

Nr. 5/6 - 2021

Fiskeri

Oppdrett

Maritim økonomi

Den nye kvotemeldingen



Leder i Norges Kystfiskerlag, Tom Vegar Kiil: - Politikerne må ta fiskeripolitikken tilbake. Side 8-9

Direktørlønninger



Den gjenværende fiskeflåten gir lønninger og avkastning på totalkapitalen som man bare kan drømme om i de fleste andre bransjer. Side 20

Rekordår for norsk oppdrett



Les om verdiskapningskjeden i oppdrettsnæringen, fra vugge til grav! Side 32-35

Havbruksfondet



God fordelingspolitikk: - Det er bare rett og rimelig at oppdrettskommunene får betalt for å ta imot oppdrettsbransjen, sier ordfører i Andøy, Knut A. Nordmo. Side 40-41

Nord-Norges 100 rikeste personer i 2020



Kun i Nordnorsk Rapport!



Nordnorsk Rapport har sett nærmere på de nordnorske rikingene. Hele 35 personer blant de 100 med høyest formue i Nord-Norge driver med oppdrett, eller eier hele eller deler av oppdrettsselskap. 33 personer på listen driver helt eller delvis med eiendom. De 100 rikeste har en ligningsformue på nærmere 24 milliarder kroner og en inntekt på 686 millioner kroner. Side 23-26



NRS Settefisk, Dåfjord

Norway Royal Salmons (NRS) nye settefisk-anlegg i Dåfjord nærmer seg ferdigstilling med stormskritt. Drifts- og produksjonsleder for NRS, Liza-Mari Vidnes Isaksen, regner med at anlegget er helt komplett og i full produksjon ut på nyåret 2022. Side 44-49



Atradius er sjømatnæringens kredittforsikringsselskap.

Kontakt oss på 67 83 71 00 eller www.atradius.no og hør mer om hvordan vi sikrer ditt salg.



Leder

Det er i motbakke det går oppover

■ Jo, det kan kanskje være på sin plass med en smule galgenhumor når verden er midt inne i en ny bølge av korona. Samtidig er det lite som har endret seg siden korona traff oss i mars 2020; det kreves minst like mye disiplin og tålmodighet nå som da. Mest sannsynlig kreves det mer.

■ For nå er vi så lei. Vi som i september trodde vi var kvitt korona, og feiret vår gjenvunne frihet med fest og baluba over hele landet. Vi hadde tatt ansvar, spritet hender, holdt avstand og brukt munnbind.

■ Vi hadde tatt våre vaksiner (de fleste av oss, i alle fall), og vi kunne se at kurvene pekte i riktig retning. Dugnaden var avsegsstyrt og vi gratulerte oss selv med vel utført jobb.

■ I mars 2021 beskrev regjeringen Solberg tre mulige scenarier for koronapandemien; et optimistisk, et middels og et pessimistisk. Ni måneder etterpå kan vi konstatere at pessimistene fikk rett. Det er nye muterte virus som dominerer, kommuner og sykehus kommer under press og befolkningens oppslutning om tiltak er ikke like sterk som tidligere.

■ Regjeringen Støre får nå pepper for sin håndtering av omikron-viruset. Det må være helt legitimt både å kritisere politikere og ha en offentlig debatt om dette. Det skulle da bare mangle. Først og fremst er det nok grunn til å se kritisk på skiftende regjeringers manglende prioritering av beredskap, og det vil helt sikkert komme utvalg og kommisjoner som skal gå gjennom dette.

■ Men før den tid skal vi som nasjon løse de dagsaktuelle utfordringer. Smittetallene har pekt feil vei i over en måned, regjeringen har gradvis innført strengere og strengere tiltak,

og nå – noen dager før vi går inn i 2022 – sitter vi på våre hjemmekontor og sturer. Vi har gjennomført nok en jul med begrensninger i sosial omgang, og vi må tåle flere inngrep i vår frihet.

