

## ▶ Bråstopp i investeringer



Fiskerinæringen skjelver. Neste gang Støre-Vedum duoen skal hente ekstra skattepenger til statskassa i Oslo kan det være deres tur. Side 14 og 15

## ▶ Ønsker ikke flere kvoter på færre hender



Målet er å sørge for en mer rettferdig fiskeripolitikk, og å stoppe sentraliseringen som har pågått, sier fiskeriminister Bjørnar Skjæran til Nordnorsk Rapport. Side 16

## ▶ Hanna Arctander



Fiskerisamarbeidet med russerne har hatt større vekt på vitenskap enn politikk, mener den nye daglige lederen i Norges Kystfiskarlag. Side 18

## ▶ 150 milliarder i 2022



Eksportverdien for norsk sjømat passerer for første gang denne «magiske» grensen i 2022. Side 22

# Hjørnesteinen i fiskerierne



Foto: Norges Sjømatråd/Kjell-Ove Storvik

Tall for de 30 største kystfiskerederiene viser en vekst i driftsinntekter samlet for gruppen i fra 1,9 milliarder kroner i 2020 til 2,5 milliarder kroner i 2021. Det er en vekst på i overkant av 25 prosent.

Les mer på side 6 og 7



## ▶ Havfiskeselskapene

Øverst på listen over de største og mest lønnsomme trållerederiene i Nord-Norge finner vi Nergård Havfiske. Side 8

Se ellers i utgaven våre tabeller og oversikter over - og analyser av - Nord-Norges største fiskeriktorer. Fra frysehotellene til rekeprodusentene til flere av undergruppene som fiskerinæringen består av.



Foto: Norges Sjømatråd/Grethe Hllersøy

## Tromsøterminalen er en moderne logistikkentral



I dag er Tromsøterminalen den største fryseterminalen i Tromsø, med kapasitet på mer enn 20 000 tonn.

Vi kan bistå med

- Fryselagring
- Tørrlagring
- Fartøybehov

### TROMSØTERMINALEN

Stakkevollveien 375 • 9019 Tromsø • Telefon 77 64 01 50 • www.tromsoterminalen.no



## Leder

# Grønngyldne løfter: Har Nord-Norge grunn til å stole på Oslo?

■ Nordnorsk Rapport er ingen lobbyist for laksenæringa. Men for hele kysten. Og selv sagt Nord-Norge. Vi har sett det før. Og vi ser det igjen. Det tas fra oss med begge hendene. Og gis tilbake med en langfinger. Vi vet at grunnrentebeskatningen av oppdrettsnæringa som er lovet å komme i 2023 er et varsel. Varselet til fiskerinæringa og skogbruksnæringa i Norge er at hvis en næring legger beslag på grunn og fellesskapets verdier og i tillegg tjener penger, er premisset lagt for beskatning. Tidligere Stortingsrepresentant Helga Pedersen (AP) og ordfører i Vardø, Ørjan Jensen (MDG) er blant flere politikere som har tatt til ordet for nett-opp grunnrenteskatt av fiske.

■ Samfunnsøkonomene og konsulentene i Oslo vil legge til rette for sin egen eksistens, og foreslår at man skattlegger all stedbunden

aktivitet hardt, og da helst arbeidsplasser i distriktene, som ikke kan flyttes. For det er ikke grunnrenteskatt på konsulenttjenester, finanstjenester, frisører, hovedkontorer eller eiendomsspekulasjon. Som de har mye av der nede i Østlandets hovedstad.

■ I Tromsø og resten av landsdelen har man blitt kastet et bein til. Finansdepartementet har nemlig satt i gang en arbeidsgruppe som skal utrede en etablering av enhet for statlig kapitalforvaltning i Tromsø – et «Statens pensjonsfond Arktis». Planen er å bygge et kapitalforvaltningsmiljø i nord, som skal investere bortimot 50 milliarder kroner utenom børs, som skal gi «uante muligheter for mindre byer, plasser og bedrifter». Det spås opp mot 40 arbeidsplasser i Tromsø. Det tiltrekkes med dette kompetanse som skal bygge et forvaltningmiljø,

og investorer fra hele Norden må komme til «ishavsbyen» istedenfor Oslo.

■ Ringvirkningene som spås i nord er store, ifølge både finansminister Trygve Slagsvold Vedum og Tromsø-ordfører Gunnar Wilhelmsen. «– Nå starter arbeidet med å utrede hvordan vi kan styrke statens tilstedeværelse og bygge sterke kapitalforvaltningsmiljøer i nord. Dette arbeidet er en del av regjeringens prioriterte satsing på Nord-Norge og arbeidet med å bygge sterke miljøer og aktivitet i hele landet. En slik etablering vil kunne være en styrke for Nord-Norge og for kapitalforvaltningen», sier Vedum i en pressemelding.

■ For ikke lenge siden var næringsminister Jan Christian Vestre på konferansen Agenda Nord-Norge. Med seg hadde han et 120 sider langt strategidokument, «Veikart

grønt industriløft» med tilhørende 60 milliarder kroner i risikokapital fra staten. Her skal mulighetene være mange for de næringslivet som kjenner sin besøkelsestid og følger med. Og nordnorske aktører oppfordres til å være så årvåkne og kreative som mulig. For veikartet skal forplikte regjeringen til å redusere risikoen med investeringer i nyvinninger som kan gjøre norsk næringsliv ledende i det grønne skiftet. «Veikart grønt industriløft» innehar virkemidler, ambisjoner, forpliktelse og en klar strategi. Her kan man måle regjeringens arbeid opp mot lovnadene. Kritikken har ikke latt vente på seg, men det snakkes også om sosialdemokratisk samfunnsbygging i praksis.

■ Samfunnsbyggingen skal altså foregå på bekostning av permitterte og tapte arbeidsplasser hos både oppdrettsaktører og leverandører i f.eks. Lebesby, Kvæningen,

Skjervøy, Senja, Hadsel, Meløy, Hitra, Osterøy og flere andre kystkommuner. Grunnen som oppgis for permitteringene: Grunnrentebeskatning samt flere titalls prosjekter langs kysten lagt på is og medfølgende stopp i investeringer. Ringvirkningene lokalt blir enorme.

■ Vi tror ikke regjeringens intensjoner og ambisjoner var å sette by mot land, nord mot sør opp mot hverandre, med de omkalfatringene i Nord-Norges likviditet og pengestrømmer via Oslo som det planlegges for. Men vi tror de må stikke i jorda den langfingeren som de har gitt oss tilbake for de to hendene de har karret til seg med, og revurdere det hele. Nord-Norge har plenty med erfaringer om grønngyldne løfter som renner ut i sanden. Samferdelsbudsjettene er et av bevisene for det. Vi stoler ikke på Oslo.

## Innhold

Nr. 5 - 2022

Hitmaskinen fra Tromsø	3	Markedene vil ha premium norsk vare	20
14 tips for bedre salgsteknikk	4	Norsk sjømat for 150 milliarder – uro i horisonten	22
<b>Fiskeri</b>		Vardøbruket skal igjen tjene penger	23
Kystfiskeflåten: Hjørnestein i fiskeriene	6	<b>Vann og avløp</b>	
Trålerrederier i nord: Nergård Havfiske troner øverst	8	Det ser bra ut	24
Nordnorsk ringnotflåte: Pengene renner inn	9	Fiskeballeikon i 110 år	25
De største fiskeforedlerne: Tre over milliarder	10	Generasjonsskifte i Gjesvær: – God arbeidsmoral	
Frysehoteller: Troms Fryseterminal størst av de uavhengige	12	viktigste lærdom	26
Stella Polaris: En av få	13	Nye flytebrygger til hjemmeflåten i Vardø	28
Nergård-konseptet: Bråstopp i investeringer	14	<b>Innovasjon</b>	
Ønsker ikke flere kvoter på færre hender	16	Bevilgningene fra Innovasjon Norge siste periode	30
Samarbeidet med Russland har vært robust	18	<b>Fiskeri</b>	
Laveste kvote siden 2009	19	Norges ensomme rolle i hvalfangsten	32

## NORDNORSK RAPPORT

NORD-NORGES  
NÆRINGS-  
LIVSAVIS

ISSN 2535-793X

**UTGIVER  
REDAKSJON**

**Utgiver**  
Nordnorsk Rapport AS

**Ansvarlig redaktør**  
Dag Danielsen

Tlf. 48 42 94 72  
dag@nnrapport.no

**Journalister**  
Jonas Ellingsen  
Edd Meby  
Knut Ørjasæter  
Geir Johansen  
Bjørn Tore Bjørsvik  
Bjørn Hildonen

**ANNONSER  
GRAFISK PRODUKSJON**

**Markedskonsulent**  
Mette Bårdsen  
Tlf.: 96 70 21 09  
mette@nnrapport.no

**Layout / produksjon**  
AADX Reklame  
Tlf. 911 69 930  
post@aadx.no

**Trykk**  
Polaris Trykk, Harstad

**ABONNEMENT  
ADRESSE**

**Abonnement**  
Tlf. 41 19 07 82  
abo@nnrapport.no

Årsabonnement  
kr 1600,- pr. år

**Postadresse**  
Mikael Olsensveg 52,  
9022 Krokeldalen

**Forretningsadresse**  
Styrmannsveien 13,  
9014 Tromsø

**Hjemmeside**  
www.nnrapport.no

## Vi siterer

“Det er ikke så mye som krever en så omhyggelig forbedelse som en improvisert tale.”

- Winston Churchill, engelsk politiker (1874-1965)

“Den beste egenskapen for en politiker er å si ingenting på lengst mulig tid.”

- Jens Stoltenberg, ekspolitiker/NATO-sjef

“Det er ikke så stor sjanse for at man har fiskeallergi. Det kan hende det som spiller inn, er at man ikke liker fisk.”

- Birger N. Lærum, forsker

“3-fotpsyken er næringslivets folkesykdom. Det finnes alltid en seilbåt som er tre fot lenger”.

- Henrik Langeland, forfatter/skribent

## Kystfeskarn

Feskarn hadde kona med seg ut på havet. Etter ei hyrdestund ombord, gikk kona ut på dekk naken, for å trekke frisk luft og strakk kroppen skikkelig ut, med arman i været.

Da kom en mann roanes forbi og ropte:  
- Di jævla sjarkhora.

Kona ble lei seg og sprang gråtende under dekk til mannen.

Han for rasende tilbake på dekk og ropte:  
- Det herre e fan ikkje nåkka sjark, det e ei skøyta!



REKORDÅR: Espen Linds selskap En Enkel Manns Foretak AS omsatte for hele 56,3 millioner i 2021. Pressefoto

# Hitmaskinen fra Tromsø

**Espen Lind har knekket koden til hitlåtenes genetikk. Et solid inntektsjakk i fjor bekrefter at den opprinnelige Tromsøværingen fortsatt er i musikkbransjens toppsjikt.**

Av - Jonas Ellingsen

Det sies at en låtskriver alltid er tre minutter unna å bli mange-millionær, gitt at neste låt slår an hos det store publikum. Blir sangen en internasjonal hit, er potensialet enormt. Musikkbransjen har mange eksempler på mennesker som ble forsørgt resten av livet fra inntektene av en eneste hitlåt.

## Beskjeden uttak

Linds heleide selskap En Enkel Manns Foretak AS omsatte for hele 56,3 millioner kroner i fjor. Det var et megahopp fra omsetningen i 2020 på 2,1 millioner, som forøvrig er det mest moderate året siden selskapet ble stiftet i 2012. Selskapet har de fleste år omsatt et sted rundt fem millioner kroner. Forrige inntektstopp var i 2014, da omsetningen endte på 12,8 millioner.

Hva som ligger bak de høye salgsinntektene i 2021 har ingen medier klare svar på. Espen Lind selv kommenterer ikke saken. Av et årsresultat på 31,1 millioner kroner tok artisten et relativt beskjeden utbytte på 2 millioner, i tillegg til lederlønnen på 560.000 kroner.

## Bransje i vekst

Norge har hengt etter, men de siste tiårene har vi sett fremveksten av en internasjonal musikkbransje, der et betydelig antall aktører produserer og omsetter innen ulike segmenter i det globale markedet.

Artistene Dagny fra Tromsø hadde en omsetning på 11,5 millioner og et resultat på 5,25 millioner i fjor. Maria Menas selskap omsatte for 9,3 millioner i 2021, noe som beskrives som et rekordår. For Kygo, en av de norske artistene med størst internasjonal suksess, falt inntektene fra 62 millioner i 2020 til 15,5 millioner i 2021. Til sammenligning har vår nasjonale artist Åge Aleksandersen hatt en omsetning på mellom 10 og 23 millioner siden 2005.

## Gjennombruddet

Espen Lind er både sanger, musiker, låtskriver og produsent. De siste årene har vi også sett ham som mentor i The Voice på TV2. Lind debuterte med artistnavnet Sway med albumet "Mmm ... Prepare to Be Swayed" i 1995. Den funky poplåten "Yum Yum Gimme Some" nådde Topp 30 i Norge.

Gjennombruddet under eget navn kom i 1997 med balladen "When Susannah Cries" og albumet "Red", som ble en stor suksess i elleve land og blant annet innbrakte ham tre Spellemannpriser her hjemme. Det meste han har tatt i siden har blitt til gull. Hvem husker ikke landeplagen "Scared of heights" fra 2008, med det enkle kompet på ukulele? Eller de firstemte og mektige korene sammen med "Hallelujah-gjengen" Kurt Nilsen, Alejandro Fuentes og Askil Holm?

## Internasjonale hits

Sammen med produsenten Amund Bjørklund har han skrevet flere norske og internasjonale hits. I samarbeid med Stargate sto de to bak kjempehiten "Irreplaceable" med Beyoncé - en av de mest spilte låtene i USA i 2007 i tillegg til å være Beyoncé's største solohit noensinne. To år senere fikk de Grammyprisen for en live iTunes-versjon av kjempehiten "Hey, Soul Sister" med Train, som er den mest nedlastede låten i plateselskapet Columbias historie.

I 2011 viste Lind frem en ny og helt annen side da han skrev bestillingsverket «Linds

- reviderte» til Olavsfestdagene i Trondheim. Verket består av salmetekster fra Norsk Salmehåndbok, der Lind har komponert ny musikk og melodi.

## Ville gi bort superhiten

I et intervju i serien TONO Sessions, produsert av komponistorganisasjonen TONO, forteller Espen Lind om prosessen og arbeidet bak en hitlåt. - Alle som skriver låter vet at når du har skrevet nittini låter så blir kanskje nummer hundre ålreit. Og av ti ålreite låter så blir kanskje en av dem en hit, sier artisten.

I The Voice har han vist seg som en mentor med teft for andres talent. Men det er kanskje ikke like lett å være sin egen dommer? I intervjuet kommer det frem at han vurderte låta «When Susannah Cries» som klein og klissete, og ville gi den






til andre i stedet for å ta den med på sitt eget album. - Den eneste låta jeg liker er den du har lyst til å gi bort. Gjør du det, er du en enda større idiot enn jeg trodde, var den kontante responsen fra plateselskapet og sjefen Petter Singsaas.

## Tilbake i Tromsø

Nyheter og oppdateringer glimrer med sitt fravær på Facebook-profilen og hjemmesiden til Espen Lind. Det betyr neppe at artisten hviler på sine laurbær. 17. desember dukker han blant annet opp i sin gamle hjemby Tromsø og holder solokonsert på Clarion Hotel The Edge. Det er femten år siden sist Lind besøkte Tromsø, og for den som vil få med seg den eksklusive seansen, kan vi bare formidle at konserten har vært utsolgt i lang tid.



BRØDRENE  
**SPERRE**  
ESTD. 1987, NORWAY

[www.sperrefish.com](http://www.sperrefish.com)



# 14 tips for bedre salgsteknikk

En dyktig selger vil være en uvurderlig ressurs for enhver bedrift. Salg er også et av de yrkene hvor du som selger har potensiale for å tjene svært godt uten masse erfaring

Av - Jonas Ellingsen

Samtidig er salg et krevende yrke som krever at motivasjonen er på topp. Dyktige selgere har gjerne ofte funnet sin egen personlige stil og måte å gjøre ting på. Likevel er det noen tips og kjøreregler som går igjen. Her er noen av disse.

## 1 Finn relevante kunder

Vær kritisk til tidsbruken din. Styr unna kunder som ikke faller innenfor målgruppen.

I motsatt fall risikerer du å bruke mye tid på en kunde som ikke kjøper, eller ender opp med en misfornøyd kunde som ikke hadde behov for varen eller tjenesten din. De blir isåfall ikke en langvarig kunde, og du kan også få negative tilbakemeldinger og et dårligere renommé.

## 2 Skap relasjon til kunden

Gi kunden følelsen av å være viktig. Finn common ground mellom kunden og deg. Felles synspunkt, ståsted og forståelse skaper tillit og en god samtale. Bruk tid på tema som kunden er interessert i.

Før du selger inn produktet eller tjenesten

din, må du altså først klare å selge inn deg selv til kunden. Hvis kunden liker deg, øker også sjansen for å få salget.

## 3 Tro på produktet

Har du prøvd å «selge produktet til deg selv»? Hvis du ikke har tro på

produktet du selger, så må du finne noe annet å selge.

Salgsyrket er krevende og krever at entusiasmen er på topp. Energi, motivasjon og interesse, både for produktet og for kunden er avgjørende. Brenner du for det du selger vil det bli lagt merke til.

## 4 Vær forberedt

Forstå før du forsøker å bli forstått. Du bør på forhånd sette seg inn i bedriften du kontakter. Prøv å identifisere hvilke behov bedriften har og hvordan produktet ditt kan hjelpe dem. Da kan du sette ord på hva de kan få ut av produktet ditt.

Å stille forberedt inkluderer god kjennskap til varen eller tjenesten du selger. Vær også forberedt på spørsmål om hvordan bedriften din opererer, leveringstidspunkt og andre detaljer.

## 5 Gjør det enkelt

Ikke sløs med din egen eller kundens tid. Du bør lage et såkalt

«elevator pitch» ut av tilbudet ditt. Det vil si et salgargument som er så effektivt at det kan oppsummeres på et par minutter. Her må du jobbe litt for å være konkret og presis, men du får mye igjen for det.

## 6 Snakk om kunden - ikke om produktet

Det er viktigere å få frem hvordan varen eller tjenesten kan løse problemet til kunden enn å fokusere på hva det er du selger. I starten av samtalen bør du legge vekt på fordelene som direkte angår kunden.

Engasjér og la kunden delta i samtalen. Styr samtalen ved å bruke spørsmål og kalde fakta. Snakk om selskapet/produktet du representerer. Ikke snakk om deg selv med mindre kunden spør.

Har kunden allerede vist interesse er det ikke noe i veien for å nevne hva som er spesielt med produktet ditt, og hvordan bedriften skiller seg fra konkurrenter.

Absorbenter  
og mellom-/underlagspapir  
til kjøtt, fisk og fugl.

**Bjarne Johnsen**  
Since 1924

Kontakt oss på:  
vidar@bjas.no – 0047 917 33 539  
www.bjas.no





**BYGG RELASJONER:**

Hvis kunden liker deg, øker også sjansen for å få salget. Betydningen av å skape gode relasjoner til kunden er en vedtatt sannhet blant gode selgere. Foto: LinkedIn Sales Solutions on Unsplash



## 9 Anerkjenn de to vanligste innvendelsene før kunden rekker å ta det opp

Hva er de to vanligste innvendelsene de du ringer eller står på døren hos kommer med? Altså de to vanligste unnskyldningene en kunde kommer med? Her er det positivt at du nevner løsningen på problemet innledningsvis, og er forberedt med et eller flere klare spørsmål eller svar - og helst før kunden har fått muligheten til å spørre.

## 10 Få kunden til å selge produktet ditt til seg selv

Folk flest elsker å kjøpe - men hater å bli solgt til.

De beste selgerne selger på en slik måte at de helt unngår en "brytekamp" for få noen til å endre mening. Magien ligger i å få kunden til å selge produktet til seg selv. Still gode spørsmål som underbygger kundens motivasjon til å foreta kjøpet. Gjenta det kunden sier, og forsøk å ramme det inn på en annen måte. Bygg tillit og få kunden til å selge produktet til seg selv.

## 11 Følg opp tilbudet

Det er viktig å følge opp kunden for at de skal akseptere et tilbud. Ikke glem frister, og pass på at kunden føler seg ivaretatt. God oppfølging kan også føre til gjentatte salg.

## 12 Hold det du lover

Kunden blir ikke fornøyd hvis du for eksempel garanterer en pris du ikke egentlig klarer å tilby, eller en tidsramme som er umulig i praksis. Det kan ofte være fristende å anbefale det produktet du tjener mest på, og ikke det kunden har mest bruk for. Dette er en kortsiktig tankegang. Kunden vil også se på deg som en person det er mulig å stole på dersom du anbefaler et annet produkt enn det dyreste.

## 13 Skap fornøyde kunder

Ingen selger blir rik hvis han ikke beriker andre, sies det.

Fornøyde kunder vil som regel fortsette å benytte seg av varene eller tjenestene dine, og gjerne også anbefale deg til andre.

## 14 Motivasjon over tid

Jobber du hardt, søker nye kunder hele tiden og ikke lar avslag gå inn på deg har du de beste forutsetningene for å lykkes. Et tapt salg er en erfaring, det også. Og jo mer erfaring du har desto lettere kan du identifisere de teknikkene som fungerer best for deg. Ikke bli motløs over at andre selger bedre enn deg. Isteden bør du lytte, lære, og «stjele» fra de som får det til.

Kilder: conta.no, aktivert.no, agenturer.no, salg.nyttiginfo.no, visma.no

# NORDNORSK RAPPORT

NORD-NORGES NÆRINGS- og LIVSAVIS

Abonnér på Nordnorsk Rapport!

**KAMPANJE:**

40 % rabatt på helårsabonnement

~~1600,-~~ 960,-

Bestill på:

abo@nnrapport.no

## 7 Ha fokus på kundens behov og utfordringer

Tanken her er at du skal få kunden til å bli oppmerksom på problemet eller tjenesten som du ønsker å tilby dem. Spørsmål som kan gjøre kunden mer mottakelig for tips, kan være: Fortell meg mer om løsningen du bruker i dag? Hva tror du vil skje dersom dette ikke tas hånd om?

Her gjelder det å finne ut hva kunden ønsker. Deretter viser du hvordan kunden kan få det. Men kan du ikke formidle hvordan produktet løser kundens problem, altså hvilken verdi de sitter igjen med, vil du ikke oppnå et salg.

## 8 Få kunden til å kjenne på frykten for å miste sjansen, eller ta et feil valg

Få den du snakker med til å kjenne på det dyriske konkurranseinstinctet som alle har. I livet generelt ønsker man ikke å tape eller gå glipp av noe som kan være svært positivt eller forenkle hverdagen på en eller annen måte.

## ARCOS - KURS OG RÅDGIVNING INNEN SIKKERHET OG BEREDSKAP

Arcos, Tromsø – er landsdelens største leverandør av kurs og rådgivning innen sikkerhet og beredskap.

For maritime kunder leveres de fleste kurs for offiserer og mannskap i henhold til STCW konvensjonen. Arcos leverer også kurs i fallsikring og tankredning.

