nord | 27 | | |

Vi siterer

”Av alt levende er mennesket det eneste som drikker uten å være tørst, spiser uten å være sulten - og snakker uten å ha noe å si.”

- John Steinbeck, amerikansk forfatter (1902-1968)

”Mennesker samler seg verdier på mange slags konti i livet sitt. Man blir ikke ulykkelig av å ha mange penger i banken, men har man forsømt innskudd på andre av livets konti, er man ikke rik, men fattig.”

- Lise Fjeldstad, skuespiller

”Det å finne på lure avgifter som folk ikke vet at de betaler, det er en findel av politikerlivet. Avgift er noe av det fineste i et demokrati. Avgift er sivilisasjon.”

- Einar Førde, politiker (1943-2004)

Fiskeren og bonden

En bonde ble kjent med en fiskerfrue, - faktisk så godt kjent at det endte med farsskapssak.

Til alt hell var fiskeren en storsinnet sjel som tilga kona og beholdt både henne og den nye ungen. Men han forlangte en ting: Bonden skulle betale forsørgerbidrag til ungen.

Dette aksepterte ikke bonden, og saken endte i retten, der bonden viste til Jordloven § 36 2. ledd, pkt. D, som lyder:

• Hvis en del av bondens sæd faller på annen manns grunn, skal grøden tilfalle grunneieren.

Fiskeren protesterte ikke på det, men påberopte seg Lov om fiske og fangst, pkt. 16, der det står:

• Hvis faststående redskap settes innenfor grunnlinjen til annen manns grunn, skal det kappes så tett inntil festet som mulig, for dermed å hindre at ny skade oppstår.

Bonden aksepterte forsørgerbidraget.

Milliardær på kryptospill



GRÜNDERE MED SUKSESS: Gründerne i Sky Mavis: Nguyen Thanh Trung, Doan Minh Tu, Ho Sy Viet Anh, Jeffrey Samuel Kim Zirlin - og norske Aleksander Larsen helt til høyre. Foto/illustrasjon: Sky Mavis

Aleksander Leonard Larsen (35) fra Tromsø droppet ut av BI fordi han spilte for mye. Interessen for gaming og kryptovaluta har derimot gjort ham til milliardær.

Av - Jonas Ellingsen

Larsen er én av fem gründere bak selskapet Sky Mavis og kryptospill-fenomenet Axie Infinity. Selskapet har fått noen av verdens fremste venture-investorer på eiersiden, og den norske gründeren kunne i fjor høst selge aksjer for et tresifret antall millioner kroner.

- Jeg prøver å ikke miste bakkekontakten, sa Larsen i et intervju med Dagens Næringsliv i høst. Sky Mavis hadde da hentet inn 1,28 milliard kroner i en transaksjon som verdsatte selskapet til 25 milliarder kroner. Larsen hadde akkurat fått 127 millioner på konto etter å ha solgt litt av aksjeposten sin. Hans gjenværende aksjepost på 4,7 prosent i selskapet var da verdsatt til 1,3 milliarder kroner.

Paradigmeskifte

- Vi har skapt et nytt marked i spill. Det er et paradigmeskifte, sa Larsen i oktober i fjor.

Han var selv overrasket over prisingen, der verdien på selskapet hadde økt 40 ganger på fem måneder.

- Men da det begynte å ta ordentlig av, tenkte vi at potensialet er der, og at vi virkelig kan forandre mye i verden. I hvert fall innenfor vår bransje. Vi er såpass tidlig ute med å forstå hva som holder på å skje, sa han til DN.

Vendepunkt

Aleksander Leonard Larsen har ingen formell utdanning, og sier selv at han droppet ut av BI fordi han brukte for mye tid på spill. I yngre år konkurrerte Larsen på landslaget i spill som Warcraft 3, og etterhvert ble han svært fascinert av kryptovaluta og blokkjede-teknologi. Denne kunnskapen skulle vise seg å føre mye lengre enn det de fleste økonomistudenter kan håpe å oppnå.

Vendepunktet kom en tidlig sommermorgen i 2018, da Larsen satte seg på flyet til Vietnam etter å ha sagt opp sin faste jobb i staten. I spillemiljøet hadde han kommet i kontakt med åtte vietnamesere og én amerikaner som var i gang med å lage et spill basert på blokkjede-teknologi. De ville ha ham med på laget for å bygge opp selskapet.

Spillerne tjener penger

Debutspillet Axie Infinity ble lansert våren 2018. I motsetning til tradisjonelle spill som eies av selskapet, er det spillesamfunnet som eier og styrer dette spillet. Det benytter en såkalt play-to-earn-modell, som gir spillere muligheten til å veksle inn figurer, landområder og andre gjenstander som opparbeides inn i enkelte Ethereum-baserte kryptovalutaer. Spillerne kan med andre ord tjene penger på å spille.

Figurer og andre gjenstander i spillet er såkalt non-fungible tokens (NFT); unike digitale eiendeler. Sky Mavis har laget sin egen blokkjede (blockchain) men den er i stor grad bygget på det eksisterende ethereum-nettverket, som står bak verdens nest største kryptovaluta.

Plattform for ny generasjon

Siden lansering har spillet hatt kraftig vekst, og i sommer tok det virkelig av. Selskapet opplyser nå å ha 1,8 millioner daglige aktive brukere. Hver dag omsettes det for 33 millioner dollar på plattformen, og totalt har digitale eiendeler for over

2 milliarder dollar skiftet eiere på plattformen.

Selskapet er i førersetet innen en helt ny spillkategori, basert på blokkjede-teknologi og kryptovaluta. Investorenes interesse ligger ikke bare i selve spillet, men i muligheten for at Sky Mavis kan ha skapt en helt ny plattform og definert en unik og tilhørende digital økonomi som den nye generasjon internettselskaper vil bruke.

- Nå er det world domination neste. Vi har sterke ambisjoner om å eie markedet vi opererer i, og det gjør vi jo egentlig allerede. Vi er "first movers", sier teknologi-gründeren til nettavisen Shifter.



www.marinefabrication.no

Vi leverer alt av håndteringsutstyr for garn og dekskutstyr for arbeidsbåter!

Marine Fabrication as

post@marinefabrication.no

WEINTECH

totalleverandør av sveisetekniske tjenester og inspeksjon

Welding and Inspection Technology AS har mer enn 25 års erfaring med sveiseinspeksjon og NDT, og har spesialkunnskap innen olje og gass, maritim og bygg og anlegg.

Vår kompetanse omfatter:

- NDT inspeksjon (alle metoder)
- Sertifisering av sveisere og sveiseprosedyrer
- Inspeksjon for klassing av skip
- EN 1090-oppfølgning
- Tilstandskontroll
- Sertifisering av IBC tanker / containere
- Trykksatt utstyr

www.weintech.no | Telefon: 99 54 31 93 | Mercurveien 86, 9408 HARSTAD | E-post: tore@weintech.no





Utforskere av natur

www.lundin-energy-norway.com



Nord-Norges 200 største selskap


Nordnorsk Rapport bringer i denne utgaven oversikten de 200 største selskapene i Nord-Norge i 2020, rangert på omsetning og basert på siste tilgjengelige regnskapsår. Selskapene er registrert med postadresse i nordnorske kommuner, og er enten med som vanlig morselskap eller konsernselskap.

Som vi kan se er konsernet Torghatten AS landsdelens desidert største selskap med 9,96 milliarder kroner i driftsinntekter i 2020. Det er en nedgang fra 2019 hvor driftsinntektene var 11,4 milliarder. Her har koronapandemien også i Torghattenkonsernet spist av omsetningen, med påfølgende lavere trafikkgrunnlag i alle sektorer; som innen bussdriften til Torghatten men spesielt innen datterselskapet Widerøe AS, som gikk ned fra 5,09 milliarder i 2019 til 4,07 milliarder i 2020.

Ellers bringer vi en oversikt over de 20 mest lønnsomme selskapene av de 200 største

i nord, se liten tabell. Her ser vi at Siso Energi AS i Sørfold kommune, Nordland kommer best ut, med 71,2 % (resultat av driften i prosent). Altså sitter de igjen med over 71 kroner per hundrelapp omsatt. Det lønner seg å drive med vannkraft.

Vi ser at Sparebank1 Nord-Norge er nr. 2 på denne oversikten med et resultat av driften i prosent på 60 % og nr. 10 i tabellen over de 200 største selskapene. Vi ser også at LNS Miningeide Rana Gruber AS driver overraskende lønnsomt med en lønnsomhet på 38,9 % av en driftsinntekt på 1,33 milliarder kroner.



SORTLAND KOMMUNE

**FISKERI OG HAVBRUK ER EI
STOR OG VIKTIG NÆRING
FOR HELE VESTERÅLEN.**

KYSTVAKTA

- Er en trygghet for våre fiskere
- Er en trygghet for å sikre våre naturressurser
- Er en trygghet for å håndtere suverenitetshevdelse
- Er en trygghet for å forhindre fiskejuks og ulovlig dumping av fisk



Dette er Caroline

En problemløser fra Frydenbø Industri

frydenbo-industri.no



De 200 største selskapene i Nord-Norge

| Nr. | Selskap | Konsern-regnskap | Driftsinntekt | Driftsresultat | Ord. res. før skatt | Årsresultat | Utbytte | Virksomhetsområde | Daglig leder | Lokalisering |
|-----|---------------------------------------|------------------|---------------|----------------|---------------------|-------------|-----------|--|-----------------------------|--------------|
| 1 | TORGHATTEN AS | Ja | 9 961 378 | 527 347 | 522 238 | 433 645 | 1 127 115 | Hovedkontortjenester/transport og samferdsel | Stein Andre Herigstad-Olsen | Bronnøy |
| 2 | ALCOA NORWAY ANS | Nei | 7 071 000 | 817 000 | 823 000 | 823 000 | | Produksjon av primæraluminium | Grethe Hinderland | Vefsn |
| 3 | CONSTO HOLDING AS | Ja | 6 867 968 | -5 602 | 257 | 6 248 | | Kjøp og salg av egen fast eiendom | Kent-Helge Holst | Tromsø |
| 4 | CONSTO HOLDING I AS | Ja | 6 867 968 | -5 719 | -7 675 | -153 | | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Kent-Helge Holst | Tromsø |
| 5 | CONSTO AS | Ja | 6 674 909 | -38 156 | -28 760 | -20 988 | | Hovedkontortjenester/bygg og anlegg | Hans Kristian Seterlund | Tromsø |
| 6 | BIOMAR A.S. | Nei | 5 406 430 | 123 212 | 124 846 | 97 901 | 100 000 | Produksjon av fôrvarer til husdyrhold | Håvard Yngve Jørgensen | Øksnes |
| 7 | CERMAQ NORWAY AS | Nei | 4 655 895 | 1 179 235 | 1 198 763 | 936 742 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Knut Folmer Ellekjær | Steigen |
| 8 | ASKO NORD AS | Nei | 4 152 867 | 51 210 | 49 988 | 38 965 | | Engroshandel nærings- og nytelsesmidler | Grete Ovanger | Tromsø |
| 9 | WIDERØE AS | Ja | 4 069 168 | -56 782 | -112 072 | -86 090 | | Hovedkontortjenester | Stein Nilsen | Bodø |
| 10 | SPAREBANK 1 NORD-NORGE | Ja | 4 060 000 | 2 434 000 | 2 102 000 | 1 742 000 | | Bankvirksomhet ellers | Liv Bortne Ulriksen | Tromsø |
| 11 | WIDERØE'S FLYVESELSKAP AS | Nei | 3 613 257 | -178 562 | -186 287 | -145 071 | | Lufttransport med passasjerer | Stein Nilsen | Bodø |
| 12 | TROMS HOLDING AS | Ja | 3 505 959 | 701 111 | 737 059 | 704 650 | 140 000 | Hovedkontortjenester/kraftselskap | Line Cathrine Fusdahl | Tromsø |
| 13 | TROMS KRAFT AS | Ja | 3 505 959 | 720 602 | 756 550 | 725 065 | 290 000 | Hovedkontortjenester/kraftselskap | Semming Semmingsen | Tromsø |
| 14 | NERGÅRD AS | Ja | 3 300 549 | 237 055 | 189 192 | 155 215 | 15 064 | Hovedkontortjenester/fiskeri | Tommy Torvanger | Tromsø |
| 15 | CELSA ARMERINGSSTÅL AS | Nei | 2 835 877 | 137 647 | 96 768 | 77 148 | | Produksjon av jern og stål | Carles Rovira Caroz | Rana |
| 16 | OCCASIONE BY OLAISEN AS | Ja | 2 803 937 | 772 939 | 828 543 | 654 401 | 0 | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Aino Kristin Lindal Olaisen | Lurøy |
| 17 | IHB INVEST AS | Nei | | -57 | 5 168 | 4 031 | | Hovedkontortjenester | Inge Harald Berg | Hadsel |
| 18 | NOVA SEA AS | Nei | 2 672 198 | 734 108 | 802 729 | 640 501 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Tom Eirik Aasjord | Lurøy |
| 19 | NORDLAKS OPPDRETT AS | Nei | 2 596 730 | 559 554 | 512 765 | 407 685 | 200 000 | Hav- og kystbasert akvakultur | Eirik Welde | Hadsel |
| 20 | LEONHARD NILSEN & SØNNER - EIENDOM AS | Ja | 2 111 998 | 431 653 | 244 488 | 158 796 | 346 850 | Utleie og leasing av bygge- og anleggsmask. og -utstyr | Frode Michal Nilsen | Andøy |
| 21 | LERØY AURORA AS | Nei | 1 951 807 | 293 287 | 267 157 | 182 678 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Kurt-Einar Karlsen | Tromsø |
| 22 | CONSTO NORD AS | Ja | 1 849 955 | 58 835 | 58 221 | 46 156 | | Oppføring av bygninger | Erlend Danielsen | Harstad |
| 23 | TORGHATTEN NORD AS | Nei | 1 738 699 | 373 484 | 322 938 | 251 840 | | Innenlandske kyststruter med passasjerer | Torkild Johan Torkildsen | Tromsø |
| 24 | BOREAL SJØ AS | Nei | 1 653 010 | 157 211 | 108 464 | 86 478 | | Innenlandske kyststruter med passasjerer | Steinar Johan Mathisen | Hamfest |
| 25 | SALTEN AQUA AS | Ja | 1 603 352 | -15 062 | -25 974 | -22 158 | | Hovedkontortjenester | Jarle Solemdal | Fauske |
| 26 | SORIA HOLDING AS | Ja | 1 553 615 | 113 011 | 97 434 | 76 100 | | Kjøp og salg av egen fast eiendom | Thor Drechsler | Vågan |
| 27 | NRS FARMING AS | Nei | 1 475 191 | 214 012 | 187 271 | 145 817 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Arve Olav Lervåg | Alta |
| 28 | BIL I NORD AS | Nei | 1 460 794 | 78 638 | 77 954 | 60 888 | 70 500 | Detaljhandel m. biler og lette motorvogner, u. motorsykler | Jan Hugo Svendsen | Vågan |
| 29 | POLAR QUALITY AS | Nei | 1 452 294 | -13 344 | -24 022 | -19 865 | | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Robert Johansen | Bodø |
| 30 | HOLMØY HOLDING INVEST AS | Nei | | -171 | -710 | -994 | 19 000 | Hovedkontortjenester | Knut Roald Holmøy | Sortland |
| 31 | OH HOLDING AS | Nei | | 0 | 7 589 | 7 541 | 300 | Uoppgiitt eller utilstrekkelig oppgiitt virksomhet | Ola Helge Holmøy | Sortland |
| 32 | BJØRN BYGG AS | Nei | 1 392 562 | -7 920 | -1 345 | -767 | 0 | Oppføring av bygninger | Gro Skaar Knutsen | Tromsø |
| 33 | GRIEG SEAFOOD FINNMARK AS | Nei | 1 375 648 | 114 614 | 87 832 | 68 020 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Vidar Aamo Nikolaisen | Alta |
| 34 | DAGLIGVARE GRUPPEN TROMSØ AS | Ja | 1 355 247 | 74 408 | 75 083 | 58 531 | | Hovedkontortjenester | Robert Falck | Tromsø |
| 35 | RANA GRUBER ASA | Ja | 1 333 561 | 519 027 | 349 947 | 273 035 | 27 500 | Bryting av jernmalm | Gunnar Moe | Rana |
| 36 | LERØY NORWAY SEAFOODS AS | Nei | 1 300 234 | -165 874 | -178 955 | -139 708 | | Frysing av fisk, fiskefileter, skaldyr og bløtdyr | Børge Soleng | Båtsfjord |
| 37 | HELGELAND KRAFT AS | Ja | 1 225 212 | 155 990 | 188 349 | 175 122 | 118 051 | Hovedkontortjenester | Eivind Mikalsen | Vefsn |
| 38 | NORDVIK GRUPPEN AS | Ja | 1 184 301 | 32 931 | 18 572 | 15 057 | 5 635 | Hovedkontortjenester | Thor Allan Nordvik | Bodø |
| 39 | ISHAVSKRAFT AS | Nei | 1 107 431 | 114 398 | 113 180 | 85 733 | | Handel med elektrisitet | Stig Asle Hanssen | Alta |
| 40 | WILLIAM EIENDOM AS | Ja | 1 075 451 | 8 544 | 3 579 | 4 270 | 500 | Kjøp og salg av egen fast eiendom | Tomas Norager Haugan | Tromsø |
| 41 | BRØDRENE KARLSEN HOLDING AS | Ja | 1 064 922 | 196 420 | 191 855 | 148 052 | 58 000 | Hovedkontortjenester | Rita Karlsen | Senja |
| 42 | KONGSBERG SATELLITE SERVICES AS | Ja | 1 033 917 | 305 276 | 300 266 | 248 268 | 125 000 | Satellittbasert telekommunikasjon | Rolf Skatteboe | Tromsø |
| 43 | LKAB NORGE AS | Nei | 1 033 181 | 132 457 | 78 946 | 60 741 | | Lasting og lossing/bergverk | Marit Waleniussen | Narvik |
| 44 | NORDLY HOLDING AS | Ja | 991 727 | 25 552 | 24 852 | 18 246 | 0 | Hovedkontortjenester | Paal Christian Krüger | Vestvågøy |
| 45 | PITANCIA AS | Nei | | -5 | 477 | 372 | | Hovedkontortjenester | Jim Roger Nordly | Vestvågøy |
| 46 | BOMPENGESELSKAP NORD AS | Ja | 974 212 | 134 025 | 161 | 161 | | Off. adm. tilkn. næringsvirksomhet og arbeidsmarked | Erling Adelstein Bortne | Narvik |
| 47 | GUNVALD JOHANSEN HOLDING AS | Ja | 970 258 | 49 848 | 42 241 | 32 074 | 22 500 | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Gunnar Hugo Johansen | Bodø |
| 48 | ECONOR HOLDING AS | Ja | 962 053 | 48 111 | 39 992 | 30 098 | 1 020 | Hovedkontortjenester/bygg og anlegg | Stewart William Berg | Tromsø |
| 49 | KRÆMER AS | Nei | | -4 543 | 31 201 | 32 037 | 6 000 | Hovedkontortjenester | Kay-Hugo Hanssen | Tromsø |
| 50 | KVARØY FISKEOPPDRETT AS | Ja | 939 559 | 28 295 | 21 224 | 17 144 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Alf Goran Knutsen | Lurøy |
| 51 | BODØ ENERGI AS | Ja | 917 193 | 288 619 | 265 740 | 245 947 | 55 500 | Hovedkontortjenester | Arne Juell | Bodø |
| 52 | FINNFJORD AS | Nei | 915 459 | 143 779 | 116 715 | 90 847 | | Produksjon av ferrolegeringer | Geir Henning Wintervoll | Senja |
| 53 | WINCO AS | Nei | | -155 | 12 007 | 12 115 | 2 225 | Hovedkontortjenester | Geir Henning Wintervoll | Senja |
| 54 | LOFOTEN VIKING AS | Nei | 896 613 | 78 686 | 91 470 | 74 112 | 30 000 | Produksjon av saltfisk, tørrfisk og klippfisk | Arne Norval Mathisen | Værøy |



Vårt nivå skal være noe å s

BioMar er en største private arbeidsplassen i Øksnes i Vesterålen, og et av de største selskapene i Nord-Norge.

Av - Edd Meby

Med 235 ansatte på fabrikk på Myre, en omsetning på 5,4 milliarder kroner og et driftsresultat på 123 millioner i 2020, er Øksnes-bedriften høyt oppe på listen Nordnorsk Rapport har laget over de største selskapene i Nord-Norge.

Turbulens og suksess

BioMar Myre ble etablert i 1986 i samarbeid mellom den gang

den lokale filetfabrikken Øksnes Langnes Fiskeindustri og Dyno Industrier. I 1987 var det 18 ansatte i bedriften og det ble produsert 5000 tonn fiskefôr.

Etter til dels turbulente år i den norske «oppdrettsnæringen» på 80- og begynnelsen av 90-tallet ble fabrikk rammet av en større brann i oktober 1998, noe som bidro til usikkerhet i lokal-

samfunnet om fremtiden for BioMar på Myre.

Våren 1999 ble det imidlertid besluttet at fabrikk skulle bygges opp igjen, og i juni 2000 ble den «nye» fabrikk tatt i bruk med en årlig produksjonskapasitet på 80.000 tonn - på én produksjonslinje. På det tidspunktet ble fabrikk på Myre betegnet som den

mest moderne i sitt slag. I 2011 ble kapasiteten ved fabrikk på nytt utvidet, med en ny produksjonslinje som ble tatt i bruk. I dag har BioMar Myre rundt 100 helårige arbeidsplasser, og er en del av et globalt dansk konsern, Schouw.

Viktig samfunnsrolle

- Hvor store er ringvirkningene i Øksnes-samfunnet fra BioMar?

De 200 største selskapene i Nord-Norge

| Nr. | Selskap | Konsern-regnskap | Drifts-inntekt | Drifts-resultat | Ord. res. før skatt | Års-resultat | Utbytte | Virksomhetsområde | Daglig leder | Lokalisering |
|-----|------------------------------|------------------|----------------|-----------------|---------------------|--------------|---------|--|------------------------------|--------------|
| 55 | KRAEMER MARITIME HOLDING AS | Ja | 879 549 | 31 950 | 30 264 | 23 388 | 15 000 | Hovedkontortjenester | Kay-Hugo Hanssen | Tromsø |
| 56 | NORDVIK AS | Nei | 875 978 | 9 402 | 11 159 | 9 877 | 1 925 | Vedl.hold og rep. av motorvogner, u. motorsykler | Christian Nordvik | Bodø |
| 57 | MYRE FISKEMOTTAK AS | Nei | 875 424 | 20 420 | 15 697 | 12 178 | | Bearbeiding og konservering av fisk og fiskevarer ellers | Ted Robin Endresen | Øksnes |
| 58 | MYRE EIENDOM AS | Ja | 867 370 | 8 546 | 498 | 518 | | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Ted Robin Endresen | Øksnes |
| 59 | EIDSFJORD SJØFARM AS | Nei | 867 163 | 244 064 | 238 459 | 186 682 | 1 044 | Hav- og kystbasert akvakultur | Roger Dagfinn Simonsen | Sortland |
| 60 | KRAEMER MARITIME AS | Nei | 845 701 | 14 916 | 14 832 | 11 558 | | Engroshandel nærings- og nytelsesmidler | Kay-Hugo Hanssen | Tromsø |
| 61 | ELEKTRO AS | Ja | 841 691 | 34 984 | 39 320 | 30 854 | 8 273 | Hovedkontortjenester/elektro | Einar Jørgensen | Bodø |
| 62 | WIDERØE GROUND HANDLING AS | Nei | 837 729 | -12 023 | -12 621 | -10 173 | | Andre tjenester tilknyttet lufttransport | Marius Myhre | Bodø |
| 63 | TEKNISK BUREAU ENGROS AS | Nei | | -298 | 15 655 | 15 631 | | Maskiner og utstyr til nærings- og nytelsesmiddelindustri | Oddvar Sigvard Antonsen | Tromsø |
| 64 | LEONHARD NILSEN & SØNNER AS | Nei | 799 802 | 4 589 | 8 988 | 8 988 | | Hovedkontortjenester/anlegg | Jonas Einar Tettie | Andøy |
| 65 | HARILA INVEST AS | Nei | | -744 | 19 778 | 19 778 | 0 | Hovedkontortjenester | Tormod Harila | Tromsø |
| 66 | NERGÅRD SEAFOOD AS | Nei | 782 408 | 5 190 | 4 449 | 3 518 | | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Jon Ingi Bjørnsson | Tromsø |
| 67 | SALTENS BILRUTER AS | Ja | 779 157 | 23 576 | 20 993 | 16 369 | 9 736 | Hovedkontortjenester | Anders Mjaaland | Bodø |
| 68 | CORRENTE HOLDING AS | Ja | 773 470 | 11 232 | 3 619 | 2 049 | 1 446 | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Robert Ottesen | Tromsø |
| 69 | ICE FISH AS | Nei | 772 384 | 13 266 | 5 132 | 3 099 | 3 099 | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Robert Ottesen | Tromsø |
| 70 | ARVA AS | Nei | 765 389 | 149 454 | 106 503 | 83 584 | 100 000 | Distribusjon av elektrisitet | Eirin Kjølstad | Bodø |
| 71 | ECONOR AS | Nei | 736 320 | 21 366 | 20 684 | 16 036 | 15 000 | Oppføring av bygninger | John-Oskar Nyvoll | Tromsø |
| 72 | SJØFRISK NORGE AS | Nei | 730 597 | 28 260 | 28 346 | 22 043 | | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Gunvor Jørgenvåg Collier | Vestvågøy |
| 73 | PILAR ENTREPRENØR AS | Nei | 727 291 | -14 829 | -15 010 | -11 712 | | Oppføring av bygninger | Vegard Berg-Johansen | Tromsø |
| 74 | LINEA AS | Nei | 721 980 | 103 212 | 71 399 | 55 457 | | Distribusjon av elektrisitet | Steinar Johansen Benum | Vefsn |
| 75 | NORDLAKS PRODUKTER AS | Nei | 702 247 | 28 321 | -29 475 | -23 017 | | Frysing av fisk, fiskefileter, skaldyr og bløtdyr | Tomas Tømmerås | Hadsel |
| 76 | SPAREBANK 1 HELGELAND | Ja | 700 000 | 294 000 | | | | Bankvirksomhet ellers | Hanne Nordgaard | Rana |
| 77 | KRONSTEINGRUPPEN AS | Ja | 695 864 | -11 727 | -18 832 | -15 164 | | Hovedkontortjenester | Torgeir Arntsen | Sortland |
| 78 | FRAM SEAFOOD AS | Nei | 694 603 | 8 072 | 6 632 | 5 068 | | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Ole Kristian Kjellbakk | Bodø |
| 79 | STÅLE NILSEN SEAFOOD AS | Nei | 677 040 | 14 107 | 9 685 | 7 536 | 3 000 | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Ståle Ovdal Nilssen | Øksnes |
| 80 | KARLSØYBRUKET AS | Nei | 676 059 | -25 025 | -34 389 | -26 834 | | Produksjon av saltfisk, tørrfisk og klippfisk | Anders Pedersen | Karlsøy |
| 81 | NOFIMA AS | Nei | 660 879 | 18 684 | 23 921 | 23 921 | | Forskning og annet utviklingsarbeid | Øyvind Fylling-Jensen | Tromsø |
| 82 | LOVUNDLAKS AS | Nei | 659 879 | 243 646 | 277 089 | 223 821 | 225 000 | Hav- og kystbasert akvakultur | Jacob Palmer Meland | Lurøy |
| 83 | MELAND EIENDOM HOLDING AS | Ja | 659 829 | 233 397 | 314 687 | 261 951 | 10 226 | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Kjetil Fjellgaard | Lurøy |
| 84 | CONSTO EIDE AS | Nei | 647 625 | -113 241 | -114 034 | -88 954 | | Oppføring av bygninger | Anders Kristiansen | Lillestrøm |
| 85 | NORDLAND HAVFISKE AS | Nei | 644 144 | 144 086 | 136 503 | 106 477 | | Hav- og kystfiske | Ronny Vågsholm | Vestvågøy |
| 86 | STIM AS | Nei | 644 084 | 17 244 | 17 848 | 14 171 | | Engroshandel med sykepleie- og apotekvarer | Jim Roger Nordly | Vestvågøy |
| 87 | ELLINGSEN SEAFOOD HOLDING AS | Nei | | -170 | 129 | 74 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Line Ellingsen | Vågan |
| 88 | GUNVALD JOHANSEN BYGG AS | Nei | 640 820 | 5 020 | 3 551 | 2 697 | | Oppføring av bygninger | Jorn-Vidar Johansen | Bodø |
| 89 | FINNMARK HAVFISKE AS | Nei | 637 273 | 165 172 | 149 914 | 116 947 | 2 075 | Hav- og kystfiske | Ronny Vågsholm | Ham.fest |
| 90 | NERGÅRD HAVFISKE AS | Nei | 632 122 | 226 024 | 198 504 | 154 812 | | Hav- og kystfiske | Kenneth Holmøy | Tromsø |
| 91 | ELLINGSEN SEAFOOD AS | Nei | 616 249 | 128 452 | 128 837 | 100 688 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Line Ellingsen | Vågan |
| 92 | EIMSKIP NORWAY AS | Ja | 605 604 | 32 724 | 35 113 | 34 109 | 0 | Skipsmegling | Lara Konradsdottir | Tromsø |
| 93 | LOFOTPRODUKT AS | Nei | 598 917 | 5 870 | 5 371 | 4 266 | | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Øystein Arctander Rist | Vestvågøy |
| 94 | FLAKSTADVÅG LAKS AS | Nei | 587 809 | 169 222 | 167 682 | 130 788 | 125 000 | Hav- og kystbasert akvakultur | Roy Alapnes | Senja |
| 95 | HARILA AS | Nei | 582 879 | 19 081 | 20 877 | 16 604 | 10 000 | Detaljhandel m. biler og lette motorvogner, u. motorsykler | Glenn Tore Brevik Harila | Vadsø |
| 96 | RAISE GRUPPEN HOLDING AS | Ja | 566 938 | -46 475 | -58 618 | -53 399 | 0 | Hovedkontortjenester | Inger E. Sandåker Nicolaisen | Bodø |
| 97 | WORLD AS | Ja | 566 938 | -46 507 | -58 534 | -53 332 | 0 | Hovedkontortjenester | Inger E. Sandåker Nicolaisen | Bodø |
| 98 | KVARØY SALMON AS | Nei | 561 710 | -7 198 | -12 957 | -10 354 | | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Rune Mikalsen | Lurøy |
| 99 | DALMO HOLDING AS | Nei | | -44 | 16 472 | 16 469 | | Hovedkontortjenester | Wiggo Dalmo | Rana |
| 100 | HURTIGRUTEN SJØ AS | Nei | 559 867 | 2 450 | -12 | -57 | | Utleie av arbeidskraft | Jonas Wessel | S.Varanger |
| 101 | ARVID NYBORG AS | Nei | | -206 | 5 846 | 5 802 | | Hovedkontortjenester | Arvid Nyborg | Sortland |
| 102 | SULLAND TROMSØ AS | Nei | 545 278 | 26 641 | 25 480 | 19 875 | | Detaljhandel m. biler og lette motorvogner, u. motorsykler | Anne Kathrine Gjerdrum | Tromsø |
| 103 | NORDIC LAST OG BUSS AS | Nei | 538 034 | 35 651 | 33 718 | 25 948 | | Vedl.hold og rep. av motorvogner, u. motorsykler | Per G. Strømberg Rasmussen | Vågan |
| 104 | THE QUARTZ CORP AS | Nei | 532 172 | 61 376 | 51 540 | 40 182 | | Produksjon av ikke-metallholdige mineralprodukter | Thomas J. M. O. Guillaume | Hamarøy |
| 105 | VARANGER KRAFT AS | Ja | 516 934 | 42 160 | 10 257 | 10 721 | 40 000 | Distribusjon av elektrisitet | Terje Skansen | Vadsø |
| 106 | INSULA PRODUKSJON AS | Nei | 511 980 | -20 715 | -24 810 | -19 351 | | Bearbeiding og konservering av fisk og fiskevarer ellers | Jan Brevik | Vestvågøy |
| 107 | EVRY CARD SERVICES AS | Nei | 510 044 | 68 377 | 64 890 | 51 733 | | Andre tjenester tilknyttet finansieringsvirksomhet | Sven Jan-Christer Jonsson | Rana |

I 2011 ble kapasiteten ved fabrikk på Myre utvidet, med en ny produksjonslinje. I dag har BioMar Myre rundt 100 helårige arbeidsplasser. Foto: BioMar

Fakta:

BioMar er produsent av fiskefôr til oppdrettsnæringen.

BioMar har fabrikker i Norge, Chile, Danmark, Skottland, Spania, Frankrike, Hellas, Costa Rica, Tyrkia og Kina. På verdensbasis leverer BioMar fôr til ca. 80 land og til over 45 forskjellige fiskearter.

BioMar Group eies 100 % av det danske industrikonsernet Schouw & Co, som er børsnotert i København.

BioMar Norge AS har hovedkontor på Myre i Vesterålen, fabrikker på Myre og på Karmøy ved Haugesund. Kontor for forskning og utvikling, innkjøp, salg og markedsføring ligger i Trondheim.

Med sine rundt 100 helårige arbeidsplasser er BioMar Myre den største private arbeidsgiveren i kommunen.

trekke seg etter

- Med våre nærmere 100 helårige arbeidsplasser og sesongarbeidere i tillegg i perioden juni - desember er BioMar den største private arbeidsgiveren i kommunen, sier administrerende direktør Håvard Jørgensen.

- Vi bidrar dermed både direkte og indirekte med store ringvirkninger til Øksnes kommune og Vesterålen som region. Gjennom

utstrakt kjøp av lokale tjenester, det være seg innenfor logistikk, el-kraft, vedlikehold- og service-tjenester er vi med på å opprettholde et godt servicetilbud i kommunen og regionen.