■ Da er det lett å bli litt lei. Det er nå det virkelig røyner på. Det krever mer av oss denne gang.

■ Har vi disiplin til å følge reglene, selv om vi skulle være uenige i dem?

■ Har vi tålmodighet, selv om vi er lei? Klarer vi å se at tiltakene har en hensikt

og det er til alles beste at vi følger de oppfordringer vi får? Ja, vi velger å tro det. Men det krever at vi evner å se det store bildet, ikke alle de irriterende detaljene. Det betyr at vi tar et personlig ansvar, ikke skylder på alle andre. Det betyr at vi erkjenner hensikten bak upopulære tiltak, ikke leter etter gråsoner eller snarveier rundt dem.

■ Så får vi heller ta den politiske oppvasken når korona er over, det vil si redusert til en helt vanlig influensa som ikke er verdt et eget navn.

■ Godt nytt koronaår. ➡

Innhold

Nr. 5/6 - 2021

Tjener godt på talentet	3	Oppdrett	
Er hackeren i gang med å angripe din bedrift?	4	Rekordår for norsk oppdrett ...og her skapes verdier	32
Tre råd for å unngå å bli hacket		Motoren som drar bransjen	34
Fire trusselaktører som angriper norske bedrifter	5	Kunnskap er gull	35
Fiskeri		Første akvalærlingene med D6-sertifikat	36
Tror på gode torskepriser til vinteren	6	Oppdrettsselskapene: En tredjedel av resultatet slanket bort i 2020	39
Politikerne må ta fiskeripolitikken tilbake	8	Havbruksfondet er god fordelingspolitikk	40
Vi ønsker ikke de store endringene	9	Endrer fordelingen fra havbruksfondet	41
Et godt år for kystrederiene	10	Kommunene bør få mer fra havbruksfondet	41
Positiv utvikling	11	Lovundlaks AS: Salgsrekord og sterkt resultat i 2020	42
Trålerdrift på det jevne	12	Vil utrede muligheten for havoppdrett utenfor Helgeland	43
Løft for ringnot i 2020	13	Prosjekt: Norway Royal Salmons settefiskanlegg, Dåfjord	
Medvind for vikingene på Værøy	14	Lokale leverandører viktig da NRS sitt nye anlegg til 750 millioner kroner skulle bygges	44
I gang med grunnarbeidene	15	Lokale leverandører viktig	46
Blandet hos Frysehotellene	16	Korona bremsset	47
Eksportrekord for norsk sjømat i 2021	18	Lite selskap - stort bidrag	48
Høye lønninger til færre fiskere	20	Høy kompetanse	49
Samfunn		Innovasjon	
De 100 rikeste i Nord-Norge i 2020	22	176 millioner til Nord-Norge	50
Milliardene vil komme til Bø	25	Samfunn	
Må ut med en kvart milliard kroner i mer skatt	26	Lakseprisen klatrer	52
Prosjekt: Distriktsmedisinsk senter, Brønnøysund			
«Det største som har skjedd oss på flere tiår»	27		
Viktig «borteseier» for Harald Nilsen AS	29		
Transport og samferdsel			
Dobler frekvensen med fisketog fra nord	30		
Lofoten må møte fremtiden med en vei fra 60-tallet	31		

Vi siterer

"En politiker er en person med så tykk hud at han kan holde seg oppreist selv om han mangler ryggrad."
- Finn Gustavsen, avdød politiker

"Lettvunnet rikdom minker snart, den som samler litt etter litt, får mye."
Bibelen, Salomos ordspråk 13,11

"Om du ikke vet om du skal le eller gråte - så le."
Arthur Arntsen, humorist

Boksællern

En kar søkte jobb som boksæller hos et kristent forlag. Forlagsdirektøren va vældig skeptisk tel å ansætte han sia han stamma så kraftig.

- Du får prøve dæ i jobben et par daga, sa han.

- Ute på gangen står det en koffert med bibla. Vis oss kor mange du får sælt.