Vi tilbyr således kurs til fiskeri og havbruksnæringen, offshorebasert maritim virksomhet, kystflåten, passasjer/cruiserederi og Sjøforsvaret.

For kunder fra offshorebransjen leveres praktiske kurs og lederkurs innen sikkerhet og beredskap – alle godkjent av Norsk Olje & Gass.

I tillegg leverer Arcos kurs for landbasert virksomhet – fallsikring, industrivern, brannvern, førstehjelp, kjemikaliedykking, røykdykking, varmt arbeider etc.

Arcos har konkurransedyktig hotellavtale i Tromsø sentrum som kursdeltakere kan benytte seg av. Hotellavtalen inkluderer daglig transport T/R Arcos kurssenter.

Arcos leverer kurs og rådgivning for offshorebransjen, maritim virksomhet og landmarkedet. Bedriften er godkjent av Forsvaret, Sjøfartsdirektoratet og Norsk Olje & Gass som opplæringsinstitusjon og Sikkerhetssenter.

I tillegg til øvelser i sjø tilbyr realistisk overlevelsestrening i vårt fullskala maritime treningsbasseng med vind, nedbør og bølgemodul. Vi leverer også helikopterevakuering (HUET).

Arcos er sertifisert av DNV i hht. ISO 9001. I tillegg er bedriften sertifisert leverandør av sikkerhetskurs til vindenergiselskaper i henhold til GWO (Global Wind Organisation) standard.

Arcos er også godkjent leverandør av ROC kurs, Fritidsbåtskipper DSL, Fiskeskipper klasse C, D6 navigasjonskurs samt kurs og rådgivning innen polarkoden.

[www.arcos.no](http://www.arcos.no)



Spørsmål og bestilling av kurs og

rådgivning: Gå inn på [www.arcos.no](http://www.arcos.no) eller kontakt oss på tlf. 459 58 880.



# Kystfiskeflåten: Hjørnestein i fiskeriene

**Sjømatnæringen er svært viktig og i kraftig vekst. Den norske fiskeflåten sikrer at verdiskapningen kommer hele kysten til gode. Nylig publiserte tall i fra en analyse utført av Menon Economics viser at nærmere 44 000 er sysselsatte i fiske og fangst, hvorav vel 14 000 i Nord-Norge.**

Av - Knut Ørjasæter

Sjømatnæringen opplevde en sterk vekst i 2021. Fra 2020 økte totalt antall sysselsatte med 13 000 personer. Totalt inkludert oppdrett er det beregnet at 105 900 personer direkte og indirekte er sysselsatt i sjømatnæringen. Med ringvirkninger viser den samme analysen en verdiskaping på 120 milliarder kroner.

Sjømatnæringen er blant Norges viktigste distriktsnæringer. Næringen er representert i hele landet. Det er i Vest- og Nord-Norge at næringen har størst betydning for verdiskaping og

sysselsetting. Få næringer har vokst mer og hatt større betydning for distriktene enn sjømatnæringen de siste 15 årene. I analysen trekkes Senja frem som en av de viktigste sjømatkommunene i landet.

For distriktene er kystfiskeflåten vel så viktig som trålere og ringnotflåten. Fiskeflåten i Norge består av flere tusen lokalt eide bedrifter. Til sammen skaper fiskeflåten arbeid for 15 500 mennesker. 9 800 jobber direkte i fiskeriene og 5 700 kommer fra flåtens leverandørindustri. Oppdrettsnæringen er her holdt utenfor.



Få næringer har vokst mer og hatt større betydning for distriktene enn sjømatnæringen de siste 15 årene. Foto:

## Lavere lønnsomhet enn trålere og ringnot

Tall for de 30 største kystfiske-rederiene viser en vekst i driftsinntekter samlet for gruppen i fra 1,9 milliarder kroner i 2020 til 2,5 milliarder kroner i 2021. Det er en vekst på i overkant av 25 prosent. Tilsvarende steg

det samlede driftsresultatet fra 276 millioner kroner i 2020 til 363 millioner kroner i 2021. Det var en vekst på over 31 prosent. Sammenliknet med tråler-rederiene og ringnotrederiene består kystfiskeflåten av mange små rederier.

► Begrensingen fremover ligger på hva selskapene klarer å fange

Det krever også langt mindre investeringer for å komme i gang med kystfiske enn for de to andre gruppene. En tråler eller en ringnotbåt med kvoter kan koste mange hundre millioner. I kystfiskeflåten kan en klare seg med en brøkdell av dette. Vi ser dette også i lønnsomhetstallene i tabellene vi presenterer i denne utgaven av Nordnorsk Rapport der ringnot og trålere har en lønnsomhetsmargin i gjennomsnitt på henholdsvis på 21,5 og 15,1 prosent i 2021. Gjennomsnittet for kystfiskerederiene var en lønnsomhetsmargin på 6,2 prosent. Vi bruker totalrentabilitet i våre lønnsomhetsberegninger og den er et mål på avkastningen på selve eien-delene. Et rimelig nivå er 10 – 15%, men bør ligge over det selskapet betaler for sine lån.

Ser en på gruppens samlede inntjening etter skatt var den på 7,6 prosent av driftsinntektene.

Lyder Fisk AS som topper listen over kystfiskeselskaper driver primært som mottak som tar imot fisk og kongekrabbe fra fiskerne. Svært gode priser på kongekrabbe har dratt opp driftsinntektene. Fiskerne har

## De 30 største kystfiske selskapene i Nord Norge

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
LYDER FISK AS	Gamvik	282 797	144 885	15 641	2 517	5,5	1,7	9 874	-748	21 085	11 211	24,7	5,4
KRANSVIK KYSTFISKE AS	Vågan	210 149	174 512	53 573	46 999	25,5	26,9	26 969	33 458	156 629	129 653	4,7	8,5
CHRISMA AS	Tromsø	156 185	65 172	33 520	3 514	21,5	5,4	24 336	-578	95 814	71 478	20,7	2,2
ODDVAR NES AS	Senja	149 156	69 868	29 381	16 980	19,7	24,3	15 156	8 903	80 125	69 970	4,8	5,0
ØKSNES KYSTFISKE AS	Øksnes	124 718	185 261	21 186	70 054	17,0	37,8	7 427	39 818	88 192	81 711	3,6	10,3
SENJEN INVEST AS	Senja	117 115	89 046	2 194	-11 597	1,9	-13,0	-2 765	-9 332	92 013	89 411	0,9	-0,6
LURØYVEIDING AS	Lurøy	110 401	129 876	13 864	17 726	12,6	13,6	1 321	7 367	80 786	79 159	3,1	5,4
BENONISEN FISKERI AS	Moskenes	96 324	68 699	46 659	22 154	48,4	32,2	38 218	11 522	171 758	153 111	8,8	7,3
ARCTIC SEAFOOD GROUP AS	Gildeskål	80 243	94 402	-108	8 078	-0,1	8,6	-2 862	2 894	81 553	83 515	1,0	4,9
BÅRAGUTT AS	Tromsø	77 340	56 249	10 021	14 633	13,0	26,0	3 531	8 084	36 505	35 374	3,2	6,9
ASBJØRN SELSBANE AS	Tromsø	75 250	60 246	14 102	9 697	18,7	16,1	8 512	5 715	120 343	112 378	5,7	4,1
MANIITSOQ AS	Skjervøy	74 590	49 363	10 818	-4 149	14,5	-8,4	4 513	-11 161	-53 166	-57 679	9,1	-3,6
ESKØY AS	Nordkapp	67 683	103 914	-11 289	1 022	-16,7	1,0	-13 095	-2 867	40 006	13 100	-6,2	1,0
MELØYFJORD FISKERI-SELSKAP AS	Meløy	64 991	57 282	3 981	8 807	6,1	15,4	1 074	5 408	172 802	205 963	1,4	3,1
CAMARO FISKERI-SELSKAP AS	Lyngen	64 797	42 740	15 455	17 309	23,9	40,5	10 739	10 990	49 379	38 640	10,6	13,3
JARLE BERGS SØNNER AS	Værøy	58 656	59 031	19 737	16 457	33,6	27,9	13 920	8 605	74 526	65 750	7,3	6,6
GAMVIK KYSTFISKE AS	Gamvik	55 342	38 824	1 549	2 149	2,8	5,5	-2 225	-564	49 516	34 341	0,8	1,2
ARNØYTIND AS	Skjervøy	54 402	51 454	12 583	14 285	23,1	27,8	9 247	7 195	35 116	121 779	5,0	5,0
NORDHAVET AS	Ibestad	53 973	53 144	9 450	9 395	17,5	17,7	2 647	1 672	194 291	190 194	2,4	2,4
EINAR ERLAND AS	Meløy	53 896	51 099	10 045	15 155	18,6	29,7	9 160	11 042	54 938	72 778	7,2	9,6
ALTA FISKERISELSKAP AS	Alta	52 198	26 139	8 206	390	15,7	1,5	110	-2 415	146 898	146 788	2,1	0,1
POLAR PIONEER AS	Tromsø	50 512	42 403	2 398	-6 290	4,7	-14,8	3 028	-7 028	-24 044	-27 072	3,1	-9,1
ROWENTA AS	Vestvågøy	50 181	47 663	14 230	14 580	28,4	30,6	8 194	8 354	41 020	32 826	5,8	14,2
KVITUNGEN AS	Tromsø	49 325	22 010	4 700	-11 481	9,5	-52,2	3 731	-12 457	-36 371	-40 102	37,8	-82,7
KRISTOFFERSEN FISKEBÅT AS	Øksnes	48 161	45 194	13 270	11 713	27,6	25,9	9 362	7 519	84 068	75 206	7,2	6,4
BÅRAGUTT PELAGIC AS	Tromsø	47 910	47 669	7 608	8 556	15,9	17,9	4 627	5 496	50 195	50 663	6,1	6,5
SEGLA FISKEBÅTREDERI AS	Senja	46 720	39 150	9 759	6 878	20,9	17,6	6 090	3 039	63 368	61 277	5,0	3,5
ARCTIC PIONER AS	Tromsø	46 893	9 998	-4 223	-24 693	-9,0	-247,0	-3 433	-25 509	-43 766	-40 333	-5,0	-20,8
HUSØY KYSTFISKE AS	Senja	43 520	35 641	-4 992	-4 493	-11,5	-12,6	-9 499	-7 754	938	436	-1,6	-1,9
GHT FISKERI AS	Senja	43 532	26 204	8 799	4 713	20,2	18,0	5 817	2 491	15 250	9 486	7,4	4,6
<b>Totalt de 30 store</b>		<b>246 3428</b>	<b>1 960 934</b>	<b>363 318</b>	<b>276 345</b>	<b>14,3 *)</b>	<b>4,1 *)</b>	<b>187 907</b>	<b>106 668</b>			<b>6,2 *)</b>	<b>0,6 *)</b>

Kilde: Forvalt \*) Gjennomsnittet for de 30 største





Norges Sjømatråd/Kjell Ove Storvik

fått opptil 500 kroner per kilo for krabbene.

#### Svakere skille

Skillet mellom kyst- og havfiske eller notfiske er ikke like klart i dag som tidligere. Større kystfiskefartøy fryser fangst ombord og gjør lengre turer enn tidligere da skillet mellom de ulike fiskeriene var klarere. Vi ser det eksempelvis også ved Kransviks Kystfiske som er nummer 2 på listen over de 30 største kystfiskeselskapene i Nord-Norge.

I april i fjor utvidet Kransvik flåten med en betydelig investering i «Straumberg» inkludert kvote. Fartøyet er selskapets eneste ringnotfartøy. For øvrig eier og driver selskapet fiskefartøyene «Knut Olav» på 43 meter, «Ballstadøy» på 35 meter og 28 meter lange «Kransvik Jr». «Knut Olav» var ny i 2019 og kjøpt fra et dansk verft. I tillegg venter selskapet på levering av et nytt fartøy, «Bernt Oskar» med forventet overtagelse kommende årsskifte.

#### Tre i en med gigant gjeld

Polar Seafood Norway AS er involvert i kystfiske gjennom tre selskaper vi finner på listen over de 30 største kystfiskeselskapene i Nord-Norge, henholdsvis Polar Pioneer AS, Kvitungen AS og Arctic Pioneer AS. De tre selskapene har til sammen driftsinntekter på 146,7 millioner kroner i 2021. Det ville plassert

selskapene på en femteplass på vår liste dersom de var slått sammen til ett selskap.

Selskapene har satsset på fangst av snøkrabbe. Foreløpig har det vært en svært kostbar affære. Egenkapitalen er tapt i alle tre selskapene og samlet på minus 104,2 millioner kroner. Selskapene har opparbeidet seg en samlet gjeld på 230,7 millioner kroner til Polar Seafood i Danmark som står som eier av 40 prosent av selskapene. Det er høyere enn selskapenes samlede driftsinntekter. Dette stiller også klart spørsmål om hvem som har sterkest innflytelse på selskapene og driften av dem. De danske långiverne/aksjonærene eller de norske som har majoriteten av aksjene på papiret. Spørsmålet reises ettersom deltakerlovens bestemmelse om at utlendinger maksimalt kan eie 40 prosent,

i realiteten omgås kan ved å gi store lån som egentlig er å betrakte som egenkapital.

I vurdering av fremtidsutsiktene står det i årsrapporten til alle de tre kystfiskeselskapene at begrensningen fremover ligger på hva selskapene klarer å fange.

For øvrig presenterer Polar Seafood seg på følgende måte: Polar Seafood Norway AS er et salgsselskap og er en del av Polar Seafood Group. Polar Seafood er en av de ledende produsenter av sjømat fra havområdene rundt Grønland og arktiske farvann med hovedvekt på frosne reker. Polar Seafood eier en av de mest moderne trålflåter bygget for fangst av reker og fisk. Alle produkter blir produsert og frosset om bord. På land har Polar flere anlegg for bearbeiding av reker og fisk.

*For distriktene er kystfiskeflåten vel så viktig som trålere og ringnotflåten. Fiskeflåten i Norge består av flere tusen lokalt eide bedrifter. Til sammen skaper fiskeflåten arbeid for 15 500 mennesker.*

*Foto: Fiskeridirektoratet/Vegard Hatten*



Polar Seafood Norway AS har som hovedformål å selge egen produserte produkter i dagligvarer og industrimarkedet i Norge. Vi er en langsiktig leverandør, med målsetning om å være den ledende leverandøren på skalldyr. Polar Seafood Norway har i tillegg en utstrakt import av sjømat fra Fjerne Østen, USA og Canada som vi selger i Skandinavia.

Polar Seafood gruppen er med egne fiskekvoter, fiskeflåter og fabrikker en av Skandinavias største leverandører av sjømat. Gruppen har 30 års erfaring i fiskeri og foredling av fisk og skalldyr. Polar Seafood har hånd om hele prosessen fra fangst til levering.



M/S «Kvannøy»

## DAHL FISKERI AS

Jernbaneveien 100, 8006 Bodø  
Epost: [post@dahlfiskeri.no](mailto:post@dahlfiskeri.no)  
[www.dahlfiskeri.no](http://www.dahlfiskeri.no)

**Vi eier og disponerer fartøyene**  
**M/S «Kvannøy»**  
**og M/S «Senior»**



## DET HANDLER OM MER ENN FISK

**DNV er din partner for å sikre trygge, bærekraftige fisk- og havbruksprosjekter og sjømatproduksjon.** Du kan dra nytte av vår omfattende erfaring med - kyst- og landanlegg - sikring av offshore konstruksjoner og drift - risikostyring av marine og offshore enheter - bærekraftige programmer for fisk og fiskevelferd - klassifisering av fiskefartøyer, brønnbåter og servicefartøyer for å sikre en tryggere og grønnere drift.



Les mer:  
[dnv.com/offshore-aquaculture](http://dnv.com/offshore-aquaculture)





# Trålerrederier i nord: Nergård Havfiske troner øverst

Øverst på listen over de største og mest lønnsomme trålerrederiene i Nord-Norge finner vi i 2021 Nergård Havfiske. De topper listen både målt i omsetning og i best inntjening på drift.

Av - Knut Ørjasæter

I fjor satt Nergård Havfiske igjen med over 40 øre per omsatt krone. En viktig årsak til det gode resultatet er salg av et fartøy. Tråleren Tønsnes ble solgt i desember 2021. Salget ga en gevinst på nær 120 millioner kroner. Også i 2020 solgte rederiet et fartøy som ga gevinst på over 100 millioner kroner. Pengene fra salget brukes blant annet til fornyelser av trålerflåten. Ser en ensidig på inntjeningstallene blir de kunstig høye om en ønsker å sammenlikne selskapene etter fiske uten salgsgevinster ved utskiftning av redskap.

## Likevel slått av Lerøy

Ser en nærmere på eierstrukturen til tråler rederiene, er Nergård-konsernet imidlertid nr. 2 som trålerrederi i Nord-Norge. Størst er Lerøy som gjennom Lerøy Havfisk AS har datterselskapene Nordland Havfiske AS, Finnmark Havfiske AS og Hammerfest Industrifiske AS som vi finner som henholdsvis nr. 2, 4 og 5 på listen over de største trålerrederiene i Nord-Norge. Disse Lerøy-selskapene hadde en samlet omsetning på over 1,7 milliarder kroner, altså over dobbelt så mye som Nergård. På drift satte Lerøy-rederiene igjen med i overkant av 500 millioner kroner. Det ga en samlet driftsmargin på vel 30 prosent. Her må Lerøy se seg slått av Nergårds gode driftsmargin.

Det var høsten 2016 at både Havfisk og Norway Seafoods ble overtatt av Lerøy Seafood Group. Nordland Havfiske AS eier og driver i dag fire trålere, tråleren har muligheter til å levere både fersk og frosset sjømat, samt restråstoff på 2 av trålerne. Rederiet har 12 torskekonsesjoner og 4 rekekonsesjoner.

Finnmark Havfiske eier og driver i dag 4 trålere som har muligheter til å levere både fersk og frosset sjømat, samt restråstoff på 3 av trålerne. Rederiet har 11,53 torskekonsesjoner og 3 rekekonsesjoner.

Hammerfest Industrifiske eier og driver i dag 2 trålere, begge har muligheter til å levere både fersk og fryst sjømat. Rederiet har 6 torskekonsesjoner.

Nergård Havfiske har til sammenlikning 3 trålere og har de siste årene skiftet ut trålerflåten. Det siste tilskuddet til flåten skal leveres i 2023.

Ser en litt grovt på det kan en si at torskefiske utgjør vel 40 prosent av omsetningen, sier Kenneth Holmøy, daglig leder i Nergård Havfiske. – Reker utgjør vel 20 prosent og sei, hyse og andre fiskeslag resten. Dette er relativt likt for de største rederiene.

På samme vis som Lerøy er Nergård et integrert fiskeri-konsern. Havfiske er derfor bare



M/S Kongsfjord er den nyeste tråleren til Finnmark Havfiske. Båten på 80,4 meter og på 4171 tonn ble overlevert fra Vard Sjøvik-verftet i januar 2020. Foto: Lerøy Havfisk

en del av konsernet. Nergård konsernet hadde en samlet omsetning på 4,3 milliarder kroner i 2021, opp 1 milliard kroner fra 2020. Havfisket utgjorde under 20 prosent av konsernets samlede omsetning. I motsetning til Lerøy er ikke Nergård involvert i oppdrett.

Lerøy Seafood Group har hovedsete i Bergen og hadde til sammenlikning en omsetning i 2021 på over 23 milliarder kroner. I Lerøy-konsernet utgjør havfiske under 8 prosent av den samlede omsetningen.

Prestfjord er på tredjeplass i listen over de store trålerrederiene i Nord-Norge. Hovedaktiviteten er drift av 4 moderne trålere med til sammen 12 kvoteenheter for hvitfisk og reker. Rederiet ble etablert på Myre i 1972 som partsrederi og ble drevet under forskjellige navn og eierskap fram til Ola Helge Holmøy etablerte Prestfjord AS i 2001. Selskapet drifter i dag fryse-trålerne F/T Sunderøy, F/T Prestfjord, F/T Holmøy og F/T Langøy. Inntjeningen ligger noe under inntjeningen til de to store i Lerøy-gruppen og Nergård.

## 2021 et godt år

Ser en på gruppen over de 10

største trålerrederiene samlet, var 2021 et godt år. Gode priser på fisk bidro til at samlet omsetning gikk opp fra i underkant av 3,3 milliarder kroner i 2020, til nær 3,9 milliarder kroner i 2021. Det var en økning på over 18 prosent. Inntjeningen på drift hadde en enda bedre utvikling. Samlet driftsresultat gikk opp fra 0,8 milliarder kroner i 2020 til 1,1 milliarder kroner i 2021. Det var en økning på over 30 prosent. Resultat etter skatt økte med over 40 prosent fra 2020 til 2021. Til sammen satt rederiene igjen med i underkant av 820 millioner kroner etter at alle regninger og skatt var betalt.

## Kraftig økte driftsutgifter bekymrer

Selv om fiskeprisene fortsatt er gode, er rederiene bekymret over kostnadsutviklingen fremover. Spesielt drivstoff/bunkersprisene bekymrer. De har doblet seg på vel ett år.

2022 tegner også til å bli et godt år for fiskeriene, fortsetter Holmøy. – Men selv om prisene på fisk er bra så spises dette opp av den kraftige veksten i driftsutgiftene, spesielt på drivstoff. Marginene våre er ikke blitt bedre og går heller ned sammenliknet med 2021.

Det som for øvrig slår en i tabellen er de svake tallene til krillsatsningen til Røkke gjennom Aker Biomarine. Selskapet driver ikke fiske på samme vis som de andre rederiene i tabellen og driver oppbygging av en ny industri der selskapet også må bygge opp interesse for råvaren krill. Det koster.