- Dette gjør det i neste omgang attraktivt å bo i Øksnes og Vesterålen både for våre nåværende ansatte, men også for ansatte med en kompetanse som vi

i noen tilfeller er avhengige av å hente utenfor regionen eller landsdelen.

Vi er, og skal fortsatt være, en stor og viktig aktør i Øksnes kommune, men vi er også avhengige av at Vesterålen som region fremstår som en attraktiv og fremtidsrettet Bo- Arbeids- og Serviceregion hvis vi skal lykkes i fremtiden.

Kompetanse-utfordringer

- Hva er de største utfordringene med å ha en fabrikk i utkanten Øksnes?

- I noen tilfeller kan tilgang på kompetanse være en utfordring. Fremover vil det grønne skiftet kunne sette nye krav rundt tilgang til elektrisk kraft.

- Er det noen fordeler med å være etablert på Myre?

- Vi er heldige som har svært lojale, rutinerne og kunnskapsrike medarbeidere som strekker seg langt for å nå felles mål. Vi har også god tilgang på areal og en sentral beliggenhet i et område hvor akvakultur står sterkt, og generelt har et godt omdømme.



De 200 største selskapene i Nord-Norge

| Nr. | Selskap | Konsern-regnskap | Drifts-inntekt | Drifts-resultat | Ord. res. før skatt | Års-resultat | Utbytte | Virksomhetsområde | Daglig leder | Lokalisering |
|-----|--------------------------------|------------------|----------------|-----------------|---------------------|--------------|---------|--|----------------------------|--------------|
| 108 | HANESETH GRUPPEN AS | Ja | 495 520 | 39 564 | 35 329 | 26 986 | 13 279 | Hovedkontortjenester | Per Reinert Gårseth | Bodø |
| 109 | WILSGÅRD FISKEOPPDRETT AS | Ja | 483 624 | 42 775 | 41 503 | 31 031 | | Bearbeiding og konservering av fisk og fiskevarer ellers | Fredd-Jarle Wilsgård | Senja |
| 110 | ERLING LUNDBERGS HOLDING AS | Nei | | -240 | 1 708 | 1 700 | | Hovedkontortjenester | Geir Lundberg | Gratangen |
| 111 | NORDASFALT AS | Nei | 458 411 | 30 802 | 30 380 | 23 646 | 23 000 | Bygging av veier og motorveier | Ove Gunnar Andreassen | Bodø |
| 112 | PRESTFJORD AS | Nei | 456 429 | 76 760 | 70 044 | 58 681 | 741 | Hav- og kystfiske | Knut Roald Holmøy | Øksnes |
| 113 | TEKNISK BUREAU AS | Nei | 456 153 | 8 704 | 12 967 | 11 582 | | Detaljhandel m. biler og lette motorvogner, u. motorsykler | Anita Jacobsen | Tromsø |
| 114 | BRØDRENE KARLSEN AS | Nei | 452 068 | -4 047 | -4 869 | -3 799 | | Produksjon av saltfisk, tørrfisk og klippfisk | Rita Karlsen | Senja |
| 115 | SVEVIA NORGE AS | Nei | 450 434 | -17 755 | -18 296 | -14 270 | | Bygging av veier og motorveier | Lars Reitan | Vefsn |
| 116 | OLAV AAKRE AS | Nei | 450 024 | 10 806 | 10 923 | 8 520 | 8 520 | Engroshandel med frukt og grønnsaker | Trine Gustavsen | Tromsø |
| 117 | LOFOTKRAFT HOLDING AS | Nei | | -2 235 | 19 184 | 19 148 | 15 000 | Hovedkontortjenester | Arnt Marelus Winther | Vågan |
| 118 | KERNEL AS | Nei | | -265 | 47 578 | 47 578 | | Hovedkontortjenester | Kolbjørn Haarr | Bodø |
| 119 | CONCEPT EIENDOM AS | Ja | 445 329 | -32 995 | -41 257 | -45 671 | | Utvikling og salg av egen fast eiendom ellers | Johnny Viggo Bårdsen | Senja |
| 120 | BILTREND AS | Nei | | -273 | 8 862 | 8 924 | 4 700 | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Per Ivar Molund | Tromsø |
| 121 | FALCH SVOLVÆR AS | Ja | 425 810 | 2 909 | 35 225 | 34 480 | 0 | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Erling Santi Falch | Vågan |
| 122 | PERFECT TEMPERATURE GROUP AS | Ja | 423 141 | 14 202 | 3 007 | -101 | 0 | Oppgitt eller utilstrekkelig oppgitt virksomhet | Terje Arnesen | Tromsø |
| 123 | KLEIVA FISKEFARM AS | Nei | 419 227 | 4 977 | 9 124 | 7 194 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Marius Arvesen | Ibestad |
| 124 | SAGA FISK AS | Nei | 418 720 | -1 730 | 1 852 | 1 425 | 0 | Produksjon av saltfisk, tørrfisk og klippfisk | Nora M. Nygaard Falch | Vågan |
| 125 | MIKALSEN-INVEST AS | Nei | | 99 | 100 | 78 | | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Kjersti Mikalsen Olsrud | Ham.fest |
| 126 | SCANFISH NORWAY AS | Nei | 415 096 | 4 723 | 4 077 | 3 174 | | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Rune Mikalsen | Ham.fest |
| 127 | COAST TROMSØ AS | Nei | 414 239 | 7 588 | 7 724 | 6 013 | 1 804 | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Morten Hermansen | Tromsø |
| 128 | STANGNES INVEST AS | Ja | 413 745 | 55 827 | 54 953 | 53 251 | | Hovedkontortjenester | Jørn Knut Johansen | Harstad |
| 129 | NORGES SJOMATRÅD AS | Nei | 411 827 | -14 546 | -10 897 | -10 897 | | PR og kommunikasjons-tjenester | Renate Larsen | Tromsø |
| 130 | FERROGLOBE MANGAN NORGE AS | Nei | 408 460 | 48 657 | 58 631 | 45 711 | | Produksjon av ferrolegeringer | Roar Bustnes | Rana |
| 131 | NORDKRAFT AS | Ja | 405 411 | 84 311 | 67 232 | 78 047 | | Handel med elektrisitet | Eirik Frantzen | Narvik |
| 132 | DIPS AS | Nei | 400 575 | 60 178 | 61 768 | 49 983 | | Utgivelse av annen programvare | Kolbjørn Haarr | Bodø |
| 133 | CONSTO BERGEN AS | Nei | 400 000 | 20 715 | 20 823 | 16 237 | | Oppføring av bygninger | Arve Olav Sande | Bergen |
| 134 | BABCOCK SCAND. AIRAMBULANCE AS | Nei | 398 598 | -129 188 | -219 611 | -218 061 | | Ambulansetjenester | Marius Martin Hansen | Tromsø |
| 135 | ODD HOLDING AS | Ja | 398 167 | 72 823 | 68 801 | 59 689 | | Eiendomsforvaltning | Odd Geir Bekkeli | Salangen |
| 136 | MO INDUSTRIPARK AS | Ja | 396 337 | -19 326 | -34 733 | -28 392 | 7 200 | Produksjon av industrigasser | Arve Ulriksen | Rana |
| 137 | KAPNORD AS | Ja | 394 526 | 18 101 | 22 191 | 18 253 | | Hovedkontortjenester | Eirik Sørgård | Bodø |
| 138 | FROST KRAFTENTREPRENØR AS | Nei | 387 606 | 10 300 | 10 338 | 7 356 | 50 000 | Bygging av anlegg for elektrisitet og telekomm. | Øystein Gudbrandsen Wik | Bodø |
| 139 | NORFRA AS | Ja | 385 898 | -2 136 | -7 439 | -5 796 | | Hovedkontortjenester | Björg Helen Nøstvold | Tromsø |
| 140 | EIENDOMSGRUPPEN AS | Ja | 385 606 | 11 114 | 19 060 | 18 341 | | Utvikling og salg av egen fast eiendom ellers | Ted Erik Larsen | Tromsø |
| 141 | B & E INVEST AS | Ja | 384 973 | 1 043 | 8 169 | 9 846 | 6 000 | Hovedkontortjenester | Skule Elvevold | Tromsø |
| 142 | SALTEN KRAFTSAMBAND AS | Ja | 379 774 | 70 933 | 4 955 | -1 593 | | Produksjon av elektrisitet fra vannkraft | Liina Veerme | Fauske |
| 143 | NORFRA EKSPORT AS | Nei | 378 402 | 8 291 | 3 705 | 2 886 | | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Björg Helen Nøstvold | Tromsø |
| 144 | GRATANGLAKS AS | Nei | 377 568 | 11 502 | 13 138 | 10 336 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Tore Lundberg | Gratangen |
| 145 | GIGANTE HAVBRUK AS | Ja | 374 421 | 21 880 | 24 194 | 19 618 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Kristian Mangset Lorentsen | Bodø |
| 146 | ITEAM AS | Ja | 373 420 | 13 153 | 8 235 | 4 404 | | Oppgitt eller utilstrekkelig oppgitt virksomhet | Lars Ivar Simonsen | Narvik |
| 147 | MIMIR HOLDCO AS | Ja | 373 420 | 13 027 | 8 108 | 4 278 | | Oppgitt eller utilstrekkelig oppgitt virksomhet | Torkild Hebbert Haukaas | Narvik |
| 148 | HELGELAND PLAST AS | Nei | 370 040 | 103 | -2 905 | -2 410 | | Produksjon av halvfabrikater av plast | Finn Ola Helleberg | Rana |
| 149 | SIGNAL BREDBÅND AS | Nei | 369 197 | 21 053 | 8 885 | 6 726 | | Kabelbasert telekommunikasjon | Ole Johnny Johansen | Bodø |
| 150 | AURORA AS | Ja | 368 916 | 28 529 | 21 753 | 16 887 | 2 468 | Hovedkontortjenester | Hans-Ove Semmingsen | Senja |
| 151 | STELLA POLARIS AS | Ja | 368 916 | 28 543 | 21 768 | 16 901 | 5 000 | Frysing av fisk, fiskefileter, skaldyr og bløtdyr | Arnfinn Semmingsen | Senja |
| 152 | ØIJORD & AANES AS | Ja | 368 667 | 30 362 | -16 410 | -20 504 | 80 | Eiendomsforvaltning | Anne Paasche Jakobsen | Rana |
| 153 | TGJ MANAGEMENT AS | Nei | | -45 | 1 002 | 782 | | Hovedkontortjenester | Jan Arild Vikestad | Rana |
| 154 | SEAFOOD INVEST AS | Nei | | -43 | 33 315 | 33 315 | | Hovedkontortjenester | Roger Mosseng | Vestvågøy |
| 155 | SERVICENORD ENGROS AS | Nei | 364 791 | 9 045 | 8 707 | 6 784 | | Engroshandel nærings- og nytelsesmidler | Ole Tom Andreassen | Harstad |
| 156 | POLAR KRAFT AS | Nei | 363 942 | 30 698 | 30 053 | 23 341 | 23 000 | Handel med elektrisitet | Herold Myrland | Narvik |
| 157 | WIDERØE TECHNICAL SERVICES AS | Nei | 363 390 | 6 117 | 5 938 | 4 597 | | Rep. og vedl.hold av luftfartøyer og romfartøyer | Hans Petter Gregersen | Bodø |
| 158 | CELSA NORDIC REINFORCING AS | Nei | | -1 245 | -11 278 | -8 797 | | Hovedkontortjenester | Carles Rovira Caroz | Rana |
| 159 | CELSA NORDIC AS | Ja | 361 534 | 6 381 | -991 | -1 930 | | Hovedkontortjenester | Carles Rovira Caroz | Rana |
| 160 | STELLA POLARIS NORWAY AS | Nei | 357 820 | -634 | -470 | -369 | | Engroshandel med fisk, skaldyr og bløtdyr | Christian Bue Nordahl | Tromsø |

BioMar AS, Myre: Ser sitt ansvar

Administrerende direktør Håvard Jørgensen i BioMar AS er opptatt av det ansvar som følger med å være en så stor og viktig bedrift i et lite samfunn.

- Vi ønsker å være ledende innen de nevnte områder. Vårt nivå skal være noe å strekke seg etter for andre bedrifter i regionen, slik at vi tiltrekker oss enda flere flinke folk, og sammen skaper et sterkt næringsliv.

- Hva ser BioMar som sin samfunnsrolle i Øksnes?

- BioMar skal bidra med stabile helårslige arbeidsplasser, og skal opptre ansvarlig i lokalmiljøet, herunder minimere vår negative

påvirkning av ytre miljø som støy, lukt og utslipp. Vi skal være en attraktiv arbeidsplass med en god sikkerhetskultur hvor det er en selvfølge at ansatte skal komme uskadet hjem.

Vi skal være en arbeidsplass som fokuserer på kompetanseutvikling og bruk av fagbrev i de funksjoner det er naturlig, og vi skal til enhver tid ha lærlinger i vår organisasjon som bidrar til å gi ungdommer en komplett utdanning.

Unngikk korona-stopp

Også BioMar ble påvirket av korona-pandemien.

- Korona har definitivt satt begrensninger for vår frihet i hverdagen, og det har vært behov for å innføre en rekke tiltak for å kunne sikre leveringsdyktighet til våre kunder. Vårt worst case

scenario har vært et større smitteutbrudd hos våre fabrikkansatte. Det kunne medført behov for karantene, og mangel på mannskaper å sette inn. Retningslinjer for å unngå smitteutbrudd i organisasjonen har vært utarbeidet i samarbeid mellom ledelsen og ansatte representanter, og vi erfarer at disse har vært lojalt fulgt av de ansatte.

- Sommeren 2021 hadde vi et betydelig utbrudd i lokalmiljøet hvor flere av våre ansatte var nærkontakter. I den mest krevende perioden hadde vi 13 av 60 fabrikkansatte i karantene, men takket være lojale kollegaer som stilte opp på sin fritid, klarte vi å holde produksjonen gående uavbrutt. Den inngående logistikken av globale råvarer har vært utfordrende i hele perioden, men også dette har blitt løst på en

utmerket måte i tett samarbeid med våre leverandører.

Vi har vært hundre prosent leveringsdyktige i hele koronaperioden, forteller Jørgensen – som ikke vil kommentere børsensitive opplysninger om det økonomiske resultatet for 2021.

Investorerer og utvider staben

Markedet nå ved inngangen til 2022 ser bra ut. BioMar sine kunder har gjort en meget god jobb for å sikre markedsadgang igjennom pandemien. Bedriften på Myre skal øke antall ansatte med tre-fire i løpet av 2022, og det skal i år gjøres flere investeringer i anlegget.

Et av disse har til hensikt å redusere bruken av fossile energikilder, andre for å tilpasse anlegget til nye råvarer, samt



- Vi er heldige som har svært lojale, rutinerne og kunnskapsrike medarbeidere som strekker seg langt for å nå felles mål, sier administrerende direktør Håvard Jørgensen. Foto: BioMar

bidra til en lettere arbeidshverdag og bli mer effektive.

- Hvordan skal Biomar beholde og utvide sin markedsandel i årene som kommer?

- Viktige områder er fiskehelse, fiskevelferd og bærekraft. Vi jobber uførtrodd videre med å produsere det føret som gir våre kunder den laveste produksjonskostnaden.

De 200 største selskapene i Nord-Norge

| Nr. | Selskap | Konsern-regnskap | Drifts-inntekt | Drifts-resultat | Ord. res. før skatt | Års-resultat | Utbytte | Virksomhetsområde | Daglig leder | Lokalisering |
|-----|------------------------------------|------------------|----------------|-----------------|---------------------|--------------|---------|--|-----------------------------|--------------|
| 161 | BPS NORD - BYPAKKE BODØ AS | Nei | 357 240 | 39 174 | 0 | 0 | | Off. adm. tilkn. næringsvirksomhet og arbeidsmarked | Erling Adelstein Bortne | Narvik |
| 162 | LUDWIG MACK AS | Ja | 352 757 | 50 560 | 40 392 | 43 020 | | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Harald Bredrup | Tromsø |
| 163 | SN GRUPPEN AS | Ja | 349 605 | -4 018 | -6 873 | -10 030 | | Hovedkontortjenester | Steinar Folgerø | Vefsn |
| 164 | NOFI AS | Ja | 349 226 | 35 826 | 31 959 | 24 378 | 6 492 | Reparasjon av annet utstyr | Torgrim Rørtveit | Tromsø |
| 165 | RØRTVEIT HOLDING AS | Nei | | -46 | 2 074 | 2 074 | 1 950 | Hovedkontortjenester | Torgrim Rørtveit | Tromsø |
| 166 | MACKS ØLBRYGGERI AS | Nei | 346 491 | 52 538 | 40 184 | 42 813 | | Produksjon av øl | Roger Karlson | Tromsø |
| 167 | SKS PRODUKSJON AS | Nei | 346 414 | 89 877 | 78 717 | 52 074 | | Produksjon av elektrisitet fra vannkraft | Liina Veerme | Fauske |
| 168 | ARNØY LAKS AS | Ja | 346 393 | 41 381 | 41 555 | 32 279 | 6 000 | Hav- og kystbasert akvakultur | Håvard Høgstad | Skjervøy |
| 169 | GEM HOLDING AS | Nei | | -6 | 14 994 | 14 720 | | Hovedkontortjenester | Erik Mathisen | Tromsø |
| 170 | SALAKS AS | Nei | 339 075 | 12 924 | 20 500 | 17 129 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Odd Geir Bekkeli | Salangen |
| 171 | KLO HOLDING AS | Ja | 332 576 | 16 981 | 13 778 | 10 575 | | Uoppgjitt eller utilstrekkelig oppgjitt virksomhet | Arne Erling Karlsen | Øksnes |
| 172 | BEWI FOOD AS | Nei | 331 811 | 28 111 | 26 464 | 20 788 | | Engroshandel med papir og papp | Jon Kåre Halstensen | Båtsfjord |
| 173 | LOFOTEN SJØPRODUKTER AS | Nei | 330 908 | 28 335 | 29 663 | 23 800 | 0 | Hav- og kystbasert akvakultur | Roger Mosseng | Vestvågøy |
| 174 | GILDESKÅL FORSKNINGSSTASJON AS | Nei | 330 518 | 28 000 | 23 194 | 17 677 | | Tjenester tilknyttet hav- og kystbasert akvakultur | Ronald Jørgensen | Gildeskål |
| 175 | NORDLAKS SMOLT AS | Nei | 326 533 | 97 250 | 84 372 | 65 788 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Øvind Skjevling | Hamarøy |
| 176 | SULLAND BODØ AS | Nei | 326 210 | 16 239 | 16 601 | 13 162 | | Vedl.hold og rep. av motorvogner, u. motorsykler | Henning Arnesen | Bodø |
| 177 | SISO ENERGI AS | Nei | 324 436 | 231 146 | 78 466 | 39 585 | 40 000 | Produksjon av elektrisitet fra vannkraft | Roald Per Amund Amundsen | Sørfold |
| 178 | ØSTBØ AS | Nei | 319 575 | 16 154 | 14 729 | 11 400 | 2 000 | Sortering og bearbeiding av avfall for materialgjenvinning | Anders Mjaaland | Bodø |
| 179 | GUNVALD JOHANSEN HANDEL AS | Nei | 314 215 | 14 698 | 15 523 | 12 082 | | Butikkhandel jernvarer, fargevarer og andre byggevarer | Andreas Mengkrogen Johansen | Bodø |
| 180 | HAALAND HOLDING AS | Ja | 313 889 | 21 999 | 41 590 | 38 148 | | Hovedkontortjenester | Espen Haaland | Rana |
| 181 | EGIL KRISTOFFERSEN & SØNNER AS | Ja | 307 537 | 13 072 | 33 432 | 30 577 | 10 000 | Bearbeiding og konservering av fisk og fiskevarer ellers | Eva Maria Kristoffersen | Bø i N.land |
| 182 | ØKSNES ENTREPRENØR EIENDOM AS | Ja | 306 545 | -9 760 | -9 007 | -7 960 | | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Barry Martin Olsen | Øksnes |
| 183 | NORTHERN LIGHTS HOLDING AS | Ja | 303 219 | 91 337 | 88 134 | 68 023 | 0 | Hovedkontortjenester | Elisabeth Balteskard | Tjeldsund |
| 184 | BPS NORD - HÅLOGALANDSBRUA AS | Nei | 301 711 | 32 944 | 0 | 0 | | Off. admin. tilkn. næringsvirksomhet og arbeidsmarked | Erling Adelstein Bortne | Narvik |
| 185 | LE-GRUPPEN AS | Ja | 300 868 | 19 358 | 17 495 | 13 733 | | Uoppgjitt eller utilstrekkelig oppgjitt virksomhet | Magnar Marius Lorentzen | Vestvågøy |
| 186 | JOHNSEN & CO AS | Ja | 299 518 | 13 512 | 14 321 | 11 397 | | Butikkhandel med audio- og videoutstyr | Jan-Eirik Johnsen | Bø i N.land |
| 187 | STRANDVEGEN UTVIKLING AS | Nei | 293 715 | 31 647 | 36 361 | 28 361 | | Utvikling og salg av egen fast eiendom ellers | Kristian Hoines Mathisen | Tromsø |
| 188 | SULLAND AUTO NORD AS | Nei | 292 475 | 13 275 | 12 427 | 9 692 | | Detaljhandel m. biler og lette motorvogner, u. motorsykler | Øyvind Sulland | Tromsø |
| 189 | T KOLSTAD EIENDOM AS | Ja | 292 027 | 78 373 | 142 829 | 132 667 | 0 | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Tord Ueland Kolstad | Bodø |
| 190 | CAMPUS BLÅ NORSK HAVBRUKSSENTER AS | Ja | 291 425 | 122 360 | 120 373 | 119 363 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Knut Idar Torgnes | Brønnøy |
| 191 | CONSTO ANLEGG NORD AS | Nei | 291 020 | -27 614 | -30 548 | -23 922 | | Grunnarbeid | Fredrik Alver Okkenhaug | Tromsø |
| 192 | IRIS SALTEN IKS | Ja | 289 480 | 8 281 | 8 532 | 7 260 | 0 | Innsamling av ikke-farlig avfall | Bjørn Ove Moum | Bodø |
| 193 | MARINE SUPPLY AS | Nei | 286 948 | 5 052 | 4 264 | 3 519 | 938 | Engroshandel med drivstoff og brensel | Erik Mathisen | Tromsø |
| 194 | JAKO HERØY AS | Ja | 285 064 | 53 146 | 52 362 | 41 221 | | Kjøp og salg av egen fast eiendom | Jan Erik Jakobsen | Herøy i N.I. |
| 195 | A/S Bulldozer Maskinlag | Ja | 285 036 | 14 006 | 8 796 | 6 906 | | Hovedkontortjenester | Gunnar Hegstad | Sortland |
| 196 | ELEKTRO BODØ AS | Nei | 284 776 | 14 094 | 14 780 | 11 433 | | Elektrisk installasjonsarbeid | Einar Jørgensen | Bodø |
| 197 | TRØNDELAG HELGELAND INVEST AS | Ja | 284 444 | 113 131 | 117 225 | 116 435 | 19 024 | Hav- og kystbasert akvakultur | Elin Karlsdottir Torgnes | Brønnøy |
| 198 | TRAASDAHL EIENDOM AS | Ja | 283 308 | 20 144 | 16 402 | 14 011 | 5 000 | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Bjørn Cato Traasdahl | Tromsø |
| 199 | SELØY SJØFARM AS | Nei | 280 854 | 47 971 | 45 587 | 35 540 | | Hav- og kystbasert akvakultur | Jan Erik Jakobsen | Herøy i N.I. |
| 200 | HÅLOGALAND RESSURSSKAP IKS | Ja | 279 628 | 21 547 | 24 247 | 19 361 | | Innsamling av ikke-farlig avfall | Eirik Johansen | Narvik |

Nord-Norges 20 mest lønnsomme selskap av de 200 største

| Nr. | Nr. i stortabell | Selskap | Konsern-regnskap | Drifts-inntekt | Drifts-resultat | Ord. res. før skatt | Års-resultat | Utbytte | Lønnsomhet (res. av drift) | Virksomhetsområde | Daglig leder | Lokalisering |
|-----|------------------|------------------------------------|------------------|----------------|-----------------|---------------------|--------------|---------|----------------------------|---|-----------------------------|--------------|
| 1 | 177 | SISO ENERGI AS | Nei | 324 436 | 231 146 | 78 466 | 39 585 | 40 000 | 71,2 % | Produksjon av elektrisitet fra vannkraft | Roald Per Amund Amundsen | Sørfold |
| 2 | 10 | SPAREBANK 1 NORD-NORGE | Ja | 4 060 000 | 2 434 000 | 2 102 000 | 1 742 000 | | 60,0 % | Bankvirksomhet ellers | Liv Bortne Ulriksen | Tromsø |
| 3 | 76 | SPAREBANK 1 HELGELAND | Ja | 700 000 | 294 000 | | | | 42,0 % | Bankvirksomhet ellers | Hanne Nordgaard | Rana |
| 4 | 190 | CAMPUS BLÅ NORSK HAVBRUKSSENTER AS | Ja | 291 425 | 122 360 | 120 373 | 119 363 | | 42,0 % | Hav- og kystbasert akvakultur | Knut Idar Torgnes | Brønnøy |
| 5 | 197 | TRØNDELAG HELGELAND INVEST AS | Ja | 284 444 | 113 131 | 117 225 | 116 435 | 19 024 | 39,8 % | Hav- og kystbasert akvakultur | Elin Karlsdottir Torgnes | Brønnøy |
| 6 | 35 | RANA GRUBER ASA | Ja | 1 333 561 | 519 027 | 349 947 | 273 035 | 27 500 | 38,9 % | Bryting av jernmalm | Gunnar Moe | Rana |
| 7 | 82 | LOVUNDLAKS AS | Nei | 659 879 | 243 646 | 277 089 | 223 821 | 225 000 | 36,9 % | Hav- og kystbasert akvakultur | Jacob Palmer Meland | Lurøy |
| 8 | 90 | NERGÅRD HAVFISKE AS | Nei | 632 122 | 226 024 | 198 504 | 154 812 | | 35,8 % | Hav- og kystfiske | Kenneth Holmøy | Tromsø |
| 9 | 83 | MELAND EIENDOM HOLDING AS | Ja | 659 829 | 233 397 | 314 687 | 261 951 | 10 226 | 35,4 % | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Kjetil Fjellgaard | Lurøy |
| 10 | 51 | BODØ ENERGI AS | Ja | 917 193 | 288 619 | 265 740 | 245 947 | 55 500 | 31,5 % | Hovedkontortjenester | Arne Juell | Bodø |
| 11 | 183 | NORTHERN LIGHTS HOLDING AS | Ja | 303 219 | 91 337 | 88 134 | 68 023 | 0 | 30,1 % | Hovedkontortjenester | Elisabeth Balteskard | Tjeldsund |
| 12 | 175 | NORDLAKS SMOLT AS | Nei | 326 533 | 97 250 | 84 372 | 65 788 | | 29,8 % | Hav- og kystbasert akvakultur | Øvind Skjevling | Hamarøy |
| 13 | 42 | KONGSBERG SATELLITE SERVICES AS | Ja | 1 033 917 | 305 276 | 300 266 | 248 268 | 125 000 | 29,5 % | Satellittbasert telekommunikasjon | Rolf Skatteboe | Tromsø |
| 14 | 94 | FLAKSTADVÅG LAKS AS | Nei | 587 809 | 169 222 | 167 682 | 130 788 | 125 000 | 28,8 % | Hav- og kystbasert akvakultur | Roy Alapnes | Senja |
| 15 | 59 | EIDSFJORD SJØFARM AS | Nei | 867 163 | 244 064 | 238 459 | 186 682 | 1 044 | 28,1 % | Hav- og kystbasert akvakultur | Roger Dagfinn Simonsen | Sortland |
| 16 | 16 | OCCASIONE BY OLAISEN AS | Ja | 2 803 937 | 772 939 | 828 543 | 654 401 | 0 | 27,6 % | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Aino Kristin Lindal Olaisen | Lurøy |
| 17 | 18 | NOVA SEA AS | Nei | 2 672 198 | 734 108 | 802 729 | 640 501 | | 27,5 % | Hav- og kystbasert akvakultur | Tom Eirik Aasjord | Lurøy |
| 18 | 189 | T KOLSTAD EIENDOM AS | Ja | 292 027 | 78 373 | 142 829 | 132 667 | 0 | 26,8 % | Utleie av egen eller leid fast eiendom ellers | Tord Ueland Kolstad | Bodø |
| 19 | 167 | SKS PRODUKSJON AS | Ja | 346 414 | 89 877 | 78 717 | 52 074 | | 25,9 % | Produksjon av elektrisitet fra vannkraft | Liina Veerme | Fauske |
| 20 | 89 | FINNMARK HAVFISKE AS | Nei | 637 273 | 165 172 | 149 914 | 116 947 | 2 075 | 25,9 % | Hav- og kystfiske | Ronny Vågsholm | Hammerfest |

Klimavennlig teknologi skal gi laksen god mat

Lofoten Biomarine AS har en ambisjon om en årlig omsetning på 500 millioner kroner.

Av - Edd Meby

Foreløpig er det gravemaskinene som dominerer på anleggsområdet i havna på Værøy, men det daglig leder Jon Vestengen ønsker seg til jul er et ferdig produksjonsanlegg til ca 500 millioner. Der skal Lofoten Biomarine AS ta steget inn i fremtiden med før av høyeste kvalitet til oppdrett av laks - uten co2-avtrykk.

Hva er forretningsidéen til Lofoten Biomarine?

- Vi satser tungt på sirkulær bioøkonomi og skal skape verdier både hos leverandører, kunder, samfunnet rundt oss og for miljøet. Vi mener at ved å ta i bruk ny teknologi, kan vi bidra til en reduksjon av klimagasser i storsamfunnet med rundt 18.000 tonn, forklarer Vestengen.

Bruker spillvarme

Prosessen og teknologien når produksjonen er i gang, vil være som dette: Selskapet satser tungt på å bruke den spillvarme som produksjonen selv skaper, der det tradisjonelt tas opp enorme mengder med kjølevann for

å slippe ut energien. Lofoten Biomarine skal i samarbeid med ledende aktører bruke varmepumpe-teknologi som går på vanddamp, fordi vanddamp ikke er en klimagass.

- Hvilke muligheter ser dere i dette markedet?
- Målsettingen til regjeringen er at fremtidig matproduksjon skal søkes i havet, og våre kunder kan være oppdrettere som ønsker å være klimanøytrale, eller noen av de store allerede etablerte aktører.

Kritisk innseiling

Værøy er Norges sjuende største fiskerihavn og kan levere kortreist råstoff av beste kvalitet. Dette er nøkkelen til å lykkes, og derfor etableres produksjonen på Værøy. Nå satser Vestengen på at innseilingen til havna utbedres.

- Innseilingen er kritisk for oss, men også for resten av lokalsamfunnet. Vi får håpe at vi ikke ender i samme situasjon som med flyplassen på Værøy, at det skal gå menneskeliv tapt blant fiskere eller frakteskuter. Det er viktig at dette blir prioritert og fulgt opp, sier Vestengen, som skryter av samarbeidet med kommunen:
- Vi har fint samarbeid med en optimistisk ledelse, politikere og administrasjonen og vi har stor respekt for at dette er et krevende prosjekt å behandle

administrativt med de ressurser en liten kommune har.

I gang om 12 måneder

På anleggsområdet har firma Alf Brekken & sønner AS vært i gang i mange måneder. Tomten er snart klar for montering av fundamenter, og det forventes ferdig bygg opp mot jul i år. Hvis den tidsplanen holder, betyr det prøveproduksjon i første kvartal i 2023. Utslippstillatelsen er nå til behandling hos Statsforvalteren i Nordland.

- Mål for omsetning første hele driftsår?
- Vi håper på en omsetning rundt en halv milliard i året, avhengig av når vi er i drift kan dette bli justert noe ned i 2023, sier Vestengen.

Investerer 500 millioner

Ferdig anlegg på Værøy vil bestå av en produksjonsbygning på 2000 kvadratmeter, med kontorer, verksted og maskiner og et produktlageranlegg med tanker og infrastruktur på rundt 9.500 kvadrat. Totalt investeres det rundt 500 millioner kroner i alt



Akkurat nå er det bare grunnarbeid, men vinteren 2023 vil prøveproduksjonen være i gang hos Lofoten Biomarine AS på Værøy. Foto: Alf Brekken AS

som bygges – alt med et blikk på fremtiden både teknologisk, men også med tanke på miljøet og utslipp.

- Jeg har 15 års erfaring med dette og er helt sikker på vi kommer til å sette en ny standard i bransjen, sier en optimistisk daglig leder Jon Vestengen.

▶ Lofoten Biomarine skal ta steget inn i fremtiden med før av høyeste kvalitet til oppdrett av laks - uten co2 avtrykk.

Fakta: Lofoten Biomarine AS

| | |
|--------------------|---|
| Etablert: | 26.05.2021 |
| Morselskap: | Lofoten Viking AS |
| Bransje: | Selskapet skal produsere protein og olje fra restråstoff fra fiskeindustrien. |
| Kapasitet: | Skal ta imot 150.000 tonn fiskeavfall pr år. |
| Produksjon: | Ca 77.000 tonn fiskeprotein og 16.000 tonn fiskeolje i året |

Ring for en uforpliktende prat
Leif Ronald Kvivesen: Tlf. 906 20 143
Trond Alsos: Tlf. 918 68 216



SJØ OG LAND, HAND I HAND!

- Service 24/7
- Vi lover gode betingelser!
- Kvalitet i fokus!
- Økt kapasitet for hurtig levering!
- Ny bunkers stasjon for liten og stor

- Andenes havn har fått flere liggeplasser for den mindre flåten
- Rett vekt inn = rett vekt ut
- Tilgang til TV-stue, internett og dusjer!
- Ingen sosial dumping!