Fyrn tok kofferten med sæ og gikk.

Få daga seinar e han telbake og sir stolt at han har sælt alle biblan.

- ALLE ??...gapa forlagsdirektøren.

- Korsen klarte du det??

- G-g-ganske ænkelt, sa fyrn

- Kvær gang æ r-r-ringte på hos nån, sa æ b-b-bare...

- V-v-vil du kjøpe en b-b-bibel, eller skal æ l-l-læse den høgt før d-d-dæ?

NORD-NORGES
NÆRINGS-
LIVSAVIS

NORDNORSK RAPPORT

ISSN 2535-793X

UTGIVER
REDAKSJON

Utgiver
Nordnorsk Rapport AS

Ansvarlig redaktør
Dag Danielsen

Tlf. 48 42 94 72
dag@nnrapport.no

Journalister
Jonas Ellingsen
Edd Meby
Bjørn Tore Bjørsvik
Bjørn Arne Johansen
Geir Bjørn Nilsen
Alf Fagerheim

ANNONSER
GRAFISK PRODUKSJON

Markedskonsulenter
Mette Bårdsen
Tlf.: 96 70 21 09
mette@nnrapport.no

Tom Tornedal
Tlf.: 45 19 74 97
tom@nnrapport.no

Layout / produksjon
AADX Reklame
Tlf. 911 69 930
aase@aadx.no

Trykk
Polaris Trykk, Harstad

ABONNEMENT
ADRESSE

Abonnement
Tlf. 41 49 54 48
abo@nnrapport.no

Årsabonnement
kr 1200,- pr. år

Postadresse
Mikael Olsensveg 52,
9022 Krokeldalen

Forretningsadresse
Styrmannsveien 13,
9022 Krokeldalen

Hjemmeside
www.nnrapport.no

SUKSESS: Etter gjennombruddet i 2015 har pilene pekt oppover for Dagny. Bildet er fra musikkvideoen til "Come over" - en av låtene på artistens debutalbum som ble sluppet i fjor. Foto: Dagnymusic.com

Artisten Dagny Nordvoll Sandvik fra Tromsø har bevist at det lønner seg å holde seg til planen og ha tro på seg selv.



Tjener godt på talentet

Av - Jonas Ellingsen

Tromsø-jentasomerblittverdenskjent under artistnavnet Dagny gjør det godt både musikalsk og økonomisk. Skatteliste for 2020 viser at artisten hadde nesten 2,1 millioner kroner i inntekt i fjor. 32-åringens formue er i dag på 2,6 millioner kroner.

2020 føyer seg til rekken av gode økonomisk år for popartisten og låtskriveren, som fikk sitt gjennombrudd i 2015 med sangen Backbeat. Etter det har inntektene økt jevnt og trutt, med 1,3 million i 2016, 1,1 million i 2017, 2,4 millioner i 2018 og 3,3 millioner i 2019.

I 2019 utgjorde den personlige formuen 2,7 millioner kroner.

Musikalske foreldre

Talent går ofte i arv. Som datter av to musikere; vokalist Marit Sandvik og jazzgitaristen Øystein Norvoll, er det neppe tilfeldig at hun valgte å satse på musikk.

I ungdomstiden satset hun parallelt som musiker og modell. I 2007 vant hun modellkonkurransen Årets Ansikt, men denne karrieren ble av kort varighet. Dagny skrev tidlig egne sanger, og spilte blant annet i den lokale duoen June & Dagny med June Cecilie Egerton fra Tromsø.

London

I 2010 dro hun til Liverpool for å videreutvikle musikkarrieren, der hun skrev sanger og øvde med musikere tilknyttet Liverpool Institute of Performing Arts (LIPA). Etter å ha gjort turnéer i Nord-Norge, flyttet hun til London året etter. I følge Dagny selv var det her hun virkelig ble inspirert og styrket i troen på at låtskriving og musikk var det hun skulle satse på.