**Refleks**  
båtovner  
[www.shelby.no](http://www.shelby.no)

braker ikke strøm  
kan brenne kontinuerlig  
mange modeller  
muligheter for radiator  
og varmtvannstank

over 30 års erfaring  
eget serviceverksted  
og komplett delelager

**shelby teknikk as**

4379 egersund  
tlf. 51 46 18 00  
faks: 51 46 18 01  
e-post: [post@shelby.no](mailto:post@shelby.no)

Nord-Norges trålerflåte 2021													
Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
NERGÅRD HAVFISKE AS	Tromsø	768 306	632 122	327 209	226 024	42,6	35,8	258 502	154 812	441 077	218 243	23,4	20,6
FINNMARK HAVFISKE AS	Hammerfest	750 842	637 273	234 520	165 172	31,2	25,9	174 303	116 947	390 669	340 294	18,2	14,9
PRESTFJORD AS	Øksnes	711 326	456 429	146 577	76 760	20,6	16,8	98 197	58 681	903 244	857 049	6,0	4,5
NORDLAND HAVFISKE AS	Vestvågøy	689 163	644 144	182 651	144 086	26,5	22,4	138 303	106 477	404 586	389 123	16,4	13,4
HAMMERFEST INDUSTRIFISKE AS	Hammerfest	265 607	232 546	88 414	73 873	33,3	31,8	69 084	57 961	91 985	91 915	43,0	36,0
HERMES AS	Loppa	189 048	179 539	51 018	53 751	27,0	29,9	34 182	34 488	56 476	47 844	11,3	11,8
ARCTIC SWAN AS	Alta	168 444	149 314	35 406	39 493	21,0	26,4	49 546	28 814	161 034	131 489	19,9	13,1
AKER BIOMARINE ANTARCTIC AS	Vestvågøy	163 970	201 747	-9 110	-923	-5,6	-0,5	-30 143	-19 047	68 902	93 847	-1,0	0,5
ENGENES FISKERISELSKAP AS	Ibestad	116 731	112 236	31 042	45 401	26,6	40,5	14 740	28 266	262 860	226 941	4,8	9,7
NORDFJORD HAVFISKE AS	Båtsfjord	67 600	40 450	14 052	12 435	20,8	30,7	10 188	9 612	80 134	82 946	9,2	12,2
<b>Totalt de 10 store</b>		<b>3 891 037</b>	<b>3 285 800</b>	<b>1 101 779</b>	<b>836 072</b>	<b>24,4 *)</b>	<b>26,0 *)</b>	<b>816 902</b>	<b>577 011</b>	<b>2 860 967</b>	<b>2 479 691</b>	<b>15,1 *)</b>	<b>13,7 *)</b>

Kilde: Forvalt \*) Gjennomsnittet for de 10 største trålerrederiene i Nord Norge



# Nordnorsk ringnotflåte: Pengene renner inn

**Det er svært gode tider for ringnotflåten. I 2021 satt rederiene igjen med 36 øre på driften for hver krone de omsatte. Det er langt bedre enn de fleste andre som er involvert i norsk fiske.**

Av - Knut Ørjasæter

De gode tallene for de 10 største ringnotrederiene skyldes delvis at to av selskapene har solgt fartøy som har gitt svært gode gevinster.

## Kjempegevinster i kjøp & salg

Når fartøy selges med kvoter får selgeren en god pris. Det gjelder både Bfisk og Snarsetværingen. Begge selskaper har lagt salgsgjinstene inn som driftsinntekter og dermed fått en driftsmargin på over 90 prosent.

Bfisk AS eies og drives av Benonisen-familien der Geir Roger Benonisen er hovedaksjonær med 60 prosent av aksjene. På slutten av fjoråret solgte Bfisk begge fartøyene i selskapet, «Kim Roger» på 27 meter og «Thomas Alexander» på 11 meter. Begge ble solgt med kvoter og tilførte Bfisk AS over 67 millioner kroner til sammen. Pengene fra salget er brukt til kjøp av «Polarstjerna» og «Hornsund», begge med kvoter. Disse fartøyene er noe mindre enn båtene som ble solgt.

Da Geir Roger Benonisen ble spurt av Kystmagasinet om hvorfor de gikk ned i størrelse på fartøy for vel ett år siden svarte han:

*Det er mange grunner til. Kvotemeldingen som er varslet er en av grunnene. I tillegg så er det kommet signaler om at båter over 21 meter må utenfor fjordlinjene. Det betyr at vi ikke får tilgang til mange av snurrevadfeltene. Å legge opp til en drift der vi må basere oss for å drive ved Bjørnøya var ikke aktuelt. Det hadde betydd dobbelt mannskap, som igjen hadde betydd at vi måtte investere i mer kvote. Med*

*denne løsningen kan vi med et mannskap på 3-4 få til en god og lønnsom drift for både rederi og mannskap.*

En titt i regnskapsbalansen gir en god pekepinn på hvor verdiene i ringnotflåten ligger. Bfisk hadde en samlet verdi på anleggsmidlene ved årsskiftet 2021/2022 på 69,2 millioner kroner. Konesjoner og fiskerikvoter utgjorde 43,4 millioner kroner, eller over 60 prosent. Fartøyene utgjorde 25,7 millioner kroner eller 37 prosent av anleggsverdiene.

I balansen til Snarsetværingen AS ser vi det samme. Verdien av kvoterettigheter er nær det dobbelte av bokført verdi av fartøy. Salg av fartøy og kvoter tilførte selskapet nærmere 50 millioner. Det er nær det samme som er brukt på kjøp av nytt fartøy med kvoter.

## Kraftig vekst

Ser vi på de 10 største ringnotrederiene samlet hadde de en vekst i driftsinntektene på 37 prosent fra 2020 til 2021. I 2021 var driftsinntekter samlet 1,1 milliard kroner mot 0,77 milliarder året før. Samlet driftsresultat gikk opp fra 220 millioner kroner i 2020 til 429 millioner kroner i 2021 eller en økning på 95 prosent. Trekker vi ut driftsinntekt fra salg av fartøy og kvoter til Bfisk og Snarsetværingen blir veksten i driftsresultat for de 10 største samlet fortsatt imponerende 55 prosent.

Generelt er fiske en kapital-krevende virksomhet. Rederier med høy belåning og stigende rentekostnader kan gå krevende

tider i møte. Vi ser dette blant annet i resultatet etter skatt der de 10 store samlet hadde et overskudd i 2021 på 281 millioner kroner, opp fra 256 millioner i 2020. Det var en oppgang på i underkant av 10 prosent.

Størst blant ringnotrederiene er Dahl Fiskeri AS. Selskapet har to ringnotfartøy, MS Kvannøy og MS Senior som driver fiske etter pelagisk fisk med ringnot og flytetral. Begge fartøyene har ringnotkonesjon på 850 basistonn, i tillegg til kolmulekonesjoner. Fiske foregår med not og trål både i norsk og utenlandsk farvann fra Barentshavet i nord til Skagerak i sør, Island, Jan Mayen, Grønland og langt til havs vest for Irland.

I det nest største ringnotrederiet, Ytterstad Holding, finner vi en av de få kvinnene med lederfunksjon i fiskeribransjen, Stine Ytterstad. Hun valgte å flytte tilbake til hjemkommunen sin for å gå inn som styreleder og aktivt deltagende i Ytterstad Fiskeriselskap. Stine Ytterstad er største eier med aksjepost på 57 %, mens Marius Ytterstad eier 30 % av selskapet. Magnus og Kirsten Ytterstad eier begge 6 %. Stine Ytterstad er fjerde generasjon til å lede selskapet som har røtter tilbake til 1907.

Ytterstad Fiskeriselskap holder til i Lødingen kommune i Nordland. I kommunen er det vel 1600 innbyggere. Selskapet er en viktig arbeidsplass i kommunen. Konsernet Ytterstad Fiskeriselskap driver ikke bare med fangst. I konsernet finner vi også Lødingen Fryseri, Lødingen Mekaniske og Lødingen brygge.



Her er rommene til Regina Fisk's "M/S Frantsen Jr." godt lastet med havets sølv. Et selskap som ikke lengre er på listen over de største nordnorske ringnotrederiene er nettopp Regina Fisk AS fra Ibestad. Selskapet ble med fartøy og kvoter i sommer solgt til Olsen-familien i Austevoll for nær 480 millioner kroner. Foto: Regina Fisk AS

## Solgt for nær 480 millioner

Et selskap som ikke lengre er på listen over de største nordnorske ringnotrederiene er Regina Fisk AS fra Ibestad. I følge Kystmagasinet ble selskap med fartøy og kvoter i sommer solgt til Olsen-familien i Austevoll for nær 480 millioner kroner. Ringnotbåten «Frantsen Jr» bygd i 1966 var lite viktig for kjøper. Lik transaksjoner tidligere nevnt

i denne artikkelen ligger verdiene i handelen i kvotene. Med Regina Fisk og «Frantsen jr» fulgte det kvoter på NVG-sild, Nordsjøsild, makrell og lodde og en snøkrabbetillatelse. De nye eierne vil trolig flytte kvotene over på andre fartøy de har og selge den gamle sliteren «Frantsen jr». Båten nærmer seg 60 år.



## Pam REFRIGERATION



**Pam Refrigeration leverer nøkkelløsninger til ditt behov. Oppgradering, utvidelse, nyanlegg eller komponenter. Vi har mer enn 30 års erfaring innen bruk av naturlig kuldemedie.**

### Pam Refrigeration AS

Postboks 327  
1753 Halden  
Tlf: 69 19 05 55  
Mobil: 977 48 550  
E-post: pam@pamref.no

## De største ringnotrederiene i Nord Norge 2021

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
DAHL FISKERI AS	Bodø	331 969	206 533	171 571	49 097	51,7	23,8	114 538	14 140	695 434	580 923	10,5	4,7
YTTERSTAD HOLDING AS	Lødingen	218 432	191 610	65 907	54 595	30,2	28,5	37 809	178 470	566 985	559 176	4,8	15,3
SELVÅG SENIOR AS	Meløy	90 862	80 085	34 620	32 364	38,1	40,4	9 751	12 076	97 954	88 203	6,5	11,0
ODD LUNDBERG AS	Gratangen	82 859	94 642	23 549	30 127	28,4	31,8	17 989	16 224	159 844	149 106	7,1	7,3
BFISK AS	Moskenes	72 606	8 949	65 691	3 437	90,5	38,4	50 991	2 322	56 992	13 000	96,1	9,7
SILFAKS FISKEBÅT-REDERI AS	Måsøy	51 599	37 286	-8 897	6 893	-17,2	18,5	-8 390	2 860	41 437	49 827	-4,4	3,8
BJARNE NILSEN AS	Hammerfest	48 047	40 186	7 277	7 521	15,1	18,7	5 520	5 607	6 353	7 833	19,0	19,1
KETLIN AS	Sortland	40 377	34 908	9 788	9 196	24,2	26,3	7 535	7 088	73 046	65 510	11,2	11,6
ANDREASSENS REDERI AS	Bodø	37 905	36 464	5 229	16 799	13,8	46,1	4 255	13 304	30 652	31 397	12,9	45,5
STRAUMBERG DRIFT AS	Vågan	37 204	33 095	11 118	7 634	29,9	23,1	7 380	3 624	15 972	13 624	8,8	5,4
SNARSETVÆRING AS	Bø i Nordland	47 008	10 566	42 722	2 028	90,9	19,2	33 399	754	46 020	12 621	64,0	3,7
<b>Totalt de 10 store</b>		<b>1 058 868</b>	<b>774 324</b>	<b>428 575</b>	<b>219 691</b>	<b>36,0 *)</b>	<b>28,6 *)</b>	<b>280 777</b>	<b>256 469</b>			<b>21,5 *)</b>	<b>12,5 *)</b>

Kilde: Forvalt \*) Gjennomsnittet for de 10 største ringnotrederiene i Nord Norge





Foto: Norges Sjømatråd/Johan Wildhagen



Foto: Norges Sjømatråd/Tom Haga

## De største fiskeforedlerne: Tre over milliarden

To av de største foredlerne av fisk i Nord-Norge passerte en milliard i driftsinntekter i 2021. Legger vi til Lerøy Seafood sitt mottak i Båtsfjord er det tre store aktører i Nord-Norge som tar imot og bearbeider fisk med over en milliard i inntekter.

Av - Knut Ørjasæter

Fangst av fisk har gitt fiskenæringen eventyrlige inntekter de siste to årene. Det er ikke like lønnsomt å ta imot og bearbeide fisken. Produksjon av tørrfisk, klippfisk og saltfisk gir best inntjening. De som driver mottak som bearbeider, konserverer og slakter fisk tjener noe dårligere enn den første gruppen. Her er det også en del som tar i mot oppdrettsfisk i tillegg til villfisk. Av de som driver fryserier av fisk og skaldyr er det mange som sliter, og generelt er inntjeningen svak.

### Tørrfisk, klippfisk og saltfisk

Produksjon av tørrfisk, klippfisk og saltfisk har alle gjort det vesentlig bedre i 2021 enn i 2020. Bare Saga Fisk i Vågan har gått fra dårlig til enda dårligere der driftsresultatet gikk fra et underskudd på nær 2 millioner i 2020 til et underskudd på over 11 millioner kroner i 2021. Samtidig gikk omsetningen i selskapet ned fra nær 420 millioner kroner til 292 millioner kroner i 2021. I selskapets årsmelding trekkes det frem at det kom lite fisk inn til Lofotens innerside. Dette medførte ekstra kostnader i forbindelse med kjøp av fisk og en svekket omsetning vesentlig lavere enn forventet.

Av de 25 største selskapene i bransjen var det 8 selskaper som hadde underskudd i 2020 mot 5 i 2021. Samlet for de 25 gikk driftsresultatet opp fra 47 millioner kroner i 2020 til 324 millioner kroner i 2021. Det betyr at de store tørrfisk-, klippfisk- og saltfisk produsentene sitter igjen

### De 25 største produsentene av tørrfisk, klippfisk og saltfisk i Nord-Norge

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
LOFOTEN VIKING AS	Værøy	1 112 696	896 613	133 246	78 686	12,0	8,8	118 547	74 112	485 503	396 956	26,9	17,4
KARLSØYBRUKET AS	Karlsøy	1 054 118	676 059	99 076	-25 025	9,4	-3,7	68 322	-26 834	116 746	48 425	18,7	-5,8
BRØDRENE KARLSEN AS	Senja	500 803	452 068	5 790	-4 047	1,2	-0,9	4 965	-3 799	12 000	8 700	11,8	-6,5
SUFI AS	Flakstad	299 130	201 467	30 711	7 777	10,3	3,9	20 948	6 149	89 078	70 131	15,2	5,2
SAGA FISK AS	Vågan	292 010	418 720	-12 440	-1 730	-4,3	-0,4	-11 801	1 425	19 552	30 536	-6,8	15,9
NERGÅRD FISK AS	Senja	285 167	177 688	-11 321	-11 607	-4,0	-6,5	11 340	3 285	207 862	196 522	5,8	2,2
STORBUKT FISKE-INDUSTRI AS	Nordkapp	215 315	204 814	28 974	12 945	13,5	6,3	21 335	9 119	28 311	35 194	33,1	15,1
NERGÅRD SØRØYA AS	Hasvik	188 701	168 712	12 026	-10 160	6,4	-6,0	9 283	-8 332	50 751	37 768	21,6	-16,0
NORDVÅGEN AS	Nordkapp	177 142	133 987	9 443	-5 006	5,3	-3,7	6 757	-4 626	19 357	14 176	19,2	-9,0
JOHN GREGER AS	Røst	136 546	126 438	5 878	1 035	4,3	0,8	2 404	-3 819	50 481	48 078	5,6	2,0
ASKUR AS	Hammerfest	87 273	85 567	382	4 185	0,4	4,9	15	3 635	27 040	27 025	3,5	14,8
RØST SJØMAT AS	Røst	85 434	74 482	8 083	1 513	9,5	2,0	6 497	1 095	55 425	48 928	13,4	7,1
VESTERÅLEN HAVBRUK PRODUKSJONSLAG AS	Øksnes	80 557	110 632	-5 890	-9 695	-7,3	-8,8	-5 074	-8 902	2 293	7 367	-10,0	-13,0
AS GLEA	Røst	73 664	43 738	1 666	2 341	2,3	5,4	1 244	20	17 254	16 014	7,6	7,3
BRØDRENE BERG AS	Værøy	68 936	76 771	7 219	7 731	10,5	10,1	4 942	6 115	32 919	33 069	14,7	17,7
TORSVÅGBRUKET AS	Karlsøy	68 046	64 350	1 386	-4 267	2,0	-6,6	793	-3 834	10 610	9 817	4,4	-8,2
HENRY JOHANSEN DRIFT AS	Tromsø	67 787	78 526	2 916	-697	4,3	-0,9	2 223	-538	15 861	13 638	16,7	-3,8
RIKSHEIM FISK AS	Vågan	55 426	98 225	-1 344	392	-2,4	0,4	-2 156	74	-181	-52	-12,3	3,8
H. SVERDRUP AS	Moskenes	50 323	110 902	-143	2 923	-0,3	2,6	-677	566	24 991	25 534	1,6	4,8
HERMANN EXPORT AS	Måsøy	49 907	74 890	-3 194	-7 027	-6,4	-9,4	-2 755	-10 413	30 424	33 179	-5,5	-8,2
BRØDRENE ANDREASSEN VÆRØY AS	Værøy	47 808	47 058	4 792	2 484	10,0	5,3	2 923	1 817	36 118	33 195	9,7	7,0
BJØRN GJERTSEN AS	Flakstad	44 763	48 165	1 138	-1 148	2,5	-2,4	506	-1 375	2 683	2 177	8,6	-8,8
ÅRVIKBRUKET AS	Skjervøy	42 523	53 910	1 711	-133	4,0	-0,2	683	-782	2 689	1 776	11,3	-0,7
NIC HAUG AS	Vestvågøy	42 445	77 921	202	200	0,5	0,3	55	284	14 287	14 107	1,7	0,6
JM LANGAAS DRIFT AS	Flakstad	39 858	47 123	3 887	5 248	9,8	11,1	3 759	3 654	54 098	51 760	9,1	11,5
<b>De 25 store</b>		<b>5 166 378</b>	<b>4 548 826</b>	<b>324 194</b>	<b>46 918</b>	<b>6,3</b>	<b>1,0</b>	<b>265 078</b>	<b>38 096</b>	<b>1 406 152</b>	<b>1 204 020</b>	<b>8,9 *)</b>	<b>2,7 *)</b>

Kilde: Forvalt \*) Gjennomsnittet for de 25 største

### De 15 største frysing av fisk, fiskefiler, skaldyr og bløtdyr i Nord-Norge

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
LERØY NORWAY SEAFOODS AS	Båtsfjord	1 233 155	1 300 234	-93 365	-165 874	-7,6	-12,8	-78 817	-139 708	271 680	257 665	-14,6	-22,0
NORDLAKS PRODUKTER AS	Hadsel	860 467	702 247	36 934	28 321	4,3	4,0	92 113	-23 017	413 497	321 384	30,6	23,2
STELLA POLARIS AS	Senja	403 685	373 251	15 262	33 251	3,8	8,9	-2 167	15 872	82 278	84 445	5,3	13,8
NERGÅRD SILD AS	Senja	381 804	220 004	21 797	15 629	5,7	7,1	16 025	12 474	41 084	45 875	13,1	12,4
AS BÅTSFJORDBRUKET	Båtsfjord	311 078	255 980	14 288	-8 271	4,6	-3,2	9 199	-7 282	36 183	26 985	10,4	-5,5
TOBØ FISK AS	Måsøy	129 721	132 778	518	2 548	0,4	1,9	-338	1 696	19 908	20 664	1,3	5,0
HOPEN FISK AS	Vågan	115 226	112 185	1 626	2 441	1,4	2,2	901	1 764	12 821	9 891	5,9	12,1
LYNGEN REKER AS	Lyngen	83 438	86 556	2 824	663	3,4	0,8	1 869	-1 320	4 270	4 541	18,7	7,1
J. M. NILSEN FISK AS	Andøy	74 088	95 358	-1 244	-5 737	-1,7	-6,0	-2 112	-6 471	3 656	-6 398	-4,6	-23,4
ASTAFJORD SLAKTERI AS	Gratangen	71 049	67 188	-2 821	4 613	-4,0	6,9	-2 956	2 602	30 945	33 902	-2,6	5,9
JOH H PETTERSEN AS	Tromsø	56 678	61 958	995	912	1,8	1,5	737	626	6 342	7 685	7,2	6,0
NAPP SJØMAT AS	Flakstad	35 976	63 314	-2 495	-2 478	-6,9	-3,9	-1 940	-1 914	1 700	1 896	-12,7	-12,9
SALTEN N950 AS	Gildeskål	24 517	86 412	-7 649	13 272	-31,2	15,4	-6 616	10 019	133 084	107 200	-2,2	8,3
AALESUNDFISK MEHAMN AS	Gamvik	17 188	1 107	-5 419	-10 983	-31,5	-992,1	-5 950	-11 818	12 880	9 194	-9,4	-20,1
SEAGOURMET NORWAY AS	Båtsfjord	15 975	914	-984	-4 220	-6,2	-461,7	-4 633	-4 030	-67 748	-63 115	-11,6	-481,7
<b>Sum de 15 store</b>		<b>3 814 045</b>	<b>3 559 486</b>	<b>-19 733</b>	<b>-95 913</b>	<b>-0,5</b>	<b>-2,7</b>	<b>15 315</b>	<b>-150 507</b>	<b>1 002 580</b>	<b>861 814</b>	<b>2,3 *)</b>	<b>-</b>

Kilde: Forvalt \*) Gjennomsnittet for de 15 største



med i overkant av 6 øre for hver krone omsatt. Dette av en samlet omsetning på nær 5,2 milliarder kroner.

Det er spesielt den gode utviklingen for Lofoten Viking AS, Karlsøybruket AS, SUFI AS og Nergård Sørøya AS som trekker opp samlede tall. Lofoten Viking har konsentrert virksomheten rundt hvit fisk og klippfisk. I tillegg til å være den største aktøren har selskapet de beste resultatmarginene og lønnsomheten. Netto fortjenestemargin etter skatt ligger på over 10 prosent. Det er bare Storbukt Fiskeindustri AS som har tilnærmet samme fortjenestemargin.

Lofoten Viking AS er en del av Nergård konsernet som eier 53 prosent aksjene. Resten er eid av lokale i Værøy og Bodø. Det kan også være verd å merke seg at Lofoten Viking AS eier 45 prosent av aksjene. Daglig leder Ståle Olsen eier resten.

Også nummer 2 på listen, Karlsøybruket AS, har virksomheten konsentrert rundt klippfisk og saltfisk. Karlsøybruket AS ligger i Karlsøy kommune, nord-vest for Tromsø. Selskapet kjøper råstoff og produserer klippfisk lokalt. Selskapet er eid av et selskap med det litt misvisende navnet Fjordlaks AS med sete i Ålesund. Navnet har en historisk opprinnelse fra oppdrett og produksjon av ørret. Dette ble imidlertid solgt ut av konsernet i 2016. Nå er Fjordlaks en ren Klippfiskprodusent. I tillegg til Karlsøybruket har Fjordlaks Tufjordbruket AS som ligger i Tufjord i Måsøy kommune i Vest-Finnmark. Selskapet kjøper og produserer saltfisk som skal tørkes til klippfisk.

Anders Pedersen med familie er eneeier av Fjordlaks gjennom investeringsselskapet Cape Invest AS. Pedersen er bosatt i Ålesund og har i over 50 år bygget opp Fjordlaks til å bli Norges største produsent av klippfisk.

Brødrene Karlsen er eid av Brødrene Karlsen Holding AS som holder til på Husøy i Senja. Selskapet er eid av Karlsen/Andersen-familie med historie tilbake til 1930-tallet. Mye av fisken som mottas kommer fra Barentshavet.