Samfunnsbyggeren som ikke visste noe om oppdrett

Bent Eriksen ble en holden mann da han solgte oppdrettsbedriften sin og tjente 400 millioner kroner. Men penger har aldri vært hans motivasjon. Det er bare et verktøy som gir muligheter.

Av - Edd Meby

Han har 122 millioner i formue og er på listen over de 100 mest formuende i Nord-Norge. Bent Eriksen sto i skatteåret oppført med 7 millioner i inntekt, og selv om han betalte 3,8 millioner i skatt, så har han til salt i maten. Millionverdiene bygde han sakte og sikkert opp i oppdrettsbedriften Pundslett Laks AS, der det meste av overskuddet ble brukt til å investere i ansatte, kompetanse og utstyr.

Og han investerte i det vesle lokalsamfunnet utenfor Svolvær. Både tid og penger.

For Eriksen visste at uten veier, ferge, butikk, skole og musikkorps, så ville det heller ikke bo folk der, og bedriften hans ville ikke kunne eksistere.

Tvunget ut i oppdrett

- Jeg visste jævla lite om oppdrett da vi startet opp, og det var ikke så mye hjelp å få. Beskjeden jeg fikk fra Fiskeridirektoratet var at oppdrettslaksen ikke ville overleve så langt nord, sier han.

- Vi måtte bare spørre de to-tre andre som drev med oppdrett i nærheten. Så lærte vi mens vi gikk.

Året er 1982 og fiskebruket til Eriksen sliter. Det er nesten ikke hvitfisk å få tak i. Ikke i Vest-Lofoten og ikke i Øst-Lofoten. Sildefisket svikter også. Noe må gjøres.

- Vi måtte ha flere bein å stå på, og det virket som om det lå muligheter i oppdrett av laks. For oss handlet overgangen til oppdrett rett og slett om å overleve.

Måtte ha vei

Det bor rundt 350 innbyggere i Østre Vågan i Lofoten, der Pundslett Laks i alle år hadde sin base. Bygdesamfunnet har skole, kirke og butikk, men ligger en 75 minutter lang kjøretur fra kommunesenteret Svolvær. Da Bent Eriksen solgte bedriften i 2012, hadde den 40 ansatte. Begrepet hjørnesteinsbedrift blir et understatement.

- Vi var jo alltid et lite samfunn, langt unna det meste. Jeg skjønnte at vi trengte bedre kommunikasjoner. Vi hadde båt og ferge, men vi måtte ha veiforbindelse til resten av verden. Ikke bare for min bedrift, men for resten av bygda også, sier Eriksen.

Politikk og lobbyisme

«Lofast» er navnet på Lofotens fastlandsforbindelse, og utviklet seg til å bli en veikamp med 50 års historie, som endte med åpningen i 2006. Men de første etappene på veien ble bygd i 1998, også den strekningen som gjorde at Digermulen fikk sin veiforbindelse til kommunesenteret Svolvær.

For Bent Eriksen var fylkesvei 868 en stor seier. Han engasjerte seg sterkt i kampen for Lofast, gikk inn i lokalpolitikken for Høyre og ble valgt inn på fylkestinget. Han presset på og argumenterte, han drev lobbyisme og inviterte samferdselsministeren til Digermulen.

- Vi måtte ha vei og jeg måtte være der beslutningene ble tatt. Jeg vet ikke om jeg ville ha brukt så mye tid i korridorane på fylkeshuset i Bodø og på Stortinget om jeg ikke hadde en bedrift som trengte den veien.

Stort hjerte, stor i kjeften

Der mange i næringslivet ikke tar seg tid til å være delta i politikken, har Bent Eriksen gått motsatt vei. Da han til slutt takket for seg hadde han vært med i kommunestyret i Vågan i 32 år. Brennende opptatt av nærings spørsmål og kommunikasjoner har han stått på for å hindre hurtigbåtkutt og berge fergeruter, i en evig kamp MOT sentralisering og FOR livskraftige lokalsamfunn.

Han har hele veien gjort det som medlem i Høyre, men han er ikke mer ideologisk belastet enn at han i enkelte debatter like gjerne kunne representert Rødt. Og alltid med Pundslett og lokalsamfunnet fremst i pannen. Stor i kjeften, vil noen si - men med et enda større hjerte.



Smurt hjulene

For som leder for bygda eneste bedrift av noen størrelse har han smurt hjulene som må gå rundt, om livet i utkanten skal være levelig. Han har vært sponsor for alt som rører seg av lag og foreninger, og han har i flere omganger vært med på å redde den ene lokale butikken – både som storkunde og raus huseier.

Når bygda skulle ha løst et eller annet problem var det lett å gå til «han Bent». Hvorfor?

- Det er jo ingen som har tvunget meg til å engasjere meg. Jeg har gjort det av lyst og fordi jeg har hatt egeninteresse. Du vet, at uten butikk og skole så dør bygda ut. Det har vært grunnlaget for det jeg har gjort i lokalsamfunnet.

- Og så har du tjent mye penger?

- Ja, det har jeg gjort, men det har ikke vært min drivkraft. Selvsagt er det fint å ha en grei privatøkonomi, men først og fremst er penger noe du kan bruke til å utnytte andre muligheter. Til å investere i bedriften og i de ansatte, til å være med

Vi er en døgnåpen Esso Bensinstasjon som ligger mellom kystvakta og Sortlandsbrua.

Flytebryggeanlegg med døgnåpen bensin/og dieselfylling til båter.

- Storkiosk
- Propan
- Servicehall
- Vaskehaller
- Gatekjøkken
- Avis bilutleie

HS HAVNA SERVICE SORTLAND AS

Tlf. 76 11 37 00 • www.havnaservice.no



VI UTVIKLER UTSTYR FOR FISKEINDUSTRIEN



(+47) 911 63 227
 post@latech.no
 www.latech.no

LATECH
 UTSTYR FOR FISKEINDUSTRIEN



Som eier av en bedrift i periferien har veiprosjekter og kommunikasjoner har vært Bent Eriksens kampsak. Foto: Anki Gerhardsen

på å starte andre virksomheter. Jeg synes det er artig å være med på å skape noe. Å tjene penger for å sette dem i arbeid; det gir mening for meg.

- Når jeg investerer i disse selskapene så får jeg følge med litt på hva som skjer i Nord-Norge. Noen av investeringene går bra, og andre går til he.....

Men jeg er engasjert og holder meg aktiv gjennom en 17-18 forskjellige verv, og det synes jeg er interessant.

Kamp mot sykdommen

Da Eriksen solgte Pundslett Laks AS i 2012, var det ikke med glede, eller fordi han ville realisere verdiene i selskapet, men fordi kroppen sa fra. Da hadde han i mange år kjempet med en muskelsykdom som gradvis tok fra ham bevegelsen, helt til han måtte sette seg i rullestolen.

- Ingen av ungene mine var interessert i å overta. De så vel at jeg gikk på jobb klokka sju og kom hjem klokka elleve.

Eriksen solgte Pundslett Laks til vesterålselskapet Norlaks AS for rundt 400 millioner kroner, og ga 5 millioner kroner i gave til sine ansatte. Han fikk inn en klausul om at aktiviteten på Pundslett skulle bestå. 12 måneder senere la Norlaks ned slakteriet på Pundslett.

- De holdt ikke ord. Det var ikke slik det skulle gå, sier han i dag.

Investerer formuen

Men 72-åringen sitter ikke i sofaen og teller penger, selv om han har roet ned tempoet og unner seg noen måneder i året i leiligheten på Spanias solkyst.

Han har satt pengene sine i arbeid, som han sier. Han er involvert i selskaper som driver med alt fra eiendomsutvikling, til tang- og tareproduksjon, oljevern, støroppdrett og kongekrabbe, selskaper som holder til over hele Nord-Norge.



Fakta:

Navn: Ragnvald Bent Eriksen
Født: 1949
Bor: Svolvær
Formue: 122 millioner
Bakgrunn: Bygde opp oppdrettsbedriften Pundslett Laks fra 1982 og solgte i 2012. Har de senere år investert i en rekke selskaper i Nord-Norge.

Investeringer til Bent Eriksen AS

| Firmanavn | Omsetning | Driftsresultat | Andel aksjer |
|----------------------------|-----------|----------------|--------------|
| Grovfjord Ship Invest AS | 3.879 | 1.546 | 65.00% |
| Pharmasum Therapeutics AS | 0 | -518 | 2.52% |
| Overvik Eiendom AS | 0 | -182 | 9.62% |
| Grovfjord Ship Invest 2 AS | 4.387 | 782 | 65.00% |
| Lofoten Blue Harvest AS | 1.822 | -3.661 | 90.20% |
| Blekkani Eiendom AS | 0 | -160 | 2.00% |
| Leras Aqua AS | 442 | -599 | 1.00% |
| Overvik Bygginvest 1 AS | 0 | -48 | 5.13% |
| Grovfjord Ship Invest 3 AS | 0 | -138 | 45.00% |
| Fjæra AS | 161 | 74 | 50.00% |
| Gamst Shilova AS | 4.087 | 114 | 35.00% |
| Norlense AS | 69.290 | -2.325 | 34.01% |
| Vågar AS | 2.595 | 923 | 35.00% |
| Polarfisk- AS | 122 | -4.706 | 10.76% |
| Kjempenhøy Boliger AS | 228 | -2.583 | 50.00% |
| Vågar Havn AS | -48 | -1.857 | 21.28% |
| Solasplitten Invest AS | 0 | -208 | 12.43% |
| Hopsåsen Eiendom AS | 0 | -16 | 25.00% |
| Elverdi Norge AS | 4.226 | 826 | 33.93% |

Bent Eriksen på talerstolen i kommunestyret i Svolvær. I motsetning til mange næringsledere har han i mange år engasjert seg i lokalpolitikken. Foto: Edd Meby



www.gsg-as.no

LEVERANDØR AV PLASTPRODUKTER OG 3D-TEKNOLOGI TIL HAVBRUKET






3D-printing 3D-laserscanning CNC-maskinering Plastsveising og produktutvikling

Vi tilbyr tjenester innen plastsveising, tilvirkning og levering av plastprodukter, og leverer alt fra små komponenter til rørledninger og større systemer. Vi bygger nytt eller ombygger, reparerer og forbedrer komponenter. Vi utfører sveising innen plate- og rørarbeid. Vår nyeste storsatsning: 3D-LASERSCANNING gjør oss i stand til å lage detaljerte 3D modeller av store områder og bygg. I kombinasjon med VR-teknologi er dette fremtiden!

Du finner oss på Kunes eller på www.gsg-as.no. Kontakt oss gjerne!
 Tlf +47 913 19 939 • post@gsg-as.no

Nordkapp er på hvitfisktoppen

I fjor var Nordkapp kommune den kommunen i landet hvor det ble landet mest fersk hvitfisk. Verdien av den leverte mengde med fisk og kongekrabbe var på nær 563 millioner kroner. - Vi er inne i ei fin utvikling, og vi forsøker å legge forholdene best mulig til rette for fiskeriene, sier fungerende ordfører Tor Mikkola i Nordkapp.

Av - Geir Johansen

Verdien på 563 millioner kroner er regnet ut fra Norges Råfisklag sin førsteomsetning; altså den omsetningen som skjer fra båt til mottaksanlegg. Her beløper kongekrabbeomsetningen seg til omlag 103 millioner kroner, mens fersk-fiskeleveransene beløper seg til 460 millioner kroner. Tilsvarende tall fra 2020 var 83,7 millioner kroner for kongekrabbe og omlag 380 millioner kroner for fersk fisk. I fjor ble det ilandført omlag 38,9 tusen tonn fisk og nesten 500 tonn kongekrabbe.

Største mottaker

Den klart største mottakeren av fisk i fjor var selskapet Myre Fiskemottak, som har etablert avdeling i Honningsvåg. Avdelingen tok imot vel 14,5 tusen tonn med fisk i fjor, mens tallet var 9,4 tusen tonn i 2020. Bedriftens avdeling i Kamøyvær var nest største fiskemottaker i Nordkapp. Der ble det mottatt nesten 11 tusen tonn fisk i 2021. Året før var tallet 6,7 tusen tonn.

Andre bedrifter

Etter de to avdelingene av Myre fiske-

mottak kommer fiskeindustribedriften Nordvågen AS, som i 2021 tok imot 6,5 tusen tonn med fisk. Tallet for 2020 var 5,1 tusen tonn. Skarsvåg Fiskeriservice tok imot 2,8 tusen tonn i fjor og to tusen tonn i 2020. North Export AS i Gjesvær tok imot 2,4 tusen tonn i fjor, mot 2,1 tusen tonn i 2020. Storbukt Fiskeindustri tok imot 1,1 tusen tonn i fjor og 0,8 tusen tonn i 2020.

Fra Tromsø til Honningsvåg

Hovedårsaken til den sterke økningen av ilandført fisk er at det de siste årene har blitt levert fisk fra flere større båter til kommunen. I 2015 flyttet de to driftige islandske brødrene Hrafn og Helgi Sigvaldason sitt fiskebåtrederi «Eskøy» AS fra Tromsø til Honningsvåg. De tok med seg to større autolinebåter; «Valdimar H» og «Trygve B». Etter å ha vært ei uke på havet leverer båtene i snitt gjennom året fangster på 50-55 tonn når de kommer i land. 12-14 personer arbeider på skift ombord i båtene. Hrafn Sigvaldason har inngått i samarbeid med Ted Robin Endresen i Myre Fiskemottak AS om mottak, pakking og salg av fisk i lokaler som tidligere rommet Hordafør AS. Også



båter fra Myre-selskapet sitt rederi leverer fisk til anlegget.

Solid servicemiljø

Hvorfor valgte så de to selskapene å etablere seg akkurat i Honningsvåg? Stedet er kjent for sine lange fiskeritradisjoner, og i løpet av flere tiår er det blitt bygd opp et meget solid servicemiljø rettet mot fiskeflåten. Det er mekaniske bedrifter, bedrifter som tilbyr skips elektro, butikker som selger redskaper og utstyr til fiskerne og mye mer.

- Når du driver med helårlig fiske så er du avhengig av å få utført reparasjoner og service raskt og effektivt. Det sørger dyktige folk innen de mange maritime

bedriftene i Honningsvåg for. Dessuten er her gode fritids- og kulturtilbud, samt videregående skole som våre barn etter hvert kunne gå på, uttalte Hrafn Sigvaldason til avisa Ságat i 2020.

Flere unge fiskere

Etter at kongekrabben ble «gull verdt» har stadig flere unge fiskere satset på fiskeri og kjøpt seg sjark i Nordkapp. Da bare fiske av kongekrabbe kan gi ei inntekt på rundt 500.000 kroner i året har mange unge oppdaget at de gjennom å bli fiskere kan leve et fritt yrkesliv; samtidig som de kan tjene godt med penger.

De siste årene har det også vært gunstige finansieringsordninger for unge som vil

Vi leverer det meste innen undervannsarbeid

Døgnåpent. Vi server havbruksnæringa.

BEHOV FOR DYKKERTJENESTER? Vi har godkjente yrkesdykkere. Båter med kraner og slepekapasitet m.m.

Barentsdykk Mehamn AS

Ringveien 14 • 9770 Mehamn • Telefon: 909 99 547 • E-post: inge@barentsdykk.no



Samlestokker med uttrekk for optimal flow. Produksjon av bend, grenrør, T-rør og kryss inntil 1200 mm. Speilsveis opp til 1600 mm!

6440 Elnesvågen
Tlf. 71 26 65 50 - www.preplast.com



De siste årene har mange unge skaffet seg sjark og begynt som fiskere i Nordkapp. Gode priser på kongekrabbe har vært en sterkt medvirkende årsak til dette. Foto fra indre havn i Honningsvåg. Foto: Geir Johansen

Fungerende ordfører Tor Mikkola i Nordkapp kommune er også sjarkfisker. Her sammen med sin kone, Bjørg S. Pettersen som også er fisker. Foto: Geir Johansen

Norfra-eide «Nordvågen AS» er også stor mottaker av hvitfisk i kommunen. Her tar Eli Arnesen seg av ei solid kveite. Foto: Geir Johansen

at vi har havnet på landstoppen for levert hvitfisk her i landet. De siste årene har flere satset på fiskeri i Nordkapp, og større båter har ført til at mengden ilandført kvantum har økt. En hovedårsak til at det går så bra er nok tilgjengeligheten på fisk i løpet av året. Jeg har selv drevet fiske fra Myre, og der var sesongen på fire måneder. I Nordkapp varer sesongen fra åtte til ti måneder, påpeker Mikkola.

kjøper hus og stifter familie her. De siste årene har vi opplevd stor fraflytting. Da er det av desto større viktighet at de som arbeider i fiskeindustrien også etablerer seg her i kommunen, sier Tor Mikkola.



De siste årene har flere større båter levert fisk i Nordkapp. Her autolinebåten «Trygve B.» som eies av rederi «Eskøy» AS. Foto: «Eskøy» AS



Daglig leder Hrafn Sigvaldason har også inngått samarbeid med Ted Robin Endresen, som har etablert avdeling av Myre Fiskemottak i Nordkapp. Foto: Geir Johansen



inn i fiskeryrket; blant annet gjennom tilskudd til kjøp av båt og utstyr fra Sametinget. Nordkapp er nå kommunen i Finnmark med klart flest registrerte fiskefartøyer og flest heltidsfiskere på blad B. Nordkapp er også kommunen med flest kvinnelige fiskere av kommunene i Norge.

God tilgjengelighet på fisk

Fungerende ordfører i Nordkapp, Tor Mikkola (Sp), er selv sjarkfisker, og det samme er hans kone, Bjørg S. Pettersen.

- Det er selvsagt svært gledelig

Bør bosette seg her

- Vi er inne i ei fin utvikling, og vi forsøker å legge forholdene best mulig til rette for fiskeri. Det handler blant annet om bedre havneforhold for flåten. Og så er det en annen sak vi bør få gjort noe med: Veldig mange av de som arbeider innen fiskeindustrien i kommunen er sesongarbeidere som hentes inn fra utlandet; fra Latvia, Litauen, Polen. De pendler for å arbeide her. Men vi trenger sårt at folk som arbeider her også bosetter seg i Nordkapp kommune; gjerne

For kystnorges framtid

Vi har vært med på å forme norsk fiskeripolitikk siden 1926. Det er vi stolte av, og vi vil fortsette med det! Verdien skapes i langsiktig samspill mellom fellesskapsløsninger og individuelt pågangsmot.

Norges Fiskarlag

Velkommen til FISKERISYSTEM

Fiske satt i system med **PROFF Juksamaskin**

www.fiskerisystem.no

kr 28.500,-
inkl. mva
(Fri frakt frem til påske)

Fiskerisystem AS
Sjyveien 3, 8450 Stokmarknes
Mobil: +47 411 45 359

SONIC KAIJO DENKI

Sonic Kaijo Denki SCS-60 (KCS-60)
Nytt navn og like god.

- Mest avanserte sonar for 8" rør.
- Eneste 360° småsonar med full stabilisering på sending/mottak.
- Eneste småsonar med 512 elementer.
- Gir stor uteffekt og god skilleevne.

MOLTECH
"For the optimum catch"

Kontakt oss:
sales@moltech.no
tlf: 70102880
www.moltech.no

Nova Sea vil doble slaktekapasiteten

Nova Sea er godt i gang med prosessen rundt bygging av nytt slakteri på Lovund. Med det nye slakteriet vil selskapet doble sin kapasitet, med produksjon opp mot 125.000 tonn i året.

Av - Jonas Ellingsen

Investeringen ligger foreløpig på nærmere 1 milliard kroner og ferdigstillelse er beregnet til 2024, går det fram av siste nyhetsmelding på hjemmesiden til Nova Sea.

Her presenteres også bilder av det planlagte anlegget, der selskapet opplyser at planene er ikke endelig og at flere forhold vil kunne endre seg fram mot ferdigstillelse.

Utfylling igang

Første del av planen er opparbeidelse av ny tomt på rundt 40 dekar som vil strekke seg ut i havet, som er fra 2 til 11 meter djupt på stedet. Entreprenør John S Syltern leverer stein og har i den forbindelse funnet synergier med et prosjekt på Nesna. Til utfyllingen trengs rundt 345.000 kubikkmeter og fyllmassen må fraktes ut med leker til øya.

Oppstart av fylling av steinmasser i sjø er allerede i gang. I februar ble det utlyst konkurranse for de nye kaikonstruksjonene. Planlagt oppstart for utførelse av kaikonstruksjonene blir sommer 2022. Videre jobbes det med forespørsler knyttet til riggfasiliteter, fabrikkstyring, prosessutstyr og støttesystemer før selskapet forespør på bygg.

Eiere som satser

Administrerende direktør i Nova Sea, Tom Eirik Aasjord, sier at investeringen i nytt slakteri er en stor og viktig beslutning for Nova Sea. - Det viser at vi har et styre og et eierskap som ønsker å satse og investere i selskapet og på Lovund, noe som har vært en av suksessfaktorene til nå. Denne beslutningen vil ha stor betydning for hele verdikjeden i Nova Sea og våre ansatte. I tillegg vil det ha store ringvirkninger langt ut over Helgeland. Det viser at det er her vi skal være også inn i fremtiden, sier Aasjord.

Med byggingen av det nye slakteriet ønsker Nova Sea å være innovativ og fremtidsrettet i valg av løsninger og investering av utstyr. - Vi kommer til å se på nye, teknologiske og moderne løsninger for slakteriet som skaper en god arbeidsplass for våre ansatte og gir oss best mulig kvalitet på fisken vi prosesserer, forteller Aasjord.



STOR FYLLING: For å bygge nytt lakseslakteri på Lovund, må det lages ei stor fylling med et areal på 40 dekar. Illustrasjon: Nova Sea AS.



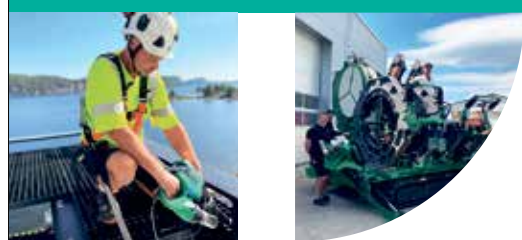
INDUSTRIKAI: Bildet viser brønnbåt fortoyd ved Industrikaia med baug mot foajé, terrasse og kantine. Til venstre vises et rensebygg som i tillegg inneholder garderobe, pauserom og kontrollrom for ensilasje og holdetanker. Illustrasjon: Nova Sea AS.

Nødvendig utvidelse

Kapasiteten på dagens slakteri er maksimalt utnyttet. - Vi vil klare å håndtere eget volum i årene framover, men med økt biomasse som følge av utviklingskonsepsjoner og bedre biologiske resultater, vil det bli vanskelig. I tillegg har vi per nå begrenset mulighet til å slakte for andre, fordi kapasiteten er fullt utnyttet. Når vi nå utvider, vil vi ha mulighet til å håndtere

egen kapasitet og potensielt kjøre slakt for andre, sier direktøren i Nova Sea.

Nova Sea AS med 311 ansatte er det største lokaleide oppdrettselskapet på Helgeland. Selskapet har laks i havet fra Sømna i sør, til Sør-Arnøy i nord og omsatte i 2020 for 2,67 milliarder kroner med et resultat før skatt på 800 millioner kroner.



Blågrønne løsninger for en bærekraftig fremtid

Bluegreen er landets ledende kompetansemiljø på sveising og produksjon av konstruksjoner og infrastruktur i termoplast. Det siste året har vi vært involvert i prosjekter for bl.a SalMar, FishGlobe, Sterner, Aker Solutions, Ocean Geoloop, BioSort og FiiZK.

VI HJELPER DEG MED:

- ▣ EPCI-løsninger i termoplast
- ▣ Lukkede sjø- og landbaserte oppdrettsanlegg
- ▣ Sveising av rør og konstruksjoner

Kontakt oss for et uforpliktende tilbud!
bluegreengroup.no



SLUSER: Her ser vi lastesluser for ferskt produkt, med tilhørende ekspedisjon og oppholdsrom for sjåfører. Parkering for ansatte vist mot nytt inngangsparti. Rundkjøring for vareleveranser. Illustrasjon: Nova Sea AS



AREAL: Bildet viser tilgjengelig areal igjen på tomten, med mulighet for plassering av kassefabrikk. I tillegg illustreres fryse-lager med egen lasterampe. Illustrasjon: Nova Sea AS.

Lakseslakteriet på over 16.000 kvadratmeter blir den største enkeltinvesteringen i selskapets historie. Går alt etter planen vil anlegget stå klart allerede i slutten av 2023.

Av - Jonas Ellingsen

Tro på betydelig økning i slaktevolum av oppdrettslaks i årene fremover ligger bak satsingen. Rundt 20.000 tonn laks pr år fra Eidsfjord Sjøfarm blir i dag slaktet hos Nordlaks og Arnøy Laks. Denne delen av produksjon ønsker selskapet nå å få i eget hus, samtidig som det etableres kapasitet til å slakte for andre aktører.

- Samtidig har vi et mål om å skape attraktive og helårige arbeidsplasser som kan trekke ungdom tilbake til Vesterålen etter endt utdanning, sier Børge Holm, som leder utbygginga av lakseslakteriet hos Holmøy Maritime.

Viktige arbeidsplasser

- Vi ønsker å bidra til å snu en negativ befolkningstrend i kommunen og regionen. Slakteriet vil generere 60-70 nye stillinger, og vi vil ha bruk for et bredt spekter av kompetanse: Fra auto-



FASADE: Fasaden på lakseslakteriet har mange av de samme linjene som man finner på selskapets hovedanlegg på Finneset. Illustrasjon: Holmøy Maritime AS/Snøhetta



UTFORMING: Arkitektfirmaet Snøhetta har tegnet slakteriet for Holmøy Maritime AS, og har lagt vekt på å dempe bygningsmassen ved å dele den opp i mindre volumer. Illustrasjon: Holmøy Maritime AS/Snøhetta

Holmøy Maritime AS bygger eget lakseslakteri

masjon og andre tekniske fag, via HR og administrasjon til veterinærtjenester. I Sortland kommune vil dette fylle et tomrom for industrirelaterte arbeidsplasser, som vi har få av i dag. Tilflyttere kommer gjerne som par med ulik kompetanse. Da er det viktig at vi har et mangfold i arbeidslivet som sikrer at også partneren får jobb, sier Holm til Nordnorsk Rapport.

Han legger til at det meste av selve produksjonen og det manuelle arbeidet vil bli utført av roboter

i det nye og moderne anlegget. Gjennomtenkt utforming og fasiliteter skal bidra til trivsel for de ansatte. - Det skal føles godt å være på jobb, sier Holm.

Snøhetta

Forarbeidet til prosjektet har pågått i halvannet år. Tomta på 22 mål på Holmen i innløpet av Hognfjorden er allerede ferdig opparbeidet. I likhet med resten av Holmøys moderne anlegg på Finneset, har arkitektene fra Snøhetta også satt sitt preg på utformingen av slakteriet. For

å dempe inntrykket av et stort industribygg har arkitektene inndelt bygget i mindre volumer med ulike fasadematerialer og farger. Asplan Viak AS har gjort mange av de tekniske beregningene for anlegget.

Kvalitetssikring

Byggeprosjektet ble sendt ut på anbud i starten av desember og de skal være inne i løpet av februar. Vi holder på med kvalitetssikring av anbudene som vil ende med en investeringsbeslutning og valg av entreprenør.

- Det vil jo være lite taktisk å gå ut med et prisanslag nå på dette, smiler Holm.

- Sluttsummen er det vanskelig å si noe om nå, men vi tar høyde for at dette blir den største enkeltinvesteringen i selskapets historie, sier han.

For målestokkens skyld kan det nevnes at selskapets nyeste tråler Sunderøy som ble levert i fjor høst kostet rundt en halv milliard kroner. ▶▶



OVERSIKT: Bygningsmassen på 16.000 m² vil inneholde produksjonsavdeling, teknisk avdeling, lokaler for administrasjon, lager og eget anlegg for behandling av biprodukter. I sjøen etableres vente-merder for laks. Illustrasjon: Holmøy Maritime AS/Snøhetta



Myre Havn - ei fiskerihavn med store utviklingsmuligheter



Øksnes Havnevesen KF

Havnegt. 7, 8430 MYRE
Havnesjef: Torodd Gustavsen - mobil: 951 53 872
E-post: havnekontoret@oksnnes.kommune.no



Optimalt vedlikehold gir max oppetid

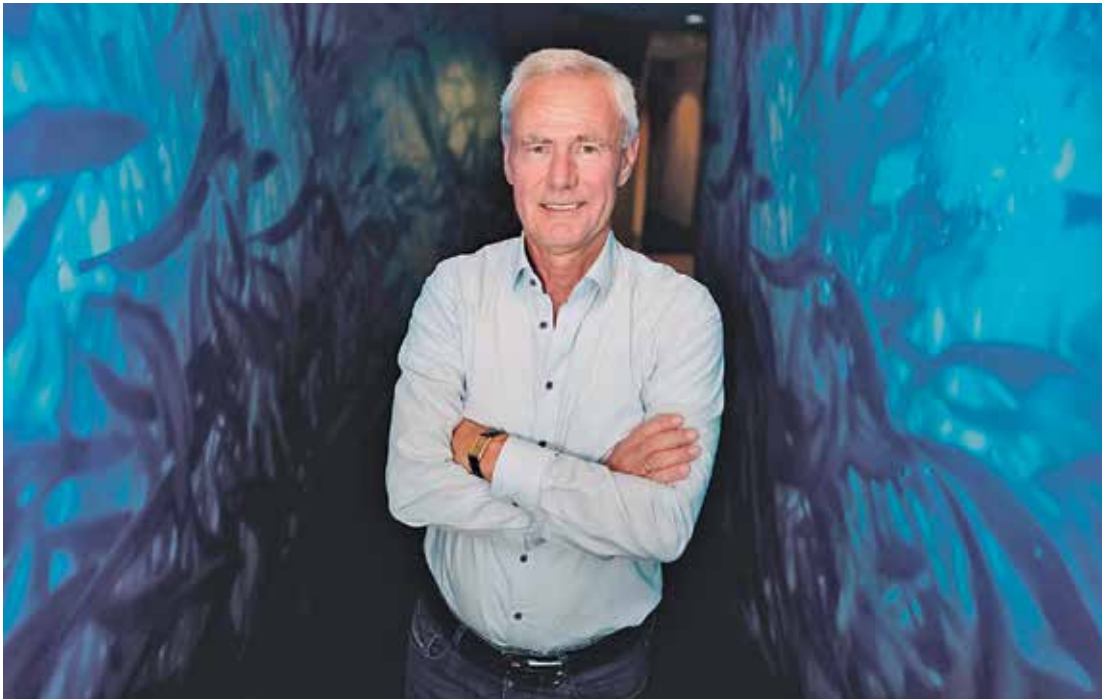
Vi gjør industrien på land og til havs mer lønnsom og bærekraftig gjennom optimalt vedlikehold på elektriske maskiner, girkasser, automasjon og tilhørende utstyr.

Vårt kompetanseteam holder til i Harstad - midt i Nord-Norge.



Telefon: 77 04 17 00
www.teknor.as

I forbifarten ▶▶



Navn: Kjell Lorentsen
Alder: 64 år
Jobb: Administrerende direktør og eier i Gigante Havbruk

Foto: Rune Nilsen - Bodø Nu Respons

Hva preger jobben din denne uken?

– Helst skulle jeg vært mer ute, men jobben min nå er stort sett på kontoret. Uken er fullpakket med møter. Jeg har trappet ned til 50 reisedager året.

Hvordan synes du to regjeringer har taklet koronapandemien?

– Norge som nasjon har klart oss godt under pandemien, og våre regjeringer har gjort en god jobb.

Hvordan har pandemien påvirket din bedrift?

– I mars 2020 mistet vi over natten 40 % av markedet vårt, da cateringbransjen stoppet fullstendig. Prisene gikk ned, men vi klarte å kompensere

tapte inntekter med nye, og gikk i pluss både i 2020 og 2021.

Hvordan blir omsetningen og resultatet i din bedrift for 2021?

– 2021 er et merkeår for oss. Vi satte omsetningsrekord da vi for første gang passerte 1 milliard, og vi har pluss i regnskapet.

Hva gjør du helst på fritiden?

– Vi har et feriested på Bolga som vi bruker. Vi besøker venner og familie. Vi liker å reise, og som gammel skipper liker jeg meg godt i båten min.

Hva synes du om lokalavisen din?

– Jeg leser mange aviser og er godt

fornøyd med mine lokalaviser Avisa Nordland og Kulingen. Så leser jeg Finansavisen, Fiskaren og Nordnorsk Rapport.

Trener du?

– Ja, vi er en gjeng med 12 gubber som spiller fotball hver mandag og torsdag. Vi har møter og drar på turer, og gleder oss til å reise Med Bodø/Glimt på europacup til høsten.

Hva gleder du deg mest til i jobben i 2022?

– Jeg har den fordel at jeg alltid gleder meg til å gå på jobb. Da det var på det dårligste i oppdrettsnæringen var jeg mer bekymret for å miste jobben, enn

pengene. I 2022 blir det som vanlig jevn jobbing.

Hvis du var gründer, hva ville du starte med?

– Et eller annet som går på å utnytte naturressurser, men generelt vil jeg si at gründere har det vanskelig. Det var enklere før, da jeg startet opp.

Om du fikk ta en middag med en hvilken som helst person i verden, hvem ville det vært?

– Steinar Olaussen, min gamle mentor. Over kjøtt og god rødvin.

Vi knytter sammen kontinenter fra lokalt til globalt

Eimskip Norway AS
+47 97 99 15 50
eimskip.com



BREIVIK

FISH PROCESSING MACHINERY



BREIVIK 290
Filetmaskin i rustfritt stål



BREIVIK 424SS
Kappemaskin filet-kutt

- Salg av nye og brukte fiskeforedlingsmaskiner
- Utvikling og produksjon egne maskiner
- Oppgradering av brukte maskiner for fiskeindustrien
- Leverer reservedeler, kniver og verktøy til maskinene
- Yte service og igangkjøring av leverte maskiner



BREIVIK 415
Kappemaskin saltfisk-kutt

www.breivik-as.no • post@breivik-as.no • Tlf. 7018 8970



WISTING: Equinors konsekvensutredning viser at Wistingfeltet vil gi store positive virkninger, både i utbyggingsfasen, og i driftsfasen som er forventet å vare i 30 år. Med en prisplapp på 50-75 milliarder er det Europas største industriprosjekt. Illustrasjon: Equinor/ Asle Haugland



Equinor vil ha delt driftsmodell for Wisting

Equinor vil bygge videre på sine miljø i Nord-Norge, og ønsker derfor en delt driftsmodell mellom Harstad og Hammerfest.