I London spilte hun på mindre scener, men interessen fra publikum og musikkbransjen uteble. «Ingen kunne brydd seg mindre», sa hun selv til Aftenposten i 2020.

Det løser

Suksessen kom altså på ingen måte over natten. Dagny Nordvoll Sandvik fortsatte allikevel musikerlivet, og pendlet i flere år mellom London og Tromsø, hvor

hun hadde deltidsjobber og spilte mindre konserter. Etter fire år i London ringte Dagny Nordvoll Sandvik hjem til pappa i Tromsø, og ville gi opp popstjerndrømmen. «Bli litt til!» sa han da, ifølge KK.

I 2012 fikk Dagny to store jobber som oppvarmingsartist: for Elton John under festivalen Vinter-Døgnvill, og for Sting i Bangkok. Dagny hadde på dette tidspunktet opparbeidet seg en status som lokalkjendis i Tromsø, og lokalavisene skrev om henne jevnlig.

Gjennombruddet

Sangen Backbeat snudde hele karrieren i 2015 og nådde raskt 40 millioner avspillinger på strømmetjenester som Spotify. Oppfølgersingelen Fool's Gold var den fjerde mest spilte på P3 i 2016, og debut EP-en Ultraviolet fikk terningkast fem av



UTSOLGT: Artisten gledet seg gledet seg til å starte Europaturne i 2022, men konsertene i januar er nå avlyst pga korona. 4. og 5 mars står hun etter planen på scenen i hjembyen Tromsø - og billettene er allerede utsolgt. Foto: Dagny - Facebook

både Dagbladet og VG. Hun fikk også prisen Årets nykommer under prisutdelingen P3 Gull.

Siden da har Dagny vært blant de mest spilte norske artistene på norsk radio, og er blitt nomi-

nert til Spellemannprisen fem ganger. Låtene hennes skal nå være avspilt 450 millioner på strømmetjenestene. ➡➡

Kilder: dagnymusic.com, snl.no, diverse medier

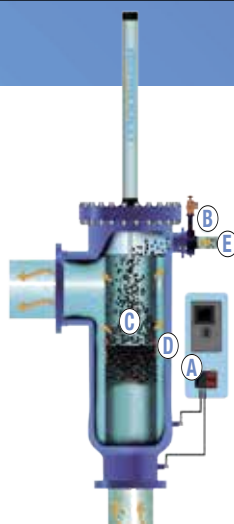
BERNOULLIFILTER

Det originale BernoulliFilter

Et helautomatisk filter for ferskvann, sjøvann og prosessvæsker.

Filtret motvirker effektivt gjentetting og smuss på trykksatte system.

Teknologien i filtret utnytter Bernoullis prinsipp.



- A** Spolsekvensen initieras antingen av en timerinställning eller av differentialtrycksvakten innan någon blockering av filterkorgen orsakar flödesreducering.
- B** Under förspolningen öppnas spolventilen och större partiklar spolras ut.
- C** Under spolsekvensen förs en specialformad disk monterad på en pneumatisk cylinder in i filterkorgen där den skapar ett mellanrum mellan disken och filterkorgen.

- D** Flödes hastigheten ökar lokalt runt disken samtidigt som det statiska trycket minskas i enlighet med Bernoullis princip. Flödesriktningen reverseras och därmed frigörs partiklar som fasnar på filterkorgens yta.
- E** De lösa partiklarna lämnar filteret genom spolutloppet.



Telefon 741 67 390 • www.teknor.no • norway@teknor.no

Er hackeren i gang med å angripe din bedrift?



ØKENDE PROBLEM: 58 prosent av respondentene i fersk undersøkelse sier at de er mer bekymret for cybertrusler i dag enn for ett år siden.

Photo: Unsplash

Hva er phishing?