#### Frysing av fisk og skalldyr

Samlede tall for de største innen frysing av fisk, fiskefileter, skalldyr og bløtdyr har svært dårlig inntjening. Dette skyldes

### De 30 største innen bearbeiding, konservering og slaktning av fisk i Nord-Norge

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
MYRE FISKEMOTTAK AS	Øksnes	849 668	875 424	42 865	20 420	5,0	2,3	31 517	12 178	78 831	51 336	27,6	18,4
INSULA PRODUKSJON AS	Vestvågøy	497 512	511 980	-21 026	-20 715	-4,2	-4,0	-24 706	-19 351	79 694	55 657	-6,7	-6,5
EGIL KRISTOFFERSEN & SØNNER AS	Bø i Nordland	367 298	241 826	57 193	-1 293	15,6	-0,5	835 804	33 029	1 583 687	847 883	59,4	3,8
WILSGÅRD FISKEOPP-DRETT AS	Senja	320 592	431 405	5 790	46 217	1,8	10,7	4 357	36 607	426 863	422 506	1,0	7,7
AQUARIUS AS	Lurøy	364 742	278 193	61 876	52 570	17,0	18,9	46 000	38 646	121 976	75 976	26,0	24,7
GUNNAR KLO AS	Øksnes	199 297	139 518	-1 504	-18 728	-0,8	-13,4	-2 031	-15 784	32 856	26 110	-1,7	-27,9
PRIMEX NORWAY AS	Øksnes	190 391	178 746	3 147	-9 287	1,7	-5,2	-1 705	-7 026	169 484	171 189	1,7	0,2
SKJÅNESBRUKET AS	Gamvik	182 701	80 673	3 016	3 730	1,7	4,6	2 104	2 038	4 906	2 802	12,2	21,2
GAMVIK SEAFOOD AS	Gamvik	142 150	107 869	3 734	5 344	2,6	5,0	1 837	4 300	26 523	24 686	9,6	10,6
ARCTIC CATCH AS	Vardø	140 460	102 893	13 107	1 010	9,3	1,0	12 536	637	8 732	-3 804	67,9	7,7
ARNØY LAKS SLAKTERI AS	Skjervøy	140 298	115 059	12 551	6 107	8,9	5,3	8 389	3 247	25 324	16 935	13,4	6,9
JOHN GREGER AS	Røst	136 546	126 438	5 878	1 035	4,3	0,8	2 404	-3 819	50 481	48 078	5,6	2,0
OLDERVIK FISKE-INDUSTRI AS	Tromsø	100 847	94 128	5 151	-79	5,1	-0,1	3 485	136	9 035	5 514	22,0	3,1
NORD SENJA FISK AS	Senja	93 841	98 315	2 958	-3 602	3,2	-3,7	1 957	-3 849	7 637	5 681	11,0	-14,3
SALTEN SALMON AS	Bodø	82 540	51 637	5 269	-12 092	6,4	-23,4	3 085	-6 465	19 841	16 756	8,4	-16,7
KARLS FISK & SKALLDYR AS	Tromsø	64 722	62 078	8 153	8 342	12,6	13,4	6 355	6 469	20 769	18 471	28,5	25,9
CALANUS AS	Tromsø	40 766	42 722	-19 525	-15 867	-47,9	-37,1	-15 434	-2 581	202 831	125 347	-6,2	0,2
BREIVOLL MARINE PRODUKTER AS	Ibestad	60 214	45 025	2 675	-1 106	4,4	-2,5	1 655	-1 243	12 196	10 540	5,8	-3,4
ARCTIC FILET AS	Senja	58 853	51 968	-2 232	-2 321	-3,8	-4,5	-1 882	-2 091	7 124	9 006	-7,7	-8,1
SKJERVØY FISK OG SKALLDYR AS	Skjervøy	57 970	56 284	9 382	3 484	16,2	6,2	7 321	3 768	26 725	19 403	32,7	18,2
VARDØBRUKET AS	Vardø	56 959	48 125	-3 806	-2 281	-6,7	-4,7	-3 129	-1 850	-9	1 020	-25,9	-16,7
ALSVÅG LAKSESLAKTERI AS	Øksnes	56 286	30 462	4 185	-6 063	7,4	-19,9	2 398	-5 319	10 847	8 448	10,7	-14,3
STEINFJORDEN SJØMAT AS	Vestvågøy	56 170	37 597	28	-2 816	0,0	-7,5	49	-2 697	2 799	2 750	11,5	-16,3
BERLE FISK AS	Berlevåg	55 959	62 200	902	662	1,6	1,1	387	877	6 294	5 907	6,9	6,9
LORENTZEN FISK AS	Tromsø	54 215	50 340	-501	-5 440	-0,9	-10,8	-580	-4 487	1 972	1 774	-4,7	-55,2
DRAGØY GROSSIST AS	Tromsø	44 844	42 586	4 092	3 506	9,1	8,2	3 206	2 748	4 793	1 587	45,0	31,3
MYREMAR AS	Øksnes	43 611	44 209	-222	1 206	-0,5	2,7	416	-3 332	15 647	15 230	3,8	5,4
EMBLA BÅTSFJORD AS	Båtsfjord	41 890	35 608	4 479	3 542	10,7	9,9	3 488	2 859	23 128	19 640	16,2	14,6
SOMMARØY FISK AS	Tromsø	40 764	33 293	1 260	-1 722	3,1	-5,2	1 096	-1 950	1 806	710	22,9	-37,8
SALAKS SLAKTERI AS	Salangen	37 220	19 639	-149	-1 081	-0,4	-5,5	-453	-1 076	28 498	28 951	-0,3	-2,6
<b>Samlet de 30 store</b>		<b>4 579 326</b>	<b>4 096 240</b>	<b>208 726</b>	<b>52 682</b>	<b>4,6</b>	<b>1,3</b>	<b>929 926</b>	<b>64 619</b>	<b>3 011 290</b>	<b>2 036 089</b>	<b>13,2 *)</b>	<b>-</b>

Kilde: Forvalt \*) Gjennomsnitt

### Fiskehermetikk Nord-Norge

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
VESTERAALENS AS	Sortland	86 667	103 977	-26 649	7 791	-30,7	7,5	-44 516	2 364	62 195	130 062	-13,4	5,3
FINNMARK AS	Båtsfjord	184		-567	-82	-308,2		-568	-82	-620	-52	-10,4	

Kilde: Forvalt

### Produksjon/salg av tørrfisk \*)

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
SUFI AS	Flakstad	299 130	201 467	30 711	7 777	10,27	3,86	20 948	6 149	89 078	70 131	15,2	5,2
SAGA FISK AS	Vågan	292 010	418 720	-12 440	-1 730	-4,26	-0,41	-11 801	1 425	19 552	30 536	-6,8	15,9
ASKUR AS	Hammerfest	87 273	85 567	382	4 185	0,44	4,89	15	3 635	27 040	27 025	3,5	14,8
RØST SJØMAT AS	Røst	85 434	74 482	8 083	1 513	9,46	2,03	6 497	1 095	55 425	48 928	13,4	7,1
AS GLEA	Røst	73 664	43 738	1 666	2 341	2,26	5,35	1 244	20	17 254	16 014	7,6	7,3
BRØDRENE BERG AS	Værøy	68 936	76 771	7 219	7 731	10,47	10,07	4 942	6 115	32 919	33 069	14,7	17,7
H. SVERDRUP AS	Moskenes	50 323	110 902	-143	2 923	-0,28	2,64	-677	566	24 991	25 534	1,6	4,8
NIC HAUG AS	Vestvågøy	42 445	77 921	202	200	0,48	0,26	55	284	14 287	14 107	1,7	0,6
<b>Til sammen</b>		<b>999 215</b>	<b>1 089 568</b>	<b>35 680</b>	<b>24 940</b>	<b>3,57</b>	<b>2,29</b>	<b>21 223</b>	<b>19 289</b>	<b>280 546</b>	<b>265 344</b>		

Kilde: Forvalt \*) Tørrfisk viktigste produkt

først og fremst nr. 1 på listen Lerøy Norway Seafoods AS som taper store summer på anlegget i Båtsfjord. I 2021 tapte selskapet 95 millioner kroner på driften. Trøsten er at dette var betydelig bedre enn i 2020 da selskapet tapte 166 millioner på drift. Selskapet er et heleid datterselskap av børsnoterte Lerøy Seafood Group AS. Høy egenkapital og finansiering via andre selskaper i konsernet gjør at selskapet likevel er solid.

Tapene kan imidlertid ikke fortsette. Da blir selv en velfylt kasse tom. I mars i år offentliggjorde Lerøy planer om å investere 170 millioner kroner i hvitfiskfabrikken i Båtsfjord. Det vil også komme fryse-

virksomheten og Lerøy Norway Seafoods AS til del i økt aktivitet.

Samlet omsetning for de 15 store innen frysing av fisk og skalldyr gikk opp med vel 7 prosent fra 2020 til 2021. De store tapene til Lerøys Båtsfjord-selskap gjør det meningsløst å regne på samlede tall for driftsmarginer. Holder vi Lerøys selskap utenfor viser tallene at selskapene samlet hadde en driftsmargin på vel 3 prosent både i 2020 og 2021.

#### Bearbeiding, slaktning og konservering av fisk

Denne delen av fiskerinæringen har samlet en kraftig bedring i regnskapstallene fra 2020 til 2021. I 2020 hadde over halvparten av selskapene minus

tallene på drift. For 2021 var det bare 7 av 30. Samlede tall viser at samlede driftsinntekter gikk opp fra 4,1 milliarder kroner i 2020 til 4,6 milliarder kroner i 2021. Det er en vekst på 11,8 prosent. Samlede driftsresultat firedoblet seg fra i overkant av 50 millioner kroner i 2020 til over 200 millioner kroner i 2021. I snitt satt denne gruppen fiskevirksomheter igjen med 4,6 øre på drift per krone i driftsinntekter. Det er verd å merke seg at det er enkelte lakseslakterier/laksevirkosomheter på listen. Det kommer tydelig frem i resultattallene til Egil Kristoffersen & Sønner AS.

Etter skatt satt selskapet igjen med over 835 millioner kroner.

Salg av aksjer i Norway Royal Salmon ASA ga de fantastiske tallene på bunnlinjen.

Nr. 2 på listen, Insula Produksjon AS har Kverva/Witzøe-familien som eier. De er også indirekte eiere av nr. 5 på listen, Aquarius AS, sammen med blant andre Møgster-familien fra Austevoll. Innen fiskehermetikk i Nord-Norge er det i prinsippet bare en aktør som gjelder, Vesteraalens AS. I tillegg til de velkjente fiskebolleboxene produserer selskapet også Omega-3 oljer til norske og internasjonale bedriftskunder.





Frysehoteller:

# Troms Frysetermininal størst av de uavhengige

## Frysehotell i Nord-Norge

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
NERGÅRD SILD AS	Senja	381 804	220 004	21 797	15 629	5,71	7,10	16 025	12 474	41 084	45 875	13,1	12,4
EIMSKIP NORWAY AS	Tromsø	369 479	299 807	4 838	807	1,31	0,27	87 129	7 039	136 198	49 069	53,8	11,1
TROMSØTERMINALEN AS	Tromsø	96 274	75 008	10 676	-3 680	11,09	-4,91	9 112	-3 801	8 817	-295	75,2	-38,5
TROMS FRYSETERMINAL AS	Tromsø	78 830	68 617	14 734	13 674	18,69	19,93	11 131	10 250	60 752	55 621	11,4	10,6
BÅTSFJORD SENTRAL-FRYSELAGER AS	Båtsfjord	31 250	24 549	4 179	4 121	13,37	16,79	3 066	2 936	54 830	53 614	5,6	5,5
HOLMØY FRYSE-TERMINAL AS	Øksnes	22 068	12 147	4 817	-838	21,83	-6,90	3 765	-739	7 471	7 786	33,6	-5,4
SOMMARØY FRYSE-ANLEGG AS	Tromsø	10 328	6 094	7 550	4 004	73,10	65,70	5 327	1 835	5 265	700	30,7	
KIRKENESTERMINALEN AS	Sør-Varanger	8 950	6 978	639	-1 263	7,14	-18,10	736	-1 345	9 251	8 515	5,3	-9,0
VÆRØY FRYSELAGER AS	Værøy	7 717	7 571	402	1 161	5,21	15,33	160	716	10 764	10 604	2,2	6,1
LOFOTTERMINALEN AS	Vestvågøy	6 412	6 450	670	868	10,45	13,46	523	686	923	906	22,5	26,4
MELBU FRYSELAGER AS	Hadsel	5 509	4 837	-182	-243	-3,30	-5,02	-173	-313	2 307	2 480	-3,9	-4,5
NORDLAND FRYSE-TERMINAL AS	Bodø	5 385	7 520	320	3 496	5,94	46,49	219	2 682	5 698	5 478	3,8	47,2
HAMMERFEST TERMINALEN AS	Hammerfest	5 201	1 963	1 731	-110	33,28	-5,60	170	-121	4 540	4 370	5,3	-
<b>Til sammen</b>		<b>1 029 207</b>	<b>741 545</b>	<b>72 171</b>	<b>37 626</b>	<b>7,01</b>	<b>5,07</b>	<b>137 190</b>	<b>32 299</b>	<b>347 900</b>	<b>244 723</b>	<b>19,9 *)</b>	

Kilde: Forvalt \*) Gjennomsnitt

**Frysehotellene gjorde det svakt bedre i 2021 enn i 2020.**

*Av - Knut Ørjasæter*

Tallene er befestet med en del usikkerhet. Årsaken er at vi i listen over frysehoteller finner selskaper som er engasjert i mer enn bare utleie av fryselager uten at fryselagervirksomheten er skilt ut.

Dette gjelder spesielt Eimskip Norway AS som er majoritetseier i Tromsøterminalen og Kirkenes-terminalen. Bare en tredjedel av den samlede omsetningen i dette selskapet gjelder fryselager.

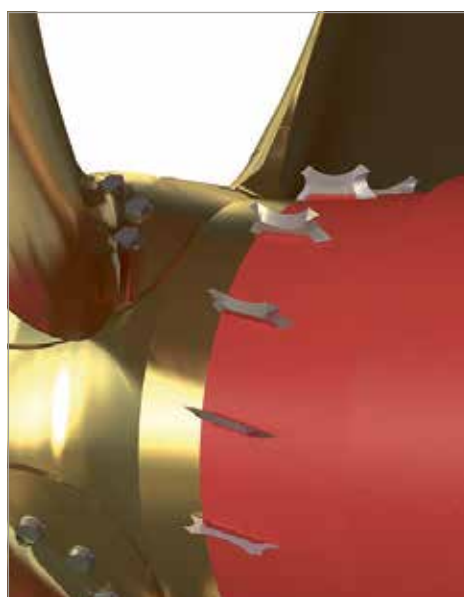
*M/S Rypefjord ligger ved kai ved Tromsøterminalen.*


**GURSKØY**

Quality product manufactured in Norway  
[gurskoy.no](http://gurskoy.no)



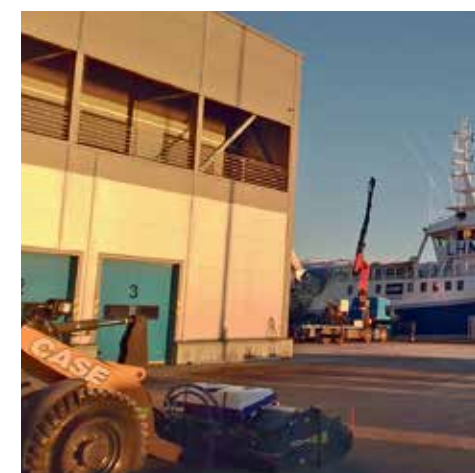
Freezer Racks



Propeller Knife



Gangway





# Stella Polaris: En av få

**Mange driver med produksjon av reker. Det er imidlertid få som nærmest utelukkende bare driver med reker. Stella Polaris er en av de få.**

Av - Knut Ørjasæter

Stella Polaris er en av verdens ledende produsenter av kaldtvannsreker. Selskapet leverer kokte, pillede og frosne reker til hele verdikjeden fra aktører innen dagligvare, storhus-holdning og til industri. Kundene er ikke bare i Norge. Markedet har selskapet over hele verden. Selskapet holder til på Finnsnes. Stella Polaris ble startet i 1968 som et tradisjonelt fiskemottak i den lille bygda Kårvikhamn i Senja kommune. På midten av 80-tallet gikk bedriften over til produksjon

av reker. Fabrikkanlegget ligger fortsatt i Kårvikhamn.

Rekeselskapene på listen i tabellen vår økte driftsinntektene med nær 10 prosent i fra 2020 til 2021. Stella Polaris som dominerer listen økte med vel 8 prosent. Driftsresultatet ble halvert og etter at alle regninger var betalt gikk selskapet med et mindre underskudd.

## Kjente eiere

Semmingsen-familien er hovedaksjonærer i Stella Polaris AS. Gjennom familieselskapet Aurora AS eier de i overkant av 50 prosent av aksjene. På listen av aksjeeiere i Aurora AS finner vi også konsernsjefen i Troms Kraft, Semming Semmingsen med en eierandel på 20 prosent. Resterende aksjer er eid av hans søsken. Semmingsen-familien er sterkt engasjert i den daglige driften av rekebedriften. Broren, Hans-Ove Semmingsen er styreformann i Stella Polaris



**KJENTE EIERE:** Troms Kraft-sjefen Semming Semmingsen og den tidligere Orkla-sjefen Jens P. Heyerdahl er blant eierne i Stella Polaris. Foto: Troms Kraft

og en annen bror, Arnfinn Semmingsen er daglig leder.

Den gamle Orkla-sjefen Jens P. Heyerdahl har også vist interesse for reker. Gjennom

familieselskapet Lychegården AS og deleide Hamang AS har Heyerdahl-familien til sammen 20 prosent av aksjene i Stella Polaris.



Foto: Dag-Håvard Danielsen

Troms Fryseterminal er en av de som driver ren fryselagervirksomhet. Etter at det ble utvidet i 2010 og 2016 er de det største fryselageret i Nord-Norge som ikke inngår i et konsern. Kapasiteten er på 16 000 tonn, og fryselageret er lett tilgjengelig både fra sjø og land.

Ser en på de samlede tallene økte selskapene på listen driftsinntektene fra 2020 til 2021 med nær 40 prosent. I samme tidsrom doblet driftsresultatet seg. Fryselagervirksomhet er relativt følsom for både strømpriser og markedet for fisk. Når markedet for fisk er bra er det mindre behov for lager. De Nordnorsk Rapport har snakket med venter at resultatene og virksomheten i 2022 blir svakere enn fjoråret.



## Rekeindustri

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Driftsmargin		Resultat etter skatt		Egenkapital		Lønnsomhet	
		2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
STELLA POLARIS AS	Senja	403 685	373 251	15 262	33 251	3,78	8,91	-2 167	15 872	82 278	84 445	5,3	13,8
LYNGEN REKER AS	Lyngen	83 438	86 556	2 824	663	3,38	0,77	1 869	-1 320	4 270	4 541	18,7	7,1
SJØLAND AS	Tromsø	27 108	8 071	2 407	564	8,88	6,99	1 883	439	2 414	531	73,5	
NORD-REKER AS	Lurøy	11 059	11 021	643	502	5,81	4,55	469	371	2 324	1 855	11,7	8,9
<b>Til sammen</b>		<b>525 290</b>	<b>478 899</b>	<b>21 136</b>	<b>34 980</b>	<b>4,02</b>	<b>7,30</b>	<b>2 054</b>	<b>15 362</b>	<b>91 286</b>	<b>91 372</b>		

Kilde: Forvalt \*) Reker viktigste produkt

- ❄ Sentralt beliggende i Tromsøysundet
- ❄ Kvalitet i all ledd
- ❄ Til tjeneste hele døgnet - hele året



Telefon: 912 47 250  
Daglig leder: 913 47 251  
Formann: 476 80 424



Epost: [post@troms-fryseterminal.no](mailto:post@troms-fryseterminal.no) • [www.troms-fryseterminal.no](http://www.troms-fryseterminal.no)





# Nergård-konsernet: Bråstopp i investeringer

**Fiskerinæringen skjelver. Neste gang Støre-Vedum duoen skal hente ekstra skattepenger til statskassa i Oslo kan det være deres tur. Etter det Nordnorsk Rapport erfarer er den nordnorske fiskerigiganten Nergård blitt så skremt at de har dratt hardt i håndbrekket. Ingen større investeringer skal gjennomføres fremover. Den politiske usikkerheten er blitt for stor.**

Av - Knut Ørjasæter

Nergård-konsernet har en omsetning på over 4,3 milliarder kroner og har over 330 ansatte.

De siste årene har selskapet investert stort. Over 1,5 milliarder kroner er brukt på å fornye trålerflåten. Dette er det største løftet gjort i Nergård-konsernets historie. Før utskiftningen hadde konsernet trålere bygget mellom 1970 og 2000. Med nye fartøy er Nergård tilført ny teknologi,

og nye fartøy representerer også en ny hverdag i forhold til bekvemmeligheter og arbeidsforhold for mannskapet. Samtidig gir det økt effektivitet i både fiske- og fangstbehandling.

De siste to årene har fiskeriene i Norge tjent svært godt. Selv om Nergård-konsernet og andre selskaper/konsern som lever av å fiske vill fisk foreløpig ikke er direkte berørt, har Støre-Vedum duoen skapt frykt med sine skattetiltak som i stor grad

rammer distriktene. Fiskeriene høster av felles ressurser i havet.

## Store investeringer var bekreftet

Bekreftelse på store investeringsplaner kunne en lese i årsmeldingen til Nergård konsernet for 2021. I årsmeldingen som kom ut i månedsskiftet mars/april i år står det:

*Selskapet planlegger ytterligere investeringer i nye fartøy fremover som ledd i flåtefornyelsen.*



Foto: Skjermutvalg fra Departementenes sikkerhets- og serviceorganisasjon / regjeringen.no/s/web-tv

**SKAPT FRYKT:** Duoen Støre-Vedum har skapt frykt i fiskerinæringen. Flere stopper store planlagte investeringer.

*Hvilken type fartøy vil avhenge av hvordan muligheten for å tilpasse kvotene til landindustriens behov vil utvikle seg i fremtiden.*

Nå er dette havnet i fryserommet.

## Trippelt mageplask av Vedum

Foruten om trålerne har Nergård-gruppen en rekke fartøy som er moden for utskiftning. Flere av de vi i Nordnorsk Rapport har snakket med sier at det er et paradoks at skatteskjerpelsen kommer fra en regjering som skal være distriktsvennlig. Det er også et paradoks at ingen av de store i fiskerinæringen tør stå frem stå frem. De er redde for at søkelyset skal settes på dem.

## Første mageplask

Det som skremmer er ekstra skatt, grunnrentebeskatning og beskatning etter prinsipp om normpris på produkter. Vedum gikk på valg at han og Senterpartiet skulle prioritere distriktene og lokalt selvstyre. Men hva skjer? Kraftverk er i stor grad eid av kommuner og fylkeskommuner i distriktene. Dette gjelder vel 50 prosent av kraftverkene. I stedet for å la disse lokale aktørene få og forvalte pengene som gode kraftpriser skaper, skal pengene inn til den store statsforvaltningen i Oslo uten lokal kunnskap og tilknytning. Dette er det store bildet, selv om det er slengt i vei litt smuler tilbake som overføringer til lokalsamfunnene og kommunene.

## Andre mageplask

Selv om kraftbransjen har fått ekstra skatt å stri med er det

grunnrentebeskatningen i oppdrettsnæringen som skremmer mest. Private eiere i distriktene som både bor i og lever for lokalsamfunnene de er en del av, må fremover sende en vesentlig del av inntjeningen som skatt til statskassen som administreres i Oslo. Eierne av oppdrettselskapene investerer stort i lokalsamfunn. De ser etter de beste mulighetene for å utvikle bedriftene der de er lokalisert. Igjen skal milliarder inn til den store pengesekken i Oslo i stedet for å bli forvaltet under lokalt styre. I Oslo finner du få eller ingen med lokalkunnskapen og tilknytning til samfunnet der verdiene skapes.