Av - Jonas Ellingsen

Konsekvensutredningen som Equinor på vegne av partnerne sendte ut på høring 1. februar omhandler både utviklings- og driftsfasen av Wisting-prosjektet i Barentshavet.

- I vurderingene rundt lokalisering av driftsstøttefunksjoner

har det vært viktig for oss å finne en robust industriell løsning som utnytter og bygger på eksisterende kompetansemiljøer i Hammerfest og Harstad på en god, langsiktig og balansert måte.

Delt driftsmodell

- For å bygge på de miljøene Equinor allerede har i Nord-

Norge, ønsker vi en delt driftsmodell mellom Harstad og Hammerfest. Planen er å etablere et kontrollrom på land i tillegg til driftsstøtteoppgaver i Hammerfest, mens funksjoner knyttet til administrativ drift og øvrige faglige funksjoner lokaliseres i Harstad, sier Kristin Westvik, som områdedirektør for utforskning og produksjon nord hos Equinor.

Både forsyningsbase og helikopterbase planlegges lokalisert i Hammerfest. Avstand og seilingsstid til feltet, tilgang på eksisterende infrastruktur og kompetanse samt kapasitet og synergier med eksisterende brukere er forhold som har vært vektlagt i valget.

Investeringsbeslutning i år

Konsekvensutredningsprosessen er åpen med en høringsfrist på 12 uker fra offentliggjøring. Det arbeides nå med å detaljere utplanene ytterligere fram mot en investeringsbeslutning i slutten av året.

Det nye feltet Wisting ligger i Barentshavet, 310 kilometer utenfor kysten av Finnmark, nord for Johan Castberg på 73 grader nord. Wisting-funnet ble gjort i 2013 og beregninger har vist at funnet har en størrelse på nær 500 millioner fat olje. Til sammenligning har gigantfunnet Johan Sverdrup i Nordsjøen en forventet ressursmengde på 2,1 til 3,1 milliarder fat olje.

Samfunnsvirkninger

Utbygging og drift av Wisting vil skape store positive samfunnsvirkninger lokalt, regionalt og nasjonalt. Både utbyggings- og driftsfasen vil bidra til betydelig verdiskaping i Nord-Norge og for det norske samfunnet.

Det er beregnet at norsk andel av vare- og tjenesteleveranser til utbyggingen av feltet vil være mer enn 35 milliarder kroner og utgjøre minimum 50 prosent av totale investeringer. Dette er beregninger gjort før alle kontraktene er tildelt. Det tilstrebes at den norske andelen økes etter hvert som kontrakter tildeles.

Det vil også være store ringvirkninger i driftsfasen, og det er estimert at norsk andel av driftskostnadene vil beløpe seg til om lag 1,7 mrd kroner i året over 30 år som er forventet levetid for feltet.

Konseptvalg og kraft fra land

Konseptet som er valgt for Wisting-utbyggingen består av en sirkulær, flytende produksjons- og lagerinnretning (FPSO) med strøm fra land som en integrert del av den tekniske løsningen. Oljen skal prosesseres og lagres på den flytende produksjonsinnretningen og vil deretter skipes til markedet.

Equinor og industrien har ambisiøse planer for å redusere klimagassutslippene fra virksomheten på norsk sokkel. Det er ikke tilstrekkelig gass i reservoaret til å kunne bruke egen gass til å forsyne feltet med kraft gjennom hele levetiden og gassimport vil være både teknisk krevende og kostbart.

Elektrifisering er derfor vurdert som den beste løsningen som også vil gi de laveste utslippene i hele produksjonsperioden. I driftsfasen vil kraftbehovet til Wisting være cirka 80 MW. Lengden på strømkabelen er omtrent 340 km.

Rettighetshavere i Wisting er: EquinorEnergyAS(35%),Lundin Energy Norway AS (35 %), Petoro AS (20 %) og INPEX Idemitsu Norge AS (10 %).

Bunker Oil
DIN FREMDRIFT — VÅR DRIVKRAFT

Mobil
MARINE LUBRICANTS

Dekker hele kysten med bunkers og smøremidler til fiskeflåten

Oversikt over tankanlegg og produkter finner du på www.bunkeroil.no

Vår geografiske plassering gjør oss til en naturlig samarbeidspartner innen fiskeri, reiseliv og petroleum!



NORDKAPPREGIONEN NÆRINGSHAGE®

Telefon: 92 88 37 99 • Postboks 193 • 9751 Honningsvåg
nordkappnh.no • facebook.com/NordkappNH





ØKT AKTIVITET: Equinor og Aker BP med positive signaler for aktører som Helgelandbase, som er lokalisert på industriområdet Horvnes rett utenfor Sandnessjøen. Foto: Helgelandbase.

Større ringvirkninger for basene i nord

Både Equinor og Aker BP signaliserer økt bruk av basene på Helgeland.

Av - Jonas Ellingsen

Budskapet fra de to største selskapene på norsk sokkel er positive toner for leverandørene på Helgeland. Helt siden basene på Helgeland ble operative rundt midten av 1980-tallet, har det skapt tidvis skapt gnisninger når aktivitet i grenseland mellom influensområdet til Helgeland og Kristiansund ikke har hatt en klar overordnet føring for basevalg.

I 2020 gikk blant annet flere representanter for leverandørindustrien på Helgeland ut og kritiserte ConcoPhillips for ikke å se viktigheten av å benytte lokale baser under leteboringer i området. For å serve riggen, Leiv Eiriksson, valgte ConocoPhillips å benytte base i Kristiansund istedenfor å bruke basene på Helgeland.

“Nord for Heidrun”

Equinor går nå i spissen for at leteboring nord for Heidrunfeltet skal betjenes av basene på Helgeland og at dette vil veiledende for valg av baseaktivitet i framtida.

- På bakgrunn av basedebatten

har vi gjort en oppgang internt for å sikre at hovedregelen følges opp mer systematisk for leteaktiviteten i dette området, sier pressetalsmann for norsk sokkel, Eskil Eriksen i Equinor til Helgeland Blad.

Han forteller at planen er å bore tre letebrønner nord for Heidrun i Norskehavet i år. Disse operasjonene vil benytte seg av basene på Helgeland, ifølge Eriksen. - Både Norne og Aasta Hansteen benytter i dag forsyningsbasen i Sandnessjøen og helikopterbasen i Brønnøysund for aktivitet knyttet til drift av feltene, legger han til.

Equinor bekrefter også at de vil

jobbe gjennom bransjeorganisasjonen Norsk olje og gass for at "Nord for Heidrun" skal gjelde alle operatørselskaper på sokkelen utenfor Nordland.

Aker BP øker lokale anskaffelser

Rett før jul ble en milepæl nådd da et av Aker BP's under vannsystemer fra Skarvfeltet fikk fullt vedlikehold i Sandnessjøen. Nå er det kortreiste tjenester som gjelder.

- Dette er startskuddet for en langsiktig plan for en økt andel lokal subseaaktivitet. Og ikke minst flere ringvirkninger på Helgeland av våre aktiviteter, sier leder av Sandnessjøen-kontoret til Aker BP, Kyrre Sørensen til Petro Arctic.

Klargjort og testet

For først gang valgte Aker BP

og Baker Huges å gjennomføre et fullt vedlikehold på ett av undervannssystemene på Skarvfeltet, hvor Aker BP er operatør. Utstyr ble tatt på land, plukket i deler, vedlikeholdt, klargjort og testet for nye år på havbunnen utenfor nordlandskysten.

Tidligere har dette utstyret i følge Petro Arctic lagt ut på en lang reise sørover for samme jobben.

- I Aker BP er vi glade for å se at et langsiktig, strategisk arbeid for mer ringvirkninger i nord nå operasjonaliseres og begynner å gi effekt i regionen, sier Sørensen. Han peker på at selskapet har en tydelig strategi for sin tilstedeværelse i Nordland. Ett av de sentrale målene er å bygge kompetanse og kapasitet på subsearelatert arbeid.

- Gevinster for alle

-Vi har jobbet aktivt med å lokalisere alt subseautstyr tilknyttet Skarv til Subsea servicesenteret i Sandnessjøen. Vi har identifisert en modell for å utføre mer komplekse aktiviteter i nord sammen med Baker Hughes, sier Sørensen.

Petro Arctic og OGH på Helgeland vil sammen med Aker BP og deres hovedkontraktører jobbe for at flest mulig lokale bedrifter kommer i posisjon for nye leveranser. Økt aktivitet på Skarv, hvor særlig nye satellittutbygginger er i fokus, bidrar til ringvirkninger og fulle verkstedhaller på Subseabasen i Sandnessjøen.

- Her ser vi resultater av et selskap som har forstått at aktiviteter til havs skal gi ringvirkninger på land. Dette gir gevinster til alle, og er en flott start på det nye året, sier direktør i Petro Arctic, Kjell Giæver.

- **Arbeidet kan gjøres innendørs i vår nye hall**
- **Vi har båtlift som løfter inntil 140 tonn**
- **Vi kan utføre alle reparasjoner som trengs!**

TJENESTER

- **Reparasjon og vedlikehold**
- **Utstysleveranser**
- **Prosjektlevering**

Ta kontakt med oss for avtale om ditt neste verkstedopphold



Botnhamnveien 821 • 9373 Botnhamn
Tlf. 77 84 86 00
post@botnhamn.no • www.botnhamn.no

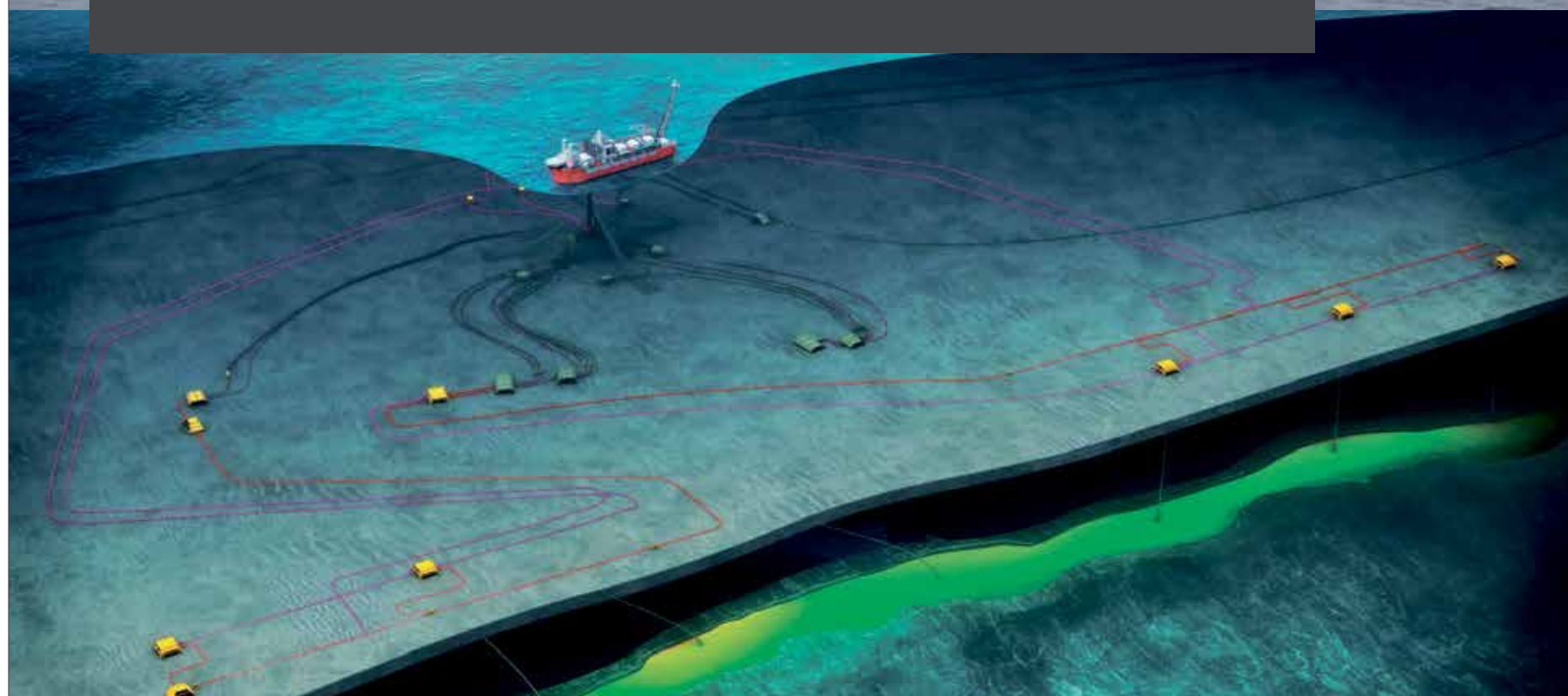




Ærfugl i produksjon før tid og på budsjett

I november ble de siste brønnene på Ærfugl-feltet i Skarvområdet satt i produksjon. Utbyggingen består av verdensledende teknologi som ble samlet for ferdigstilling og utskipning i Sandnessjøen. Vi er stolte over det vi har fått til sammen med våre partnere i lisensen, alliansepartnere og nære samarbeidspartnere på Helgeland.

Takk!



Gjennom prosjektet Barents Blue skal Horisont Energi etablere ammoniakkproduksjon fra naturgass med karbonfangst på Markoppneset i Finnmark. Prosjektet støttes med inntil 482 millioner kroner av Enova.

Av - Jonas Ellingsen

Det er Sandnes-selskapet Horisont Energi, Equinor og Vår Energi som gjennom et planlagt fellesforetak vil bygge den første fabrikk i Europa for karbonnøytral produksjon av ammoniakk i stor skala. Dette er såkalt blå ammoniakk som er produsert fra naturgass, men med CO₂-håndtering.

gjøres kommersielt tilgjengelig som drivstoff til maritim sektor eller som råvare i prosessindustrien.

Prosjektet er ett av tre norske prosjekt som får status som IPCEI Hydrogen prosjekt i regi av EU. Det vil demonstrere nye teknologier tilpasset storskala lavutslipps-ammoniakkproduksjon, samt gi kunnskap om sikkerhet og drift av et slikt anlegg.



FABRIKK: På Markoppneset i Hammerfest kommune vil Horisont Energi bygge Europas største ammoniakkfabrikk basert på gass fra Barentshavet og Melkøya. Illustrasjon: Horisont Energi AS

Vil investere 10 milliarder i produksjon av blå ammoniakk

IPCEI-status

Anlegget tar sikte på å produsere 1 million tonn ammoniakk per år. CO₂ skal transporteres til det fremtidige karbonlageret "Polaris" for permanent deponering under havbunnen. Det ferdige produktet, blå ammoniakk, skal

Flaggskip

- Barents Blue kan bli et flaggskipprosjekt som har stor betydning for Norge og Europa. Prosjektet skal demonstrere at ny energieffektiv teknologi for ammoniakkproduksjon med til hørende karbonfangst kan

gjøre lavutslipps-ammoniakk konkurransedyktig, sier adm. dir. i Enova, Nils Kristian Nakstad.

Han understreker at Barents Blue skal benytte nye teknologier som er optimalisert for en

energieffektiv ammoniakkproduksjon med karbonfangst.

- Kjerneteknologiene er ikke tidligere brukt i industriell skala for ammoniakkproduksjon, og vil i seg selv være banebrytende. Dette er særlig med tanke på den

reduerte energibruken i konseptet samt den høye karbonfangstraten, sier Nakstad.

Enovas støtte til "Barents Blue Ammonia Plant" må godkjennes av ESA.



DET HANDLER OM MER ENN FISK

DNV er din partner for å sikre trygge, bærekraftige fisk- og havbruksprosjekter og sjømatproduksjon. Du kan dra nytte av vår omfattende erfaring med - kyst- og landanlegg - sikring av offshore konstruksjoner og drift - risikostyring av marine og offshore enheter - bærekraftige programmer for fisk og fiskevelferd - klassifisering av fiskefartøyer, brønnbåter og servicefartøyer for å sikre en tryggere og grønnere drift.



Les mer:

dnv.com/offshore-aquaculture



IPCEI-prosjekter

Important Projects of Common European Interest (IPCEI) er innovative prosjekter på utvalgte industrielle områder som krever koordinert grenseoverskridende innsats. Prosjektene skal fremme investeringer i Europa og på sikt styrke Europas konkurransevne.

Det etableres nå et slikt samarbeid for innovasjonsprosjekter innen hydrogenteknologi som Norge har valgt å slutte seg til sammen med 22 andre EU-land. Her er Enova gitt ansvaret for å forvalte den norske deltagelsen.

Starter produksjonen i 2025

Første del av fabrikken i Repparfjorden planlegges å stå ferdig i 2025 - og vil da ha behov for mellom 50 og 100 ansatte til produksjon og utskipping av ammoniakk.

Av - Jonas Ellingsen

– Arbeidsplassene vil være tilknyttet selve produksjonen, kaidrift, anleggsdrift og administrasjon. I tillegg vil det bli mange andre synergieffekter for samfunnet, sier adm. dir. i Horisont Energi Bjørgulf Haukelidsæter Eidesen til iFinnmark.

I valget av lokalisering har en rekke vurderinger spilt inn. Rypefjord i Hammerfest og Veidnes i Nordkapp var blant alternativene, men valget falt til slutt på Markoppneset i Repparfjorden. Arealbehovet har Horisont Energi beregnet til rundt 300 mål, når hele anlegget er på plass. Utbygging planlegges i inntil tre byggetrinn og i første trinn er det behov for rundt 125 mål.

– Målet er å produsere 3000 tonn ammoniakk per dag. Dette vil bli ett av de største anleggene i verden, sier Bjørgulf Haukelidsæter Eidesen. Han er klar på at prosjektet er i full gang og vil bli realisert. – Toget går nå, sier han.

Karbonfangst

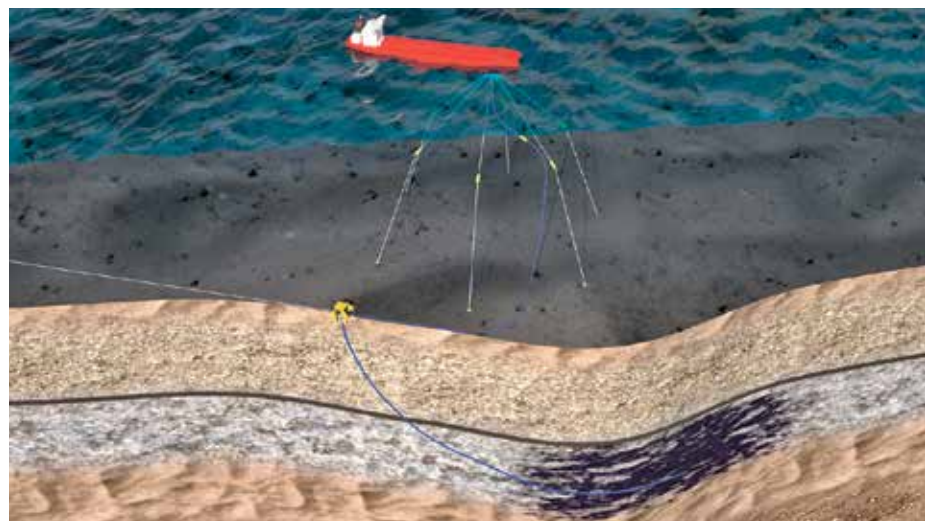
99 prosent av CO₂'en fra produksjonen skal fanges og lagres i et reservoar under havbunnen. Polaris-reservoaret utenfor kysten av Finnmark har et lagringspotensiale på over 100 millioner tonn, noe som tilsvarer det dobbelte av Norges samlede utslipp av CO₂ i løpet av et år. Eidesen fortalte i juni i fjor at arbeidene med å utvikle et CO₂-lager hadde pågått i 1,5 år allerede.

I løpet av 2021 forventet Horisont Energi å bruke 100 millioner kroner. De store investeringsbeslutningene skal i følge selskapet gjøres ved utgangen av 2022.

Totalt regner adm. dir. Bjørgulf Haukelidsæter Eidesen med en prislapp på rundt ti milliarder kroner for fullt utbygd fabrikk og CO₂-reservoar.



300 MÅL: Industrisatsingen til 10 milliarder kroner krever et areal på hele 300 mål. Til slutt ble Markoppneset i Repparfjorden valgt som lokalisering for ammoniakk-fabrikken. Illustrasjon: Horisont Energi AS



CO₂ LAGRING: 99 prosent av CO₂'en fra produksjonen skal fanges og lagres under havbunnen. Illustrasjon: Horisont Energi AS

Tunge samarbeidspartnere

Siden etableringen av selskapet i 2019 har Horisont Energi inngått samarbeid med flere store selskaper.

På listen over selskap finner vi blant annet det amerikanske oljeservice- og energiteknologi-selskapet Baker Hughes, ASCO Norge, Koole Terminals, Wood og energiselskapet E.ON.

Equinor og Vår Energi

I september i fjor ble det inngått samarbeidsavtale med Equinor og Vår Energi om utviklingen av produksjonsanlegget Barents Blue. To måneder senere inngikk de samme tre selskapene ny samarbeidsavtale om utviklingen av Polarisprosjektet. Som en del av avtalen skal Equinor være operatør for prosjektet.

Equinor og Vår Energi er de to største olje- og gass produsentene i Barentshavregionen, og vil av den grunn være blant leverandørene av gass til "Barents Blue ammonia plant".

Ny medeier

I midten av januar kunngjorde Horisont Energi en strategisk samarbeidsavtale med energiselskapet E.ON, for utviklingen av en end-to-end service for karbonfangst, transport og lagring rettet

mot det europeiske markedet. Som en del av avtalen går E.ON inn som medeier og overtar 25 prosent av aksjene i Horisont Energi.

På listen over andre investorer i selskapet finner man tunge aktører som Øystein Stray Spetalen og KLP.



Sjømat for en sunn framtid

TRUEARCTIC
SALMON by CERMAQ

Berlevåg viser vei for hydrogen

UTSTYR: I mai i fjor startet montering av utstyret i hydrogenfabrikken i Berlevåg. Foto: The Haeolus project



Varanger Kraft Hydrogen AS er godt i gang med prøveproduksjonen av hydrogen basert på vindkraft fra Raggovidda. Samtidig utvikles planene om storskala produksjon av grønn ammoniakk i samarbeid med Aker Clean Hydrogen.

Av - Jonas Ellingsen



GLOBALT BIDRAG: Vindkraft fra Raggovidda kan bidra til global avkarbonisering i form av hydrogen og grønn ammoniakk, sier Tor Einar Løkke Pedersen, forretningsutvikler i Varanger Kraft Hydrogen AS. Foto: Sunniva Tønsberg Gaski/Troms og Finnmark fylkeskommune

Berlevåg kommune har de siste ti årene jobbet hardt for å komme i gang med industriutvikling fra vind og hydrogen. Målet er å skape mer aktivitet og flere arbeidsplasser i et samfunn der innbyggertallet er halvert de siste 50 år.

Nå jobbes det på flere fronter for

å utnytte den innesperrede vindkraften fra Raggovidda som ressurs for grønn omstilling. Prøveproduksjon av hydrogen i samarbeid med Haeolus-prosjektet har pågått siden oktober og viser lovende resultater. Prosjektet ligger under EU sitt finansieringsprogram Horizon 2020.

Energilagring

Anlegget har kapasitet til å produsere opp mot ett tonn hydrogen pr døgn, men volum er ikke et mål i seg selv i denne fasen, forteller viseadministrerende direktør i Varanger Kraft, Stein Mathisen.

- Prosjektet forsker på flere aspekter rundt hydrogen som energibærere og hvordan mulighetene kan utnyttes. Et aspekt er energilagring på avsidliggende steder (remote locations) med høy kraftproduksjon i perioder og begrenset linjenett. Vi ser også på ulike metoder for å konvertere hydrogen tilbake til elektrisitet, sier han.

Green Ammonia Berlevåg

Parallelt med forskningsprosjektet utvikles planer om kommersiell produksjon i stor skala.

I februar i fjor dannet Varanger kraft og Aker Clean Hydrogen joint venture selskapet Green Ammonia Berlevåg AS. I juni kunngjorde partene at prosjektet nå har bestått mulighetsstudien og konseptfasen.

Prosjektet er basert på et 100 MW hydro-genanlegg, men det vurderes nå på forhånd å legge til rette for en utvidelse til 200 MW, i følge børsmeldingen.

(I sommer fikk Varanger Kraft forlenget frist til 2026 fra OED for



KOMPLETT LEVERANDØR

Marina Solutions leverer småbåthavner til båtforeninger, skreddersydde bryggeløsninger til private, hurtigbåtkaier til samferdsel, flytekaier og fôrflåter til fiskeri- og havbruksnæringen. Kontakt oss for ditt prosjekt!
post@marinas.no / +47 70 30 08 90

Er din bedrift opptatt av ringvirkninger i Nord-Norge?



Vi skaper de gode møteplassene. Medlemskap i Petro Arctic – en snarvei til markedsmulighetene. Meld deg inn i dag!
www.petroarctic.no

petroarctic

Les mer på
petroarctic.no

i samarbeid med





STORT POTENSIAL: Fylkesråd for næring og miljø, Karin Eriksen (Sp) lot seg begeistre under befaringen av hydrogenfabrikken i Berlevåg i november. Foto: Sunniva Tønsberg Gaski/Troms og Finnmark fylkeskommune

– Finnmark er i sentrum for energiomstillingen i Europa

- Finnmark har en unik mulighet til å ta en ledende rolle i hydrogen- og ammoniakk produksjon og tilhørende teknologiutvikling.

- Her ligger det et stort potensial for eksport, verdiskapning, arbeidsplasser og utslippsreduksjon, mener fylkesråd for næring og miljø Karin Eriksen (Sp).

Eriksen deltok på konferansen "Hydrogensone Arktis" i november i fjor, inkludert påfølgende befaring i Raggovidda vindpark og på hydrogenfabrikken i Berlevåg. Politikeren la ikke skjul på

at hun er svært begeistret for prosjektet.

- Vi har spennende tider foran oss, og fylkeskommunen har en viktig rolle som samfunnsutvikler. Vi er stolte over å ha hydrogenfabrikken i regionen, sa hun

- Finnmark er i sentrum for

energiomstillingen i Europa. Hydrogen, ammoniakk, naturgass med CO2-fangst og elektrifisering er viktige bidrag i Norges energiomstilling.

Fabrikken i Berlevåg kan bli et utstillingsvindu for Norges satsing på grønn omstilling. Norge er en energinasjon, og det vi ser nå er noen viktige skritt mot et

grønnere samfunn, fastslo Karin Eriksen.

▶ Vi ser også på ulike metoder for å konvertere hydrogen tilbake til elektrisitet, sier Stein Mathisen.

å bygge ut trinn 3 av Raggovidda (103 MW), noe som vil medføre en samlet produksjonseffekt på 200 MW.)

Erstatter fossilt drivstoff

Ammoniakk i anlegget i Berlevåg skal produseres ved hjelp av vannkraft, og vindkraft fra Raggovidda. Den skal erstatte tradisjonelle fossile brenslere for skip, rigger og kraftverk. Målet er at dette skal fjerne rundt 200 000 tonn CO2 per år. Planen er å begynne å produsere grønn ammoniakk innen utgangen av 2024.

- Våre funn bekrefter at Berlevågprosjektet er godt posisjonert for å realisere grønn ammoniakkproduksjon som kan avkarbonisere arktisk skipsfart. Alt tyder på at dette blir et av de første produksjonsanleggene for grønn ammoniakk, uttaler Knut Nyborg, sjef i Aker Clean Hydrogen.



– For havets skyld.



Videreutdanning for deg - Fagskolen m

For mange fagarbeidere i full jobb går veien til drømmejobben og lederansvar via deltidsstudier på Fagskolen i Nord.

Åpner nye dører

Å ta fri i to år for å sette seg på skolebenken er ikke mulig for alle. Hensyn til privatøkonomi, familie og arbeidssituasjon er ofte praktiske hindringer for å fylle på med kompetanse og komme videre i karrieren. Fagskolen gir mulighet til å gjennomføre høyere yrkesfaglig utdanning ved siden av full jobb, dersom du er motivert og har noen kveldstimer å sette av.

Dagens nettbaserte løsninger, med undervisningsplattformen Canvas og nettmøte-verktøyet Zoom, gjør det fullt mulig å ta studiet ved siden av full jobb.

Fullførte studier gir studepoeng og åpner en rekke nye dører. Utdanningen kvalifiserer generelt til stillinger i mellomleder-sjiktet, som avdelingsleder, kvalitetsleder, prosjektingeniør, skipsoffiserer og lignende. I noen tilfeller velger studenter å utdanne seg videre - og går rett inn i høyere lederstillinger.
Tett på næringslivet

- Våre studietilbud retter seg i hovedsak mot mennesker i jobb, og gjennomføres mens de er i jobb, sier Kvalitetsleder Astrid Sebulonsen.

Hun forteller at utforming og gjennomføring av studiene skjer i tett samspill med næringslivet. Dette sikrer at utdanningen både er relevant og aktuell - og at studentene blir attraktive for arbeidsgivere i næringene.

Dobbel læring

Kvalitetslederen fremhever at videreutdanning ved siden av jobb har noen klare fordeler foran campus-basert utdanning.

- Studenten kan ta ferske problemstillinger fra eget yrke inn i undervisningen. Disse kan drøftes direkte med lærer, være tema under et webinar eller legges frem på de fysiske samlingene. Å lære på denne måten, der din arbeidsdag blir en del av pensum har vi svært gode erfaringer med. Det bidrar til stort læringsutbytte og høy motivasjon, sier hun.

Formidabel bredde

Fra 1. august 2021 ble Troms og Finnmark fylkeskommunes fagskoler slått sammen til én felles fag-

skole. Det samlede studietilbudet har en formidabel bredde, med til sammen 17 ulike studietilbud fordelt på 5 studiesteder fra Kirkenes i øst til Harstad i sør. Fagene kan deles i fire hovedgrupper: Maritime og marine fag, helse- og omsorgsfag, tekniske fag og prosess- og næringsmiddelfag. Vil du være helt i front når det gjelder 3D-modellering, 3D-printing, maskinering og robotsveising kan du søke det nye studiet i Harstad «konstruksjon, design og produksjon». Det utvikles stadig nye tilbud og vi håper å ha på plass mange flere over de neste årene.

Organisering av tekniske fag og prosess- og næringsmiddelfag

På deltidsstudiene gjennomføres to-årig fagskoleutdanning (120 studiepoeng) over en periode på tre år. Studiene er nettbaserte med 5-6 ukessamlinger pr. år. Det legges opp til oppgaveløsning og webinarer på kveldstid. Studiene passer derfor veldig godt for mennesker som er i jobb på dagtid.

Helse og omsorg

Tilbudene ved Helse- og omsorgsfag er også nettbaserte deltidsstudier, men følger en litt annen modell. Studiene har varighet på to år og gir 60 studiepoeng.

- Webinarene blir gjennomført fra kl 9-12 på dagtid, og vi ønsker at studentene har fri fra dagvakt den dagen, slik at de kan gjøre gruppearbeid etterpå, sier avdelingsleder for utdanningen, Liv Langgård. Praksis utgjør 25 % av studietiden og gjennomføres 2. studieår som prosjekt på egen arbeidsplass eller gjennom utplassering på annen arbeidsplass.

Maritimt på heltid

Unntaket fra deltidsmodellen er utdanningen for dekksoffiser og maskinoffiser innen Maritime fag. Disse gjennomføres på heltid over to år ved studiestedene i Nordkapp og Tromsø.

- Det er flere årsaker til at disse er organisert som studier på heltid, men det arbeides med å utvikle også disse studiene til nett- og samlingsbaserte studier, sier rektor Harry Arne Haugen. ...

| | AVDELING | STUDIERETNING | Studiested | Studiepoeng | Organisering |
|------------------------|------------------------------|------------------------------------|------------|-------------|-----------------|
| Tekniske fag | Anlegg og Bergverksfag | Anlegg og Bergverksfag | Kirkenes | 120 | Deltid, tre år |
| | | Anlegg | Tromsø | 120 | Deltid, tre år |
| | Bygg og anlegg | BIM-installasjon | Tromsø | 60 | Deltid, to år |
| | | BIM-konstruksjon | Tromsø | 60 | Deltid, to år |
| | | Bygg | Tromsø | 120 | Deltid, to år |
| | | KEM | Tromsø | 120 | Deltid, tre år |
| | | Elkraft og Data | Elkraft | Tromsø | 120 |
| | | IT-drift og sikkerhet | Tromsø | 120 | Deltid, tre år |
| | Verkstedtekniske fag | Konstruksjon, design og produksjon | Harstad | 120 | Deltid, tre år |
| | | Sveiseteknologi | Harstad | 120 | Deltid, tre år |
| Helse- og omsorgsfag | Helse- og omsorgsfag | Helse, aldring og aktiv omsorg | Tromsø | 60 | Deltid, to år |
| | | Kreftomsorg og lindrende pleie | Tromsø | 60 | Deltid, to år |
| | | Kreftomsorg og lindrende pleie | Finnsnes | 60 | Deltid, to år |
| | | Psykisk helsearbeid og rusarbeid | Tromsø | 60 | Deltid, to år |
| Maritime og marine fag | Maritime og marine fag | Dekkssoffiser | Nordkapp | 120 | Heltid, to-årig |
| | Maritime og marine fag | Dekkssoffiser | Tromsø | 120 | Heltid, to-årig |
| | | Maskinoffiser | Tromsø | 120 | Heltid, to-årig |
| Næringsmiddelfag | Prosess- og næringsmiddelfag | Matteknikk | Skjervøy | 120 | Deltid, tre år |
| | | Prosessteknikk | Skjervøy | 120 | Deltid, tre år |

som er i full jobb: gir store muligheter

ÅPNER NYE DØRER: Gjennom nettbaserte studier og ukesamlinger hos Fagskolen i Troms og Finnmark kan du ta et steg videre i karrieren - selv om du er i full jobb. Illustrasjon: Deadline media - fra rekrutteringsfilmen for Skjervøy Fagskole.