Phishing er en form for sosial manipulering hvor en angriper forsøker å lure noen til å utføre en handling, for eksempel åpne et e-postvedlegg, klikke på en lenke eller betale en falsk regning. Via vedlegg kan det installeres skadevare, for eksempel løsepengevirus («ransomware»), som kan spre

seg videre til andre datamaskiner i samme nettverk. Via lenker kan angriperen be om brukernavn og passord til systemløsninger, og videre benytte disse for eksempel til å stjele konfidensielle opplysninger.

Kilde: Datatilsynet

“Dine filer har blitt kryptert. Klikk her for å betale”. Når denne beskjeden dukker opp på skjermen har du et problem.

Av - Jonas Ellingsen

Flere nye undersøkelser viser at hacking og cyber-kriminalitet er i sterk vekst - samtidig som IT-sikkerhet er et nedprioritert område i mange bedrifter og kommuner.

PwCs cyber-rapport 2021 viser at hemmelig bedriftsdata havner stadig oftere på åpne nettsider. 119 norske IT-ledere og sikkerhetsspesialister har i år svart på undersøkelsen. Her fremgår det at nesten halvparten har blitt utsatt for bedrageri det siste året (CEO-svindel, kredittkortsvindel og manipulerte banktransaksjoner) Sju av ti bedrifter har opplevd phishing.

Eksploderer

- Det har vært en eksplosjon av bedriftshemmeligheter som legges ut på det åpne nettet, sier Jan Henrik Straumsheim som leder cyber threat operations i PwC.

58 prosent av respondentene sier de er mer bekymret for cybertrusler i dag enn for ett år siden. Blant de største bekymringene er at kritiske systemer blir utilgjengelige over lengre tid, eller at fortrolig informasjon havner på avveie. Nesten to av ti forteller at de har opplevd utpressing. Noen har fått løsepengevirus, andre har fått trusler om datalekkasjer i løpet av året som har gått.

Ikke prioritert

En fersk rapport fra Trend Micro, et globalt selskap innen cybersikkerhet, avdekker at problemet ikke har høy prioritet i alle bedrifter. Her kommer det frem at hele 9 av 10 IT-beslutningstagere hevder at virksomheten deres er villig til å gå på akkord med egen cybersikkerhet til fordel for økt digitalisering, økt produktivitet eller andre mål. På toppen av det føler 83 prosent av de norske IT-beslutningstagerne seg presset til å bagatellisere alvorlighetsgraden av cyberrisiko ovenfor eget styre.

Konstant press

- Forskningen viser klart og tydelig at dagens IT-ledere sensurerer seg selv i møte med sitt styre i frykt for å virke repeterende eller for negative. Og nesten hver tredje IT-leder hevder at dette er et konstant press. Disse funnene korresponderer godt med tidligere undersøkelser hvor det kom frem at hele 8 av 10 norske IT-beslutningstakere er i ferd med å bli utbrent og at nesten 9 av 10 virksomheter forventer å bli utsatt for cyberangrep i løpet av det kommende året, sier kommunikasjonssjef i Trend Micro, Karianne Myrvold.

- Jeg tror det er avgjørende at IT-ledere og øvrige beslutningstakere blir gode på å snakke om risiko som en grunnleggende driver for vekst. Og at god IT-sikkerhet er fundamentalt for virksomhetens suksess. En felles forståelse er helt avgjørende for å få hele ledelsen til å kjempe for samme sak, tilføyer Myrvold.

Hvem er egentlig ansvarlig?

Rapporten avdekker også at det er store uenigheter mellom IT- og bedriftsledere om hvem som er ansvarlig for å håndtere og redusere risikoen. Faktisk hevdet hele 49 prosent av respondentene at cyberrisiko blir behandlet som et IT-problem fremfor en forretningsrisiko. Blant norske ledere er dette derimot holdningen i nesten 6 av 10 tilfeller.

- Mens de norske lederne først og fremst definerer manglende innovasjonsevne som den fremste forretningsrisikoen, er det manglende cybersikkerhet som står øverst på listen når vi ser på det globale resultatet. Her bør flere ledere høre på IKT-Norge, som påpeker at den største trusselen mot Norge, er nettopp cybertrusler, sier Karianne Myrvold.