## Tredje mageplask

Bruk av normpris i skatteberegninger er også noe som skremmer fiskerinæringen. Skal fisk leveres til store internasjonale matkjeder, blir det inngått kontrakter gjennom hele leverandørkjeden med faste priser for flere måneder fremover - ofte mer enn 6 måneder fremover.

Dette skaper forutsigbarhet i hele verdikjeden helt til kundene som er i matbutikken og kjøper sine fiskeprodukter. Blir bedrifter beskattet etter normpriser fastsatt av byråkratiet i Oslo eller Bergen risikerer fiskerinæringen å bli beskattet av andre priser enn det bedriftene faktisk får for produktene som selges, og kun basert på spotpriser på en fiskebørs. Dette har fått kontraktmarkedet til å stoppe helt opp. I sin tid holdt Saga Petroleum på å gå konkurs grunnet høy skatteregning basert på normpriser og ikke faktiske

## Nergård konsernet i tall

	2021	2020	2019
Driftsinntekter	4 307 873	3 300 549	3 022 543
Driftsresultat	471 083	237 055	280 830
Resultat før skatt	510 739	189 192	259 321
Årsresultat	405 924	155 215	203 802
Sum eiendeler	4 885 071	4 277 455	130 771

**SONIC  
KAIJO DENKI**

**Sonic Kaijo Denki SCS-60 (KCS-60)**

Nytt navn og like god.

- Mest avanserte sonar for 8" rør.
- Eneste 360° småsonar med full stabilisering på sending/mottak.
- Eneste småsonar med 512 elementer.
- Gir stor uteffekt og god skilleevne.

**MOLTECH**

"For the optimum catch"

Kontakt oss:  
sales@moltech.no  
tlf: 70102880  
www.moltech.no



**RØST SJØMAT AS**  
Ytterst i Havgapet

Tlf. 76 09 67 00 • E-post: kontor@rostsjomat.no • www.rostsjomat.no



priser. I stedet for skifteretten ble Saga overtatt av Norsk Hydro og Statoil.

Igjen har flere av de vi har snakket med pekt på at å splitte opp enkelte kommuner og fylker blir kostbar symbolpolitikk, uten mening. En styrker ikke lokaldemokratiet ved å flytte på og lage nye bokser i et offentlig organisasjonskart. En må la pengene bli igjen der de skapes. Et oppsvulmet byråkrati med sete i Oslo er det siste fiskeriene som holder til langt fra Oslo sentrum trenger.

#### Om Nergård

Nergård er et integrert sjømat-

konsern innenfor fangst, foredling og salg med hovedkontor i Tromsø. Selskapet er lokalisert i Nord-Norge med trålerrederi og produksjonsbedrifter spredt langs kysten fra Breivikbotn i Troms og Finnmark til Værøy ytterst i Lofoten i Nordland. Konsernet tilvirker produkter basert på villfanget hvitfisk og pelagisk fisk.

Nergård-konsernet har en historie som går tilbake til slutten av 1940-tallet da Arvid og Olga Nergård kjøpte sin første fiskebåt. Senere ble virksomheten utviklet og utvidet med fiskebruk på Lysnes på Senja. Sønnen Ole-Arvid overtok

etter hvert og bygget opp konsernet sakte, men sikkert. Gjennom å starte nye selskaper, samt oppkjøp av selskaper som arbeidet med fangst, foredling og salg av fisk, vokste bedriften fra å være et lite fiskebruk på Senja, til å bli en stor aktør i norsk fiskeindustri. Etter at Ole-Arvid bort i 2008 bestemte familien seg for å selge aksjene i Nergård AS. Nergård Holding AS kom inn som eier i 2010.

#### Eiere av Nergård konsernet

NORSK SJØMAT AS	43,5 %
NERGÅRD INVEST	
SAMHERJI AS	39,9 %
BTU HOLDING AS	16,6 %



Foto: Skjermdump fra Stortingets web-tv

**FULL BREMS:** Ledelsen i Nergård konsernet med Tommy Torvanger i spissen har etter det Nordnorsk Rapport erfarer lagt alle større investeringer på is. Den politiske risikoen er blitt for stor.

## Utsiktene fremover

#### Gode tider

Prisene på fisk har holdt seg høye i 2022 og utsiktene for 2023 er også regnet som gode. Selv om prisene på fisk er gode har også driftskostnadene steget kraftig. Spesielt gjelder det prisene på bunkers.

#### Gode priser - godt for mannskapene

Gode fiskepriser tjener mannskapene ombord på fiskefartøyene godt på. De får en stor del av lønnen avhengig av bruttoverdien på fisken som fiskes opp. Det er regulert gjennom fiskerioverenskomsten som er fremforhandlet mellom Båteierseksjonen og Mannskapsseksjonen.

Tarifforhandlinger hvert annet år sørger for at den blir jevnlig revidert og tilpasset utviklingen i næringen og samfunnet. Lønnssystemet er basert på lott. Lott betyr at hver fisker skal ha en andel av de verdier som i fellesskap skapes på sjøen. Dette gjøres ved at det er forhandlet frem tabeller som viser hvor mye mannskapet skal ha i prosent av fangstverdien etter at forhåndsavtalte fellesutgifter er betalt.

I år har kvoter på torsk gått ned, men det er mer enn veid opp av et godt fiske etter reker og uer. Prisene på reker har imidlertid ikke gått opp. Dette betyr at marginene de større fiskekonsernene har i 2022 samlet sett trolig blir noe dårligere enn i 2021.

#### Mangler folk

Fiske i Nord-Norge har produksjonsbedrifter lokalisert på mindre steder i Nordland og Troms og Finnmark. Nøkkelpersonell i virksomhetene er stort sett basert på lokal arbeidskraft der bedriftene prøver å tilby disse arbeid hele året. Det å skaffe nok arbeidskraft er og har vært en stor utfordring. For å løse bemanningsproblemer blir mange arbeidsoppgaver utført av norsk og utenlandsk arbeidskraft på kontrakter.

## Vår geografiske plassering gjør oss til en naturlig samarbeidspartner innen fiskeri, reiseliv og petroleum!



**NORDKAPPREGIONEN  
NÆRINGSHAGE®**

Telefon: 92 88 37 99 • Postboks 193 • 9751 Honningsvåg  
nordkappnh.no • facebook.com/NordkappNH

## Barents Skipsservice AS

- et klart førstevalg på mekaniske tjenester

**Et mekanisk verksted som ligger i «fiskerihovedstaden» Båtsfjord.**



- Vi har et bredt tilbud med varer og tjenester – og kvalifiserte arbeidere som stiller opp når behovet skulle inntreffe.
- Lang erfaring og god kompetanse på reparasjoner og vedlikehold av norske og russiske fiskefartøyer.
- Båt-lift kapasitet 100 tonn. Spyling og bunnsmurning.

**NOGVA**  
PROPULSION + AUXILIARY

**VOLVO  
PENTA**



FISKERIHØVEDSTADEN  
Båtsfjord

Postboks 33, 9991 Båtsfjord | Tlf. 78 98 43 00 | Epost: post@baskips.no | www.barents-skipsservice.no



**LOFOTFISHING 2023**

**16. – 18. mars**

**Kabelvåg**

Lofotposten

DNB

lofotstand.no



# Ønsker ikke flere kvoter på færre hender

## Regjeringen tar mål av seg til å stoppe sentraliseringen i fiskeriene.

Av - Edd Meby

Målet er å sørge for en mer rettferdig fiskeripolitikk, og å stoppe sentraliseringen som har pågått, fordi vi ikke ønsker at mer og mer rettigheter skal samles på færre hender, sier fiskeriminister Bjørnar Skjæran til Nordnorsk Rapport.

### Mye kritikk

Noe av det første regjeringen Støre gjorde høsten 2021 var

å starte arbeidet med en ny kvotemelding. Da hadde kritikken haglet mot den kvotemeldingen som ble lagt frem av regjeringen Solberg, og Riksrevisjonen karakteriserte i sin rapport i 2020 fiskeripolitikken som en «konsentrasjon av eierskap, færre og større fartøy og negative endringer for kystsamfunnene». Fiskeriministeren uttalte følgende da han i august 2022 ble intervjuet om målet med den nye meldingen:

For denne regjeringen er fiskeripolitikk også distriktpolitikk. Utformingen av kvotesystemet er rett og slett med på å forme

landet vi bor i. Det har derfor konsekvenser både for næringen og fiskeriavhengige lokalsamfunn hvordan kvotesystemet utformes.

### Legger lista høyt

Dermed er lista lagt og det er skapt forventninger i næringen. Ikke minst når Skjæran sier at «i stedet for stadig mer sentralisering, ønsker vi å legge rammene for en variert, fiskereid og bærekraftig fiskerflåte som gir økt aktivitet og flere helårsarbeidsplasser langs kysten vår.» Da er spørsmålet: Hvilke grep kan en fiskeriminister ta for å fylle disse ambisjonene med realitet?



Der er flere verktøy i verktøykassen. Vi har flere ting som vil ligge til grunn for meldinga, blant annet regjeringsplattformen, rapporten fra Bearbeidingsutvalget, og Riksrevisjonens rapport. Vi jobber bredt med dette, for å rydde opp og skape forutsigbarhet, basert på det næringa har sagt – at den kvotemeldinga som den forrige regjeringen brukte seks år på, ikke avklarte sentrale deler av politikken, og har skapt en umulig situasjon, sier Skjæran.

Vi har fra første dag jobbet nært med næringa, og alle deler av den har vært representert i en referansegruppe som hadde flere møter våren 2022, og nå jobbes det for fullt for å ferdigstille meldingen. Vi skal komme til Stortinget med ei helhetlig melding, der våre forslag er godt utredet. Vi har også tatt til oss ønsket fra næringa om en politikk som kan samle et bredt flertall. De vil ha forutsigbarhet. Vi ønsker også

et sterkere industrifokus, å legge til rette for mer aktivitet på land og styrke samfunnskontrakten mellom hav og land, samtidig som vi legger til rette for god lønnsomhet i alle flåtegrupper.

### Fire tema – 50 innspill

I juli sendte Fiskeridepartementet på høring fire notater med temaer som alle er sentrale for kvotemeldinga, med høringsfrist 7. oktober. De fire temaene som ble sendt ut har resultert i rundt 50 høringsinnspill:

1. Rammebetingelser for den minste kystflåten.
2. Gruppeinndeling i kystfiskeflåten og relevante størrelsesbegrensninger.
3. Fordeling av strukturgevinst fra utløpt tidsbegrensning i strukturkvoteordningen.
4. Kvotefordeling for nordøstarktisk torsk og norsk vårgytende sild.

Høringen har som forventet skapt et stort engasjement. Det er bra, fordi dette er en viktig og prioritert sak for oss. Jeg registrerer at en stor del av innspillene korresponderer godt med Hurdalsplattformen, sier Skjæran – som lover å legge frem den nye kvotemeldingen på nyåret.

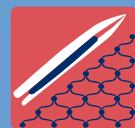
### Unik kystflåte

Norges Kystfiskarlag var godt tilfreds med formuleringene da regjeringen Støre presenterte sin politikk høsten 2021, og er også tydelig i sitt høringsnotat som ble levert i oktober:

«Kystflåten må for fremtiden forbli lokal og fiskereid. Dette er det viktigste premisset for kystflåtens unike rolle og betydning i kystsamfunnene, hvor nærhetsprinsippet sikrer at de som bor nært ressursene skal ha

## Norges største produsent av "Norsk" kvalitetsnotlin!

- Notlinproduksjon
- Montering av nøter
- Reparasjon av nøter
- Lagring av nøter
- Flær, tauverk, wire etc.
- 24 timers service bøteri



**Fiskenet**  
PART OF EGBERG GROUP

[www.fiskenett.no](http://www.fiskenett.no)

Gps posisjon : N°60 38,403 E°05 00,406

AS Fiskenet, 5936 Manger  
Telefon : 56 34 98 60  
Døgnvakt : 952 17 660



Vi har bygget båter i tre, stål og aluminium i over 100 år!

**Grovfjord Båtbyggeri**

Astafjordveien 500, 9446 Grovfjord

Telefon:  
**770 88 210**  
Epost: [post@gb.no](mailto:post@gb.no)  
Internett: [www.gb.no](http://www.gb.no)





I juli sendte Fiskeridepartementet på høring fire notater med temaer som alle er sentrale for kvotemeldinga. De fire temaene som ble sendt ut har resultert i rundt 50 høringsinnspill. Høringen har som forventet skapt et stort engasjement. Foto: Norges Sjømatråd/ Grethe Hillersøy

rett til å høste av den. Det er dette formålsparagrafene i havressursloven og deltaker-loven er tuftet på. Prinsippene må derfor styrkes - og ikke lempes på, i overgang til nytt kvotesystem.»

#### Fordelingspolitikk

Kystfiskerlaget etterlyser samtidig en fordelingsdebatt som involverer hele næringa, både fiskere, industri og befolkningen. «Fiskeriavhengige samfunn har over tid hatt en negativ befolkningsutvikling i takt med økt strukturering og bortfall av lokale fiskeleveranser. Struktur var i sin tid et nødvendig tiltak. Men det som skulle være en medisiner for lønnsomhet, har gjennom stadige økninger av strukturtak endt opp med en overmedisinerings. Igjen sitter man med en flåte med betydelig økt kapasitet og økte utslipp.»

#### Tvil og usikkerhet

Norges Fiskerilag finner det i sitt høringsinnspill kritikkverdig at det har oppstått tvil og usikkerhet om hvordan de utløpte strukturkvotene skal fordeles innad i gruppene.

«Dette setter næringsaktørene i en svært vanskelig situasjon, og skaper usikkerhet om hvilket framtidig driftsgrunnlag fartøyene vil disponere. Fiskerilaget viser også til at praksisen ved fordeling av strukturgevinst ved avkorting har vært forskjellig i de ulike flåtegruppene gjennom årene, og peker på at høringsnotatet fra departementet ikke svarer opp behovet for en inngående gjennomgang av hvordan ulike modeller for tilbakefall vil slå ut.»



## Ordlister Fiskeri- kvoter

#### Kvotesystemet:

Regler for hvem som kan fiske, hvor mye de kan fiske og hvordan de kan fiske.

#### Strukturkvoteordningen:

Ordning som legger til rette for at et fartøy kan øke kvotegrunnlaget, ved å tildeles strukturkvote som følge av at et annet fartøy tas ut av fiske og oppgir sitt kvotegrunnlag. En strukturkvote kan fordeles på flere fartøy.

#### Trålstigen:

Fordelingsmekanisme for torsk mellom hav- og kystflåten, som følge av størrelsen på den norske totalkvoten.

#### Fartøykvote:

En kvote som tildeles et bestemt fartøy i et adgangregulert fiskeri for en nærmere avgrenset tidsperiode, normalt ett år.

#### Grunnkvote:

Et fartøys opprinnelige kvote for hvordan og hvor mye det kan fiske.

#### Gruppekvote:

Del av norsk kvote som en nærmere avgrenset del av flåten kan fiske.

#### Kvotegrunnlag:

Alle kvoter og fisketillatelser som et enkelt fartøy er tildelt.

Fiskeriminister  
Bjørnar Skjæran.  
Foto: NTB  
Kommunikasjon/  
Statsministerens  
kontor



For kystens verdier



Håloy Havservice

### Maritimt Servicearbeid

#### Vi utfører:

Servicearbeid for oppdrett  
Fortøyning | Vask | Slep  
Heving av fritidsbåter  
Not og flytekrauger  
Andre oppdrag

Telefon: 971 27 145  
Andørjaveien 1720, 9455 Engenes  
www.håloy.no | remi@arvesen.com

Telefon: 77 66 01 00  
www.rafisklaget.no





# Samarbeidet med Russland har vært robust

**Det norske fiskerisamarbeidet med Russland har tålt skiftende politiske vinder, men hva med fremtiden?**

Av - Edd Meby

Dette har vært et robust samarbeid som har vart i over 40 år. Det har vært en åpen kanal med mer vekt på vitenskap enn politikk, mener ny daglig leder i Norges Kystfiskarlag, Hanna Arctander.

Arctander har studert det norsk-russiske samarbeidet, men synes det er vanskelig å være skråsikker på hvordan krigen i Ukraina vil påvirke dette i fremtiden.

Vi er i en ekstraordinær situasjon, men vi skal huske at samarbeidet har overlevd utfordrende relasjoner mellom landene også tidligere.

**Hvilke konsekvenser kan krigen gi?**

Den kan gjøre det vanskeligere å få til et forvaltningssamarbeid, som kanskje kan gå ut over vår mulighet til å forvalte forsvarlig. Men vi skal også huske at russerne har viktige kvoter i norsk farvann, så de er nok også opptatte av å vedlikeholde et godt forhold til fiskerisamarbeidet.

**Forventet reduksjon**

25-åringen jobbet som rådgiver i kystfiskarlaget i halvannet år før hun i september overtok som daglig leder. Med kontor på Ramberg i Lofoten har hun daglig kontakt med medlemmene, som gjerne stikker innom for en kopp kaffe og en prat.

Akkurat nå er de opptatt av resultatet av fiskeriforhandlingene med Russland og størrelsen på torskekvoten for 2023, men også saker som kvotemeldingen, der vi akkurat har levert vårt høringsinnspill, og

*- Fiskerisamarbeidet med russerne har hatt større vekt på vitenskap enn politikk, mener daglig leder i Norges Kystfiskarlag, Hanna Arctander.  
Foto: Norges Kystfiskarlag*

de nye kravene til sporing og taksering som irriterer en del fiskere, sier Arctander, som sier kystfiskarlaget er forberedt på den forventede 20 % nedgang i kvotene når forhandlingene med russerne er over.

**Fiskere gir opp**

Som daglig leder liker hun ikke signalene om at fiskere er så oppgitt over myndighetenes nye krav til sporing og registrering av fangster at de truer med å forlate yrket.

Disse kravene er ikke tilpasset størrelsen på båtene. Det er mange nye krav og dette går ut over lysten til å drive fiske. Noen sier de vurderer å gi seg, mens andre allerede har bestemt seg



for å slutte. Kystfiskarlaget mener Fiskeridirektoratet her har gått for fort frem, og vi oppfatter at de har tatt denne kritikken til seg.

Så spørs det om det er noen trøst for forbannede fiskere som føler seg kriminalisert og mistenkeliggjort av overordnet myndighet, samtidig som de hele veien har pekt på en enkel løsning for å få slutt på juks; flere inspektører på kaia.

**Fordelingspolitikk**

I disse dager har altså Norges Kystfiskarlag levert fra seg sitt høringsinnspill til den nye kvotemeldingen, og håper at dette kan bidra til en god og viktig debatt om ressursfordeling.

Det sentrale spørsmålet er som alltid; hvor mye av den totale fiskekaken skal gå til de store og hvor mye til de små?

Er det et politisk ønske at stadig større deler av kvotene samles på stadig færre hender? Skal fiskerne akseptere at kvotene blir stadig dyrere, slik at færre har råd til å kjøpe seg inn i fisket? Ønsker Stortinget at kvotene forsvinner ut av distriktene og samles hos fiskebåtrederne?

Dette er spørsmål der regjeringen gjennom kvotemeldingen kan komme med viktige signaler.

## LEVERANDØR AV SIKKERHETSSTYRINGS-SYSTEM

Web-baserte vedlikeholdssystem for den minste fiskeflåten og oppdrettsnæringen. Alt i en APP - på nettbrett og smartelefon.



**SIRKEL**  
- trygghet til havs

Stakkevollvegen 65, 9010 Tromsø  
Epost: post@sirkel-vs.no  
Telefon: 475 54 200 - Mobil: 900 21 538



**LOFOTEN VIKING**

QUALITY SEAFOOD

Lofoten Viking AS er produsent og eksportør av pelagisk fisk samt hvitfisk. Vi omsetter for ca. 800 mill. kr. pr. år. Vårt anlegg ligger meget nær fiskefeltene i Vestfjorden og på Værøy i Lofoten. Vi har en frysekapasitet på ca. 900 tonn pelagisk fisk pr. døgn. Vi produserer ca. 85.000 tonn pelagisk og ca. 5.000 tonn hvitfisk pr. år. Noen av produktene er sild, makrell, lodde, torsk, hyse, sei, blåkeite, tørrfisk, lever, rogn og melke samt avskjær/ensilasje.

Her på Værøy har vi meget gode servicetilbud til fiskeflåten. Værøy Egenesentral AS, Værøy Isanlegg AS, Værøy Fryselager AS og Værøy Bunkers AS fyller behovene for små og store fartøy. Vi kjøper fisk hele året.

Vennligst ring oss for en uforpliktende samtale:  
Arne Mathisen..... Tel: 92 03 55 55  
Lorentz Hardy..... Tel: 92 68 67 77  
Frode Hardy..... Tel: 92 06 60 35

Epost: post@lofotenviking.com  
www.lofotenviking.com

 Lofoten Viking AS

*Ikke størst, men sulten og tørst!*



**VI SKAPER AKTIVITET I SMÅSAMFUNNENE!**

**Veidnesklubben**  
Pavel Linkevich  
Telefon 966 55 812

**Dyffjord**  
Jim Miranda  
Telefon 915 87 162

**Skjånes**  
Daniel Lyder  
Telefon 976 89 724

**Torhop**  
Svein Vegar Lyder  
Telefon 941 50 098

**Bugøyenes**  
Gentjan Kryeziu  
Telefon 908 42 080

**Mehamn**  
Øystein Rydheim Thomassen  
Telefon 993 31 826



# Laveste kvote siden 2009

**Årets avtale med Russland gir en nedgang i torsk kvoten for 2023 på 20 %. Det er som ventet for Norges Fiskarlag.**

Av - Edd Meby

Forskernes anbefalinger var kjent, og sånn sett var det få overraskelser da forhandlingene var ferdige 25. oktober. Kvotene i avtalen ble fastsatt i tråd med anbefalingene fra norske og russiske forskere. Norges Kystfiskarlag støtter de anbefalte kvotene, mens Norges Fiskarlag håper på en kortvarig nedgang: Det er en betydelig kvotenedgang for torsk, samtidig som også hysekvoten blir litt lavere til neste år. Kvotefastsettelsen baserer seg på forvaltningsreglene som er avtalt, og vi håper at nedgangen vi nå ser blir kortvarig, sier lederen i fiskarlaget, Kåre Heggebø.

Den inngåtte avtalen ble i tråd med forventningene, og det er positivt at det er landet en avtale. Næringen må være forberedt på noen vanskeligere år når det gjelder torsk kvotene, sier assisterende direktør i Fiskebåt Jan Ivar Maråk.

## Laveste siden 2009

Totalkvoten for nordøst-arktisk torsk for 2023 er satt til 566 784 tonn. Det innebærer en nedgang på 20 prosent fra årets kvote. Totalkvoten av torsk fordeles mellom Norge, Russland og tredjeland etter samme mønster som tidligere år. Norges kvote for 2023 vil være 260.782 tonn, som er den laveste siden 2009.