Historier fra tidligere studenter



Simen Størkersen Jensen
Maskiningeniør

- Skolen har gitt meg en utdanning som favner bredt og gjør meg i stand til å håndtere mange forskjellige oppgaver. Det har også gitt meg mulighet til å velge mellom mange spennende jobber. Jeg er ekstremt fornøyd med utdanningsløpet og kunnskapen fagskolen har gitt meg, og jeg ville ikke vært foruten.



Alexander Weraas, 21 år
Student ved studiested Nordkapp

Alexander har ikke angret ett sekund på sitt valg av dekksoffisersutdanning ved Fagskolen i Nord.



Fred Anton Langhelle
Shutdown Manager

Utdannelsen ved fagskolen i Troms innen sveiseteknologi har gjort det mulig for meg å tiltre stilling som shutdown manager hos Aker / BP. En slik karrierestigning fra sveiser til ledende stilling på kort tid hadde jeg ikke sett for meg.

Et styrket tilbud i Finnmark

- Avdelingsleder Johanne Salamonsen i Nordkapp ser store fordeler i forhold til videre utvikling og muligheter for høyere yrkesfaglig utdanning i Finnmark.

- Det samme ser Trond Dahlberg, avdelingsleder for Anlegg og bergverk i Kirkenes, «allerede etter et halvt år ser vi effekter av å ha samlet oss.»

- En felles fagskole i Troms og Finnmark (Fagskolen i Nord) styrker helt klart forutsetningen for å kunne gi et bedre tilbud og ikke minst utvikle nye tilbud i Finnmark. Et større og sterkere fagmiljø, som kan samles og tenke sammen er en klar styrking, sier Salamonsen.

- Jeg opplever at det er større trygghet for studentene i forhold til likebehandling og kvaliteten på undervisningen oppleves høynet. Vi er kommet inn i en større organisasjon og nyter godt av stordriftsfordeler, sier Trond.

- Fra å måtte håndtere alle oppgaver selv, er vi nå del av et lederteam på 10 stykker som kan hjelpe hverandre med ulike utfordringer som vi står i. Vi er nå en del av en organisasjon der fokuset er spisset inn mot vårt eget utdanningsnivå, som er høyere yrkesfaglig utdanning, over videregående skole.

- Fagskolen i Nord arbeider nå for å få på plass et nybygg i Kirkenes og i første omgang vil det bety en midlertidig brakkerigg. Det betyr mye å ha et sterkt og eget fagskolestyre når man skal drifte og utvikle Fagskolen i Nord. Vår egen Rektor er opptatt av at det skal utvikles nye tilbud spesielt i Kirkenes og i Nordkapp.

- Vi opplever å ha fått et sterkere fokus på fagskolen og samfunnsoppdraget vårt: å gi høyere yrkesfaglig utdanning. «Jeg har ofte brukt uttrykket kortreist utdanning» sier Trond Dahlberg. «Flere av våre studenter sier de ikke ville hatt mulighet å ta utdanning om de hadde måtte dra langt hjemmefra for å utdanne seg. Snittalderen på våre studenter er rundt 30 år og de er i full jobb, mange med familie.»



- Ta styringa!: Simulatortrening ved 2-årig dekksoffiser i Nordkapp.

Søknadsfrist

Søknadsfristen for de ulike studiene er 20. april klokken 23:59.

Søknad gjøres gjennom Samordna opptak: <https://www.samordnaopptak.no/info/>



Troms og Finnmark fylkeskommune
Romssa ja Finnmarkku fylkkagiella
Tromssan ja Finmarkun fylkinkomuuni

FAGSKOLEN I NORD –
DAVVI FÅGASKUVLA



Slik får du et vellykket generasjonsskifte

Generasjonsskifte er et aktuelt tema for mange. Aldri før har så mange stått foran eller midt oppi et. Slik hjelper Formues rådgivere dyktige gründere innenfor fiskeri og havbruk med å få til et vellykket generasjonsskifte.

Flere undersøkelser viser at hele to av tre formuer ødelegges når de kommer til generasjon tre. Men det finnes også mange eksempler på at tredje generasjon er dem som virkelig får fart på virksomheten. Fellesnevneren for disse ser ut til å være evnen til fortsatt å skape.

– Det å skape store verdier åpner opp mange muligheter, men reiser også nye spørsmål. Et av temaene som vi ofte bistår kundene med, er hvordan verdiene skal fordeles og forvaltes videre av neste generasjon, sier rådgiver Hugo Bardo ved Formues kontor i Tromsø. Han har lang erfaring med å gi råd rundt generasjonsskifter til dyktige gründere innenfor fiskeri og havbruk.

– Hvis man tenker for mye på hva som kan gå galt i en generasjonsoverføring blir man fort redd og opptatt av å lage strukturer som skal hindre feil. Man bør heller sette søkelys på å skape og på å involvere neste generasjon i hvordan vi kan bruke dagens verdier best mulig og samtidig skape nye verdier, sier Bardo.

Ønsker ikke å gi seg

Bardo forteller at mange av kundene han møter vegrer seg for å gjennomføre et skifte fordi de tror det vil innebære at de må pensjonere seg.

– Et generasjonsskifte kan handle om å pensjonere seg, men det handler aldri bare

om det. Det er viktig å spørre seg hva man ønsker å oppnå med et generasjonsskifte og legge en god plan, sier han.

– På et tidspunkt vil kontrollen gå over til noen andre. Om ikke før, så den dagen du dør. Men det trenger ikke å skje over natten, og normalt bør det heller ikke skje over natten. Det handler ofte om å overføre kunnskap og posisjoner gradvis og finne løsninger som er gode for alle involverte.

Få kontroll

Formue er Norges ledende, privateide rådgivningsfirma for formuende privatpersoner og familier. Selskapet har 17 kontorer spredt over hele Norge.

– Mange er vant til å ha en forretningsplan for selskapet, men mangler en god plan for hva de skal gjøre med formuene de skaper. Vi hjelper kundene med å sette mål for hva formuen skal oppnå og legger en plan for hvordan man skal komme dit. Da får man bedre styring på hvordan man skal bygge opp investeringsporteføljen og hvilken risiko man bør ta. I tillegg hjelper planen kundene med å se formuen i et generasjonsperspektiv.

Rettferdig eller likt

Bardo peker på at det å ha en formue handler om mer enn bare avkastning.

– De fleste jeg møter ønsker å behandle barna likt for å unngå konflikter. Har man en

pose penger er det fullt mulig å dele denne i to eller tre. Det er ikke like lett å dele en bedrift, eller en sommerhytte for den saks skyld. Ofte er det nyttig å spørre; hva er best for virksomheten? Hva er best for det enkelte familiemedlem? Og hva er best for familien som sådan? Man må avklare hvor det eventuelt finnes interessekonflikter og finne løsninger på disse.

– Mange setter likhetstegn mellom likebehandling og rettferdighet. De fleste aksepterer likevel forskjellsbehandling dersom denne oppleves som «fair». Dette krever at det ligger gode vurderinger bak og at de involverte ser at dette totalt sett er den beste løsningen. Det har jeg og mine kolleger langs kysten lang erfaring med å gi rådgivning rundt og vi hjelper gjerne flere, sier Bardo.

Kontakt ditt lokale kontor:

Tromsø, Hugo Bardo
+47 941 35 506

Trondheim, Jørgen Nygård
+47 941 66 733

Ålesund, Hans Jørgen Tranvåg
+47 905 15 393

Bergen, Monica Salthella
+47 952 65 950

Stavanger/Haugesund, Normann Oftedal
+47 995 87 106

FORMUE



ARENA-STATUS: I november ble Energi i Nord tatt opp i det nasjonale klyngeprogrammet og fikk Arena-status. Fra venstre: Administrerende direktør i Innovasjon Norge, Håkon Haugli, statssekretær i Nærings- og fiskeridepartementet Janicke Andreassen, Stein-Gunnar Bondevik, Anders Tørud og Kjell Giæver fra Energi i Nord, Kommunal- og distriktsminister Bjørn Arild Gram. Foto: Innovasjon Norge

Fire fokusområder

Fremover er det fire fokusområder som klyngen Energi i Nord mener man har spesielt gode forutsetninger for å lykkes med:

1. Hydrogenknutepunkter – Styrking av knutepunkter som allerede er under utvikling og å utvikle nye
2. Grønn luftfart – utvikle regionen til å bli en arena for utvikling av en luftfart basert på elektrisitet, hydrogen og andre utslippsfrie drivstoff
3. Smarte energisystemer for rurale og fjerntliggende områder – basert på smart teknologi og utvikle systemer som gir mulighet for energiomstilling og energibasert næringsutvikling også langt fra sentralnettet
4. Infrastruktur for energiintensiv industri – utvikle enda flere industriområder som kan nå opp i konkurransen om store energibaserte industriprosjekter

Felles løft for energiomstilling i nord

Bedriftsklyngen Energi i Nord vil bidra til energiomstilling og verdiskaping for selskaper og samfunn i Nord-Norge.

Av - Jonas Ellingsen

I november ble Energi i Nord tatt opp i det nasjonale klyngeprogrammet Norwegian Innovation Clusters i regi av Innovasjon Norge, der prosjektet ble tildelt Arena-status. Det innebærer at klyngen får to millioner årlig i tre år av Innovasjon Norge. Energi i Nord var en av kun to klynger som er plukket ut blant i alt 11 søkere.

I desember ble det stiftet et eget selskap, Energi i Nord AS, som vil stå for administrasjonen av klyngen videre. Dette selskapet vil være lokalisert i Hammerfest.

– For første gang siden Arena-programmet ble opprettet i 2002 er hele Nord-Norge samlet i en klynge. Nå skal vi vise frem en energiomstilling i verdensklasse på alle områder, sa Kjell Giæver, leder av styringsgruppen.

Må løftes i flokk

Klyngen Energi i Nord ble etablert i 2020 av Petro Arctic, Troms Kraft, Mo Industripark, Equinor, Varanger Kraft og Norsea Polarbase. Nedslagsfeltet er Nordland, Troms og Finnmark og Svalbard. Siden etableringen har nærmere 50 aktører, deriblant Helgeland Kraft, Nord

universitet, Olje og gassklynge Helgeland, Sparebank 1 Nord-Norge, Sintef Helgeland og Mosjøen og Omegn Nærings-selskap KF sluttet seg til klyngen.

Klyngens utgangspunkt er at Nord-Norge sitter på store ressurser og omfattende kompetanse innen produksjon, transmisjon, lagring og industriell foredling av karbonnøytral energi. For å utløse de mulighetene som denne landsdelen har innenfor dette feltet må det løftes i flokk på tvers av regioner og bransjer. Energi i Nord er etablert for å bidra til et slikt felles løft.

Sentral posisjon

– Nord-Norge har et betydelig kraftoverskudd, har 100% fornybar energi i kraftnettet og har de laveste energiprisene i Europa. Sammen med store gassressurser og infrastruktur for fangst og lagring av CO₂, samt et voksende FoU-miljø ved de nordnorske universitetene, mener vi dette gir Nord-Norge en mulighet til å ta en sentral posisjon i energiomstillingen i Europa i de kommende årene, sier prosjektleder Anders Tørud.

Kunnskapsparken Bodø (KPB), ved prosjektleder og seniorrådgiver Anders Tørud, har prosjektledelse i Energi i Nord og leder klyngen frem til ny leder tiltrår. KPB er også partner i klyngen.

Allerede i gang

Administrerende direktør ved Mo Industripark, Arve Ulriksen, uttaler at man allerede ser betydelig vekst i nye industrietableringer

i nord som en konsekvens av de de gunstige forholdene. Freyr Battery sin fabrikk i Mo i Rana, Horisont Energi, Equinor og Vår Energis planer for produksjon av blåammoniakk i Hammerfest, Aker Horizons planer for industribygging i Narvik,

Varanger Kraft sin etablering av hydrogen og ammoniakkproduksjon i Berlevåg og Gen2Energys planer i Mosjøen er bare noen få eksempler på den betydelige industrietableringen som foregår, uttaler Ulriksen, som også er medlem av styringsgruppen.

▶ Nord-Norge har et stort kraftoverskudd, 100% fornybar energi i kraftnettet og de laveste energiprisene i Europa.

Vi påtar oss oppdrag i forbindelse med kjøp og salg av fiskefartøy og kvoter, samt bistand og rådgivning i øvrige fiskerirelaterte forhold.



FISKERIKONSULENT
www.fiskerikonsulent.no

Tlf.: 915 33 690 – edmund@fiskerikonsulent.no



Lokal aktør i et globalt marked

TESTSENTER: Daglig leder i Norlense AS, Geir Sørensen, viser hvor det nye testsentret på Fiskebøl skal ligge.

OLJEVERN: Produksjon av oljelenser har vært en av pilarene til bedriften.



FISKEBØL: -Det kommer lite godt ut av kriser, bortsett fra at det setter beredskapen på prøve. Vi har med profesjonelle aktører å gjøre og da kreves det utstyr i svært høy kvalitet, forteller daglig leder Geir Sørensen hos Norlense.

Av - Alf Fagerheim

Selskapet har gått fra å være en dominant nasjonal og global aktør innen oljevern til å bli en

like ledende aktør innen utvikling og produksjon av oppblåsbare beredskapstelt. Og i dag er i overkant 50 % av aktivitet til selskapet rettet mot produksjon av denne type telt.

Solid kundebase

Sørensen forteller at de har en solid kundebase, med blant annet rammeavtale med det norske

Forsvaret og andre NATO-land. Samtidig satser de mot humanitære organisasjoner som krever tilsvarende utstyr for å opprette beredskapsleirer og feltsykehus rundt omkring i verden. Disse har tett dialog med FN og Røde Kors.

De følger med de internasjonale rammebetingelsene, og ser at de påvirker fremdriftene i ulike prosjekter. Koronapandemien og den pågående Ukrainakrisen er ifølge Sørensen ytre påvirkninger som kan spille inn.

- Vi jobber i en beredskapsindustri og ser en høyere stabilitet rundt i verden. Ingen er forberedt på kriser, men vi har generelt sett en økt aktivitet knyttet til beredskapstelt, sier han og presiserer at de har en jevn pågang, globalt, knyttet til telt.

Etterspurt partner

Norlense har etablert salgskontor i Sandvika, hvor de har to ansatte. Ifølge Sørensen handler det om å være nærmere kundene. Samtidig mener han det er viktig å være en attraktiv arbeidsgiver, som jobber ut mot spennende markeder. Planen er at bemanningen der skal økes

for å være rustet mot vekst. - Vi ser at vi får et sterkere fotfeste inn mot industrien og er blitt en etterspurt samarbeidspartner. Det betyr mye når man kommer seg inn som leverandør til Forsvaret og NATO. Dette er aktiviteter som har svært høye kvalitetsnormer, forteller han.

Strategisk retning

Selskapet har siden midten av 1970-tallet bygd seg opp som en ledende aktør i utviklingen av oljevernustyr. Etter Bravo-utblåsningen på Ekofisk B ble det besluttet å etablere 15 depoter langs kysten, og Norlense fikk kontrakt for produksjon og testing av oljelenser til depotene. Dette var hovedgeskjeften til selskapet frem til for noen år tilbake.

Lavere aktivitet i oljebransjen tilbake i 2014 førte til et par tunge år for Norlense, inntil nye eiere kom inn i 2016-2017. Da ble det tatt noen tydelige strategiske valg, som bidro til å endre retningen for selskapet. I løpet av de siste fem-seks årene har selskapet vært under en betydelig omstillingsprosess.

- Vi har lagt ned mye arbeid, men har hatt en målrettet strategisk retning hvor vi har vært bevisst på hvilke områder vi har ønsket aktivitet i. Vi mener vi har lyktes med å omstille oss for en mer bærekraftig drift, forteller daglig leder Geir Sørensen hos Norlense.

Høye kvalitetsnormer

Et av områdene de ønsket å satse mer på var nettopp utviklingen av beredskapstelt for militær, humanitær og beredskapsaktivitet. Selskapet har over mange år produsert oppblåsbare telt, men dette var kun en liten sporadisk

KOMPLETTE LØSNINGER FOR NYE OG GAMLE KYSTFISKEFARTØY

- Hovde hydraulikk
- Kombinasjonsvinsjer
- Hjelpevinsjer
- Kraner
- Oljerensesystemer
- Hydraulikkstøydempere
- Ombygging og rep.
- Vinsjer til oppdrett, Hovde nothaler, trippelblokk, leggeruller
- Tralvinsjer

HOVDE AS
MARITIM

Postboks 48 • 8312 Henningsvær
Telefon: 76 07 31 00 • E-post: post@hovdemaritim.no



Med tanke på

- Design
- Driftssikkerhet
- Funksjonalitet
- Vekt-/styrkeforhold
- Service

velger flertallet av kystfiskerne
Hovde kombivinsjer

www.hovdemaritim.no



Gigante Havbruk

Sjøgata 21, Bodø

del av aktiviteten. Derfor ønsket de nå økt satsing på denne type telt. - Vi har brukt ressurser på å bygge opp dette konseptet. Det har vært et bevisst strategisk valg for å øke vår satsing på beredskapstelt, sier han.

Historisk sett har offshorenæringen hatt svært høye kvalitetsnormer. Da selskapet fikk avtaler med Forsvaret og NATO var det ytterligere steg opp med tanke på kvalitetsnorm i utvikling og produksjon. De gjør egne tester av råvarer og benytter høyfrekvente sveisemaskiner i produksjonen, slik at de tilfredsstiller kundenes kvalitetskrav. Alle komponenter blir testet før og under produksjon, som sikrer en høy kvalitet og at eventuelle avvik blir avdekket. Alle produktene testes under optimale testfasiliteter i hardført arktisk klima.

Nytt testsenter

Han legger til at til tross for bedriftens beliggenhet ute i distriktet er det en rekke fordeler med tanke på testfasiliteter i området på Fiskebøl. - Vi har optimale testfasiliteter her, og kan teste produktene ute i røffe farvann og kraftig vind hele året, sier han.

Myndighetene skal snart sette i gang med å etablere et eget senter for testing, øving og teknologiutvikling i forbindelse med oljevern og andre typer akutt forurensning på Fiskebøl. Vegg i vegg med Norlense. Sentret har en prislapp på 300 millioner kroner, og etter planen skal byggingen starte opp i 2023. Sørensen mener dette vil gi ringvirkninger både for bedriften og lokalsamfunnet.

Brasil-kontor

Fremdeles utgjør produksjon av oljevernutstyr en stor del av aktiviteten, og en egen hall på 50 meter forteller om dimensjonene til dagens oljelenser. - Vi produserer lenser opptil 400 meter i hallen, med fribord opp til 1,5 meter. De rulles opp på trommel og fylles automatisk med luft under utsett, forteller han. Siden 2018 har de hatt eget salgskontor i Brasil, samt i Australia. Disse jobber i hovedsak opp mot offshorebransjen.

- Brasil er et viktig marked for oss. De har satset mye på offshore de siste årene og ønsket den beste beredskapen innen oljevern. Derfor har de sett til Norge og har nærmest kopiert den norske modellen. De benytter det utstyr som vi produserer og har fått på plass en god beredskap, forteller Sørensen.

Norlense: Flere bein å stå på

- Vi søkte etter flere bein å stå på, og har kunnskapen for å utvikle og produsere marine konstruksjoner og komponenter. Det sier daglig leder i Norlense, Geir Sørensen.

Av - Alf Fagerheim

Selskapet hadde frem til 2018 egen havbruksavdeling, men overkapasitet i bransjen gjorde at de valgte å ta ned aktiviteten og satse i en annen retning. De senere årene har de utviklet flere aktuelle produkter for havbruksnæringen, blant annet luseskjørt, ferskvannsbasseng og beredskapscontainer.

Bevisst på kvalitet

- Vi har merket større interesse og etterspørsel etter våre produkter. Vi vet at havbruksnæringen

er veldig bevisst på kvalitet, og stiller strenge krav til utstyret de benytter, forteller han.

Han har tro på at havbrukssektoren vil vokse og at potensialet for næringen vil være større i fremtiden, dersom næringen klarer å få til en mer bærekraftig utvikling.

- Vi er inne i flere FoU-prosjekter med ulike samarbeidspartnere. Dette er mindre typer utstyr beregnet for komplekse og større installasjoner. Men det går mer i retning mot lukkede merder, forteller han videre.

Uavhengig aktør

-Vårt mål er å bli den foretrukne samarbeidspartneren innen utvikling av nye produkter for næringen. Samtidig ønsker vi å være en uavhengig aktør i markedet, ikke gå i kompaniskap og binde oss til en kunde, påpeker han.

Selskapet har for tiden høy aktivitet, som følge av omstillingsprosessen de gjorde for



TELT: Daglig leder Geir Sørensen og Norlense har lang erfaring med å produsere telt til forsvaret og humanitære organisasjoner.

noen år tilbake. Bedre vareflyt og logistikk har vært viktige tiltak som har bedret lønnsomheten hos Norlense.

- At uforutsette ting kan oppstå under transport og logistikk må vi nesten ta høyde for når vi holder til ute i distriktet, og er avhengig av ferge, sier Sørensen.

Viktig for vareflyt

Han sikter til ferga over Hadsel-fjorden, mellom Melbu og Fiskebøl.

- Ferga er viktig med tanke på vareflyt og pendlere. For oss er det viktig med regularitet på ferga, men det er tidvis truet med nedskjæringer på sambandet, kan han fortelle.

Selskapet har i dag 45 ansatte, der 25-30 % er av utenlandsk opphav. Men de fleste bor på Melbu og pendler over med ferga. Det kjøres normalt to skift, men i travle perioder har

de mulighet å ta inn flere folk for et ekstra skift.

- Vi er heldig som har fast bemanning og det har gått bra under koronapandemien, uten noen stans i produksjon. Men vi er nødt til å leie inn vikarer for å ta unna produksjonstoppene. Utfordringene er derimot å få tak i dyktige folk, forteller han.

- Vi er nesten kontinuerlig ute etter folk. Kompetansen må vi tilegne de underveis, ettersom det ikke finnes utdanning eller lærlinger i produksjonsfaget.



OPPBLÅSBARE: Norlense produserer oppblåsbare telt, som enkelt kan rigges opp av et par personer. På et par minutter står teltene rigget opp og klare til bruk.




Holmøy Maritime

Vil du vite mer om oss?
Besøk vår webside www.holmoy.no eller følg oss på Facebook [@holmoy.maritime](https://www.facebook.com/holmoy.maritime)

Holmøy Maritime

er et administrasjonsselskap som administrerer alle aktivitetene i organisasjonen. Hovedaktiviteten vår er drift av trålere og oppdrett av laks. Rederiet har fire moderne trålere med til sammen 12 kvoteenheter for hvitfisk og reker. Eidsfjord Sjøfarm AS produserer laks og har 16 konsesjoner.

Produktene som produseres er av høyeste kvalitet og blir solgt til markeder over hele verden.

Hovedbasen vår er lokalisert i Holmen på Sortland hvor vi har; administrasjonsbygg, tilvekstsentral/kontrollrom til oppdrettet.

Her har vi også Holmøy Fryseterminal som tilbyr frysetjenester og lagerhotell, en effektiv losse-tjeneste, og bunkres m.m.





Aker BP er nest største selskap på norsk sokkel

Aker BP kjøpte Lundins olje- og gassvirksomhet og fikk samtidig inn Lundinfamilien på eiersiden. Det fusjonerte selskapet er nå nest størst etter Equinor på norsk sokkel.

Av - Jonas Ellingsen

I slutten av desember kjøpte Aker BP den svenske konkurrenten Lundin Energys olje- og gassvirksomhet. Transaksjonen ble i børsmeldingen beskrevet som en fusjonsavtale verdsatt til 125 milliarder kroner. Det er den største børsransaksjonen i Norge på 15 år.

Fusjonen vil ifølge meldingen skape det største børsnoterte oljeselskapet som utelukkende er basert på norsk sokkel. De to selskapene vil ha en samlet markedsverdi på 20,4 milliarder dollar (183 milliarder kroner), opplyser Aker BP.

En visjon er blitt virkelighet

Fusjonen medfører at Lundin-familien går inn på eiersiden i Aker BP, og Lundin vil ha en representant i styret.

– Vi har alltid beundret Lundin Energy både som en partner og som en god operatør på den norske sokkelen, uttalte Aker-sjef og styreleder i Aker BP, Øyvind Eriksen etter fusjonen. Og fortsatte:

BETYDELIG AKTØR: Det fusjonerte selskapet blir en betydelig aktør på Utsirahøyden og stor eier (31,5%) av Johan Sverdrup-feltet i Nordsjøen. Foto: Espen Rønnevik Øyvind Gravås – Equinor ASA

– I 2016 skapte vi Aker BP sammen med BP da vi kombinerte Det norske og BP Norge. Vi delte da en visjon om et påfølgende oppkjøp av Lundin Energy.


I dag er visjonen blitt virkelighet. Vi er takknemlige for forholdet med BP og deres betydelige bidrag til Aker BPs suksess. Nå ønsker vi Lundin-familien velkommen som medaksjonærer i Aker BP, sa Eriksen.

Vil skape et bedre Aker BP

Aker-konsernet er hovedeier i oljeselskapet Aker BP. Øyvind Eriksen, Karl Johnny Hersvik og David Rønne vil fortsette i stillingene som styreformann, sjef og finansdirektør i Aker BP. Ashley Heppenstall blir Lundins representant i styret til selskapet, og alle Lundins ansatte vil fortsette å være ansatt av Aker BP.


– Vi kjenner Lundin-organisasjonen godt, og vi er overbevist om at vi vil skape et enda bedre Aker BP sammen, sa Aker BP-sjef, Karl Johnny Hersvik.

Vortex Wellbore Clean Out™



Vendor to major oil companies

Seashore Technology AS
 Address: Storåkeren 11, P.O. Box 3204
 Phone: +47 911 18 573,
 E-mail: post@seashoretechnology.no
 Zip: NO-9498, City: Harstad



SEASHORE TECHNOLOGY
 -your solution provider

www.seashoretechnology.no



➤ Vi eier, drifter og utvikler strømnnett i Alta, Loppa og Kvænangen Kommune.

Alta Kraftlag Nett har blitt

Alut

Øker utbyttet

Aker BP trekker frem flere positive effekter som følge av fusjonen:

- Økt utbyttekapasitet
- Mulighet for å realisere årlige kostnads-synergier på opp mot 200 millioner dollar
- Total ressursbase på 2,7 milliarder fat oljeekvivalenter, med betydelig vekst-potensial

- Anslått produksjon i 2022 på over 400.000 fat per dag.

Aker BP kunngjorde etter fusjonen i desember at selskapet øker det kvartalsvise utbyttet med 14 prosent til 0,475 dollar pr. aksje fra januar.

Stor operatør

Aker BP er operatør på oljefeltene Alvheim, Ivar Aasen, Edvard Grieg, Skarv, Vallhall, Hod, Ula og Tambar, i tillegg til å være partner på gigantfeltet Johan Sverdrup.

Særlig i kjerneområdet rundt Utsira-høyden blir det fusjonerte selskapet en betydelig aktør. Kombinert med Lundin vil Aker BP nå ha eierskap på hele 31,6 prosent av det gigantiske Johan Sverdrup-feltet.

Gir løfter om aktivitet

Forbundsleder Frode Alfheim i Industri Energi sier fusjonen viser at norsk sokkel fortsatt er i en spennende utvikling.

- Vi hadde nylig et kontaktmøte med ledelsen i AkerBP der de understreket at de har stor tro på norsk sokkel framover. Kjøpet av Lundin bekrefter dette, sier Alfheim. Han mener det er et positivt signal for alle som lever av aktiviteten på norsk sokkel.

- Dette er et tydelig eksempel på at det definitivt ikke er snakk om noe avvikling av aktiviteten på sokkelen, sier han.

Klubbleder i Industri Energi-klubben ABC, Ingard Haugeberg, mener fusjonen gir selskapet betydelig økt produksjon, nye spennende muligheter og gode framtidssikter.

- Vi blir et selskap for fremtiden på sokkelen, med lave produksjonskostnader og lave CO₂-utslipp, sier Haugeberg.

Det nye eierskapet

Etter sammenslåingen vil det nye Aker BP være eid av Kjell Inge Røkkes Aker med 21,2 prosent, BP med 15,9 prosent og Lundin-familiens Luxembourg-baserte selskap Nemesia S.á.r.l. med 14,4 prosent.



ET HAV AV MULIGHETER

Barentshavet er det største og mest lovende området vi har når det gjelder uoppdagede, gjenværende ressurser på norsk sokkel. Nå står vi ved inngangen til det som kommer til å bli en ny og spennende epoke, både for vår industri, og for hele landet.

NORSKOLJE&GASS.NO


Norsk olje & gass

**NORDNORSK
RAPPORT**

NORD-NORGES NÆRINGSLEVEN

Abonnér på
Nordnorsk Rapport!

KAMPANJE:

40 % rabatt på
helårsabonnement

~~1200,-~~ 720,-

Bestill på:
abo@nnrapport.no

Elektrifisering av Melkøya: Hvor skal strømmen gå?

Europa skriker etter norsk gass, men oppstart av produksjon av LNG fra Melkøya er utsatt fra mars til mai i år.
Foto: Einar Aslaksen/Equinor



Store verdier står på spill. I debatten om elektrifisering blir det et spørsmål om en skal bruke ressurser i Nord-Norge for å nå nasjonale mål eller om de samme ressursene skal brukes til industriutvikling. Det er ikke plass til begge.

Av - *Knut Ørjasæter*

Bare elektrifisering av Melkøya vil kreve 3,4 TWh eller nær det som

er kraftoverskuddet i Nord-Norge et normalt år. Dette kraftoverskuddet er beregnet til ca 4 TWh uttalte tidligere stats-

sekretær i olje- og energidepartementet Elnar Remi Holmen til Europower Energi.

Noen tall

Først litt overordnede tall. Kraftproduksjonen i Nord-Norge er på nærmere 30 TWh årlig. Og det har vært en forholdsvis kraftig vekst i produksjonen, spesielt i Finnmark. Dette primært grunnet utbygning av vindkraft. Vannkraft står for nærmere 90 prosent av kraftproduksjonen i Nord-Norge. Det

er Nordland som har den største produksjonen med mellom 18 og 19 TWh. Statkraft er den største kraftprodusenten med i overkant av 12 TWh.

Gasskraftverket på Melkøya produserer 3,4 Twh. Dette er like mye som Finnmark som fylke forbruker. Troms og Finnmark har et kraftoverskudd på nær 500 GWh. Et av de viktigste spørsmålene politikere både regionalt og sentralt skal ta stilling til fremover er hvem skal få bruke kraftoverskuddet Nord-Norge har.

En må se på tilhørigheten til aktørene for å forstå uttalelser og posisjonene til de ulike aktører i debatten om elektrifisering av norsk sokkel og elektrifisering av Melkøya.

Elektrifisering: Melkøya vil tjene stort

For Equinor er regnestykket enkelt. Selskapet vil spare store summer på elektrifisering og spesielt gjelder dette for Melkøya. Selskapet produserer nær 1 million tonn CO₂. Det koster Equinor vel 500 millioner kroner årlig i CO₂ avgift. Kostnaden vil øke kraftig ettersom CO₂ avgiften skal økes fra 500 kr per tonn til 2000 kr per tonn.

For eieren av Melkøya vil kostnadene øke tilsvarende. Videre vil eierne av Melkøya ved elektrifisering kunne selge gassen som

KVALE

I mer enn 35 år har Kvale levert advokattjenester til næringslivet i Norge.

Nå etablerer vi kontor i Tromsø der vi er stolte av å gjøre Advokatfirmaet Rønning-Hansen til en del av Kvales team på mer enn hundre advokater.

www.kvale.no

OSLO

Haakon VIIs gate 10
0161 Oslo

TROMSØ

Strandgata 8
9008 Tromsø

ÅLESUND

Keiser Wilhelms Gate 22
6003 Ålesund



Melkøya: Elektrifisering fra land kan spare eierne av Melkøya for vel 3 milliarder kroner årlig. Foto: Ole Jørgen Bratland/Equinor



Industriutvikling: Freyr bygger batterifabrikk i Mo og trenger deler av nordnorsk overskuddskraft. Freyr Battery Norway AS vil trenge mellom 1,2 og 1,3 Twh når anlegget er i full drift. Illustrasjon: Freyr Battery Norway AS

tidligere ble brukt til å produsere elektrisk strøm.

Årlig utgjør det mellom 330 og 340 Sm³ LNG gass. Prisen på gass har svingt mye blant annet på grunn av konflikten i Ukraina der det går en rørledning som forsyner Europa med russisk gass. Slik konflikten har utviklet seg vil gassprisene holde seg høye.

I kjølvannet av Ukrainakonflikten vil det dessuten bygges en rekke LNG anlegg for å redusere Europas avhengighet av russisk gass. Det gjør det lettere og øker markedet for gass fra Melkøya.

Regner vi forsiktig med at gassen kan selges for 3 milliarder kroner blir regnestykket litt forenklet for Melkøya eierne som følger: 2 mrd kroner spart i CO₂ avgift pluss 3 mrd kroner i økte salgsinntekter ved salg av gass som ellers ville bli brukt på Melkøya, til sammen spares det vel 5 mrd kroner. På den annen side vil anlegget måtte betale for strøm fra land.

Denne kostnaden er beregnet til mellom 1,9 og 2,2 mrd kroner gitt en pris på 0,55 til 0,65 kr. per KWh. Samlet årlig besparelse blir på vel 3 milliarder kroner for Melkøya-eierne. Det er derfor ikke merkelig at Equinor kjemper det de kan for elektrifisering.