Tre råd for å unngå å bli hacket

1 Virksomhetene må vite hva som er viktigst å forsvare, hva som er bedriftens kronjuveler. Det er her det viktigste forsvaret settes inn. Det koster for mye å bygge murer overalt.

2 Følg hygienerådene som gis av nasjonal sikkerhetsmyndighet, hold utstyret oppdatert og ha kontroll på hvem som logger seg på systemene.

3 Det nytter ikke bare å bygge høye murer og tekniske sikkerhetsmekanismer. Invester i de ansatte, så du luker bort de enkleste formene for svindel: Hackerne bruker stress, press og frykt for å få oss til å klikke på et vedlegg eller en lenke.

Kilde: PwC



Fire trusselaktører som angriper norske bedrifter

1. Spionasje

Etterretningsdrevne trusselaktører søker ofte å stjele informasjon som vil gi en motpart økonomisk eller politisk fordel.

2. Kriminelle som søker profitt

Tyveri og salg av tilganger (f.eks. identiteter, brukernavn og passord) eller gjennom direkte utpressing av ofre gjennom ransomware.

3. Haktivisme: Ideologiske og politiske mål

Haktivister utfører angrep for å øke sin offentlige profil og øke bevisstheten om saker de brenner for. Dette gjøres gjennom tjenestenekt (angrep som gjør det umulig for brukerne å komme inn i tjenesten igjen) og vandalisering av nettsteder.

4. Sabotasje

Skade, ødelegge eller på annen måte undergrave integriteten og tilgjengeligheten til data og systemer.

Kilde: PwC

Nye innfrysingsmetoder kan sikre helårlige arbeidsplasser



Forsker Svein Kristian Stormo skal lede det forskningsfaglige arbeidet i prosjektet.

Bedre innfrysingsmetoder og lavere fryselagringstemperaturer er avgjørende faktorer for å øke kvalitet og holdbarhet på frossen fisk. Med dette som utgangspunkt skal forsker Svein Kristian Stormo i gang med et større forskningsprosjekt der en rekke bedrifter tilknyttet Cod Cluster er med.

I prosjektet skal forskere ved Nofima, i tett samarbeid med industrien, undersøke om frossen fisk kan oppnå høy nok kvalitet til å løse filetindustriens utfordringer som følge av ujevn tilgang på fersk fisk. Dette kan bidra til å sikre både kvalitet og helårlige arbeidsplasser, samt øke lønnsomheten.

Følgende bedrifter i deltar i innovasjonsprosjektet finansiert av Norges Forskningsråd: Båtsfjord Sentralfryselager, Båtsfjordbruket, Lerøy Norway Seafood og Kuldeteknisk.

 **Nofima**

Telefon 776 29 000 | nofima.no

Tror på gode torskkepriser til vinteren

For første gang i historien kan eksportverdien av torsk i 2022 passere 8 milliarder.
Foto: Edd Meby



Når markedene igjen er åpne vil etterspørselen etter torsk øke. Og da følger prisene etter.

Av - Edd Meby

Med gjenåpning av viktige ferskmarkeder i 2022 ser utsiktene for 2022 stort sett bedre ut enn de gjorde foran årets sesong. Det er også positivt at Norge er kommet til enighet om en fiskeritavtale med Russland. Dette gir forutsigbarhet for næringen, noe som er viktig for markedssituasjonen for norsk sjømat, mener Eivind Hestvik Brækkan, sjømatanalytiker i Norges sjømatråd.

- Mens det i år ser ut til å ha gått en større andel fersk norsk torsk til videreforedlingsmarkeder, og derfra ut i retail som blant annet fryste produkter, tror vi at gjenåpnede ferskfiskmarkeder vil bidra til at dette reverseres i 2022. HoReCa-markedet (hotell, restaurant og catering) vil forhåpentligvis være tilbake til nivåer før pandemien, og kanskje enda høyere enn tidligere, sier han.