► *Det er Russland som her mest å tape på å suspendere fiskeriavtalen.*



PÅ VEI NEDOVER: Torskebestanden i Barentshavet er kraftig redusert siden 2013. Totalbestanden har gått fra 3,7 millioner til 1,8 millioner tonn. Foto: Norges Sjømatråd/ Johan Wildhagen

– Torskebestanden er på vei nedover, men vil trolig stabilisere seg om rådene blir fulgt, sier Bjarte Bogstad, bestandsansvarlig for nordøstarktisk torsk ved Havforskningsinstituttet.

## På bunnen?

Vintertoktene de senere sesongene har vist at mengden torsk i havet er mindre enn tidligere antatt. Kvotene ville vært enda lavere hadde det ikke vært for handlingsregelen som begrenser endringene til 20 prosent fra ett år til et annet. Torskebestanden i Barentshavet er kraftig redusert siden 2013. Totalbestanden har gått fra 3,7 millioner til 1,8 millioner tonn, mens gytebestanden falt fra et historisk rekordnivå på 2,3 millioner til 700.000 tonn. Forskerne mener totalbestanden vil flate ut på rundt 1,6 millioner tonn de neste to-tre årene, og tror gytebestanden vil ligge på rundt 600.000 tonn.

I sitt saksdokument til reguleringsmøtet 9. og 10. november foreslo Fiskeridirektøren å fordele disponibel kvote mellom fartøygruppene slik fordelingen ble fastsatt for 2022, noe som altså vil bety en nedgang for de fleste fartøygrupper i 2023.

## Samarbeid og trusler

Fiskeriavtalen inneholder reguleringer for utøvelsen av fisket, kontrolltiltak og forskningssamarbeid. Norge og Russland har lenge hatt et bredt forskningssamarbeid i Barentshavet, og partene er til tross for den spente internasjonale situasjon-

en blitt enige om et felles forskningsprogram for neste år. Samtidig har russerne gitt beskjed at fiskeriavtalen for 2023 kan bli suspendert dersom det blir innført enda tøffere restriksjoner av Norge for anløp

av russiske båter til norske havner.

- Det er Russland som har mest å tape på å suspendere fiskeriavtalen. Russland fisker store deler av sine kvoter i norske

farvann, mens det omtrent ikke er norske fartøyer som fisker i russisk sone, sier assisterende direktør i Fiskebåt Jan Ivar Maråk.

- **Arbeidet kan gjøres innendørs i vår nye hall**
- **Vi har båtlift som løfter inntil 140 tonn**
- **Vi kan utføre alle reparasjoner som trengs!**

- **Reparasjon og vedlikehold**
- **Utstyrsleveranser**
- **Prosjektlevering**

Ta kontakt med oss for avtale om ditt neste verkstedopphold



Botnhamnveien 821 • 9373 Botnhamn  
Tlf. 77 84 86 00  
post@botnhamn.no • www.botnhamn.no



## Fritidsskipper - Fiskeskipper Kystskipper kurs

Fleksible nettbaserte kurs med instruktør. Kursene tilbys også engelskspråklig. Ta kontakt for mer informasjon og kurstilbud.



www.nmks.no - post@nmks.no - T: 22 62 21 22



# Markedene vil ha premium norsk vare

## Kortreist og bærekraftig. Slik markedsfører Norge krabbe på markedene verden rundt. Og det funker.

Av - Edd Meby

Spesielt på kongekrabbe kan vi spille på at den fanges nært kysten i små båter. Vi kan dokumentere et forvaltningsregime med et skånsomt fiske som gjør at kvaliteten er høy. Fangsten er levende og den tas i kalde farvann som utvikler en ekstra smak, sier ansvarlig for skalldyr i Sjømatrådet, Josefine Voraa til Nordnorsk Rapport.

### Stor økning

Nylig kunne Sjømatrådet presentere de ferske eksporttallene, og de forteller om en kraftig vekst for skalldyr i oktober.

Den totale eksporten av skalldyr i år er 236 millioner kroner (+33 %) og 58 millioner kroner bare i oktober.

- Norge eksporterte 110 tonn kongekrabbe til en verdi av 77 millioner kroner.
- Verdien økte med 25 millioner (49 %), sammenlignet med oktober i 2021.
- Det er en vekst i volum på 7 prosent.
- USA, Canada og Nederland var de største markedene for kongekrabbe i oktober.
- Norge eksporterte 231 tonn snøkrabbe til en verdi av 33 millioner kroner i oktober.
- Verdien økte med 33 millioner kroner og volumet med 230 tonn.
- USA, Canada og Danmark var de største markedene for snøkrabbe i oktober.

### Markeder i endring

Utfordringene har kommet tett for norsk eksport de senere år, men verken pandemi, krig i Ukraina eller skyhøy inflasjon ser ut til å stoppe norsk fisk eller disse to krabbeartene. Levende eller frosne. Restaurant eller dagligvarebutikken. Østen eller USA – verden vil ha disse delikatessene på bordet.

Likevel; markedene er i endring. Vi ser en vridning i eksporten. Sanksjonene mot Russland har styrt deres eksport mer mot Østen, der Kina og Korea er de største importlandene, mens vi i Norge har eksportert mer til Canada og USA. Vår eksport til Østen falt med 68 % i oktober, mens den økte med 74 % til USA og Canada, forteller Voraa.



### Stor forskjell

Fangst av kongekrabbe har i Norge foregått lenger enn på snøkrabbe. Kongekrabben tas med teiner av mindre fartøy på kysten av Finnmark, der den har blitt en svært viktig ressurs både for fiskere, mottak og samfunnet. Snøkrabben fanges av store fartøy langt ut i Barentshavet, fire - fem dagers reise ut fra kysten. Men de har det felles at verdien øker og øker. Eksportvolumet på snøkrabbe har for eksempel økt fra 3.117 tonn i 2015 til 4.343 tonn i 2021, mens verdien spratt opp fra 194 millioner kroner til 803

## Krabbe

Land	Total		2015		2016		2017		2018		2019		2020		2021	
	Total	Mengde i tonn	Verdi 1000 NOK	Mengde i tonn	Verdi 1000 NOK	Mengde i tonn	Verdi 1000 NOK	Mengde i tonn	Verdi 1000 NOK	Mengde i tonn	Verdi 1000 NOK	Mengde i tonn	Verdi 1000 NOK	Mengde i tonn	Verdi 1000 NOK	Mengde i tonn
Total	2 436 761	19 819	194 300	3 117	337 769	4 012	226 486	1 921	184 049	1 503	329 423	2 469	361 105	2 457	803 628	4 341
USA	844 774	6 305	56 407	855	121 051	1 614	25 794	205	59 231	490	68 401	447	141 874	823	372 016	1 870
Danmark	569 171	4 540	13 003	197	40 729	470	38 220	362	57 330	501	92 815	829	101 718	779	225 356	1 402
Japan	377 966	3 379	42 062	596	92 378	1 006	71 852	623	25 462	210	62 138	453	16 565	109	67 509	382
Nederland	217 493	2 284	52 626	1 061	45 638	509	27 556	220	434	3	31 277	237	1 287	7	58 674	248
Sør-Korea	144 167	1 019	17 606	204	14 247	139	29 794	231	14 556	98	26 283	150	9 209	59	32 472	137
Kina	131 954	989	.	.	1 698	18	1 389	13	12 854	96	22 527	169	66 585	513	26 900	180
Vietnam	24 968	179	.	.	1 486	17	5 295	46	4 132	33	7 568	50	18	1	6 469	33
Hongkong SAR	19 769	131	175	2	1 134	10	4 515	37	1 825	13	3 131	19	4 756	27	4 234	22
Indonesia	71 128	621	2 176	32	10 628	119	20 791	176	6 155	48	9 678	82	18 007	134	3 692	31
Canada	2 928	16	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	2 928	16
Polen	2 371	15	.	.	64	1	.	.	.	.	.	.	.	.	2 308	15
Frankrike	514	2	.	.	.	.	.	.	.	.	79	0	.	.	435	2
Spania	1 236	7	23	0	181	2	1	0	206	1	555	3	.	.	269	1
Belgia	4 389	20	.	.	186	1	816	4	1 060	6	1 043	4	1 024	4	262	1
Thailand	2 834	17	.	.	.	.	.	.	.	.	2 781	17	.	.	53	0
Sverige	1 293	8	114	2	131	1	327	2	379	2	323	2	.	.	19	0
Storbritannia	15 407	240	7 961	138	7 238	100	112	2	.	.	78	0	.	.	18	0
De forente arabiske emirater	15	0	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	15	0
Sør-Afrika	42	0	.	.	42	0	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.
Filippinene	109	1	109	1	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.
Singapore	1 190	21	109	21	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.
Taiwan	62	0	.	.	.	.	12	0	.	.	50	0	.	.	.	.
Bulgaria	34	0	.	.	34	0	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.
Finland	59	0	1	0	58	0	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.
Italia	624	4	.	.	.	.	.	.	85	1	494	3	46	0	.	.
Latvia	405	4	386	4	5	0	.	.	14	0	.	.	.	.	.	.
Luxembourg	36	0	.	.	15	0	11	0	10	0	.	.	.	.	.	.
Tyskland	17	0	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.	17	0	.	.
Sveits	21	0	.	.	21	0	.	.	.	.	.	.	.	.	.	.
Ukraina	136	1	.	.	.	.	.	.	.	.	136	1	.	.	.	.
Brasil	1 647	14	462	4	805	7	.	.	317	2	64	0	.	.	.	.

**TORSVÅGBRUKET A/S**  
Ola 416 14 003 • Hugo 982 11 781

Vi kjøper fisk fra alle brukstyper. Ledige egnebuer.  
Tilgang til velferdsbygg.

Følg oss på Facebook

VI UTVIKLER UTSTYR FOR FISKEINDUSTRIEN

41 51 00 40  
post@latech.no  
www.latech.no

**LATECH**  
UTSTYR FOR FISKEINDUSTRIEN





Josefine Voraas i Norges Sjømatråd har tro på at veksten i eksporten av snøkrabbe og kongekrabbe vil fortsette.  
Foto: Lars Olai Rørgemoen



Fisker Daniel Lorentzen setter teiner utenfor kysten av Finnmark, der kongekrabbe er blitt et godt fiske.  
Foto: Norges Sjømatråd

millioner i samme periode. Antall båter har nesten blitt tredoblet, og norske myndigheter vurderer derfor å lukke fisket, selv om langt fra alle disse båtene er aktive i fisket.

#### Vil regulere fangsten

Nærings- og fiskeridepartementet ba våren 2022 Fiskeridirektoratet om å gjøre en helhetlig vurdering av framtidig regulering av fangst av snøkrabbe, med særlig vekt på regulering av deltakelsen i fangsten. Totalkvoten på snøkrabbe blir nå fangstet innenfor en kortere tidsperiode enn tidligere, og et stort antall fartøy har tillatelse til å fangste snøkrabbe, samtidig som kun en mindre andel av disse faktisk fangster. Bransjeorganisasjonen Fiskebåt, uttalte da at det er på høy tid at det blir avgrensinger for hvem som kan delta i denne fangsten.

#### Fortsatt vekst

Ansvarlig for skalldyr i sjømatrådet, Josefine Voraas har tro på at veksten i eksporten av snøkrabbe og kongekrabbe vil fortsette.

Norge er en nisjeleverandør av disse skalldyrene, og vi satser på høy kvalitet. Jeg tror vi i vil fortsette å se trenden med at Russland øker i Østen, mens vi øker på det amerikanske kontinentet. Dette er en utvikling vi har sett over flere år, men den har stoppet litt opp hittil i år på grunn av høye priser og høy inflasjon i Europa. Men vi ser en spennende utvikling i land som Frankrike og Spania som nå fatter større interesse for disse produktene. ▶▶

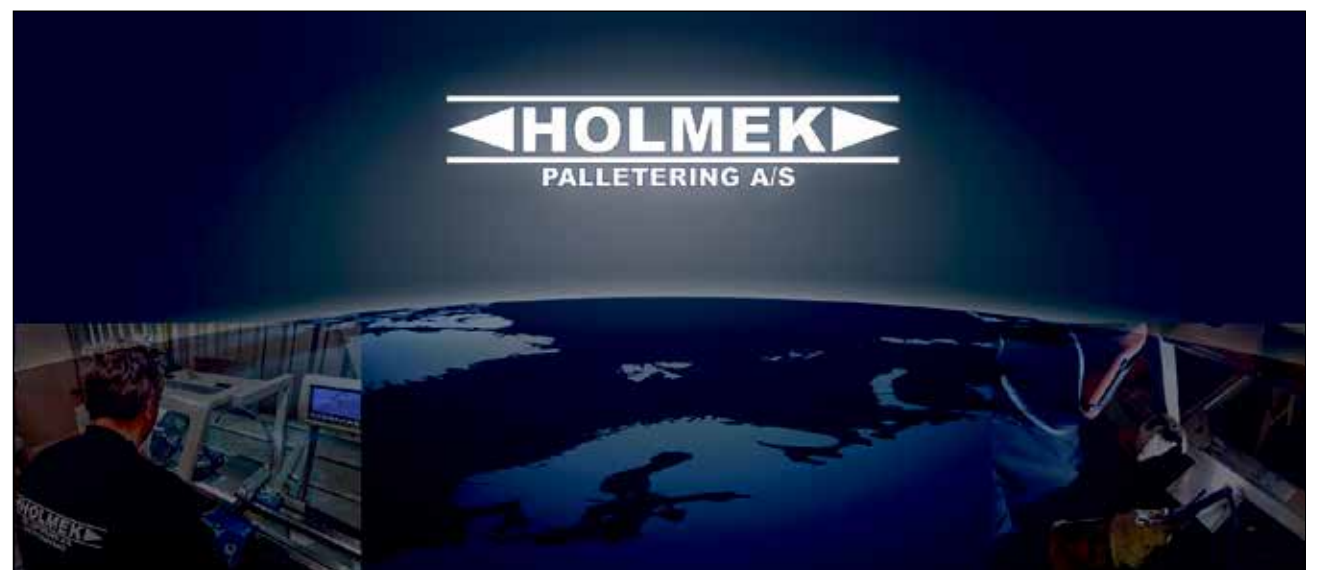
## Fakta: Krabbe

Snø- og kongekrabben er begge arter som har blitt introdusert til Barentshavet.

Snøkrabben ble for første gang oppdaget på Gåsbanken i nærheten av Novaja Semlja. Den har siden spredd seg vestover mot Svalbard. Fisket etter snøkrabbe startet ikke før 2012.

Kongekrabben ble av russiske forskere introdusert i Øst- Barentshavet på 1960-tallet. Siden har den spredd seg inn i norske farvann og etablert seg i flere fjorder i Øst-Finnmark. Det kommersielle fisket av kongekrabbe startet i 2002 og har hatt en stor økning frem til i dag.

Kilde: UiT



## Design og skreddersøm til Havfiske/Seafood industrien

Hos oss finnes det dyktige ingeniører, teknikere og designere med lang erfaring fra industrien som etter hvert har utviklet verdensledende teknologi innenfor vårt felt. Vi skreddersyr maskiner akkurat slik kunden vil ha det. Ulike bransjer trenger ulike løsninger og har ulikt behov. Derfor lager og tilpasser vi maskinene slik at de passer 100% nettopp til det behovet du har.

Vi leverer både til havs og til lands – til alle som har behov for automatiseringsløsninger innen:

- Palletering
- Heiser
- Produkt- og palletransport
- Robotisering
- Produkthåndtering



Sorteringshoteller



Komplette linjer



Palletering



Elevatore 2-6t SWL

A part of  group  
carsoe

**HOLMEK**  
PALLETERING A/S

Møt oss på Nor-Fishing stand A-188

Holmek Palletering A/S | Sørlia 1, 6520 Frei, Norway | www.holmek.no | +47 71 52 56 88



REKORDÅR, MEN SKYER I HORIZONTEN: Eksportverdien for norsk sjømat kommer for første gang til å passere 150 milliarder i 2022. Foto: Flickr/Redningselskapet



# Norsk sjømat for 150 milliarder – uro i horisonten

**I oktober ble det eksportert norsk sjømat for 15,4 milliarder kroner. Dette er tidenes høyeste verdi i en enkeltmåned.**

*Av - Edd Meby*

Økningen var på 3,3 milliarder kroner, eller 27 prosent, fra samme måned i fjor. Eksportverdien i oktober var 727 millioner kroner høyere enn forrige rekordmåned, som var september 2022. Dette betyr at eksportverdien for norsk sjømat i 2022 for første gang kommer til å passere 150 milliarder.

#### En halv milliard om dagen

- Norsk sjømateksport opplevde en historisk vekst i oktober. Verdien på 15 milliarder kroner er ikke bare en solid

rekord. Det betyr at vi hver eneste dag i denne måneden eksporterte sjømat for i underkant av 500 millioner kroner. Det er enorme tall og forteller hvor viktig denne næringen er for Norge, uttalte administrerende direktør i Norges sjømatråd, Christian Chramer da tallene nylig ble presentert.

I løpet av årets 10 første måneder eksporterte Norge sjømat for 123,9 milliarder kroner. Det er 27,1 milliarder kroner foran samme periode i fjor og gjelder for en rekke arter, som laks, torsk, ørret, sei, hyse og reker.

#### Usikkerhet

Samtidig med at alle rekorder slettes, er det knyttet noe usikkerhet til fremtiden. De økte kostnadene norsk sjømatnæring ble påført under pandemien, gjentar seg på grunn av krigen i Ukraina, noe som samlet gjør at den verdiøkningen vi nå ser i eksporttallene er helt nødvendig.

Den generelle økonomiske utviklingen i verdensøkonomien kan også gi grunn til en viss usikkerhet. Den rekordhøye inflasjonen reduserer familienes kjøpekraft og kan medføre endringer i forbrukermønster. Det rapporteres allerede fra Europa at det er en nedgang i hjemmekonsumet av sjømat.

- Forventninger om en betydelig svakere økonomisk utvikling kaster derfor en skygge over utsiktene framover, understreker Sjømatrådets administrerende direktør.

#### Svak krone

Analytiker Finn-Arne Egeness i Nordea følger sjømateksporten på nært hold, og hans analyse etter oktobertallene er denne:

- Norsk sjømat vil år igjen sette ny eksportrekord, slik den «alltid» gjør når det ikke er kriser i markedet. Eksportverdien i år stimuleres ytterligere

av høye matvarepriser, økt inflasjon og en svak krone mot flere viktige valutaer. Grunnrenteskatten øker imidlertid usikkerheten for laks og ørret.

#### Lavere kvote – økt pris

I oktober gjorde førstehandsprisen på fryst torsk et ytterligere hopp. I Norges Råfisklag var snittprisen 56 kroner per kilo, etter at den fra juni til september varierte mellom 51 og 53 kroner. Spørsmålet for vintersesongen er hvordan markedet vil reagere på den varslede kvotenedgangen for neste år, samtidig som kjøpekraften til europeiske forbrukere svekkes på grunn av økte levekostnader og stadig høyere renter.

- På grunn av store kvoteoverføringer blir den reelle nedgangen i torskeknoten i 2023 på over 30 prosent, en så stor nedgang har vi ikke hatt i moderne tid. Derfor vil torskeprisen i januar 2023 være betydelig høyere enn i januar 2022, både for fersk og fryst torsk, mener Egeness.



## Eksporten i oktober

- 133 105 tonn laks til en verdi av 10,6 milliarder
- 5 019 tonn ørret til en verdi av 465 millioner
- 2 080 tonn fersk torsk til en verdi av 131 millioner
- 4 697 tonn fryst torsk til en verdi av 274 millioner
- 9 287 tonn klippfisk til en verdi av 709 millioner
- 1 714 tonn saltfisk til en verdi av 113 millioner
- 570 tonn tørrfisk til en verdi av 146 millioner
- 26 651 tonn sild til en verdi av 398 millioner
- 75 639 tonn makrell til en verdi av 1,4 milliarder
- 110 tonn kongekrabbe til en verdi av 77 millioner
- 231 tonn snøkrabbe til en verdi av 33 millioner
- 1 446 tonn reker til en verdi av 104 millioner

**Fiskerinæring • Tunneller • Gruver**

## SKAP TIL KREVENDE MILJØER

- Syrefast skap
- Nyutviklet Merdeskap
- Rask levering fra lager i Norge
- Et rikholdig utvalg av tilbehør

**Vil du vite mer?** Les mer om våre syrefaste skap: [www.stansefabrikken.no](http://www.stansefabrikken.no) eller last ned vår katalog nå!



[Se katalog her](#)



**Stansefabrikken Products AS** • Tel: 458 65 940  
E-post: [products@stansefabrikken.no](mailto:products@stansefabrikken.no) • [www.stansefabrikken.no](http://www.stansefabrikken.no)





# Vardøbruket skal igjen tjene penger

SNU: Daglig leder for både Vardø- og Vadsøbruket, Morgan Degerstrøm jobber med å snu regnskapstallene fra minus til pluss. Foreløpig er Vadsøbruket stengt etter en brann i sommer. Foto: Bjørn Hildonen



I fjor hadde Vardøbruket, som er en del av konsernet Insula AS, en omsetning på 57 millioner kroner. Men på bunnlinja var det røde tall da årsresultatet var på minus 3,9 millioner kroner før skatt. Året før, i 2020 var driftsinntekten på 48,1 million kroner og et årsresultat på minus 1,8 million kroner.

Av - Bjørn Hildonen

Daglig leder på bruket Morgan Degerstrøm (47) sier at både han og eierne er svært opptatt av å snu den negative utviklingen, noe som i klartekst betyr at Vardøbruket igjen må begynne å tjene penger.

## Driften fortsetter

Selv om Vardøbruket de to siste årene har presentert røde tall for eieren, har ikke eierne Insula AS planer om å gi opp driften.

- Det er heller ingen planer å stenge dørene ved kjøpestasjonen i Vadsø. I juli måtte stasjonen stenge dørene etter en stor industribrann. Brannen rammet flere aktiviteter som var lokalisert i det tidligere fiskemottaket som Domstein i sin tid kjøpte av Brødr. Aarsæther. Arbeidene med oppbygging av anlegget etter brannen er ikke kommet i gang. Man venter fortsatt på en avklaring med for-

sikringsselskapet. Når mottaket blir åpent er derfor fortsatt uavklart, sier Degerstrøm.

Insula er nå i gang med å legge planen for hvordan utviklingen skal skje i Vardø, og hvordan morgendagens Vardøbruket skal utbygges for en rasjonell drift.

- Det som har ført til de negative resultatene, er svært sammenhengende. Går alt som planlagt vil vi i løpet av kort tid komme i gang for fullt, men også i høst har vi opplevd en viss råstoffsvikt, sier Morgan Degerstrøm som opplyser at Vardøbruket i fjor mottok 2380 tonn hvitfisk. Det ble levert 503 tonn til vår mottaksstasjon i Vadsø, Vadsøbruket.

## Hovedkontor på Leknes

Insula AS er et nordisk sjømatkonsern med hovedfokus på utvikling, foredling og salg av fisk og sjømatprodukter. Konsernets strategi er å være en komplett tilbyder av sjømat til daglig-

vare- og storhusholdningsmarkedet, med Norden som hjemmemarked.