Elektrifisering: Enklest og rimeligst sett fra Oslo

Det hører med til regnestykket at det er uklart hvem som eventuelt skal ta regningen med å bygge ut nettet, for det vil være betydelige kostnader forbundet med hva nett/overføringskostnadene eventuelt blir. Denne regningen vil for en stor del måtte betales av Melkøya-eierne. Regnestykket vil uansett vise et solid, årlig milliardpluss i regnskapene til Equinor.

I tillegg kommer miljøargumentene ved reduserte CO₂-utslipp. Her er vi ved det som er det viktigste argumentet fra sentrale myndigheter (og

politikere) som har forpliktet seg til kraftige kutt av CO₂-utslippene i årene som kommer. I det regnskapet vil en reduksjon på nær 1 million tonn CO₂ slå kraftig ut. Det er derfor heller ikke merkelig at sentrale myndigheter velger det som fremstår som den enkleste løsningen teknisk og økonomisk.

Økte kostnader i nord

For regionen Nord-Norge for øvrig og innbyggerne i nord ser regnestykket annerledes ut. Med et økt kraftuttak som tar det meste av overskuddskraften i et normalår, vil det naturligvis medføre kraftig økte strømpriser. Hvor mye er vanskelig å beregne. Det vil avhenge av hvor mye og hvor raskt nye kraftverk blir bygd ut. Det vil også avhenge av utbygging av strømmettet. Dette er forhold som er konsesjonsbelagt, noe som ofte tar svært lang tid før en får en endelig beslutning, selv om planer er lagt.

Enkelte har beregnet at strømregningen til nordnorske husholdninger kan øke med opptil 6000 kroner årlig. Dette beregnet ved at en tar utgangspunkt i dagens kraftpris på i overkant av 0,30 kr per KWh til vel 0,60 kr per KWh etter eventuell elektrifisering av Melkøya.

Vi kan ikke gå god for tallet, men med økt forbruk uten tilsvarende vekst i tilbudet gjennom økt produksjon av kraft vil prisene øke for alle. Det er elementær økonomisk teori.

Alternativer

Det finnes alternativer som kan redusere Melkøyas CO₂-utslipp uten å bruke landsdelens kraftoverskudd. Det krever imidlertid både teknologiutvikling som medfører kraftig reduksjon av utslipp fra gasskraftverk. Et annet alternativ er å rense/fange CO₂ fra gasskraftverk og reinjisere det i gassreservoarene. Men det blir vesentlig mer

kostbart for Melkøya-eieren enn elektrifisering fra land. Vi kan ikke begi oss inn på spekulasjoner om kostnader. Til det er det for mange usikkerhetsfaktorer blant annet med hensyn til teknologi.

Et annet aspekt som ikke har vært oppe i debatten, men som ganske sikkert kommer nå i kjølvannet av Ukrainakrisen, er sikkerhetssituasjonen i Norge. Her har Nord-Norge spesiell status. For å kunne ivareta norsk sikkerhet i nord må det bo folk i regionen. Da er det industri og industriutvikling som gjelder. Hvilke alternativ finnes. Nord-Norge har mange store ressurser, men de må utvikles i Nord-Norge og sikre at det bor folk i regionen.

Det er mange som har kastet seg på den grønne bølgen med muligheter for både rimelig kraft og solide offentlige tilskudd. Flere kraftkrevende industriprosjekter er under planlegging og noen er allerede påbegynt.

- Freyr er i ferd med å bygge batterifabrikk i Mo i Rana. Første fase er en fabrikk som skal stå ferdig mot slutten av 2022. Prosjektorganisasjonen teller et trettitalls mennesker, og utvikles parallelt med fabrikkens. Innen utgangen av 2023 skal det være 300 ansatte på plass og det er ventet at antallet skal opp i over 1500 ansatte. Batterifabrikken vil kreve store mengder elektrisk kraft.
- Det er også flere datasentre under planlegging. Datasentre er også storforbrukere av elektrisk strøm.
- Det jobbes med finansiering og planlegging av flere hydrogenfabrikker.
- Barents Blue-prosjektet som skal omdanne Snøhvit-gass til ammoniakk og hydrogen.

Hva som faktisk vil bli bygd ut gjenstår å se.



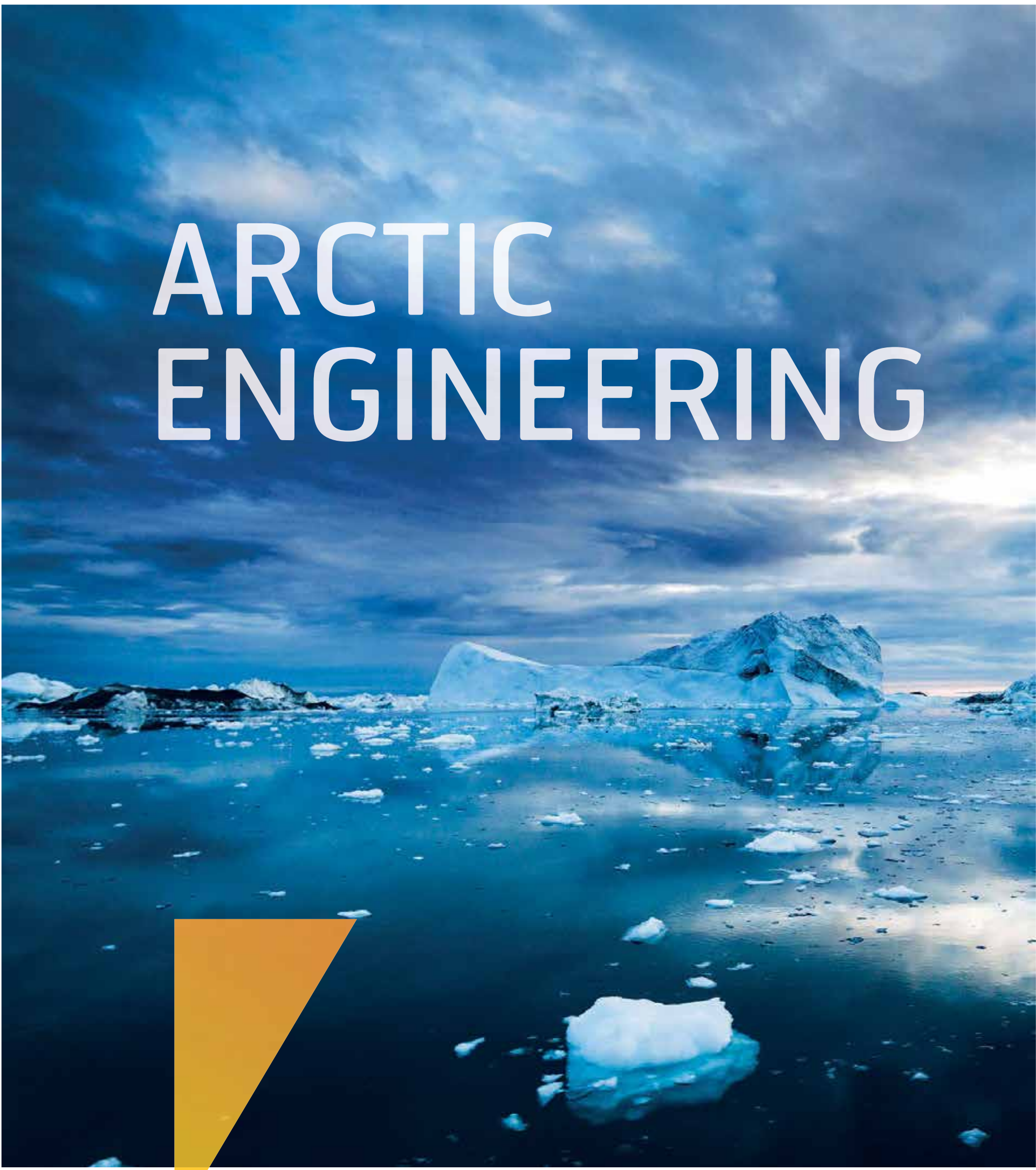
NOVA

- To havbunnsrammer koblet til Gjøa
- Tre vanninjeksjonsbrønner
- Tre oljeproduiserende brønner
- Planlagt produksjonsstart i 2022

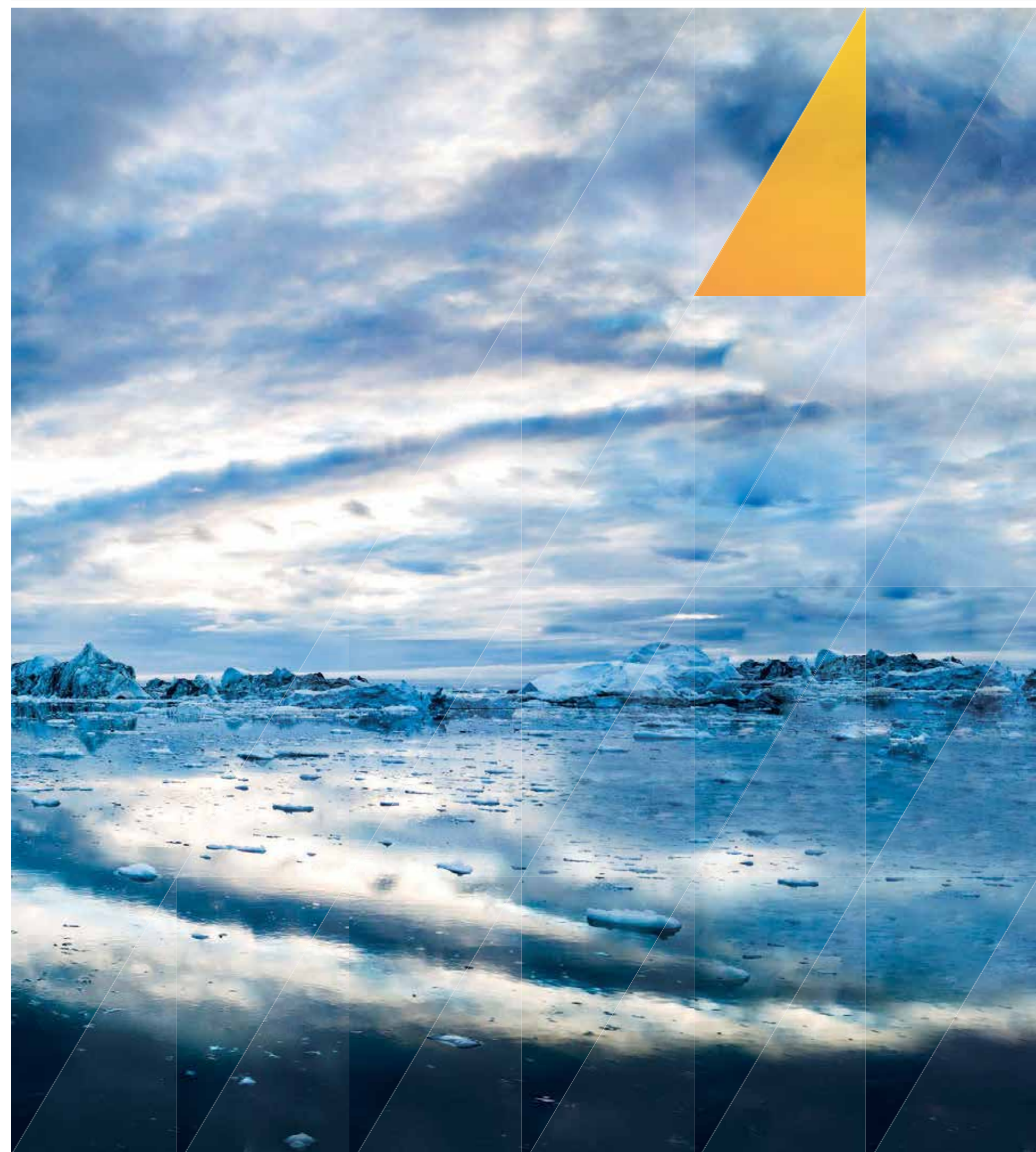
www.wintershalldea.no

wintershall dea

ARCTIC ENGINEERING



Multiconsult har en enestående erfaring og kompetanse på utbygginger i arktiske strøk. Vi har erfaring fra som noen gang er gjennomført i nord. Med spisskompetanse innen planlegging og design for utbygging vil Multiconsult bli en enda viktigere aktør i nordområdene i årene som kommer. Multiconsults kompetan plassert i Tromsø. For å realisere våre ambisjoner trenger vi nå enda flere dyktige medarbeidere til våre k



noen av de viktigste prosjektene er i arktiske strøk og kaldt klima, sesenter for arktisk teknologi er ontorer. **multiconsult.no**

Multiconsult

2022 blir et spennende år for nordnorsk næringsliv

Nordnorsk Rapport har gjort en uhyggelig temperaturmåling ved inngangen til det nye året.

Vi har stillet seks spørsmål til en del bedrifter, og her er svarene vi fikk:

1. Hvordan vil du beskrive utsiktene for din bransje i 2022?
2. Hvordan ble 2021 økonomisk for bedriften?
3. Hvordan tror du 2022 blir for din bedrift?
4. Planlegger din bedrift større investeringer eller flere ansettelser i 2022?
5. På en skala fra 1-10 (10 er topp), hvor optimistisk er du for din bedrift i 2022?
6. Er du mer eller mindre optimistisk ved inngangen til 2022 enn i 2021?

Firesafe AS

Tromsø • Brannsikring

1. Utsiktene for 2022 ser lyse ut. Fortsatt stor byggeaktivitet ut 2022.
2. 2021 har blitt som forventet. Stabil omsetning og inntekter.
3. 2022 vil bli omtrent som året vi har lagt bak oss.
4. Vi ønsker å oppbemanne med 3-5 personer i 2022.
5. 8
6. Like optimistisk.

Rustad Transport AS

Bjerkvik • Transport

1. Det ser ut til å være godt om oppdrag. Problemene er tilgang til sjåfører og de økte prisene strøm, drivstoff, dekk og alt det andre
2. Vi har klart oss bra, litt svakere enn 2020.
3. Tror det vil bli helt greit, men noe lavere omsetning pga mangel på arbeidskraft.
4. Skulle gjerne ansatt 2-3 personer til, men finner ikke folk.
5. 7,5.
6. Litt mindre optimistisk.

Harstad Låsservice AS

Harstad • Servicenæringen

1. Utsiktene i vår bransje for 2022 er spennende med tøff konkurranse og mye byggeaktivitet.
2. Vi var litt over budsjett.
3. Tror at 2022 blir bra med nye spennende utfordringer og prosjekter som vi allerede har signert.
4. Harstad Låsservice har investert i utstyr for produksjon av ID-kort og har flere ting som vi vurderer for 2022.
5. 10. Det nytter ikke å drive hvis man ikke er optimist, må se fremover.
6. Jeg er alltid optimist. Utfordringer er til for å løses.

Johan Kvalsvik AS

Akkarfjord • Fiskeri

1. Gode, men hvis kampen om råstoffet blir tøff, så mister industrien muligheten til å tjene penger.
2. Et lite underskudd, men tidligere underskudd gjør det tøft.
3. Svingende som alltid men man har ikke de mulighetene

til å betale overpriser som før pga tidligere års tap.

4. Nei, heller omvendt.
5. 8. Er man ikke optimistisk har man ingenting i denne bransjen å gjøre.....
6. Holder meg stabilt på 8 hele tiden..... men må si at den ensidige politiske fokuseringen kun på flåteleddet, sliter på fiskeindustrien på land. Så det nytter ikke å være optimist når man hele tiden må slukke branner.

Andøy Friluftssenter AS

Andøy • Turisme

1. Norge har lenge vært et yndet reisemål for europeere og ikke mindre nå med frisk luft og romslighet som har vært mangelvare nå i snart to år for de fleste europeere. Mye tyder på at det blir en jevnere flyt i det utenlandske feriemarkedet og flere utenlandske gjester vil få muligheten til å komme til Norge sommeren 2022 sammenliknet med sommeren 2021 og 2020, hvor smittevernsregler, lock down og kansellerte fly satte en stopper for innreise. I kurs-

og konferansemarkedet ser vi en større fleksibilitet hvor bedriftskunder planlegger sin aktiviteter i større grad utenfor bedriftens egne lokaler. Oppstår det sykdom i gruppa, som har vært grunn nr. 1 for kansellering, deltar nå den syke over nett.

2. Ved hjelp av de nasjonale- og kommunale støtteordningene i reiselivet som ble mer gunstig i 2021 for små og mellomstore reiselivsanslegg, og vår overlevelsesstrategi ble resultatet bedre enn forventet.
3. 2022 har en treg start, noe som er overraskende da høsten 2021 var overraskende bra. Vi hadde forventet et oppsving da skjenkeforbudet ble opphevet, men det ser ut som det regionale næringslivet ligger i vinterdvale. De utenlandske sommergjestene er ivrige og vil forsikre seg om at de får sin Norgesferie som planlagt og booker velvillig nå. Så vi velger å være optimister men samtidig realister da mye er usikkert ennå rundt det å reise fra land til land med forskjellige smittevernsregler, nok fly i lufta o.l. Mye tyder på at 2022 vil bli et middels år omsetningsmessig.
4. Forprosjektet for vårt utviklingsprosjekt på ca 30 mil som ble påbegynt i 2019 ble gjennomført som planlagt i 2020, men ved årsskiftet 2021 valgte vi å legge prosjektet på is. Nå letter vi litt issløret og velger å gå inn i prosjektet fra en annen vinkel som ikke er så kostnadskreven, men som likevel har stor betydning for helhetskonseptet vi ønsker å utvikle og by på i fremtiden. Vi vil ansette flere personer i løpet av våren og sommeren.
5. 6.
6. Helt klart mer optimistisk!

Elvevoll Settefisk AS

Storfjord • Oppdrett

1. Gode for 2022. Starten av år ser lovende ut.
2. Bedre en forventet.
3. Godt.
4. Vi har nettopp vært igjennom en stor investering, så vi har ikke store planer, men vi finjusterer produksjonen hele tiden.
5. 9.
6. Mer optimistisk.



**ØLVE
INDUSTRIER**

**Ledende innen
emballasjehåndtering**

Kvalitet fra A til Å

www.oelve.no - post@oelve.no - +47 53 47 00 00

L. Berg Sønner**Svolvær • Fiskeri**

1. 61 fiskebruk er forsvunnet siste 10 årene. Hvert år vi klarer å overleve er en bonus. Landindustriens utsikter er bekmørke.
2. Katastrofalt med tilgang på fisk, C19-midler reddet mye av driften.
3. Alt avhenger av om det blir tilgang på fisk, men økning i varer, tjenester, inflasjon, lønninger gjør at det kreves stadig større volum for å overleve. Noe som møter sin slutt av seg selv en dag.
4. Nei, tvert i mot.
5. 2.
6. Mindre.

Rørmesteren AS**Alta • Rørlegger**

1. De er gode!
2. Blir bedre en forventet!
3. Mulig noe lavere enn 2021
4. Nei.
5. 9.
6. Nei.

Gifas AS**Gildeskål • Forskning**

1. Vi ser positivt på året 2022. Det er mange som ønsker å kjøre forsøk hos oss Og vi tror at lakseprisen vil holde et høyere nivå enn i fjor.
2. 2021 var et år med både oppturer og nedture, og jeg forstår nesten ikke hvordan det kunne ende så godt. Vi fikk påvist ILA på to lokaliteter mens vi manglet slaktekapasitet og FOU avdelingen måtte stoppes på grunn av ILA påvisningen. Dette førte til tap av inntekter og høyere kostnader. Likevel ligger vi an til et resultat på 90 millioner, mot 50 i budsjettet. Vi gjorde det beste ut av situasjonen vi satt i, og lyktes.
3. Vi kommer til slakte litt mindre i 2022 enn i 2021. Dette skyldes at noe av fisken som skulle slaktes i 2022 ble slaktet i 2021. Men produksjon ser lovende ut og prisene ser lovende ut. Samtidig vet man at man driver i en bransje med stor risiko og mye kan skje.
4. Vi har ingen større investeringer i år. Vi holder øyene åpne for flinke folk til FOU avdelingen vår.
5. 8.
6. Jeg er mer optimistisk for 2022 enn jeg var for 2021.

Jeg er mer optimistisk nå enn i fjor

Pandemien er stort sett over, og optimismen i nordnorsk næringsliv er større. Også hos Kolbjørn Olsen AS i Bardufoss.

Av - Edd Meby

- Jo, jeg ser mer optimistisk på 2022 enn jeg gjorde ved inngangen til 2021, sier avdelingsleder Anne Kristin Brekke i Kolbjørn Olsen AS i Målselv.

- På en skala fra 1-10 der 10 er topp; hvor vil du plassere deg selv?

- Jeg er nok på 7.

Økt omsetning

Familiebedriften Kolbjørn Olsen AS som driver med el-installasjon ble startet i 1949, og drives nå i tredje generasjon. Med sine 17 ansatte er dette en av de største virksomhetene fra sin base på Andslimoen i Målselv.

Autorisasjon som elektroinstallatør gruppe L, FG-godkjenning

som brannalarmfirma og autorisasjon som Teleinstallatør TIA. Med en omsetning på 25 millioner i 2021 kunne selskapet notere en økning på 1 million fra 2020. Brekke kan bekrefte at driftsresultatet vil bli bedre i 2021 enn resultatet i 2020, som var 516.000.

Viktige rammeavtaler

Brekke mener utsiktene for bransjen i 2022 er brukbare.

- Korona har nok satt en del planer og byggeprosjekter på vent, og det kan kanskje ha resultert i at det er litt færre jobber i markedet enn normalt. Men vi er vant til

at oppdragshorizonten ikke er så lang, så det går greit.

- Hvordan ser det ut for din bedrift?

- Ting ser ut til å normalisere seg, og det er bra. Vi vinner noen oppdrag og taper noe, slik det alltid har vært, men vi har noen rammeavtaler med Forsvaret, som gir oss litt mer forutsigbarhet.

Prioriterer lærlinger

Midt-Troms er nedslagsfeltet til Kolbjørn Olsen AS, og Brekke peker på en positiv utvikling i området.



Anne Kristin Brekke håper og tror på et godt år for Kolbjørn Olsen AS på Bardufoss. Foto: Privat

- Skal dere gjøre noen større investeringer eller ansette flere i 2022?

- Nei, det er noen mindre investeringer, og vi planlegger ikke å ansette flere. I stedet skal vi fortsette å ha fokus på lærlinger, som er vår viktigste måte å rekruttere ansatte på. Vi har alltid fra to til fire lærlinger i bedriften.



CENTER-HANSKEN

Alt du trenger av hansker og engangsbekledning får du fra



Telefon: 75 56 65 00
E-post: office@hansker.no
Web: www.centerplast.no



Følg oss på Facebook



Center Soft










Modulbånd med fokus på renhold og hygiene!

Habasit M5085 flush grid 2" er spesielt utviklet for bruk i norsk fiskeri industri og har ved flere anledninger vist seg å være en smart investering for å redusere rengjøringskostnader. Spart tid på renhold gir mer tid for produksjon.

Høyere materialtetthet og jevnere overflater gjør dette unike transportbåndet til et av markedets ledende i applikasjoner med fisk. Høyere material kvalitet fører til enklere renhold, bedre hygiene og lengre levetid. Kontakt Habasit for nærmere informasjon.



habasit
M5085
Flush Grid 2"





Brønnøy Havn KF:

Et fint og tidsriktig bygg



BRØNNØY HAVN KF har fått et moderne nytt bygg med en fantastisk utsikt. Illustrasjon: Jan Støring Arkitekter

I løpet av 2022 vil Brønnøy Havn KF kunne flytte inn i sitt splitter nye bygg og

med det bidra til fornyelse i havna i Brønnøysund.

Av - Edd Meby

Bygget er i tre etasjer og inneholder administrasjon og driftslokaler for Brønnøy Havn, lager for speditør og utleiearealer. Funksjonalitet mot kai er tilrettelagt for Hurtigruten og øvrig skipstrafikk. Bygget er tegnet av Jan Støring Arkitekter fra Trondheim.

- Bygget er moderne med god funksjonalitet tilpasset dagens trafikkbilde. Spedisjonen er tilrettelagt for godshåndtering til Hurtigruten, og det etableres nytt og moderne vannfyllingsanlegg for skip. Det muliggjør også ISPS kontroll innendørs ved bruk av kaien til cruiseskip.

- Utfordringen har vært å få tilpasset de nødvendige havnefunksjonene på svært begrenset areal. Arkitekturen er tilpasset situasjonen i havneområdet, og med samme materialbruk som nybygget til Brønnøysundregistrene, forteller daglig leder i Brønnøy Havn KF, Sølvi Kristoffersen.

Havnekontoret er funksjonelt, lyst og moderne. I tillegg til kontorer, maritimt teknisk rom inneholder det også beredskaps rom og utleiearealer.

- Hva synes du om sluttresultatet?

- Hva vil dette nybygget bety for dere som jobber i Brønnøy Havn KF?

- Det er et fint og tidsriktig bygg, som vil klart markere havnas betydning i sentrum.

Peling på bygg og kai på Brønnøy Havn



Fundamentering AS

Telefon: 73 82 26 30
E-post: fas@fas.no

www.fas.no

Vi står for grunn- og utenomhusarbeid.

Vi takker Birger Pedersen AS for oppdraget og gratulerer Brønnøy Havn Kf med nytt flott bygg!

BENDIKSEN
ENTREPRENØR AS
www.bendiksenas.no



Telefon: 75 02 20 00 | Industribakken 10, 8907 Brønnøysund

Gulv- og malingsentreprisen på Brønnøy Havn er utført av



Helgeland
Malerservice AS

Tlf.: 95 06 95 40 • Industriveien 40 • 8907 Brønnøysund • www.hlms.no

J S T A
JSTARKITEKTER AS

Taktekkingen på Brønnøy Havn er utført av

Nordland TAK AS



www.nordland-tak.no
Tlf: 400 96 700



Flere nybygg

Bakgrunnen for at Brønnøy Havn investerer i nytt bygg er at kommunen ønsket å legge til rette for privat utbygging av de nye Brønnøysundregistrene, samt at en del av havnens tomt da kunne inngå i deres byggeprosjekt i havneområdet.

Dermed måtte de gamle havnebyggene som inneholdt havnekontor, spedisjon, lager og vannforsyning til skip rives.

Som oppgjør for avståelse av tomt skulle havnen få erstattet havnebyggene med et nytt bygg med tilsvarende funksjoner i henhold til dagens standard på den gjenstående tomten. På grunn av flere byggeprosjekt

på et begrenset areal, ble oppstart av havnebygget utsatt og forsinket. Forsinkelsen har forårsaket ulemper for både brukere, leietaker og havnen, og blitt fordyrende for Brønnøy Havn.

Betongbygg

Firma Block Berge AS har hatt betongarbeidene på nybygget i tre etasjer med lager i første etasje i prefabrikkert betong med slipte fasader. Block Berge har prosjektert, produsert, levert og montert råbygget. Prosjektleder Christopher Kaspersen er fornøyd med byggeperioden:

- Sett fra vårt ståsted har byggeperioden gått fint, siden oppstarten tidlig på høsten i 2020. Vi har transportert

betongelementene i båt til Brønnøysund og losset på kaia, og dette gikk effektivt og etter planen.

- Spesielle faglige utfordringer underveis for dere?

- Utfordringene lå i at bygget er satt opp helt inntil eksisterende bygg, nært vannet, samt at det er en bue på bygget.

- Hva synes du om sluttresultatet?

- Vi er veldig fornøyd med resultatet.



Prosjektfakta: Nybygg Brønnøy Havn

| | |
|------------------------|--|
| Prosjekt: | Etablering av nytt havnebygg i Brønnøysund |
| Byggherre: | Brønnøy havn KF |
| Adresse: | Havnegata 42 |
| Sted: | Brønnøysund |
| Investering: | 30-50 millioner |
| Entrepriseform: | Delt entreprise |
| Etasjer: | 3 |
| Arkitekt: | Jan Støring Arkitekter, Trondheim |
| Byggestart: | November 2020 |
| Ferdig: | Februar 2022 |
| Byggetid: | 16 måneder |



*Betongbygget på tre etasjer faller pent inn i fasaderekken og fornyelsen i havna i Brønnøysund. Illustrasjoner: Jan Støring Arkitekter
Foto: Block Berge AS*



Systemvegger og himlinger til Brønnøy Havn er levert og montert av

Moelven Modus AS
Jernbaneveien 85, 8006 Bodø
Telefon: 06050
www.moelven.no

Gode rom

Elektroinstallasjonene på Brønnøy Havn er det vi som har gjort

SINUS

Sinus Brønnøysund AS
Tlf.: 75 00 80 00
Storgata 2, 8900 Brønnøysund
www.sinus247.no



Block Berge Bygg har levert og montert betongelementene på prosjektet Nytt Havnebygg i Brønnøysund.

Elementene er fraktet på båt fra vår fabrikk på Klepp i Rogaland og montert på plassen i Brønnøysund.

Block Berge

VI TAR ANSVAR

Tlf.: 51 78 99 00
Bedriftsvegen 6 • 4353 Klepp Stasjon
post@blockberge.no • www.blockberge.no



Boligkomplekset Skir ga største kontrakt noensinne for Tromsø-bedrift:

- Krevende og lærerikt

- Strandkanten Skir er et prosjekt vi gjerne kunne gjort på nytt.

Av - Jonas Ellingsen

Det sier Jonas Knudtsen, som er daglig leder ved Tromsø-avdelingen til Bogstrand AS. Han forteller at oppdraget er det største hittil for avdelingen, og at kontrakten var på 20,5 millioner ekskl mva. I tillegg kom ekstrarbeid pga. kundeendringer.

Bedriften har deltatt på begge byggetrinn og har i snitt hatt drøyt 20 malere og flisleggere i sving siden prosjektet startet høsten 2019. 30.000 timer lå til grunn for kontrakten.

52 trapper

- I tillegg til maling, flislegging har vi gjort all avretting av betonggulv på hele bygget. En periode pumpet vi inn 50 tonn avrettningsmasse pr uke, i flere uker på rad. Vi har også helsparklet alt av betong og gips, forteller Knudsen.

Ferdige baderomskabiner blir stadig mer brukt i store prosjekter, men på Skir er alle bad plassbygde. Her har fagfolkene fra Bogstrand utført påstøp på betong, lagt membran og fliser.

- Flislegging av de innvendige betongtrappene var et kapittel for seg selv, siden de gjør en sving og alle fliser måtte kuttes i spesielle vinkler. Med fem trappeopp ganger og tolv etasjer

ble det hele 52 trapper å flislegge, forteller Jonas Knudtsen.

Massivt prosjekt

Han beskriver prosjektet som massivt med hensyn til volum og omfang, men er veldig glad for at Tromsø-avdelingen med sine 30 ansatte fikk anledning til å delta.

- Å komme i mål med dette er som å bestå en eksamen. Jeg ser ikke for meg at det kommer et større og mer krevende prosjekt i Tromsø med det første. Vi har lært enormt mye om logistikk og produksjon i stor skala, sier han.

Corona skapte i perioder utfordringer med bemanning. Bedriften fikk ikke lenger tak i de arbeidstakerne de kjente fra før, og måtte leie de som var tilgjengelige.

- Å slippe inn nye folk i et 130 meter langt bygg med fem oppganger og mange små rom var en utfordring i seg selv. De kunne lett "bli borte" for oss, sier den daglige lederen.

180 kunder

Størrelsen på bygget har gjort det ekstra utfordrende å bedømme gjenstående arbeid. I følge Knudtsen krever det systematikk og oppfølging for å fange opp ting som kan bli oversett.

- Bare det å skulle få 180 kunder fornøyd med alle overflater er en sak i seg selv, forteller han.

- Her snakker vi om dyre leiligheter og krevende privatkunder, der den minste ripe i overflaten medfører klage. Min jobb har vært å ta kontakt med kundene og og avtale utbedring, slik at alle ble helt fornøyd.

Krevende kalkyler

- Det må være vanskelig å regne på et prosjekt som dette?

- På et så stort bygg er tid og avstander en vesentlig faktor. Tiden som går med på å flytte materiell opp og ned etasjene må med. Generelt er det viktig å gardere seg mot alle små endringer og tillegg, som fort gjør at tusenlappene flyr. Siden vi regnet på dette i 2018 måtte lønns- og prisstigning i perioden tas med. Her ligger det alltid en viss usikkerhet, som kan slå negativt ut hvis man har vært for optimistisk, sier Knudtsen.

Positivt for Tromsø

Han forteller at økonomien i prosjektet ble OK, og ser læringen som en stor verdi i seg selv.

- Det vil alltid være debatt og delte meninger om store byggverk i sentrum. Skir er ikke noe

UTSIKT: Utsikten er kanskje det som definerer boligene i Skir aller mest. Bygningsmassen strekker seg 100 meter ut i Tromsøsundet, noe som gir en unik, uforstyrret utsikt. Illustrasjon: Peab/ Stein Halvorsen Arkitekter AS

Prosjektfakta: Strandkanten "Skir", Tromø

| | |
|-------------------------|---|
| Sted: | Tromsø |
| Type: | Nytt leilighetsprosjekt i sentrum, byggetrinn 2 |
| Byggherre: | Strandvegen Utvikling AS |
| Entreprenør: | Peab Bjørn Bygg AS |
| Entrepriseform: | Totalentreprise |
| Kontrakt, verdi: | 230 Mnok |
| Arkitekt: | Stein Halvorsen Arkitekter AS |
| Bruttoflate: | 23500 m ² |
| Leiligheter: | Trinn 1 og 2: 180 |
| Etasjer: | 12 |
| Underetasjer: | 1 |
| Byggeperiode: | August 2019 - mars 2022 |

unntak, men de som klager ser nok ikke hvor viktig bygget er for totalen og den videre utvikling av byen. Slik jeg ser det, er Skir et flott bygg og et svært vellykket prosjekt, både for Tromsø og for Peab.