Opp og ned

Vinteren 2019 betalte fiskekjøperne i Lofoten i gjennomsnitt 32 kroner kiloen for skreien, og også andre steder lå kiloprisen mellom 27 og 31 kroner. I januar 2020 nådde prisene skyhøye 37 kroner pr kilo, før pandemien slo inn og prisene falt med 20 % i løpet av året. Nedstengte samfunn, dårligere markedsadgang og endret forbruksmønster fikk konsekvenser for prisene, og utviklingen av torskprisene ble slik den normalt er under en krise. Vinteren 2021 falt prisen til bunnivået 24 kroner kiloet, men utover i 2021 steg den raskt igjen.

- Mer fersk norsk torsk kan derfor bli solgt til høyt betalende ferskmarkeder i 2022. I tillegg har Island lavere kvote, og vil eksportere mindre torsk til neste år. Etterspørselen etter konvensjonelle produkter som klippfisk, saltfisk, tørrfisk ser også lovende ut framover, og svært mye torsk som landes i skreisesongen brukes til konvensjonell produksjon, sier Brækkan.

Mister merking

Det er imidlertid en faktor som gjør at utsiktene for 2022 også er preget av usikkerhet: Bortfallet av miljømerkingen MSC for torsk

landet innenfor 12-mila. Skreien har et godt rykte på seg for å være blant verdens best forvaltede torskbestander. Likevel har den akkurat mistet et viktig bærekraftsmerke. Den norske skreien fikk MSC-merking i 2010, et stempel som dokumenterer at fisken som selges kommer fra et bærekraftig fiskeri. Men nå er denne viktige eksportvaren kastet ut av MSC-systemene. Årsaken er at skreien blander seg med kysttorsk. Brækkan frykter dette kan by på utfordringer for næringen:

- Historisk har over 80 prosent av den ferske torsken som landes i Norge i skreisesongen vært fisket innenfor 12-mila. I enkelte markeder har MSC en sterk posisjon, og dette kan by på utfordringer for norsk torsk. Det kan tenkes at islendingene vil forsøke å øke sine andeler i ferskmarkedet siden de har MSC. Det vil i så fall kunne medføre redusert tilførsel av saltfisk fra Island, og gi mulighet for å øke norske markedsandeler for saltfisk.



Eksportverdi

År	Kategori	Mrd NOK	Endring mrd NOK	Endring % verdi
2017	Annen	1,074153747	-0,103021927	-8.8%
2017	Hvitfisk	7,750237993	0,661750191	9.3%
2017	Konvensjonell	5,126064154	0,367876737	7.7%
2017	Laks/ørret	55,53258695	3,135227812	6%
2017	Pelagisk	6,576057423	-0,627904758	-8.7%
2017	Reker/skalldyr	1,428919454	-0,158290686	-10%
2018	Annen	1,224699104	0,150545357	14%
2018	Hvitfisk	7,787945473	0,03770748	0.5%
2018	Konvensjonell	5,548203745	0,422139591	8.2%
2018	Laks/ørret	58,03370813	2,501121185	4.5%
2018	Pelagisk	6,562309378	-0,013748045	-0.2%
2018	Reker/skalldyr	1,576896411	0,147976957	10.4%
2019	Annen	1,449311728	0,224612624	18.3%
2019	Hvitfisk	8,558523607	0,770578134	9.9%
2019	Konvensjonell	5,936762205	0,38855846	7%
2019	Laks/ørret	61,79972863	3,766020498	6.5%
2019	Pelagisk	7,312697382	0,750388004	11.4%
2019	Reker/skalldyr	2,062344267	0,485447856	30.8%
2020	Annen	1,728569697	0,279257969	19.3%
2020	Hvitfisk	8,441838352	-0,116685255	-1.4%
2020	Konvensjonell	5,502358435	-0,43440377	-7.3%
2020	Laks/ørret	61,51848835	-0,281240282	-0.5%
2020	Pelagisk	8,279745168	0,967047786	13.2%
2020	Reker/skalldyr	1,847550422	-0,214793845	-10.4%
2021	Annen	1,407014003	-0,321555694	-18.6%
2021	Hvitfisk	8,605905671	0,164067319	1.9%
2021	Konvensjonell	5,222733715	-0,27962472	-5.1%
2021	Laks/ørret	67,31500235	5,796513995	9.4%
2021	Pelagisk	10,60836875	2,32862358	28.1%
2021	Reker/skalldyr	2,704202485	0,856652063	46.4%