Konsernet, med hovedkontor på Leknes i Lofoten, ble etablert i 2015 og sysselsetter rundt 1100 personer fordelt på sjømatbedrifter i Norge, Sverige, Danmark, Finland og Island. I november 2017 ble Vardøbruket AS en del av sjømatkonsernet,

og utgjør sammen med Båtsfjordbruket AS, Nordic Group AS og Tobø Fisk AS konsernets hvitfiskenheter her i landet.

## Bedre utnyttelse

Vardøbrukets daglige leder er utdannet ved Fiskerihøgskolen i Tromsø og er fiskerikandidat. Han ble tilsatt som daglig leder i mai 2021. For øvrig jobbet han fra 2002 til 2003 på det samme bruket han nå leder, og nå ser han fram til å kunne tilde rundt 20 fast tilsatte – og 15-20 tilkallingsvikarer - en trygg og forutsigbar arbeidsplass.

- Nå er det slik at anlegget vårt, bygd på 1960-tallet, ikke gir

muligheten til store fysiske forandringer. Så nå vurderer vi hvordan vi kan utnytte det disponible arealet på en mer kostnadseffektiv måte. I løpet av året har vi blant annet oppgradert sløyelinjene og pakkelinja, sier Degerstrøm - som har mange planer han ikke vil rope på nåværende tidspunkt.

For øvrig har Vardøbruket fem buer og egnentral der det i dag er sysselsatt om lag 20 egnere. Sentralen driftes ikke av bruket, men er utleid. For øvrig er det opp mot 70 kystfartøy, de fleste under 15 meter, som leverer til Vardø havns eneste kommersielle anlegg.

OVERTATT: Vardøbruket ble i 2017 overtatt av Insula-konsernet. Foto: Bjørn Hildonen



## BREIVIK

FISH PROCESSING MACHINERY



**BREIVIK 290**  
Filetmaskin i rustfritt stål



**BREIVIK 424SS**  
Kappemaskin filetkutt

- Salg av nye og brukte fiskeforedlingsmaskiner
- Utvikling og produksjon egne maskiner
- Oppgradering av brukte maskiner for fiskeindustrien
- Leverer reservedeler, kniver og verktøy til maskinene
- Yte service og igangkjøring av leverte maskiner



**BREIVIK 415**  
Kappemaskin saltfisk-kutt

www.breivik-as.no • post@breivik-as.no • Tlf. 7018 8970





Alle som kan lese et regnskap vil kunne se at vi har hatt en tøff periode, men emisjonen og den nye kapitalen ga oss den likviditeten vi trengte for å håndtere situasjonen, forteller Kay-Hugo Hanssen. Foto: Privat



# Det ser bra ut



En kjent og kjær boks med nordnorsk industrihistorie finnes rundt om i de tusen hjem. Foto: Vesteraalens AS

## Vesteraalens AS nye styreleder Kay-Hugo Hanssen ser positivt på framtida til den tradisjonsrike bedriften på Sortland.

Av - Bjørn Tore Bjørsvik

Etter noen år hvor utfordringene, blant annet pandemien,

har stått i kø, så styret seg sist vinter nødt til å hente inn ny aksjekapital gjennom en emisjon. I mars viste fasiten omkring 40 millioner ferske kroner på konto. Den kapitalinnsprøytingen har de utnyttet til fulle, og konsernet er på rett kurs igjen.

– Alle som kan lese et regnskap vil kunne se at vi har hatt en tøff periode, men emisjonen og den nye kapitalen ga oss den likviditeten vi trengte for

å håndtere situasjonen, forteller Kay-Hugo Hanssen til Nordnorsk Rapport.

Tromsø-baserte Hanssen er for mange kjent som konsernsjef i Kræmer-konsernet. Han har sittet i styrene til både Vesteraalens AS og eierselskapet Vesteraalens Invest AS, og har nå overtatt som styreleder i begge selskapene etter Eivind Martin Simonsen.

– Nå ser vi framover!

### Hermetikk, takk!

– Hovedfokus for oss etter

emisjonen har vært å sørge for at vi har god drift, forklarer han.

– Og da mener jeg aktiviteter som sørger for stabil likviditet og som gir positive resultater.

De aktivitetene finner man først og fremst på hermetikkfabrikken, i produksjonslinjene for fiskeboller og fiskeolje.

– Målet har vært å optimalisere og robustgjøre de to produksjonslinjene. Det hjelper lite å ha en flott fabrikk som lager verdens beste fiskeboller om vi ikke utnytter den fullt ut. Vi

er ikke der helt ennå, men jobber hele tiden for å forbedre oss og for å bruke kapasiteten bedre.

### – Tilbake til det vi er gode på

Ambisjonen om å få i gang en filetproduksjon som tidligere styreleder flagget i mars da emisjonsresultatet ble offentliggjort, er foreløpig ikke realisert.

– Det er mye som skal avklares før den produksjonen kommer i drift, sier han, og er tydelig på at en slik produksjon ikke er aktuell i 2022.

– Vi har tonet ned alle prosjekter som ikke gir umiddelbar effekt, og gått tilbake til det vi er gode på: Fiskeboller og fiskeolje. Litt sånn «skomaker, bli ved din lest,» smiler han.

### Lys i horisonten

Kalenderen drar seg mot 2023, og Hanssen er optimist på vegne av Vesteraalens-selskapene i det nye året.

– Fortsatt er det slik at Vesteraalens må håndtere noen ettervirkninger av de årene vi har vært gjennom, men vi jobber med det hver dag, og blir stadig bedre på å utnytte ressursene våre. Derfor ser jeg positivt på framtida, sier han.

– Fremdeles er det mye å ta tak i, mye som skal gjøres, ting som skal oppgraderes, og vi er inne i et langsiktig løp - et løp vi må bare stå i, slår han fast, og legger til: – Men det ser bra ut.

## Norsk Etikett



Spesialtrykkeriet for etiketter – kompromissløse på dine vegne.

Hos oss i Norsk Etikett går stolt håndverk, fagkunnskap og teknologi hånd i hånd.

Vi sørger for at det vi kan – og det vi står for – alltid kommer kundene våre til gode.

Mail: [post@norsketikett.no](mailto:post@norsketikett.no) | Tlf: 51 60 40 40

-because the world is a tough place

## Vi har levert Acrylicon® industrigulvbelegg i Nord-Norge i over 25 år

Vi takker for oppdraget med legging av gulv i produksjonshallen til Vesterålen Hermetikkfabrikk.

### TÅLER MER – VARER LENGRE

Ta gjerne kontakt med oss for et uforpliktende tilbud!



Telefon: 75588080  
Jernbaneveien 30, 8012 Bodø  
Epost: [bjorn.hugo.hansen@acnn.no](mailto:bjorn.hugo.hansen@acnn.no)  
[www.arcylicon.no](http://www.arcylicon.no)







Fabrikken Vesteraalens Hermetikfabrik, etablert på Sortland år 2012. Foto: Privat



Roald Amundsen.  
Foto: Vesterålens AS



Roald Amundsens brev.  
Foto: Vesterålens AS

# Fiskeballeikon i 110 år

**Sagaen om verdens mest ikoniske fiskeboller startet da Vesteraalens Hermetikfabrik ble etablert på Sortland i det herrens år 1912, like ved et av verdens rikeste fiskefelt.**

Av - Bjørn Tore Bjørsvik

Bedriften gikk fra suksess til berømmelse i 1917 da Vesteraalens ble kontaktet av ingen ringere enn Roald Amundsen, som trengte matforsyninger til sin neste polarekspedisjon.

Amundsen ledet som kjent ekspedisjonen som ble den første til å nå Sydpolen 14. desember 1911, men var også en pioner innen forståelse av ernæringskravene for å kunne overleve under

tøffe forhold. Med basis i denne forståelsen sendte han et brev til Vesteraalens Hermetikfabrik (se bilde), og slik gikk det til at Vesteraalens fikk i oppdrag å produsere forsyninger for Roald Amundsens ekspedisjon gjennom Nordøstpassasjen med polarskuta «Maud» (1918-1920).

## Vekst og ekspansjon

På 1920-tallet hadde selskapet vokst til å være en større virksomhet med omtrent 110 ansatte. Råstoffet til fiskebollene i de ikoniske, grønne boksene, ble fremdeles hentet opp lokalt og levert på fabrikken, og markedet vokste fra tiår til tiår. I 1965 etablerte selskapet salgskontor i Oslo og hadde fra 1977 en årlig produksjon av 3900 tonn fiskehermetikk.

På grunn av en brann i desember 1991 ble fabrikken stengt ned i 15 måneder. Den svenske eieren Abba-Felix foreslo da å flytte produksjonen til Sverige, men ble nektet konsesjon til dette.

I stedet kom den lokale bedriften Melbu Fiskeindustri inn og ble største eier i 1992. Fra 1993 hadde selskapet igjen produksjon på anlegget, før virksomheten til Vesteraalens Hermetikfabrik i 2002 ble underlagt driftsselskapet Vesteraalens AS.

## Olje til verden

I 2012 gikk selskapet i en ny retning: Basert på bærekraftig høsting av ferske marine råvarer fra den nordnorske kystflåten, utvidet de virksomheten til markedet for marine ingredienser. I dag leverer de Omega-3 olje over hele verden, en olje som blir brukt i alt fra brød og brødblanding til medisinsk ernæring, sportsernæring, kosttilskudd og morsmelkerstatning.

Vesteraalens opererer i en ny moderne fabrikk på 15.000 kvadratmeter. I 2017 ble de tildelt pris som det største vekst-selskapet i Nord-Norge.

Kilder: Store Norske leksikon, Vesteraalens.no

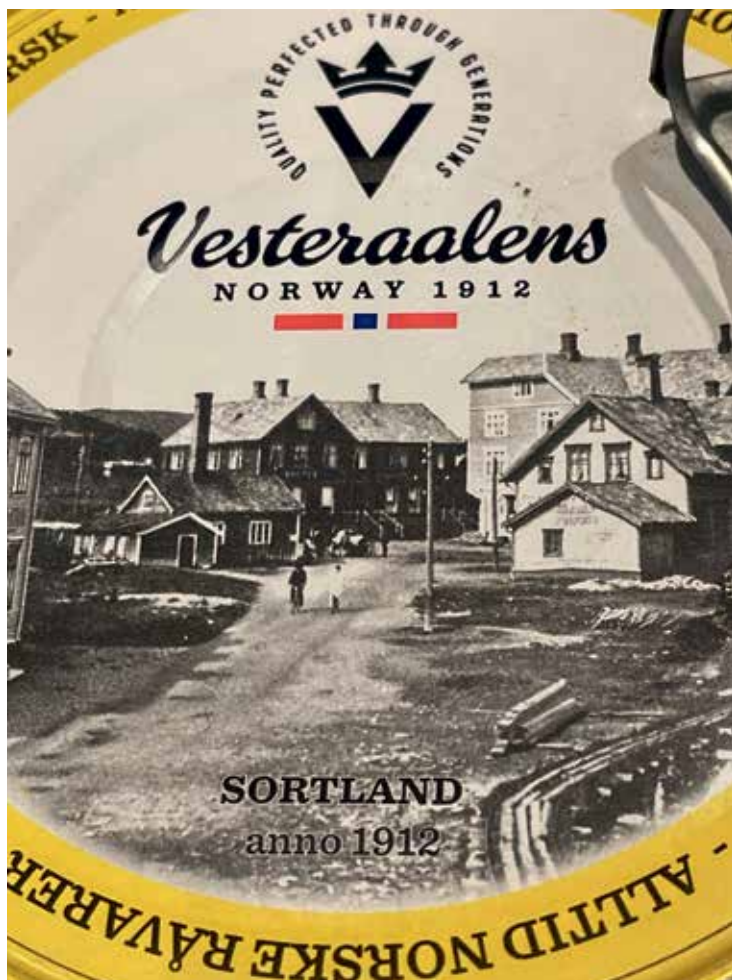


Foto: Vesterålens AS



Det nærmer seg julestria, og hva er vel mer selvfølgelig enn et juletre av fiskeballebokser!  
Foto: Vesterålens AS

Vi påtar oss oppdrag i forbindelse med kjøp og salg av fiskefartøy og kvoter, samt bistand og rådgivning i øvrige fiskerirelaterte forhold.



**FISKERIKONSULENT**

[www.fiskerikonsulent.no](http://www.fiskerikonsulent.no)

Tlf.: 915 33 690 – [edmund@fiskerikonsulent.no](mailto:edmund@fiskerikonsulent.no)

**FREMOVER SAMMEN**

Vi jobber hver dag for en grønnere maritim næring, gjennom innovasjon og smarte bærekraftige løsninger.



[frydenbo-industri.no](http://frydenbo-industri.no)

**FRYDENBØ**



Erling Walsøe (til venstre) har ledet hjørnesteinsbedriften Jangaard Export AS i Gjesvær i 48 år. I september lot han sin sønn, Marius Walsøe, ta over som daglig leder. Foto: Geir Johansen



## Generasjonsskifte i Gjesvær: – God arbeidsmoral viktigste lærdom



**Velkommen til Røst i 2023**  
Vi kjøper alle sorter fisk!

**Service/tjenester:**

- Rorbuer/egnebuer
- Sløyving
- 100 meter til butikk og bunkers
- 500 meter til mekanisk verksted og slipp
- God kaiplass
- Egen velferdsstasjon med dusj/kjøkken/tv-stue
- Rask levering
- Middag til fiskerne

Kontakt oss:  
Ansgar: 48 05 09 00 • Ståle: 41 59 37 52  
Facebook: gleafiskemottak • www.glea.no



### Svolvær Seafood AS

Vi kjøper fersk fisk, frossen fisk, salt fisk, fra nord til sør. Vi har mange leverandører som leverer til oss i dag, og konkurransedyktige priser til enhver tid.

Tlf: 76 07 71 90.  
Mob.: 971 31 000  
E-post: post@sfisk.no



**Etter at Erling Walsøe har vært daglig leder for hjørnesteinsbedriften Jangaard Export AS i Gjesvær i 48 år lot han i september sin sønn, Marius Walsøe, ta over som daglig leder.**

Av - Geir Johansen

- Den viktigste lærdom min far har gitt meg er viktigheten av å ha god arbeidsmoral, sier Marius. Den 7. april i år fylte Erling Walsøe 70 år. Den kjente, til tider omstridte, og mye omtalte gjesværingen har ingen betenkeligheter med å overlate den daglige ledelsen av hjørnesteinsbedriften i fiskeværet til sin sønn. Marius Walsøe (29) sier at han ikke så for seg at han skulle overta bedriftsledelsen for få år siden. – Men så ble det som det ble. Jeg har jo alltid hatt et nært forhold til denne bedriften. Jeg har arbeidet her i ti år, og jeg merker at jeg trives godt med dette arbeidet nå, sier han.

#### 70-års gave

Nordnorsk Rapport møter de to generasjoner Walsøe i vakre Gjesvær kirke, som eies av Erling Walsøe. På bordet ligger

en 70-års gave som Erling Walsøe både ble rørt og imponert over å få. Hans sønn Marcus og hans russiske kone Natalia har nedlagt mye arbeid og tid i å finne frem til utklipp fra aviser, tidsskrifter og blader med omtale av Erling Walsøe og hans lange yrkesliv; fra tidlig 1970-tall og frem til i dag.

#### Fikk tryggheten

Erling Walsøe vokste opp i Gjesvær. Han er sønn av Alf Walsøe (1918-1961) og Sara Walsøe; med pikenavn Olsen (1926-2018). Fra barnsben av fikk Erling et nært forhold til fiskeri, og hans barndom var som unger flest pleide å være i et fiskevær nordpå. – Jeg var bare ni år da min far døde. Min mor fikk ansvar for å oppdra tre barn alene i ei tid da det ikke var flust av materielle goder. Men som barn fikk vi den tryggheten som vi hadde behov for, og det var viktig for videre utvikling, sier han.

#### Nysgjerrighet

Fra han var barn kan Erling Walsøe huske at han hadde mye nysgjerrighet i seg. – Jeg ville finne ut av hva som lå bak utviklingen, jeg ble tidlig opptatt av historie. Jeg drømte vel egentlig om å bli arkeolog for å kunne utforske temaer nærmere. Jeg ville også ut for å se meg om i verden. Jeg var også nysgjerrig på det samiske, så



etter endt barneskole i Gjesvær dro jeg og bodde på internat i Karlebotn i Nesseby. I løpet av tiden der ble jeg bedre kjent med det samiske.

### Arbeid som lærer

Han gikk på realskole i Arendal og deretter på latinlinjen på videregående skole i Bergen. Da denne var unnagjort arbeidet han som lærer; først et år i Steinkjer og deretter i to år i Kløfta utenfor Oslo. Mens han var hjemme i ferier arbeidet han på fiskebruket i Gjesvær som den gang ble drevet av Markus Akselsen. – Jeg var også så heldig at jeg ble kjent med to arkeologer fra Bergen som gjorde undersøkelser i området her. Jeg fikk være med dem ute på feltarbeid, og det var både spennende og veldig lærerikt for meg, forteller han.

### Daglig leder

Ålesund-firmaet Jangaard overtok fiskebruket i 1973, og Erling Walsøe ble ansatt ved bruket. Etter et halvt år fikk han tilbud om å bli daglig leder og takket ja til det. Han fikk god hjelp i en overlappingsperiode av tidligere daglig leder Daniel Kemi. Etter 48 år som leder av fiskeindustribedriften Jangaard Export avdeling Gjesvær har han solgt sine 50 prosent av aksjene i selskapet. – Satsing på saltfisk av god kvalitet har hele tiden stått sentralt for bedriften. Jeg er litt stolt over at vi i dag er en av bedriftene i landet som kan levere saltfisk av aller beste kvalitet, sier han.

### Væreier

Erling Walsøe er også kjent for å være væreier, eller nessekonge, som man sa i tidligere tider. Ja, etterhvert kjøpte jeg opp store deler av både øyer og landområde i Gjesvær. Jeg overtok det som var i Gjesvær handel sin eie fra 1880. På den tiden hadde jeg en samboer fra Hedmark. Hun var fortvilt og oppgitt over at jeg valgte å kjøpe eiendommene. – Du skal se at det ikke vil komme noe godt ut av det, advarte hun.

### To sider

- Og det gjorde det heller ikke?

- Denne siden av min virksomhet har hele tiden hatt to sider. I et lite samfunn er det ikke alle som liker at man stikker seg ut; spesielt ikke når noen fra min tidligere luftfartige familie gjorde det. Det har vanket en god del misunnelse. Men jeg føler at jeg også har blitt respektert for det jeg har gjort for samfunnet her. Jeg og min

*Erling Walsøe har markert seg som en samler av verdifullt historisk materiale; deriblant gamle kart fra nordområdene.*  
Foto: Geir Johansen

kone driver fortsatt butikken Gjesvær handel her, og de fleste utkantsbutikker er jo i dag borte.

Da jeg kom tilbake til Gjesvær på begynnelsen av 1970-tallet hadde stedet 370 innbyggere. Nå er innbyggertallet på rundt 80.

### Kunst og kultur

En viktig del av Erling Walsøe sitt virke har vært hans livslange interesse for kunst og kultur. I kirka og i en bygning ved siden av har han gjennom mange år bygd opp en imponerende samling av gamle kart, bøker og fotografier. Han besøkte Russland for første gang mens det enda var Sovjetunionen i 1986/87. Han har samarbeidet nært med organisasjoner og personer som driver med kunst og kultur i nabolandet og hatt flere utstillinger av noe av det han har i sin samling der. – Jeg ble jo ikke arkeolog, men arbeidet jeg har gjort for å samle historisk verdifullt materiale kan kanskje være et uttrykk for at jeg likefullt har fått undersøkt saker og ting, sier han.

### Utvider bedriften

Det sprenes og graves rundt fiskeindustri-anlegget i Gjesvær. Planen er å oppføre et nytt produksjonsbygg på rundt 1000



kvadratmeter. Man skal i tillegg renovere den gamle delen av anlegget, etablere to mottakslinjer, få nye frys- og kjølesystemer med mer. Daglig leder Marius Walsøe håper at grunnarbeidet med det nye bygget kan starte før jul. Så langt er det beregnet rundt 12 måneder til å klargjøre det nye bygget. Produksjonen vil gå som vanlig, mens det nye bygget settes opp. – Mens vi til nå har hatt sesong fra i slutten av januar til i slutten av september satser vi på å få utvidet sesongen og kanskje få til helårlig drift. Med det håper vi at ansatte vil bosette seg her i den flotte bygda vår. Det er spennende tider, og jeg håper vår satsing skal vise at Gjesvær er et godt sted å bo og arbeide i årene framover, sier Marius Walsøe.

## Din komplette leverandør innen brannsikkerhet og redningsprodukter

- Viking redningsflåter
- Redningsdrakter og redningsvester
- Slokkesystemer
- Portabelt slokkeutstyr
- Pusteluft/røykdykkerutstyr
- Propan-anlegg
- Skilt og merking



## Lindrup Martinsen

Fr. Nansens plass 6, 9008 Tromsø  
post@lindrupmartinsen.no  
Tlf. 77 60 37 00



**Westcon Helgeland ble etablert i 1987, og har et verftsområde som består av:**

- Tørrdokk på 125 meters lengde
- Tørrdokk på 97 meters lengde, overbygd
- BOAT lift på 462 T
- Dypvannskai med dybde 50 m

Vi tar oss av skipsreparasjoner, klassinger, fabrikasjon av større stålstrukturer og subseautstyr til olje og gassindustrien, fabrikasjon og vedlikeholdsoppdrag til oppdrettsnæringen.

## WESTCON

HELGELAND AS

Westcon Helgeland AS  
Langsetvågen Industriområde • 8700 Nesna  
Tlf. +47 91 59 97 39 • www.westconhelgeland.no



**Fra enkelte lokale yrkesfiskere i Vardø er det reist kritikk mot Vardø Havn fordi det er for få faste liggeplasser for hjemmeflåten. Nå vil imidlertid situasjonen bedre seg betraktelig. For i desember måned skal fire nye flytebrygger være på plass i indre havn.**

Av - Bjørn Hildonen

Med de fire nye bryggene på plass, vil det bli mellom 23 og 25 nye liggeplasser for kystfartøy inntil ca. 35 fot. Totalprisen for de nye bryggene, som produseres i Tromsø, ligger på om lag 4,5 millioner kroner.

#### Forstår frustrasjonen

Daglig leder av Vardø Havn KS, eller havnesjef om du vil, Leif Haughom (52) er velkjent med kritikken som er framsatt, og sier han har vært i dialog med flere av fiskerne som har kommet med kritikken.

- Jeg forstår at noen av våre lokale fiskere kan være frustrert over at de ikke har fått tildelt fast liggeplass, men nå vil situasjonen bli annerledes. Kommunens yrkesfiskere skal få fast liggeplass til en årlig avgift på ca. 11.000 kroner, sier Haughom som i vår forlot jobben i Vardø videregående skole til fordel for stillingen som leder av Vardø Havn, og 1. mars i år inntok han havnekontoret.

Selv sier han at overgangen fra skoleverket til havnevesenet nok var større enn forventet. Men nå, etter vel åtte måneder i stillingen, trives han veldig godt.