Vi er stolte over å ha det på CV'en vår og vi skulle gjerne gjort prosjektet en gang til. Særlig med de erfaringene vi har nå, slår Jonas Knudtsen fast.

BILFRITT: Trafikken til Skir blir ført ned i et underjordisk parkeringsanlegg, slik at store og små kan ferdes i et trygt og bilfritt miljø i parken som anlegges på taket av parkeringsanlegget. Illustrasjon: Peab / Stein Halvorsen Arkitekter AS

GK i Tromsø

- Leverer skipsselektro og elektronikk
- Installasjon av elektronisk fangst dagbok

Kontakt oss:

Tlf: 77 66 51 80

post.elektro.tromso@gk.no



gk.no



Bolig- og næringsprosjektet Skir

Skir er et bolig- og næringsprosjekt med beliggenhet ved sjøen i Tromsø, sentralt på Tromsøya.

Over to byggetrinn har Peab oppført 180 selveierleiligheter. De første 80 leilighetene var innflyttingsklare i første kvartal 2021 og de siste av de 100 leilighetene i byggetrinn 2 blir ferdigstilt i mars i år.

Byggherre er Strandvegen Utvikling, som

er heleid av Peab Eiendomsutvikling Nord. Peab Anlegg har vært anleggs-entreprenør og totalentreprenør er Peab Bjørn Bygg. Arkitekt er Stein Halvorsen Arkitekter AS.

Andre selskaper som har deltatt i prosjektet er blant annet Sweco Norge AS, Avd Tromsø som har deltatt som konstruktør, GK Norge AS Avd Tromsø (ventilasjon) og Rørleggermester Reidar Skagseth AS (VVS). El-installasjonene er utført av Bravida Norge AS. Norgesgulv AS har vært gulventreprenør.



BRYGGEHUS: Bryggehusene går over to plan og ligger nesten i sjøkanten med uteplass både mot øst og vest. En elegant kaipromenade skiller bygningsfrontene mot havet. Illustrasjon: Peab/ Stein Halvorsen Arkitekter AS

Skir er naboprojektet til Himmel & Hav, som også er gjennomført med Strandvegen Utvikling som byggherre, og Peab

Bjørn Bygg som totalentreprenør. Her ble den siste av totalt 87 leiligheter overlevert til kunde i desember 2018. ➡➡

Kjøpere i alle aldersgrupper

- Boligprosjektet Skir har fått en fin miks av yngre mennesker, barnefamilier og godt voksne beboere.

Det sier Trond-Erling Jensen hos Eiendomsmegler1 i Tromsø.

Etter to år med salg forteller han om et greit prosjekt og god interesse for de sjønære leilighetene i sentrum. Leilig-

hetene er i ulike prisklasser og størrelser og har bidratt til en fin fordeling av aldersgrupper på Skir.

De minste er på 31 m² og de største på 140 m², og spenner fra 1-roms til 4-roms leiligheter.

Meglerfirmaet har håndtert salget av byggetrinn 1 (oppgang A og B) med henholdsvis 44 og 27 leiligheter samt byggetrinn 2 (oppgang C) med 36 leiligheter. Fem av de 36 leilighetene i byggetrinn 2



FRONTLEILIGHETER: Disse leilighetene som er på Skirs østsider har uhindret panoramautsikt mot Tromsøfjorden og fastlandet. Illustrasjon: Peab/ Stein Halvorsen Arkitekter AS

er fortsatt ikke solgt. Det samme gjelder seksleiligheter fra førstebyggetrinn. Ifølge Jensen er Eiendomsmegler1 ferdig med

oppdraget, og utbygger Peab tar nå selv hånd om salget av de siste leilighetene. ➡➡



DELTA BJELKEN
Samvirkebjelke for slanke dekkekonstruksjoner



Dekkene ligger på DELTA BJELKER fra Peikko Norge AS – den smarteste og mest effektive lavflensbjelke i markedet. Nå også som miljøvennlig bjelke - DELTABEAM Green.

Vi gratulerer med et kvalitetsbygg!

Peikko Norge as
Kobbervikdalen 119, 3036 Drammen • 32 20 88 80

www.peikko.no

Vi har utført alt av malingsarbeider på prosjektet



BOGSTRAND

Sentralbord: +47 480 50 200 • Hjalmar Johansens gate 25, 9007 Tromsø
www.bogstrand.no



Takk for at vi fikk levere smarte vinduer og dører!

www.nordan.no



Heis1 Tromsø AS

Strandveien 90, 9007 Tromsø
Telefon: 77 68 36 20 • Vakttelefon: 77 68 36 20
E-post: tromso@heis1.no • tore.olsen@heis1.no
www.heis1.no



Prosjektfakta: Coop Obs Bygg, Alta

| | |
|--------------------------|----------------------|
| Prosjekt: | Nybygg |
| Sted: | Thomasbakken, Alta |
| Byggherre: | Coop Obs Bygg |
| Totalentreprenør: | Tecto Entreprenør AS |
| Kontraksverdi: | 80-100 Mnok |
| Entr.form: | Totalentreprise |
| Bygninger: | 1 |
| Prosjektperiode: | Mai 2021 - mars 2022 |

OBS BYGG ALTA: Varehuset på Thomasbakken er på hele 6500 kvadratmeter, med en butikdel på 2500 kvadratmeter. Foto: X5 Elektro AS

Verdens nordligste Obs BYGG

- Endelig er vi på plass i Finnmark! Vi er like glade i alle våre varehus, men det er ekstra spesielt å etablere verdens nordligste Obs BYGG, sier kjededirektør Espen Braaten.

Av - Jonas Ellingsen

- Med det nye varehuset i Alta har Obs BYGG nå 57 varehus fordelt i Norge.

Vi er stolte over å kunne tilby lange åpningstider og lave priser landet rundt, sier Braaten.

Stort utvalg

Obs BYGG Alta er på hele 6500 kvadratmeter, med en butikdel på 2500 kvadratmeter. Her skal man kunne finne alt man trenger til hus, hytte og hage innenfor et stort utvalg kategorier.

- I tillegg får det nye varehuset en toppmoderne drive-in avdeling på 4000 kvadratmeter. Dette gjør det mulig å handle byggevarer skjermet fra vær og vind, forklarer Espen Braaten:

Drive-in

- Du kjører inn i den store hallen, med kjørefelt og lastefelt, og stopper der du vil for å handle og laste på varer. Deretter kjører du til kassen hvor betjeningen skanner varene dine.

Ikke plass til alt du trenger i bilen? Null problem, du kan selvsagt låne tilhenger i varehuset. I de fleste tilfeller er dette helt gratis mot at du betaler et depositum, sier kjededirektøren.

Leverandører

Byggherre er Coop Finnmark SA og det er Verte Landskap & Arkitektur AS som

har formgitt bygget. Prosjektet har vært utført som totalentreprise med Tecto Entreprenør AS som totalentreprenør.

Øvrige bedrifter som har deltatt i prosjektet er Norconsult AS som konstruktør, Blikkenslager Bjørn Mella AS (ventilasjon) og Rørmesteren AS VVS-entreprenør. El-installasjonene inkludert SD-anlegg og Evolo toppsystem er levert av X5 Elektro AS mens Nordlys Malerservice AS var gulventreprenør og Nordlys Malerservice AS stod for malerarbeidet.



Foto: X5 Elektro AS



www.verte.no

T: 78 44 30 33
Løkkeveien 53
Pb 1034,
NO-9503 Alta

Vi utvikler prosjekter for Nord-Norske forhold.



elektro

Breverud 2, 9513 Alta
Tlf: 78 44 44 44
Pb: 144, 9501 Alta
x5elektro.no

Komplett installasjon fra X5 Elektro

X5 Elektro AS har levert alle el-installasjoner på Obs Bygg i Alta.

Kontrakten har en verdi på i underkant av 5 millioner kroner og det har vært utført vel 5 000 arbeidstimer i prosjektperioden på 5 måneder.

- De fleste av bedriftens 11 lærlinger har vært innom prosjektet og fått verdifull praksis, sier Dag Erik Eliassen, som er daglig leder ved X5 Elektro AS i Alta.

SD-anlegg og toppsystem

Som del av el-entreprisen har X5 Elektro levert komplett automasjonsanlegg, med toppsystem fra Evolo. SD-anlegget gir driftsansvarlige på Coop enkel tilgang til byggets styresystem via «sky-løsning» og alarmer ved driftstyrrelser.

- Anlegget er satt opp med 10 energimålere, slik at driftsansvarlige har god styringsinformasjon for å drifte bygget med lavest mulige energikostnader, og dermed enkelt kan

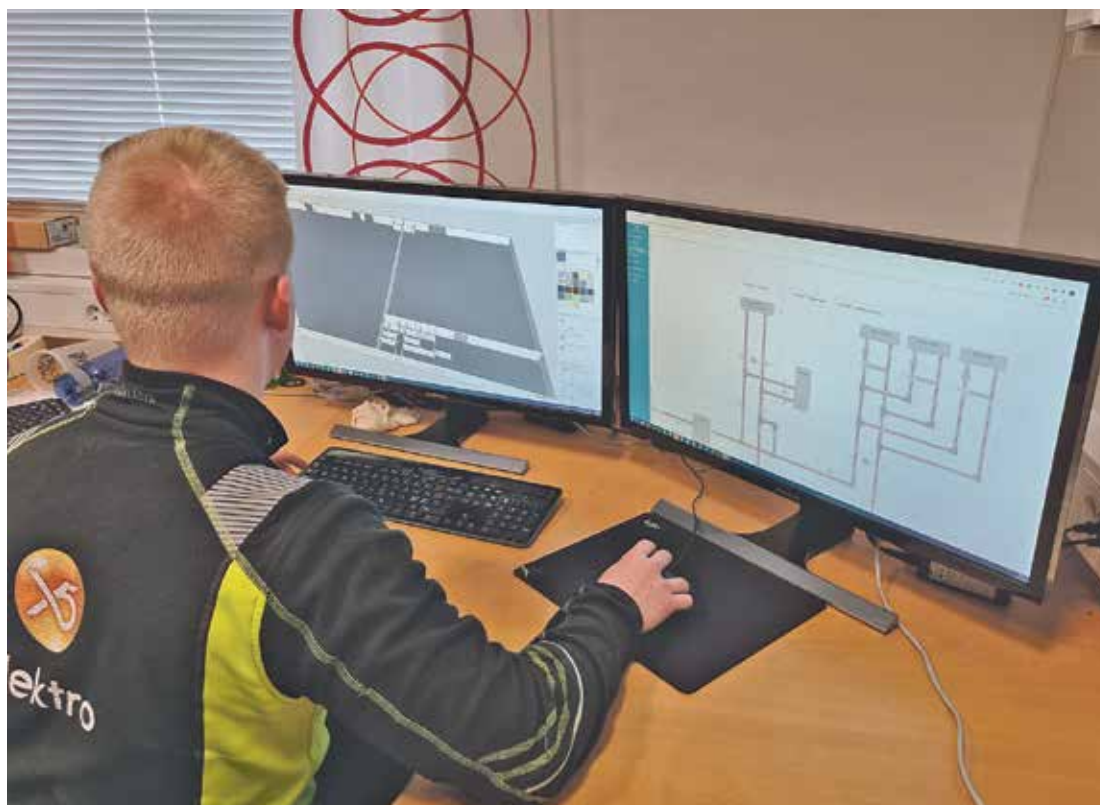
avdekke feil ved underliggende systemer, forteller Dag Erik Eliassen.

Bred kompetanse

X5 Elektro AS er en lokalt eid elektroentreprenør lokalisert i Alta. Selskapet (tidligere Elektro AS) ble etablert i 1971 og har siden da vært en av de største elektroentreprenørene i Finnmark. X5 Elektro har i dag 40 ansatte med variert bakgrunn innenfor elektro, svakstrøm og automasjon. Bedriften jobber i hovedsak med entrepriser i bedriftsmarkedet og de store byggentreprenørene i Alta er blant de største kundene.

Bedriften prosjekterer i hovedsak anleggene de leverer og har i dag seks ansatte med ingeniør/ installatørkompetanse.

X5 Elektro har egen serviceavdeling som har avtaler og regelmessige oppdrag for kunder som Alta Kommune, Finnmark fylkeskommune, Amfi/Thon, Statsbygg, Statnett, Statkraft og Sibelco med flere.



FINPUSS: Her er automasjonstekniker Jacob Gunnes hos X5 Elektro AS igang med siste finpuss på grafikken tilhørende SD-anlegget. Foto: X5 Elektro AS

▶ Ikke plass til alt du trenger i bilen? Null problem, du kan selvsagt låne tilhenger i varehuset.

Arnøy Laks AS

Lauksundveien 139
9194 Lauksletta
Tlf.: 77 77 79 70
www.arnoylaks.no

Vi leverer alt fra dykkertjenester, kaibygging og pelearbeid til frakt av maskiner o.l.

Vi har lang erfaring innenfor anleggsdykking og kaibygging.



UW Entreprenør as

Mobil: 90 97 84 94 • Neverfjordveien 330 • 9620 Kvalsund
E-post: TAH@HSS.AS

asplan viak

VI KAN BÆREKRAFT

Asplan viak er ledende på bærekraft og ombruk.

Vi dekker bl.a. oppdrett, bygg, transport og infrastruktur. Spør oss om materialrådgeving, ombrukskartlegging, klimagassregnskap, livsløpsanalyser (LCA) og sertifiseringer (BREEAM/ CEEQUAL).

asplanviak.no





Bardu skole og kulturarena til 360 millioner kroner:

- Et løft for Bardu kommune

På rekordraske 16 måneder har totalentreprenør Hent bygd ny skole og idrettshall på til sammen 12.000 kvadratmeter. Dette er den største kommunale investeringen i Bardu noensinne - og anlegget vil skape en helt ny hverdag for innbyggerne i kommunen.

Av - Jonas Ellingsen

I følge Hent's prosjektleder er det høy kvalitet på bygg, arbeider og de løsningene som er valgt.

- Dette er kanskje Norges mest moderne skole. Det føles godt å ha vært med på å bygge dette anlegget, som vil være til nytte og glede for kommunens innbyggere i svært mange år fremover, sier prosjektleder Knut Dreier til Nordnorsk Rapport.

Stort prosjekt

Den nye skolen er bygd med passivhus-standard og skal huse hele grunnskoletrinnet fra 1. - 10. klasse, i tillegg til skolefritidsordning og kulturskole.

Barduhallen er i samme omgang utvidet med et tilbygg på 1.500 kvadratmeter og har dermed fått tilnærmet dobbelt så stort areal og helt nytt sanitæranlegg. Den eldre delen av hallen er også oppgradert til å oppfylle dagens energikrav.

Uteområdet på 90 mål rommer ny kunstgress- og løpebane, og er ellers tilrettelagt med skolegård, lekeplass med apparater, grøntarealer og løsninger man forbinder med en moderne skole.

Snørik vinter

Det ble inngått kontrakt mellom Bardu kommune og Hent i mai 2020, og grunnarbeidene startet i juni med bakkeplanering, etablering av vann og avløp samt annen infrastruktur i grunnen. I september startet oppføringen

SAMLER ELEVENE: Etter å ha utredet mulig rehabilitering av to skolebygg valgte politikerne i Bardu å bygge helt ny barne- og ungdomsskole på Setermoen. Foto: Tore Lorentzen - BP3 Prosjekt AS/Bardu kommune

av råbygget og arbeidet frem mot tett bygg pågikk vinteren 2020/2021. Store snømengder skapte utfordringer underveis.

Støpearbeidet var avsluttet i desember før kulda satte inn for alvor, så det gikk veldig greit.

- Taktekking krever derimot tørt underlag og i perioder var det nokså krevende å holde fremdriften, forteller prosjektlederen.

Både skolebygget og den nye Barduhallen er ført opp med en kombinasjon av prefabrikkerte betongelementer og plassstøpt betong. Konstruksjonen følger dagens byggemetode med ståldragere, hulldekker som etasjeskinner og prefabrikkerte vegg-elementer av tre.

- Når forholdene ligger tilrette er dette en rask byggemåte, sier Knut Dreier. Og resultatene taler for seg selv. Totalentreprenøren Hent har satt opp 12.000 kvadratmeter med høykvalitets bygg på kun 16 måneder. På det meste har 130-150 arbeidere vært i sving samtidig på byggeplassen.

Truffet av corona

Mulige effekter av Covid19-pandemien var naturlig nok diskusjonstema ved inngåelse av kontrakten. Både byggherre og entreprenør var innstilt på at opprinnelig plan skulle følges og at eventuelt nye utfordringer relatert til pandemien skulle behandles særskilt.

Ikke uventet ble prosjektet påvirket underveis, med innreise-

Vi har hatt prosjektledelsen ved Bardu skole og kulturarena



Telefon: 40 61 28 97
Teknologivn. 10
8517 Narvik
post@bp3.no
www.bp3.no

Vi har utført elektroentreprise ved sterkstrøms-, svakstrøms- og fiberinstallasjoner.

Vi gratulerer Bardu kommune med nye Bardu skole og kulturarena.

elkonor MYRE ELEKTRO

Vikaveien 51 • 9310 Sørreisa • Telefon: 77 86 34 00 • www.myre-elektro.no

BARDUHALLEN: Etter utbygging er arealet i Barduhallen doblet til 3.000 kvadratmeter. Foto: Tore Lorentzen - BP3 Prosjekt AS/Bardu kommune



forbud til Norge og mangel på bemanning i en periode.

- Spesielt merkbart var det når Norge åpnet igjen, der en samlet og forsinket byggebransje konkurrerte om den arbeidskraften som hadde vært utilgjengelig. Høsten 2021 hadde vi også forsinkelser i leveransene av innredning fra Kina, og det handlet da om manglende ressurser for å frakte varene fra Kina til Norge, forteller prosjektlederen hos Hent.

- Godt samarbeid

27. januar kunne entreprenøren overrekke den nye skolen og idrettshallen til Bardu kommune. Utomhusarbeidene vil derimot fortsette frem mot sommeren, og skal overrekkes 9. juni.

Knut Dreier forteller om et godt samarbeid og konstruktiv dialog med byggherre underveis i prosjektet. I forhold til opprinnelig avtale skjedde overlevering et par måneder senere enn forutsatt, der mer enn halvparten godskrives Force Majeure grunnet pandemien.

- Vi har satt inn alle ressurser på å komme i mål så fort som mulig. Heldigvis påvirker ikke utsettelsene den planlagte innflyttingen, som skal skje etter vinterferien, avslutter prosjektlederen.



KULTURARENA: Aulaen i den nye skolen ligger an til å bli kommunens nye storstue. Foto: Tore Lorentzen - BP3 Prosjekt AS/Bardu kommune



SKOLEKJØKKEN: Disse flotte omgivelsene burde inspirere alle med en kokk i magen. Foto: Tore Lorentzen - BP3 Prosjekt AS/Bardu kommune

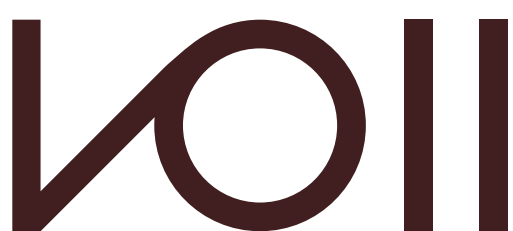


► Den nye skolen skal huse hele grunnskoletrinnet fra 1. til 10. klasse, i tillegg til skolefritidsordning og kulturskole.

INDIRA AS har ivaretatt rollen Byggherreombud.

Vi takker for oppdraget og gratulerer Bardu kommune med ny flott barne- og ungdomsskole.

Telefon: 47 31 87 80
www.indira.no



arkitekter

www.vollark.no

En investering for fremtiden

FASADE: Den nye barne- og ungdomsskolen på Setermoen er den største kommunale investeringen i Bardu noensinne. Foto: Tore Lorentzen - BP3 Prosjekt AS/Bardu kommune

Bardu skole og kulturarena vil ha plass til 48 barne- og ungdomsskoleelever.

Bardu kommune har frem til nå hatt tre offentlige barneskoler; Nedre Bardu skole, Øvre Bardu skole og Setermoen skole. Etter utredninger om å pusse opp Setermoen skole og Bardu ungdomsskole, falt valget på å bygge helt ny skole på Setermoen.

– Bardu kommune har i mange år ventet på mulighetene til å få bygget et nytt skoleanlegg. Det fortjener både lærere og framtidens oppvoksende barn og unge. Kommunen trenger på alle måter et moderne og pedagogisk tilrettelagt skolebygg med tilhørende gode læringseffekter, sier rådmann Håvard Gangsås.

– Samtidig vil kulturskolen få helt nye og forbedrede muligheter til å utvikle elevers kunstneriske evner, og vil få nye og bedre



rammer for å gjennomføre kulturelle arrangementer med et større publikum. Skoleanlegget med de nye uteområdene, sammen med nye og eksisterende idrettsanlegg, vil bli en kompakt og integrert arena for læring, kultur og fysisk aktivitet for hele Bardu-samfunnet, avslutter Gangsås.

Terje Nyberget, som er leder av prosjektstyret i Bardu kommune, forteller at fullskaletesten før overlevering viste et bygg utført i henhold til kontrakt.

- Dette har blitt veldig bra, og jeg tror virkelig at lærere og elever gleder seg til å flytte inn etter vinterferien, sier Nyberget til Nordnorsk Rapport.



AUDITORIUM: Et moderne og pedagogisk tilrettelagt skolebygg møter elever og lærere når de starter opp etter vinterferien. Foto: Tore Lorentzen - BP3 Prosjekt AS/Bardu kommune



Vi har gjort beslagsarbeidet på
Bardu skole og kulturarena



Bertheussen
Blikkenslager AS

Tlf.: 77 69 55 50 • Storvn. 69 • 9310 SØRREISA • www.blikkenslagerprodukter.no

Vi har vært totalentreprenør på
Bardu skole og kulturarena

HENT

Med vakuum og trykk løser familiebedriften i Tromsø problemer for mange bransjer. Både petroleumsnæringen, fiskeri og havbruk og kommunal sektor er blant de faste kundene.

Vacumkjempen løser problemene



Daglig leder Stian Kristiansen i Vacumkjempen Nord-Norge AS tror kommunalteknikk og vann og avløp (VA) og havbruk blir spesielt viktige områder i årene som kommer.

- Det er ingen tvil om at store deler av vann- og avløps-systemet er gammelt og må skiftes ut. Mange kommuner står overfor store investeringer. Da er det viktig å vurdere hvilke rør som må skiftes med en gang og hva som kan ligge i bakken og gjøre nytten i flere år fremover. Det er en vurdering med stor betydning for økonomi. Her kan vi bistå, sier daglig leder Stian Kristiansen.

Med rørinspeksjon kan Vacumkjempen inspisere alle typer rør og påvise generell tilstand og eventuelle skader. Ved behov brukes en sonde for å trasésøke og påvise

nøyaktig hvor en skade befinner seg under bakken.

- En slik kartlegging før utbedringen starter kan spare oppdragsgiver for store kostnader, sier daglig leder i Vacumkjempen.

Økt levetid

Levetiden til rør, enten de er gamle eller helt nye, avgjøres av stell og oppfølging.

- Hvis de driftes på en god måte vil de vare lengre. Jevnlig spyling og inspeksjon bidrar til økt levetid og mindre driftsproblemer for både gamle og nye rør, sier Kristiansen. Han forteller at bedriftens nye investering senker terskelen og kostnadene for kommunene som vil gjøre nettopp det. I fjor anskaffet de en kombibil som helt og holdent er spesialbygd for vann og avløp (VA).

Råtass

- Den er helt rå på å spyle rør, og da spesielt kloakkrør. En viktig funksjon er at den renser og gjenvinner sitt eget spylevann, noe som gjør at arbeidet kan utføres mer enn dobbelt så raskt, sier Stian.

- Vi slipper å hente nye 10.000 liter med vann etter 40 minutter med spyling, noe som gjerne gir en times avbrudd før vi kan begynne på nytt.

Slikt blir det miljøgevinst av og ikke minst blir arbeidet billigere for oppdragsgiver da tidsbruk går ned, sier han. Det lengste røret som til nå er spylt med bilen var 490 meter langt i ett strekk.

- Vi blåser i ka vi sug

Vacumkjempen Nord-Norge AS ble etablert i 1998. Selskapet ble kjøpt opp i 2004 av Stig Kristiansen. I dag ledes

selskapet av sønnen Stian Kristiansen.

Den gang som nå er grunnkonseptet flytting av masser og væsker ved hjelp av vakuum og trykk. Bedriften har i dag tre kraftige og mobile supersugere, tre store kombibiler, og egen bil for rørinspeksjon. Alt betjenes av dyktige og sertifiserte fagfolk under mottoet "Vi blåser i ka vi sug".

- I tillegg har vi "uhorvelig" mye spesialutstyr for de ulike tjenesteområdene, sier Stian med et smil.

Miljøoppdrag

En stor del av tjenestene bedriften utfører handler om å samle inn naturskadelige stoffer, transportere dem og holde omgivelsene rene.

Vacumkjempen er oljevernbedrift under NOFO, der trykk og vakuum brukes for å suge opp oljefilm, tømme skimmere og legge ut / suge opp absorbenter.

Stadig nye og strengere krav i havbruksnæringen gir oppdrag for Tromsøbedriften. Blant annet spyling av rørene som forsyner settefiskanleggene med friskt vann, oppsuging av tykkflytende slakteavfall og død fisk. Av og til er uhellet ute og da blir vi

Vacumkjempen - tjenester

- Blåsing og suging av masser
- Miljøsanering og skadesanering
- Filming av rør
- Slamsuging
- Spyling av rør
- Tankrensing
- Tømming av olje – og fettutskillere
- Vei- og tunneldrift
- Tunnelvask
- Rensing av diesel

gjærne kontaktet for rask og effektiv opprydding.

- Vi overtar gjerne der andre gir opp. Vi er en problemløser, sier Stian Kristiansen.

Nå ISO-sertifisert

I året som er gått har bedriften jobbet hardt med å være rustet til å møte årene som kommer. Nytt HMS og KS system er gjennomarbeidet og tatt i bruk. Vi kan endelig si at Vacumkjempen Nord-Norge er sertifisert i henhold til standardene ISO 9001 (Kvalitet) og ISO 14001 (Miljø)! ...





BLI SETT PÅ NETT: God synlighet i søkemotorene er et av suksesskriteriene for å nå potensielle kunder på Internett. Foto: Unsplash.com

Mediebyrået Idium retter seg mot bedrifter som vet at det er viktig å være tilstede på Internett, men ikke helt vet hvordan – eller ikke finner tid blant andre viktige oppgaver. For små bedrifter med begrensede budsjetter har de følgende råd:

Bruk Google Analytics

Ett av dine viktigste verktøy innen markedsføring er analyse. Vet du ikke hvem som besøker websiden din, vil mange av dine avgjørelser være basert på gjetting. For å utføre en forståelig og vellykket digital strategi trenger du faktiske tall (data) og research.

- hvilke de ikke besøker
- hvor lenge de oppholder seg på nettstedet ditt
- og mye annet som kan være interessant å vite

Du bør sjekke Google Analytics regelmessig til du blir kjent med systemet og forstår deg på rapporter og lignende.

Bygg e-postlister til markedsføring

Det er ikke nødvendigvis så vanskelig å bygge e-postlister. Hvor mange e-poster, som du abonnerer på, mottar du selv per dag fra forskjellige bedrifter? Hvordan fikk de din e-post-adresse? Analyser nettsidene dine og se hvor eller om du har noen CTA (calls-to-action; handlingsfremmende elementer) som lokker folk til å gi fra seg nettets kanskje mest dyrebare valuta; e-postadressen.

Send verdifullt innhold til kontaktlisten din

Dersom du klarer å levere personalisert innhold til dine kunder og potensielle kunder, så er det verdt hvert minutt du legger i det. Skal du lykkes her må innholdet være av verdi for mottager.

E-postmarkedsføring er en av de raskeste og mest kostnadseffektive måtene du kan benytte til å lede folk til dine produkter eller tjenester. E-post er tilgjengelig på tvers av enheter, enten det er PC, nettbrett eller mobil, noe som betyr at du øker sannsynligheten for høyere engasjement.

Brukeropplevelse er nøkkelen

Nettsiden din er muligens det første punktet i salgsprosessen, som hjelper deg med å konvertere besøkende til kjøpere.

Det er flere måter å få testet brukeropplevelsen: du kan benytte et firma, bruke spesifikke programvarer, eller send ut en brukerundersøkelse til alle på e-postlisten din og be om tilbakemelding. Tilbakemeldingene kan vise seg å være uventede, men kan ha en stor betydning for nettsiden. Dersom du ikke har en nettside enda, bør du bruke tid på å finne løsningen som er riktig for deg.

Ting å tenke på er:

- er siden responsive/mobilvennlig, kan den brukes på tvers av enheter?
- er den intuitiv?
- er den hurtig (laster den raskt nok)?

Er siden din vanskelig å bruke kan markedsbudsjettet ditt kastes bort ved at folk forlater siden. Fokuser på brukeropplevelsen.

Digital markedsføring uten stort budsjett: Når hver krone teller

Begrenset budsjett til markedsføring? Da gjelder det å bruke pengene man har på best mulig og mest effektiv måte.

Av - Jonas Ellingsen

Google Analytics kan gi deg store mengder data:

- hvor dine besøkende kommer fra
- sidene de besøker mest

Fiskerincæring • Tunneller • Gruver

SKAP TIL KREVENDE MILJØER

- Syrefast skap
- Nyutviklet Merdeskap
- Rask levering fra lager i Norge
- Et rikholdig utvalg av tilbehør

Vil du vite mer? Les mer om våre syrefaste skap: www.stansefabrikken.no eller last ned vår katalog nå!

[Se katalog her](#)

Stansefabrikken Products AS • Tel: 458 65 940
E-post: products@stansefabrikken.no • www.stansefabrikken.no

BERNOULLIFILTER

Det originale BernoulliFilter

Et helautomatisk filter for ferskvann, sjøvann og prosessvæsker.

Filtret motvirker effektivt gjentetting og smuss på trykksatte system.

Teknologien i filtret utnytter Bernoullis prinsipp.

A Spolsekvensen initieras antingen av en timerinnstilling eller av differentialtrykkvaktet innad i filterkorgen som forårsaker flødesreducering.

B Under forspolingen åpnes spolventilen og større partikler spolas ut.

C Under spolsekvensen førs en spesialformad disk monterad på en pneumatisk cylinder in i filterkorgen där den skapar ett mellanrum mellan disken och filterkorgen.

D Flødes hastigheten ökar lokalt runt disken samtidigt som det statiska trycket minskas i enlighet med Bernoullis princip. Flødesriktningen reverseras och därmed frigörs partiklar som fasnad på filterkorgens yta.

E De lösa partiklarna lämnar filteret genom spolutloppet.

Telefon 741 67 390 • www.teknor.no • norway@teknor.no

Merkevarebygging

Tenk merkevarebygging. Du kan for eksempel ikke ha en @gmail.com eller @hotmail.com adresse som jobbmail. Det er en billig årlig investering å ha et domene, noe som også gir deg en e-postkonto. Hosting (webhotell) er også en rimelig kostnad for din tilstedeværelse på nett.

Sørg for å ta eierskap over merkevarenavnet på alle flater (sosiale medier). Du trenger ikke å benytte alle, men om du eier dem beskytter du i alle fall merkevaren.

Sosiale medier

Engasjement er gratis, men det er ikke promotering. En feil mange gjør er å kun benytte sosiale medier til å selge produktet sitt. Det gjør vi ikke lengre. Sosiale medier er fylt av mennesker som ikke vil bombarderes av dine produkter/tjenester hver gang du publiserer noe. På for eksempel Facebook vil en veldig lav prosent komme til å faktisk se det du deler, med mindre du investerer penger i annonsering. Det gir til gjengjeld fantastiske segmenteringsmuligheter og kan være en god investering med stor uttelling når det gjøres riktig.

SEO lever og leverer

Søkemotoroptimalisering (Search Engine Optimization) er i stadig utvikling. Google avgjør hva som vises basert på brukerens søk (det de vet om deg) og en haug av andre ting. De som kun jobber med SEO og kjenner prosessene, samt følger med på utviklingen vil nok kunne levere raskere resultater. Det er en kunst å skrive for søkemotorene og for de menneskelige mottagerne.

Fremtiden er MER INNHOLD – ikke mindre

En stor del av Googles rangeringsalgoritme for SEO er innhold (i skrivende stund i det minste). Søkemotorgiganten vil at nettsiden din konstant har nye publiseringer med kvalitetsinformasjon.

Sørg for at ditt innhold engasjerer leseren og gir dem noe av verdi. Visuelt innhold har en tendens til å ha større verdi enn lange artikler, fordi flere og flere av oss ikke klarer å holde oppmerksomheten over lengre tid. Bruk bilder, statistikk, infografikk, video og annet innhold som skiller deg fra konkurrentene.

Bruk betalt søk

PPC, eller betalt søk, kan virke

skremmende og som noe som vil knekke budsjettet, men dersom det gjøres riktig kan man både lære og forstå mer om hvordan å målrette markedsføringen. Forkortelser og ord som CTR, CPA, CPC, konverteringsrate og kvalitetspoeng – kan være forvirrende. Men dersom du jobber med en spesialist over tid enten for å lære deg opp selv, eller for å sette bort jobben, vil du se resultater for bedriften.

Det kan hende at det, selv med et begrenset budsjett, vil lønne seg å sette jobben til et byrå som har kompetansen.

Tid for remarketing

Remarketing, også kalt retargeting, er en form for betalt søk som kan hjelpe deg med å følge potensielle kunder etter hvert som de beveger seg på nett. Det er en god taktikk for å være synlig for dem, men må kombineres med sosiale medier-

annonsering, PPC og bannerannonsering. Avhengig av ditt budsjett kan du være synlig i Google Display Network, Facebook, Instagram og andre kanaler.

Hold øye med konkurrentene

Vet du hva konkurrentene dine gjør? Har de profiler i sosiale medier? Gir de sine potensielle kunder spesielle tilbud, avslag eller gir de bort varer/tjenester? Hvordan gjør de det?