- Overgangen fra skolen var rimelig stor, selv om jeg innenfor skoleverket i Vardø også jobbet med sjømat og sjømatproduksjon. For mens jeg kan mye om eksempelvis offentlig forvaltning og prosjektarbeid, kunne jeg for tiltredelsen lite om, kjettinger, fortøyninger og det å drive en godsterminal, sier Haughom.

#### Om lag 100 liggeplasser

Det var i 2003 Vardø Havn ble organisert som et kommunalt selskap (KS) og i 2009 overtok havna driften av Nør Lines sin godsterminal.

I dag har Vardø Havn KS er driftsbudsjett på om lag 9 millioner kroner og gjeldsbyrden er i dag på 30 millioner kroner. Seks ansatte, inkludert havnesjefen, er på lønnslisten til kommunens havn.



# Nye flytebrygger til hjemmeflåten i Vardø

HAVNESJEF: Leif Haughom er Vardø kommunes nye havnesjef. Foto: Bjørn Hildonen

Totalt har Vardø Havn om lag 100 liggeplasser for kystflåten, rundt 65 på øya, 20 i Kiberg og åtte på Svartnes, i tillegg kommer noen hundre meter med private kaier.

I kommunen er det registrert knappe 100 fartøy og vel 130 fiskere, hvorav 119 er å finne på blad B.

For å bedre infrastrukturen for fiskerne i kommunen vil det i årene som kommer bli in-

vestert for om lag 60 millioner kroner.

- Det skal skje mye spennende i årene som kommer. Blant annet skal det mudres ved kaier og ved vestre molo. Fra kommunens side er det i dag stor velvilje til å gjøre både havne- og kaiforholdene så gode som mulig. Vi befinner oss i et værhardt område, noe som stiller spesielle krav til havneutstyr. Så når vi investerer i infrastruktur søker vi etter det beste som finnes på markedet,

sier Haughom til Nordnorsk Rapport.

#### Tre anlegg på Svartnes

I dag har Vardø kun ett mottak på øya; Vardøbruket, mens det er tre anlegg på Svartnes. To av anleggene, Arctic Catch AS og Ålesund Fisk AS, kjøper både hvitfisk og krabber. Gamst Shilova AS er et anlegg kun for mottak av kongekrabbe. Det er for øvrig en ny aktør som planlegger et nytt anlegg på Svartnes.

AKVA GROUP™  
EGERSUND TRADING



TAU OG JERNVARER  
ARBEIDSKLÆR, VERKTØY  
OG VERNEUTSTYR

Vårt brede lagersortiment dekker behovet for arbeidsfolk innen fiskeri og havbruk

ordre.trading@akvagroup.com      www.egersundtrading.no

E NTREPRENØRSERVICE

VI UTFØRER:

- Sjaktboring for alle typer kraftverk
- Boring for kommunaltekniske anlegg
- Kjerneboring for geologiske undersøkelser
- Styrt boring i fjell og løsmasser
- Spesialboring for ulike formål
- Fundamentering
- Fjellsikring/sprøytebetong

www.entreprenorservice.no

Bølerveien 61, 2020 Skedsmokorset • Tlf 67 17 30 00 • E-post: firmapost@entreprenorservice.no







INDRE MOLO: Havna i Vardø er blitt mye tryggere etter at den indre moloen kom på plass. Her vil det også komme nye flytebrygger. Foto: Bjørn Hildonen



KIBERG: Det er investert stort de siste årene i Kiberg havn. Foto: Bjørn Hildonen



SVARTNES: Om lag 70 prosent av ilandført fisk går over kaia i Svartnes. Foto: Bjørn Hildonen

I Kiberg er det ett kommersielt anlegg både for hvitfisk og krabbe, Arctic Kiberg AS.

Det ble i fjor ilandført 9,25 millioner kilo hvitfisk til mot-takerne i kommunen.

Om lag 70 prosent av råstoffet som landes i Vardø kommune tas på land på Svartnes.

- Her vil forholdene på sikt bli bedre tilrettelagt for både den mindre kystflåten og større fartøy, som snurrevadbåter. I Kiberg er det de siste årene blitt investert flere millioner i flytebrygger og kaianlegg. Nå vil vi også bedre infrastrukturen, blant annet ved å kunne tilby både strøm og vann. Nå planlegges det å sette opp én strømtrafo på Svartnes, noe som redere i dag etterspør. Under vårfiske er det opp mot 40 fremmedfartøy som har Vardø som base, og mange av dem ønsker å kunne koble seg på landstrøm, sier havnesjefen som legger til at Vardø Havn i år har hatt en langt bedre inntektsutvikling enn det som var tilfellet i fjor da pandemien blant annet førte til færre hurtigruteanløp.

#### Anløp hver ukedag

- Normalt har vi to daglige hurtigruteanløp, mens vi nå har

hurtigruteanløp fem-seks dager per uke. I dag har Havila Kyst-ruten to fartøy i rutetrafikk. Før årsskiftet vil selskapet sette i drift sine to nye hurtigrutefartøy, Havila Polaris og Havila Pollux. Da har selskapet fire hurtigruter

seilende langs kysten. Det betyr to hurtigruteanløp hver ukedag. Det vil bety et betydelig inntektsløft. La meg også få

legge til at det i sommer har vært om lag 3000 turister og besøkt Hornøya, noe som har gitt inntekter da det er havnevesenet

som frakter turistene den om lag 10 minutters lange båtturen fra byen til Hornøya, sier havnesjef Leif Haugthom.



- Aluminium til alle formål
- Gangbaner
- Tilkomstsystem
- Trapper
- Plattformer
- Vi skreddersyr aluminium

Adresse: Fabrikkveien 11, 4033 Stavanger  
Tlf: 51 81 97 50  
Epost: [post@ra-aluminium.com](mailto:post@ra-aluminium.com)  
Web: <https://ra-aluminium.com/>





# Bevilgningene fra Innovasjon Norge siste periode

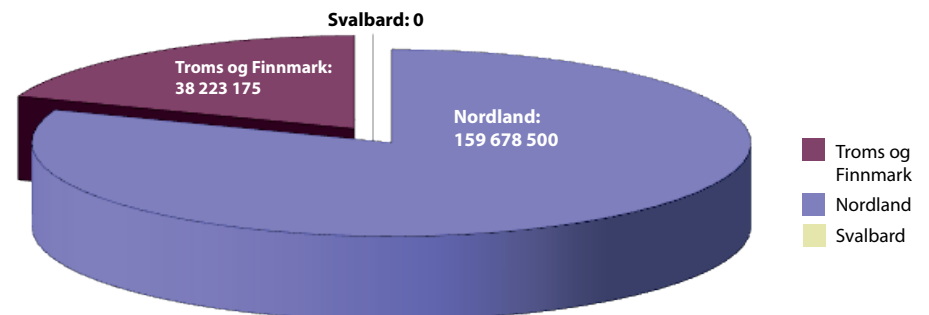
**Innovasjon Norge bevilget 197,9 millioner kroner totalt i positive vedtak til nordnorsk næringsliv fra slutten av september til og med midten av november.**

Tilsagnene fordeler seg fylkesvis med 159,7 millioner kroner fordelt på 17 vedtak til Nordland fylke og 38,2 millioner kroner fordelt på 41 vedtak til Troms og Finnmark fylke. 15,8 millioner kroner av tilsagnene totalt var tilskudd.

Bedrifter i Nordland mottok til sammen 3,72 millioner i tilskudd. For Troms og Finnmark var tilsvarende tall 12,07 millioner. Vi ser at Svalbard ikke mottok tildelinger i perioden.

Av det som utpeker seg spesielt for Troms og Finnmark sin del, ser vi at IN North AS i Alta kommune har mottatt 1,79 millioner kroner i lån og tilskudd som beløper seg til to forskjellige distriktsutviklingstilskudd, hvorav det ene var et investeringstilskudd på 1,6 millioner og det andre var bedriftsutviklingstilskudd på 190 000 kroner.

In North AS ble stiftet i 2018 og har forretningsadresse Alta og postadresse



Tromsø. Selskapet er oppført med NACE-kode Opplevelsesaktiviteter, nærmere bestemt kulturell virksomhet, underholdning, fritidsaktiviteter, events og mat. Turisme er et stikkord. Ketil Sundelin er daglig leder og Ronny Andersen er styreleder. Selskapet hadde prosentvis store negative års-resultat i 2020 og 2021,

der korona nok må ta hovedskylden for underskuddene. Det er første gang selskapet mottar midler fra Innovasjon Norge.

Vi ser at Kransvik AS i Vågan kommune i Nordland har mottatt 127,5 millioner i lavrisikolån/lavrisikolån fiskeflåte. Krans-

LOKALPRODUSERT  
**Sjømat**  
FRA KYSTEN AV TROMS

Karl's  
Fish & Skalldyr

TELEFON 41 61 45 55  
FAKS 77 63 17 11

E-POST [post@karlsfiskogskalldyr.no](mailto:post@karlsfiskogskalldyr.no)  
NETT [www.karlsfiskogskalldyr.no](http://www.karlsfiskogskalldyr.no)

LN-01C  
HELITRANS

**SPAR KOSTNADER PÅ Å VELGE LOKALT**

Helitrans er et av Norges største helikopterselskap og eneste riksdekkende. Vi er spesialisert innen konstruksjons- og vedlikeholdsoppdrag for kraftutbygging og annen tung industri samt en rekke tjenester for næringslivet, det offentlige og private kunder. Helitrans har baser på Kjeller, Sauda, Værnes, Mo i Rana, Narvik, Tromsø og Alta. Ta kontakt i dag for et godt tilbud

Telefon: +47 483 13 000 - E-post: [ordre@helitrans.no](mailto:ordre@helitrans.no) - [www.helitrans.no](http://www.helitrans.no)

**HELITRANS** Vi løfter hele Norge  
Ring 483 13 000

Tromsø Mekaniske AS er en ombygging, reparasjon- og vedlikeholdsbedrift som holder til i Tromsø.

Lang erfaring og høy kompetanse gjør at vi kan påta oss de fleste typer oppdrag.



**Tildelinger Nordland - oktober og november**

Kommune	Selskap	Type	Innvilget beløp	Innvilget dato	Lån - tilskudd - garanti
Moskenes	SØRNES KYSTFISKE AS	Lavrisikolån	4 300 000	13.10.22	L
Vestvågøy	LOFOTEN FISK AS	Distriktsutviklings-tilskudd	90 500	14.10.22	T
Leirfjord	NASJONALT VANNKRAFT-SENTER AS	Distriktsutviklings-tilskudd	1 099 000	17.10.22	T
Brønnøy	PAUL-STIAN BREKK NYGÅRD	Landbrukstilskudd	550 000	19.10.22	T
Bodø	INDUVITA AS	Oppstartstilskudd	100 000	21.10.22	T
Vefsn	HELGELAND OCEAN AS	Oppstartstilskudd	100 000	21.10.22	T
Gildeskål	KELPINOR AS	Innovasjonstilskudd	31 500	25.10.22	T
Gildeskål	KELPINOR AS	Oppstartstilskudd	100 000	25.10.22	T
Vågan	KRANSVIK AS	Lavrisikolån	127 500 000	27.10.22	L
Moskenes	REINE HANDLERI AS	Distriktsutviklings-tilskudd	117 500	27.10.22	T
Sømna	DANIEL DAVIDSEN	Landbrukstilskudd	870 000	01.11.22	T
Evenes	PETTER INGAR BARTHOLSEN	Lavrisikolån	3 060 000	02.11.22	L
Moskenes	SJ FISK AS	Lavrisikolån	20 000 000	02.11.22	L
Meløy	SØRFJORDEN MARITIME AS	Lavrisikolån	1 100 000	02.11.22	L
Vega	WIKI SAMDRIFT DA	Landbrukstilskudd	200 000	02.11.22	T
Nordland	IN Nordland	Distriktsutviklings-tilskudd	380 000	07.11.22	T
Vega	MORTENSEN OVE	Landbrukstilskudd	80 000	09.11.22	T
			<b>159 678 500</b>		

vik AS ble stiftet i 2012 og har forretning- og postadresse i Svolvær. Selskapet er oppført med NACE-kode Hav- og kystfiske. Tor-Gunnar Kransvik er daglig leder og styreleder. Kransvik Kystfiske AS eier 100 % av aksjene i Kransvik AS.

Det er ikke første gang selskapet mottar midler fra Innovasjon Norge. I 2017 fikk selskapet 225 000 kroner i tilskudd via klyngeprogrammet og i 2020 fikk selskapet et lavrisikolån fiskeflåte på 85 millioner kroner.



**Tildelinger Troms og Finnmark - oktober og november**

Kommune	Selskap	Type	Innvilget beløp	Innvilget dato	Lån - tilskudd - garanti
Hasvik	HOLMEN FISKE AS	Lavrisikolån	8 000 000	29.09.22	L
Tromsø	LEXPLORIA AS	Distriktsutviklings-tilskudd	600 000	29.09.22	T
Harstad - Hårstak	TOBIAS ANTONSEN HEIMTUN	Lavrisikolån	500 000	30.09.22	L
Balsfjord	PERPETUUM CIRCULI AS	Innovasjonstilskudd	950 000	30.09.22	T
Sør-Varanger	VISIT KIRKENES REGION SA	Distriktsutviklings-tilskudd	190 000	30.09.22	T
Lavangen	LAVANGEN KOMMUNE LOABÁGA SUOHKAN	Distriktsutviklings-tilskudd	100 000	30.09.22	T
Guovdageaidnu - Kautokeino	TUNDRA DRONE AS	Innovasjonstilskudd	46 500	03.10.22	T
Gratangen	ARCTIC TASTE OF NORWAY AS	Distriktsutviklings-tilskudd	100 000	03.10.22	T
Alta	IN Arktis	Distriktsutviklings-tilskudd	350 000	03.10.22	T
Alta	SMART CONSTRUCTION CLUSTER SA	Klynger og nettverk	1 400 000	04.10.22	T
Tromsø	SMAK NORDNORSK MATFESTIVAL AS	Distriktsutviklings-tilskudd	300 000	04.10.22	T
Harstad - Hårstak	NORTHERN APPAREL AS	Oppstartstilskudd	570 000	04.10.22	T
Sør-Varanger	ARCTIC OUTLAWS ESBERN JOHAM BUDOLFSEN	Oppstartstilskudd	195 000	07.10.22	T
Sør-Varanger	ARCTIC OUTLAWS ESBERN JOHAM BUDOLFSEN	Distriktsutviklings-tilskudd	50 000	07.10.22	T
Tromsø	NORINNOVA AS	Distriktsutviklings-tilskudd	620 000	11.10.22	T
Alta	TROND HENRIKSEN	Lavrisikolån	2 000 000	12.10.22	L
Guovdageaidnu - Kautokeino	INTERNASJONALT SAMISK FILMINSTITUTT AS	Distriktsutviklings-tilskudd	500 000	18.10.22	T
Tromsø	VENGSØYVÆRING AS	Lavrisikolån	5 750 000	18.10.22	L
Lyngen	ØRA KYSTREKER AS	Risikolån og garantier	560 000	20.10.22	L
Lyngen	ØRA KYSTREKER AS	Lavrisikolån	940 000	20.10.22	L
Alta	LINDA KATHRINE LARSEN	Lavrisikolån	3 000 000	21.10.22	L
Alta	SAFEON ÅSHEIM	Oppstartstilskudd	100 000	21.10.22	T
Tromsø	TROMSØ WORLD FESTIVAL AS	Oppstartstilskudd	80 000	21.10.22	T
Tromsø	SIFT GROUP AS	Distriktsutviklings-tilskudd	937 000	26.10.22	T
Senja	FJORDBOTN AS	Distriktsutviklings-tilskudd	59 500	26.10.22	T
Alta	ONGA AS	Distriktsutviklings-tilskudd	1 100 000	27.10.22	T
Alta	IN NORTH AS	Distriktsutviklings-tilskudd	1 600 000	27.10.22	T
Alta	ONGA AS	Distriktsutviklings-tilskudd	200 000	27.10.22	T
Alta	IN NORTH AS	Distriktsutviklings-tilskudd	190 000	27.10.22	T
Tromsø	ØYGUTT AS	Lavrisikolån	1 866 667	28.10.22	L
Karášjohka - Karasjok	ANNE MAY OLLI	Lavrisikolån	760 000	31.10.22	L
Karášjohka - Karasjok	ANNE MAY OLLI	Risikolån og garantier	800 000	31.10.22	L
Porsanger - Porsángu - Porsanki	PIRATE HUSKY AS	Innovasjonstilskudd	36 500	31.10.22	T
Porsanger - Porsángu - Porsanki	PIRATE HUSKY AS	Distriktsutviklings-tilskudd	28 000	31.10.22	T
Sør-Varanger	THE INDEPENDENT BARENTS-OBSERVER AS	Distriktsutviklings-tilskudd	240 000	02.11.22	T
Alta	VISIT ALTA AS	Distriktsutviklings-tilskudd	90 000	02.11.22	T
Loppa	ARCTIC NUVSVÅG AS	Ekstraordinære tiltak	281 008	02.11.22	T
Alta	KERAMIKKFAMILIEN AS	Oppstartstilskudd	100 000	02.11.22	T
Nordkapp	SHARA AS	Lavrisikolån	880 000	04.11.22	L
Vardø	FI-AN COASTAL FOOD AS	Risikolån og garantier	1 100 000	08.11.22	L
Tromsø	ACROSS NATURE AS	Distriktsutviklings-tilskudd	1 053 000	09.11.22	T
			<b>38 223 175</b>		

# NORDNORSK RAPPORT

NORD-NORGES NÆRINGS- og LIVSAVIS

Vil du oppleve hvordan nordnorsk næringsliv griper mulighetene i Nordområdene, hvordan havbruk og fiskeri i nord skaper ringvirkninger og følge næringslivet i nord på pulsen? Da har vi kanskje jobben for deg.

Nordnorsk Rapport søker

## Markedskonsulent

**Vi søker deg som:**

- Er over gjennomsnittet opptatt av samfunnet rundt deg
- Trives med kundekontakt og salg
- Er selvstendig, målbevisst og resultatorientert
- Er en "Ja"-person som er motivert, våken og systematisk

**Vi tilbyr:**

- Gode lønnsbetingelser, eventuelt frilansordninger
- Interessant portefølje
- Interessante kunder
- God salgsstøtte

Høres dette interessant ut? Send en kortfattet søknad med CV og referanser til: dag@nnrapport.no. Ønsker du å snakke med oss svarer ansvarlig redaktør Dag Danielsen gjerne på telefon 48 42 94 72.

[www.nnrapport.no](http://www.nnrapport.no)

Kvalitet gjennom erfaring

NYBYGG  
REPARASJONER  
OMBYGGING  
FISKEBÅTER  
BRØNNBÅTER  
FORSKNINGSFARTØY

NO-6084 Larsnes  
+47 70 02 64 00  
post@larsnes-mek.no  
larsnes-mek.no



Bnr 69 Nord - Fugløy



Bnr 71 Jarle Berg





# Norges ensomme rolle i hvalfangsten



Photo by Todd Cravens on Unsplash

**Norge er stadig mer isolert internasjonalt. Snart slutter også Island med hvalfangst.**

Av - Edd Meby

Tidligere i år kom nyheten om at Island planlegger å slutte med hvalfangst fra 2024. Årsaken skal være minkende etter-spørsel. Det er få grunner til å godkjenne hvalfangsten utover 2024, uttalte landets fiskeriminister Svandis Svavarsdottir.

## Skyter halve kvoten

På Island ble hvalsafari etter hvert en større virksomhet enn hvalfangst, men heller ikke for Norges nasjonaløkonomi er hvalfangst viktig. Fiskeri- og havministeren satte for 2022 en kvote på 917 vågehval, noe som var 361 færre enn i 2021. Tallene viser at det de siste årene bare er skutt omtrent halvparten av den årlige kvoten på litt over 1000 dyr, og i 2020 og 2021 var det bare 13 båter som drev hvalfangst. I perioden 2010 til 2019 ble antall båter nesten halvert fra 18 til 10. I 2020 ble det registrert 650 tonn hvalkjøtt til en samlet verdi på 24,6 millioner kroner.

## Ny kvote på nyåret

I 2022-sesongen ble det totalt skutt 580 vågehval av kvoten på 917. Kvoten for 2023 fastsettes normalt tidlig på nyåret, men det vil da være mulig å overføre eventuell ubrukt kvote fra 2022, noe som potensielt kan øke totalkvoten. Statssekretær Vidar Ulrichsen har uansett ingen problemer med å begrunne fortsatt norsk fangst.

Norsk hvalfangst handler om bærekraft forvaltning. Hvalfangsten følger strenge regler, og vågehvalbestanden beskattes på et forsiktig vis. Det finnes over 100.000

vågehval i norske farvann. I en tid hvor vi bør spise mer mat fra havet, ikke mindre, er norsk hvalfangst et lite, men viktig bidrag til sunn og kortreist mat, sier han og legger til: Vågehvalbestanden er i god forfatning, og Norge er langt fremme når det gjelder effektive fangstmetoder og dyrevelferd. Hvalen spiser også store mengder fisk som er mat for andre arter, også for mennesker. Norsk hvalfangst bidrar til balanse i de marine økosystemene.

## 6400 underskrifter

I mellomtiden fortsetter miljøvernere og dyrevernorganisasjoner som NOAH sin kamp mot hvalfangst. Selv om det er mange år siden den militante miljøorganisasjonen Sea Shepherd senket hvalskuter i nordnorske havner, som hvalskuta «Nybræna» som sank i havna på Steine i Lofoten i 1992, er kampen fremdeles levende. Denne høsten har NOAH samlet inn 6400 underskrifter i en protest mot norsk hvalfangst. I mange år ble både promotering av hvalfangst og markedsføring av hvalkjøtt subsidiert av staten, men i 2020 ble de siste tilskuddene avvirket, noe NOAH og andre motstandere var godt fornøyd med. ➡

### Tall vågehvalfangst

År	Kvoten	Skutt	Fartøyer
2010	1286	468	18
2011	1286	533	19
2012	1286	464	18
2013	1286	594	17
2014	1286	736	23
2015	1286	660	20
2016	880	591	17
2017	999	432	11
2018	1278	454	11
2019	1278	429	10

## Fakta: Hvalfangst

- I 1982 vedtok Den internasjonale hvalfangstkommisjonen (IWC) en fangststopp (moratorium) for all kommersiell hvalfangst med virkning fra 1986.

- Norge reserverte seg mot stans i småhvalfangsten i Nordøst Atlanteren, men innførte midlertidig stans i vågehvalfangsten fra 1987, i påvente av bedre kunnskap om bestandsstørrelsen.

- Vitenskapskomiteen i IWC har lagt fram både sikrere bestandsanslag og en revidert forvaltningsprosedyre, men kommisjonen har siden 1990 likevel ikke vært villig til å revurdere moratoriet og fangstkvoteene.

- Etter et opphold på fem år for studier av bestandsgrunnlaget, vedtok regjeringen at fangsten av vågehval skulle gjenopptas i 1993. Norges juridiske rett til å drive vågehvalfangst er ikke omstridt.

## Tid for vinterens opplevelser



Med fiber fra Aksa går du ikke glipp av årets store sportsbegivenheter eller familiens favorittserie!

**AKSA**  
Hjem