Lytt til dine kunder

Dine kunder kan gi deg et annerledes perspektiv og de kan ofte gi god tilbakemelding til små og mellomstore bedrifter fordi de vet at dere som regel har mulighet til å gjøre raskere endringer enn større bedrifter. Sørg for å overvåke kommentarer i sosiale medier og gjør det lett for kunder å komme i kontakt med deg både på bedriftens profiler og på nettsiden deres.

Kilde: Idium.no

Lebesby kommune

Vi har satt av flere nye industriområder i Laksefjorden

I Lebesby kommunes nye arealplan har vi åpnet flere områder på sjø og land for taredyrking, oppdrett og andre industriformål.

- Vi er Norges 8. største i areal og omkranser vakre Laksefjorden
- Det er lokal kraftproduksjon fra vind- og vannkraft, og Statnett planlegger ny 420 kV linje inn til området
- Her finnes allerede to store settefiskanlegg som benytter avansert RAS-teknologi, og flere lokaliteter for oppdrett
- Det er kort vei til en av landets lengste rullebaner i Lakselv

God handel, service og marine leverandører!

Kontakt oss gjerne for en prat om mulighetene

Toril Svendsen, næringskonsulent
toril.svendsen@lebesby.kommune.no

Sigurd Rafaelsen, ordfører
sigurd.rafaelsen@lebesby.kommune.no

Telefon: 97 99 09 00

Se mer på nett: nyarealplan.lebesby.kommune.no

593 millioner til Nord-Norge

Innovasjon Norge bevilget 593,5 millioner kroner til nordnorsk næringsliv inkludert Svalbard i desember, januar og halve februar.

Tilsagnene fordeler seg fylkesvis med 261,5 millioner kroner fordelt på 89 vedtak til Nordland

og 329,8 millioner kroner fordelt på 96 vedtak til Troms og Finnmark. Mer enn halvparten av tilsagnene var tilskudd.

Bedrifter i Nordland mottok til sammen 150,8 millioner i tilskudd, hvorav 69,7 millioner kroner gjaldt koronatiltak.

For Troms og Finnmark var tilsvarende tall 69,9 millioner og 51,1 millioner.

Svalbard mottok 2,2 millioner

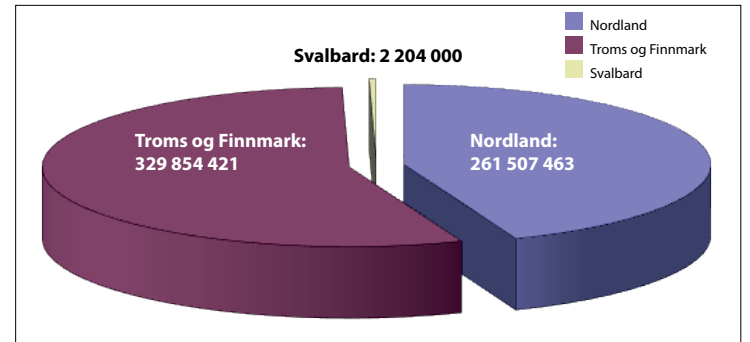
kroner i totalt 4 vedtak, der alt var tilskudd i form av koronatiltak.

Det var i all hovedsak reiselivs- og opplevelsesbedrifter som mottok midler til koronatiltak.

Av det som utpeker seg spesielt for Troms og Finnmark sin del, ser vi at det Alta-baserte og Ålesund-eide rederiet Arctic Swan AS får 50 millioner i risikolån og garantier (næringsspesifikke) samt 150 millioner kroner i lavrisikolån (for fiskeflåte).

For Nordland sin del ser vi at ACD Pharmaceuticals AS, Leknes får 15 millioner i distriktsutviklingstilskudd, 20 millioner i innovasjonstilskudd og 25 millioner

kroner i koronatiltak. ACD Pharmaceuticals var først i verden til å lansere et bakteriofagprodukt til bruk i akvakultur.



Tildelinger Nordland - desember 2021, 1. januar til 15. februar 2022

| Kommune | Selskap | Type | Innvilget beløp | Innvilget dato | Lån - tilskudd - garanti |
|-----------|--|--------------------|-----------------|----------------|--------------------------|
| Vågan | LIVLAND AS | Ekstraord. tiltak | 1 487 000 | 01.12.21 | T |
| Brønnøy | TORGHATTEN CAMPING & STRANDRESTAURANT AS | Landbrukstilsk. | 1 000 000 | 01.12.21 | T |
| Brønnøy | TORGHATTEN CAMPING & STRANDRESTAURANT AS | Landbrukstilsk. | 40 000 | 01.12.21 | T |
| Øksnes | RINO MORTENSEN AS | Lavrisikolån | 3 600 000 | 01.12.21 | L |
| Narvik | VISIT NARVIK AS | Ekstraord. tiltak | 2 495 000 | 03.12.21 | T |
| Moskenes | THE TIDE LOFOTEN AS | Ekstraord. tiltak | 2 860 000 | 03.12.21 | T |
| Bodø | SALTEN REGIONRÅD | Distr.utv.tilskudd | 800 000 | 03.12.21 | T |
| Moskenes | LOFOTLOVE AS | Ekstraord. tiltak | 722 686 | 03.12.21 | T |
| Bodø | TUVSJVYEN AS | Ekstraord. tiltak | 1 610 000 | 03.12.21 | T |
| Flakstad | GLASSHYTTA VIKTEN AS | Ekstraord. tiltak | 939 000 | 03.12.21 | T |
| Lurøy | SJY SEAWEED AS | Distr.utv.tilskudd | 100 000 | 03.12.21 | T |
| Nesna | WESTCON HELGELAND AS | Distr.utv.tilskudd | 800 000 | 03.12.21 | T |
| Vestvågøy | LIVE LOFOTEN AS | Ekstraord. tiltak | 2 978 400 | 06.12.21 | T |
| Bø | JOHANSEN KYST OG HAVFISKE AS | Lavrisikolån | 2 400 000 | 06.12.21 | L |
| Vestvågøy | LOFOTEN VACATION AS | Ekstraord. tiltak | 573 000 | 07.12.21 | T |
| Vestvågøy | HATTVIKA LODGE AS | Ekstraord. tiltak | 452 000 | 07.12.21 | T |
| Vågan | LOFOTEN AKTIV AS | Ekstraord. tiltak | 691 000 | 07.12.21 | T |
| Andøy | SEPPOLA KULTUR OG AKTIVITET | Ekstraord. tiltak | 301 000 | 08.12.21 | T |
| Fauske | NORSKIN MATERIALS AS | Risikolån+gar. | 1 500 000 | 08.12.21 | L |
| Bodø | IN Nordland | Distr.utv.tilskudd | 500 000 | 08.12.21 | T |
| Vågan | FULL STEAM AS | Ekstraord. tiltak | 770 000 | 09.12.21 | T |
| Brønnøy | AKVAPARTNER AS | Distr.utv.tilskudd | 1 380 000 | 09.12.21 | T |
| Moskenes | MAREN ANNA AS | Ekstraord. tiltak | 1 000 000 | 10.12.21 | T |
| Værøy | LOFOTEN BIOMARINE AS | Distr.utv.tilskudd | 500 000 | 10.12.21 | T |
| Bø | BØ UTVIKLING AS | Oppstartstilsk. | 100 000 | 10.12.21 | T |
| Vågan | DESTINATION LOFOTEN AS | Ekstraord. tiltak | 2 890 000 | 14.12.21 | T |
| Vågan | DESTINATION LOFOTEN AS | Ekstraord. tiltak | 1 420 000 | 14.12.21 | T |
| Vestvågøy | LOFOTEN SJØHUSUTLEIE AS | Ekstraord. tiltak | 1 063 000 | 14.12.21 | T |
| Moskenes | REINE RORBUER DRIFT AS | Ekstraord. tiltak | 610 000 | 14.12.21 | T |
| Andøy | MIDNATTSOL CAMPING AS | Ekstraord. tiltak | 1 800 000 | 14.12.21 | T |
| Bodø | KARIANNE AS | Lavrisikolån | 24 500 000 | 14.12.21 | L |
| Bodø | BODØ KOMMUNE | Innovasjonstilsk. | 7 055 877 | 14.12.21 | T |
| Vågan | LOFOTEN GOLFDRIFT AS | Ekstraord. tiltak | 3 140 000 | 15.12.21 | T |
| Vestvågøy | CONCEPTOMED AS | Int. tilsk.progr. | 2 245 000 | 15.12.21 | T |
| Bodø | KRAFT NORD AS | Distr.utv.tilskudd | 1 000 000 | 15.12.21 | T |
| Vågan | HOV GÅRD | Ekstraord. tiltak | 2 895 000 | 16.12.21 | T |
| Træna | HELGELAND REISELIV AS | Ekstraord. tiltak | 2 620 000 | 16.12.21 | T |
| Vestvågøy | HEMMINGODDEN LOFOTEN FISHING LODGE AS | Ekstraord. tiltak | 296 000 | 16.12.21 | T |
| Flakstad | PETTER MYKLEBUST AS | Lavrisikolån | 4 850 000 | 16.12.21 | L |
| Vefsn | MOSJØEN KULDE OG KLIMA SERVICE AS | Distr.utv.tilskudd | 257 792 | 16.12.21 | T |
| Donna | SOLFJELD DAG | Landbrukstilsk. | 40 000 | 16.12.21 | T |
| Bodø | IN Nordland | Distr.utv.tilskudd | 339 000 | 16.12.21 | T |
| Vefsn | MOSJØEN KULDE OG KLIMA SERVICE AS | Distr.utv.tilskudd | 322 208 | 16.12.21 | T |
| Vefsn | MOSJØEN KULDE OG KLIMA SERVICE AS | Distr.utv.tilskudd | 1 220 000 | 16.12.21 | T |
| Vestvågøy | ACD PHARMACEUTICALS AS | Distr.utv.tilskudd | 15 000 000 | 17.12.21 | T |
| Vestvågøy | ACD PHARMACEUTICALS AS | Innovasjonstilsk. | 20 000 000 | 17.12.21 | T |
| Vestvågøy | ACD PHARMACEUTICALS AS | Ekstraord. tiltak | 25 000 000 | 17.12.21 | T |
| Nesna | TOPCAMP HAVBLIKK AS | Ekstraord. tiltak | 1 210 000 | 17.12.21 | T |
| Vega | SEIL NORGE AS | Ekstraord. tiltak | 912 000 | 17.12.21 | T |
| Moskenes | SHE HOLDING AS | Ekstraord. tiltak | 2 779 000 | 17.12.21 | T |
| Vestvågøy | KRÆMMERVIKA HAVN AS | Ekstraord. tiltak | 1 746 000 | 17.12.21 | T |
| Bodø | SEINES AS | Risikolån+gar. | 40 000 000 | 17.12.21 | L |
| Bodø | SEINES AS | Lavrisikolån | 10 000 000 | 17.12.21 | L |
| Bodø | GREEN H AS | Innovasjonstilsk. | 5 900 000 | 17.12.21 | T |
| Lurøy | SJY SEAWEED AS | Distr.utv.tilskudd | 150 000 | 17.12.21 | T |
| Øksnes | EGGA UTVIKLING AS | Klynger + nettv. | 3 000 000 | 19.12.21 | T |

Tildelinger Nordland - desember 2021, 1. januar til 15. februar 2022

| Kommune | Selskap | Type | Innvilget beløp | Innvilget dato | Lån - tilskudd - garanti |
|-----------|---|--------------------|--------------------|----------------|--------------------------|
| Øksnes | EGGA UTVIKLING AS | Klynger + nettv. | 3 000 000 | 19.12.21 | T |
| Hadsel | EGGA UTVIKLING AS | Klynger + nettv. | 1 000 000 | 19.12.21 | T |
| Hadsel | EGGA UTVIKLING AS | Klynger + nettv. | 1 000 000 | 19.12.21 | T |
| Alstahaug | SENTRUM NÆRINGSHAGE AS | Klynger + nettv. | 1 000 000 | 19.12.21 | T |
| Moskenes | ANITAS SJØMAT AS | Ekstraord. tiltak | 2 700 000 | 20.12.21 | T |
| Moskenes | ANITAS SJØMAT AS | Ekstraord. tiltak | 940 000 | 20.12.21 | T |
| Sømna | SØMNA BIOGASS GÅRDSDRIFT SA | Ekstraord. tiltak | 810 000 | 20.12.21 | T |
| Sømna | SØMNA BIOGASS GÅRDSDRIFT SA | Distr.utv.tilskudd | 100 000 | 20.12.21 | T |
| Rana | SULACARE AS | Oppstartstilsk. | 550 000 | 10.01.22 | T |
| Evenes | FJELLAKSLA GÅRD V/STEIN-EVEN FJELLAKSEL | Landbrukstilsk. | 150 000 | 10.01.22 | T |
| Brønnøy | ALF PETERSEN | Lavrisikolån | 3 500 000 | 10.01.22 | L |
| Narvik | NORTH MARITIME AS | Risikolån+gar. | 1 125 000 | 10.01.22 | G |
| Vågan | PROFF KULDE AS | Risikolån+gar. | 3 000 000 | 10.01.22 | G |
| Vestvågøy | LOFOTEN KOMPETANSESENTER FOR ULL AS | Landbrukstilsk. | 150 000 | 12.01.22 | T |
| Bodø | LIE TECH | Oppstartstilsk. | 100 000 | 12.01.22 | T |
| Bodø | KJERRINGØY BRYGGEHOTELL AS | Klynger + nettv. | 100 000 | 13.01.22 | T |
| Rana | ENDVISION AS | Oppstartstilsk. | 100 000 | 21.01.22 | T |
| Leirfjord | ANETTE JÅSTAD | Landbrukstilsk. | 60 000 | 31.01.22 | T |
| Vevelstad | NERGÅRDFISK PROSJEKT OG DRIFT AS | Lavrisikolån | 4 500 000 | 31.01.22 | L |
| Vestvågøy | KARI MARGRETE FRØYLAND | Landbrukstilsk. | 1 750 000 | 31.01.22 | T |
| Meløy | SASTECH AS | Risikolån+gar. | 3 000 000 | 31.01.22 | G |
| Vega | LARS BØRSHEIM | Landbrukstilsk. | 260 000 | 02.02.22 | T |
| Vega | LARS BØRSHEIM | Landbrukstilsk. | 70 000 | 02.02.22 | T |
| Bodø | SVARTOKSEN FISKERI AS | Lavrisikolån | 5 000 000 | 02.02.22 | L |
| Steigen | FOLLA ALGER AS | Risikolån+gar. | 2 500 000 | 04.02.22 | L |
| Beiarn | BEIARMAT AS | Landbrukstilsk. | 1 000 000 | 04.02.22 | T |
| Beiarn | BEIARMAT AS | Landbrukstilsk. | 40 000 | 04.02.22 | T |
| Bodø | IN Nordland | Landbrukstilsk. | 411 000 | 04.02.22 | T |
| Steigen | MOGENS JOACHIM BREDAL | Landbrukstilsk. | 1 800 000 | 07.02.22 | T |
| Bodø | BCOM AS | Innovasjonstilsk. | 31 500 | 07.02.22 | T |
| Vestvågøy | ROKKVIKA PORSELENSFABRIKK AS | Risikolån+gar. | 1 200 000 | 09.02.22 | L |
| Vågan | P3D MEDIC AS | Oppstartstilsk. | 700 000 | 11.02.22 | T |
| Rana | FREYR BATTERY NORWAY AS | Innovasjonstilsk. | 6 000 000 | 15.02.22 | T |
| | | | 261 507 463 | | |

Tildelinger Troms og Finnmark - des. 2021, 1. jan. til 15. feb. 2022

| Kommune | Selskap | Type | Innvilget beløp | Innvilget dato | Lån - tilskudd - garanti |
|--------------|---------------------------|--------------------|-----------------|----------------|--------------------------|
| Storfjord | SAMICAMP AS | Distr.utv.tilskudd | 250 000 | 01.12.21 | T |
| Storfjord | SAMICAMP AS | Risikolån+gar. | 4 000 000 | 01.12.21 | L |
| Kvænangen | MØTEPLASS KVÆNANGEN AS | Ekstraord. tiltak | 1 898 000 | 02.12.21 | T |
| Kvæfjord | WOLD SAMDRIFT DA | Landbrukstilsk. | 175 500 | 02.12.21 | T |
| Tromsø | VICAN GROUP AS | Ekstraord. tiltak | 1 383 000 | 02.12.21 | T |
| Tromsø | TROMSØ OUTDOOR AS | Ekstraord. tiltak | 1 458 000 | 02.12.21 | T |
| Sør-Varanger | H HATLE AS | Ekstraord. tiltak | 1 356 000 | 02.12.21 | T |
| Nordreisa | REISASTUA AS | Ekstraord. tiltak | 625 000 | 02.12.21 | T |
| Tromsø | TROMSØ FRILUFTSENTER AS | Ekstraord. tiltak | 408 000 | 02.12.21 | T |
| Lyngen | SVENSBY TURSENTER AS | Ekstraord. tiltak | 1 112 000 | 02.12.21 | T |
| Tromsø | EXPLORE THE ARCTIC AS | Ekstraord. tiltak | 110 000 | 02.12.21 | T |
| Karlsøy | MIKKELVIK EIENDOM AS | Ekstraord. tiltak | 601 000 | 02.12.21 | T |
| Tana | DAVVI SIIDA AS | Ekstraord. tiltak | 798 000 | 02.12.21 | T |
| Karlsøy | MIKKELVIK EIENDOM AS | Ekstraord. tiltak | 456 000 | 02.12.21 | T |
| Hammerfest | VISIT HAMMERFEST AS | Ekstraord. tiltak | 32 000 | 02.12.21 | T |
| Hammerfest | GONORTH AS | Ekstraord. tiltak | 32 000 | 02.12.21 | T |
| Dryøy | BIRGITTE REBECCA SMIHÅGEN | Landbrukstilsk. | 1 000 000 | 02.12.21 | T |

Tildelinger Troms og Finnmark - des. 2021, 1. jan. til 15. feb. 2022

| Kommune | Selskap | Type | Innvilget beløp | Innvilget dato | Lån - tilskudd - garanti |
|------------|------------------------------|--------------------|-----------------|----------------|--------------------------|
| Senja | SENJA REISELIV AS | Ekstraord. tiltak | 3 888 000 | 03.12.21 | T |
| Alta | OPPLEV FINNMARK AS | Oppstartstilsk. | 100 000 | 03.12.21 | T |
| Lebesby | MLP FISK AS | Lavrisikolån | 1 900 000 | 03.12.21 | L |
| Lebesby | MLP FISK AS | Risikolån+gar. | 800 000 | 03.12.21 | L |
| Kautokeino | CAVZO.NO | Ekstraord. tiltak | 969 000 | 07.12.21 | T |
| Kautokeino | ARCTIC URBI AS | Landbrukstilsk. | 150 000 | 07.12.21 | T |
| Harstad | GRAND EASY LIVING SOUTH AS | Ekstraord. tiltak | 3 145 000 | 08.12.21 | T |
| Alta | SEILAND HOUSE AS | Ekstraord. tiltak | 503 000 | 08.12.21 | T |
| Nordreisa | REISAFJORD HOTEL AS | Ekstraord. tiltak | 535 000 | 08.12.21 | T |
| Hammerfest | TRAVEL TRADERS AS | Ekstraord. tiltak | 160 000 | 08.12.21 | T |
| Harstad | KUPA AS | Distr.utv.tilskudd | 500 000 | 08.12.21 | T |
| Alta | ÆVENTYR AS | Ekstraord. tiltak | 4 320 000 | 09.12.21 | T |
| Lyngen | NORDIC XTREME AS | Oppstartstilsk. | 100 000 | 10.12.21 | T |
| Harstad | UNNI KRISTINE STORHAUG | Landbrukstilsk. | 620 000 | 10.12.21 | T |
| Lebesby | OKSEFJORD AS | Lavrisikolån | 810 000 | 10.12.21 | L |
| Lyngen | CAMP TROLL AS | Ekstraord. tiltak | 299 000 | 13.12.21 | T |
| Målselv | BJØRN TORE AS | Ekstraord. tiltak | 480 000 | 13.12.21 | T |
| Tromsø | NORINNOVA INVEST AS | Teknisk | 1 512 000 | 13.12.21 | T |
| Tromsø | STIFTELSEN POLARIA | Ekstraord. tiltak | 4 760 000 | 14.12.21 | T |
| Tromsø | THE ARCTIC TRAVEL COMPANY AS | Ekstraord. tiltak | 2 120 000 | 14.12.21 | T |
| Målselv | RUNDHAUG GJESTEGÅRD AS | Ekstraord. tiltak | 1 435 000 | 14.12.21 | T |
| Tromsø | BOREAL YACHTING AS | Ekstraord. tiltak | 1 245 000 | 14.12.21 | T |
| Tromsø | BRIM EXPLORER AS | Ekstraord. tiltak | 1 600 000 | 14.12.21 | T |
| Tromsø | TROMSØ SAFARI AS | Ekstraord. tiltak | 1 100 000 | 14.12.21 | T |
| Alta | STEIN DESIGN SKIFER AS | Distr.utv.tilskudd | 300 000 | 14.12.21 | T |
| Alta | STEIN DESIGN SKIFER AS | Distr.utv.tilskudd | 200 000 | 14.12.21 | T |
| Alta | BJØRNFJELL MOUNTAIN LODGE AS | Ekstraord. tiltak | 2 154 000 | 15.12.21 | T |
| Lebesby | IFJORD CAMPING 1 AS | Ekstraord. tiltak | 1 800 000 | 15.12.21 | T |
| Tromsø | UNIFRACTAL AS | Distr.utv.tilskudd | 2 450 000 | 15.12.21 | T |
| Tromsø | FISKARLAGET NORD | Distr.utv.tilskudd | 135 000 | 15.12.21 | T |
| Lyngen | LYNGEN EXPERIENCE DRIFT AS | Ekstraord. tiltak | 1 630 000 | 15.12.21 | T |
| Nordkapp | SVEIN HARALD TRONDAL AS | Lavrisikolån | 3 000 000 | 15.12.21 | L |
| Lyngen | LYNGEN ADVENTURE AS | Ekstraord. tiltak | 490 000 | 16.12.21 | T |
| Senja | VISIT SENJA AS | Ekstraord. tiltak | 1 160 000 | 16.12.21 | T |
| Lebesby | BUNTZ FISK AS | Lavrisikolån | 405 000 | 16.12.21 | L |
| Harstad | ARCTICONCEPTS AS | Ekstraord. tiltak | 3 500 000 | 17.12.21 | T |
| Tromsø | FULL STEAM TROMSØ AS | Ekstraord. tiltak | 1 898 000 | 17.12.21 | T |
| Nordkapp | ARCTIC GUIDE SERVICE AS | Ekstraord. tiltak | 1 700 000 | 17.12.21 | T |
| Lavangen | RUNGU AS | Distr.utv.tilskudd | 1 239 000 | 20.12.21 | T |
| Lavangen | RUNGU AS | Risikolån+gar. | 800 000 | 20.12.21 | L |
| Alta | ARCTIC SWAN AS | Risikolån+gar. | 50 000 000 | 20.12.21 | L |
| Porsanger | PORSANGER TREINDUSTRI AS | Risikolån+gar. | 750 000 | 20.12.21 | L |
| Gratangen | ÅKENES KYSTFISKE AS | Risikolån+gar. | 1 400 000 | 10.01.22 | L |
| Gratangen | ÅKENES KYSTFISKE AS | Lavrisikolån | 6 500 000 | 10.01.22 | L |
| Harstad | MARIANNE OLSEN TEIGLAND | Landbrukstilsk. | 35 000 | 10.01.22 | T |
| Harstad | MARIANNE OLSEN TEIGLAND | Lavrisikolån | 65 000 | 10.01.22 | L |

Tildelinger Troms og Finnmark - des. 2021, 1. jan. til 15. feb. 2022

| Kommune | Selskap | Type | Innvilget beløp | Innvilget dato | Lån - tilskudd - garanti |
|------------|--------------------------------|--------------------|--------------------|----------------|--------------------------|
| Harstad | EIVIND HAUKEBØE VIK | Lavrisikolån | 1 650 000 | 11.01.22 | L |
| Balsfjord | AUDUN TRÅSDAHL WESTERBEEK | Lavrisikolån | 1 000 000 | 13.01.22 | L |
| Vadso | BJØRN TORE SØFTING | Landbrukstilsk. | 697 900 | 17.01.22 | T |
| Harstad | CHRISTIAN KILLENGREEN | Landbrukstilsk. | 251 300 | 17.01.22 | T |
| Tromsø | IN Arktis | Distr.utv.tilskudd | 350 000 | 17.01.22 | T |
| Hammerfest | VISIT HAMMERFEST AS | Distr.utv.tilskudd | 535 000 | 20.01.22 | T |
| Alta | VEGARD JOHAN HYKKERUD | Landbrukstilsk. | 97 000 | 20.01.22 | T |
| Tana | FRODE UTSI AS | Distr.utv.tilskudd | 155 000 | 21.01.22 | T |
| Tana | FRODE UTSI AS | Distr.utv.tilskudd | 75 000 | 21.01.22 | T |
| Dyrøy | KINE MARI HANSEN BERTHEUSSEN | Landbrukstilsk. | 1 050 000 | 21.01.22 | T |
| Karlsøy | KYST & MILJØSERVICE AS | Risikolån+gar. | 1 131 000 | 24.01.22 | L |
| Harstad | ARCTIC SPORT AS | Klynger + nettv. | 100 000 | 25.01.22 | T |
| Tromsø | EASYMEETING AS | Risikolån+gar. | 3 000 000 | 25.01.22 | G |
| Alta | LENA JOHNSEN | Lavrisikolån | 5 700 000 | 26.01.22 | L |
| Hasvik | HOLMEN FISKE AS | Lavrisikolån | 10 200 000 | 26.01.22 | L |
| Alta | ARCTIC SWAN AS | Lavrisikolån | 150 000 000 | 27.01.22 | L |
| Gamvik | SOLRAND AS | Lavrisikolån | 700 000 | 27.01.22 | L |
| Kvæfjord | MARTIN VIK MIKALSEN | Landbrukstilsk. | 710 721 | 31.01.22 | T |
| Alta | FLATMOEN GÅRD Johnny B Veidemo | Landbrukstilsk. | 280 000 | 01.02.22 | T |
| Hammerfest | PETRO ARCTIC | Klynger + nettv. | 1 000 000 | 02.02.22 | T |
| Balsfjord | RONALD SIGURD NORHEIM | Lavrisikolån | 1 040 000 | 02.02.22 | L |
| Alta | EVOLO TECHNOLOGIES AS | Risikolån+gar. | 1 500 000 | 02.02.22 | L |
| Hammerfest | PETRO ARCTIC | Klynger + nettv. | 1 000 000 | 02.02.22 | T |
| Kvæfjord | FRODE VIK | Landbrukstilsk. | 559 500 | 02.02.22 | T |
| Kvæfjord | FRODE VIK | Lavrisikolån | 926 500 | 02.02.22 | L |
| Tjeldsund | TONY GRIFF PETERSEN | Distr.utv.tilskudd | 300 000 | 07.02.22 | T |
| Alta | ALTA SKIFERBRUDD SA | Distr.utv.tilskudd | 200 000 | 08.02.22 | T |
| Kåfjord | MARTINE ELINE BEKKE | Landbrukstilsk. | 1 050 000 | 09.02.22 | T |
| Porsanger | VERDDE HOTEL LAKSELV AS | Lavrisikolån | 2 900 000 | 09.02.22 | L |
| Kvæfjord | INGER-ANN BENDIKSEN | Landbrukstilsk. | 88 000 | 11.02.22 | T |
| Porsanger | GRETHE LIV OLAUSSEN | Landbrukstilsk. | 1 465 000 | 11.02.22 | T |
| Porsanger | GRETHE LIV OLAUSSEN | Lavrisikolån | 2 286 000 | 11.02.22 | L |
| Måsøy | PER-NORMANN TORSTEINSEN | Lavrisikolån | 7 500 000 | 15.02.22 | L |
| | | | 329 854 421 | | |

Tildelinger Svalbard - desember 2021, 1. januar til 15. februar 2022

| Kommune | Selskap | Type | Innvilget beløp | Innvilget dato | Lån - tilskudd - garanti |
|-------------|----------------------------------|-------------------|------------------|----------------|--------------------------|
| Spitsbergen | SVALBARD ADVENTURES AS | Ekstraord. tiltak | 287 000 | 02.12.21 | T |
| Spitsbergen | MARION PRUDHON | Ekstraord. tiltak | 217 000 | 02.12.21 | T |
| Spitsbergen | ARCTIC ADVENTURES AS | Ekstraord. tiltak | 825 000 | 02.12.21 | T |
| Spitsbergen | BASECAMP EXPLORER SPITSBERGEN AS | Ekstraord. tiltak | 875 000 | 13.12.21 | T |
| | | | 2 204 000 | | |



VELKOMMEN TIL

LOFOTFISHING 2022

1. - 3. april - Kong Øysteins Hall - Kabelvåg




TosLab – din leverandør av laboratorietjenester



- TosLab AS selger mikrobiologiske og kjemiske analyser av drikkevann, avløpsvann, næringsmidler, hygiene og miljø. Vi har et bredt spekter av akkrediterte analyser.
- TosLab AS bidrar med kompetansestøtte til å utarbeide internkontrollsystem, bestemme kritiske kontrollpunkt, kjemisk og mikrobiologisk rådgivning og kvalitetssikring etter regelverk og interne spesifikasjoner.
- TosLab AS tilbyr tjenester med høyest mulig kvalitet og er akkreditert av Norsk akkreditering i henhold til ISO 17025.

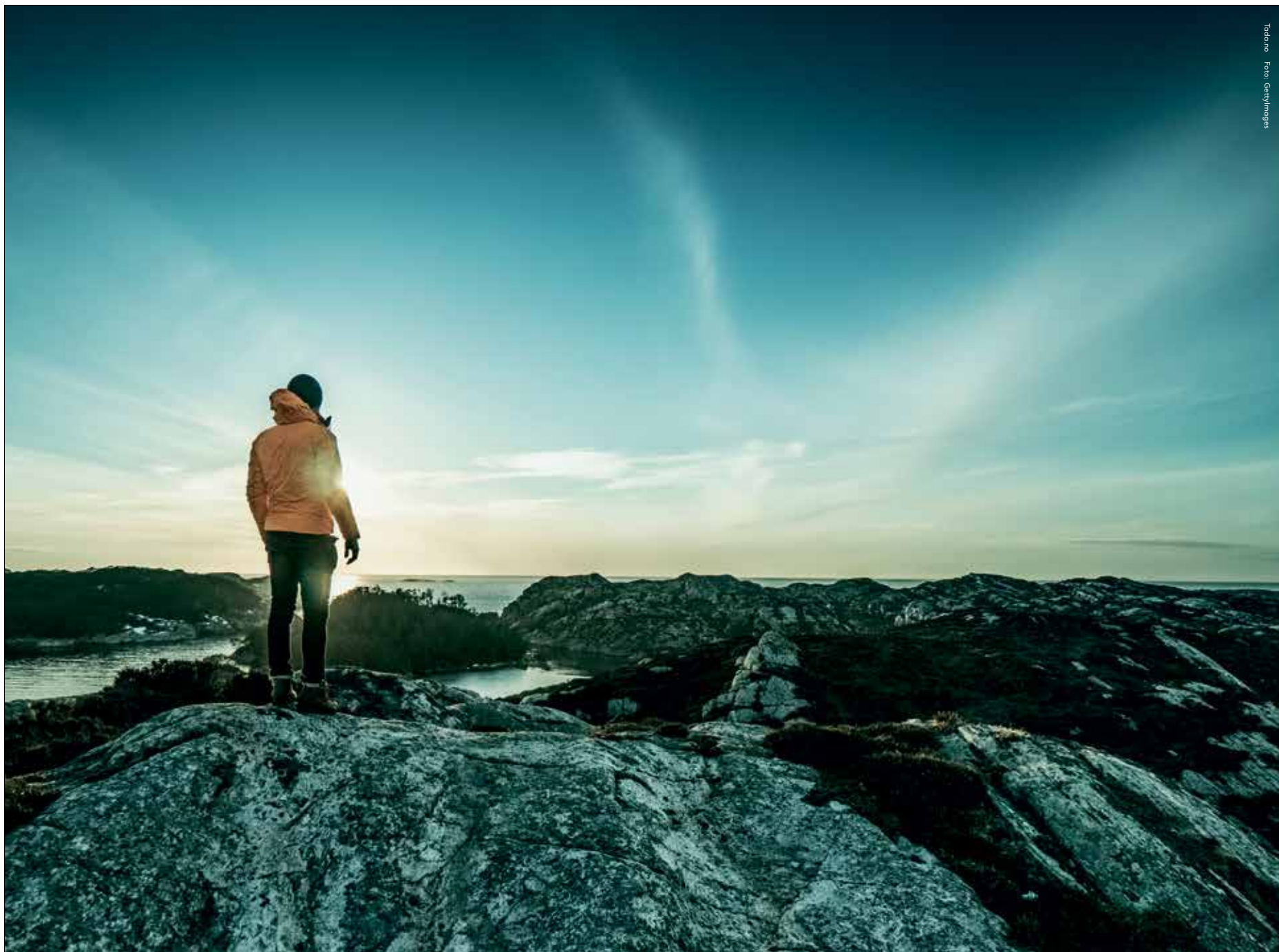


TosLab

www.toslab.no



TosLab AS, Sjølundveien 3, Postboks 2064, 9266 Tromsø • Tlf: 77 62 43 60 • Fax: 77 62 43 61 • Epost: post@toslab.no



Vi leverer

Innovasjon. Nettverket av undersjøiske rørledninger er en oppvisning i ingeniørkunst. Robotisering og intelligente løsninger er hverdagen vår. Dette er bare noen eksempler på den innovasjonen som ligger bak hver eneste kubikkmeter med norsk gass vi leverer.



gassco.no