Ferske tall pr oktober 2021. Kilde: Norges sjømatråd



Torsk har mistet en viktig miljømerking, og det skaper noe usikkerhet i markedet.
Foto: Edd Meby



Eivind Hestvik Brækkan, sjømatanalytiker i Norges sjømatråd, er optimist med tanke på prisutviklingen på torsk kommende vintersesong.
Foto: Norges sjømatråd

FOSEN GJENVINNING AS

SKIPSOPPHUGGING – JERN – METALLER

En av få godkjente for skipsopphugging i Europa

Vi kjøper fartøy til hugging
Kjøp og salg av brukt skipsutstyr / brukte motorer
Ballastjern på lager, både kuler og barrer

Fosen Gjenvinning as Kirkholmen 7177 Revnes Telefon: 72 53 44 30
www.fosengjenvinning.no

FINEIDE TRANSPORT

Tlf.: +47 907 01 295
Nordsjøv. 27, 8642 Finneidfjord
E-post: post@fineidetransport.no
www.fineidetransport.no

Regnskap og økonomisk rådgivning

Vi hjelper virksomheten din med å skape tid, vekst og struktur

accountor

Hindberggata 23, 9990 Båtsfjord
E-post: batsfjord@accountor.no
Tlf.: +47 78 98 56 10
Båtsfjord - Tana - Kirkenes

PTG

THE VALUE OF PERFECT TEMPERATURE

Vi ivaretar sjømatnæringens behov for perfekt temperatur.

PTG – et ledende kuldeteknisk kompetansemiljø, med produksjon i Norge, og et omfattende service-nettverk.

SeaCO₂ol® FrioNordica®

Varmepumper – RSW-systemer

Kompakte og komplette systemer for effektiv oppvarming og nedkjøling.

SuperFreeze™

Fryseanlegg

Bevarer fiskens opprinnelige kvalitet fra den høles om bord i båten, til den ligger på fatet til forbrukeren.

Finsam®

Is-systemer

Is er det perfekte kjølemediet for fisk og annen sjømat.

www.ptg.no

Politikerne må ta fiskeripolitikken tilbake

Byråkratene har i praksis overtatt utformingen av norsk fiskeripolitikk. Det mener Norges Kystfiskarlag.

Av – Edd Meby

- Etter min oppfatning er det ikke lenger politisk styring av fiskeripolitikken. Til tross for at politikerne legger føringene, er det byråkratene som utformer den praktiske politikken, og det gjør de først og fremst gjennom et utall dispensasjonsordninger. Vi må ta makta fra byråkratene, sier leder i kystfiskarlaget, Tom Vegar Kiil.

Mangelfull

På den bakgrunn har han nøkterne forventninger til Støre-regjeringens bebudete kvotemelding, som kommer til tross for at den forrige ble vedtatt med knappst mulig flertall i Stortinget så sent som i 2020. Kystfiskarlaget karakteriserer den meldingen som «omfattende, men mangelfull», mens andre deler av næringen mente den ga svar på spørsmål ingen hadde stilt.

- Den kvotemeldingen åpnet for økt fortjeneste til de største båtene, og sa lite om problemene til industrien. Det er en melding som slår svært uheldig ut for mange lokalsamfunn langs kysten, mener Kiil.

Lytte og lære

- Har du forventninger til den nye fiskeriministeren, Bjørnar Skjæran (Ap)?

- Han skal selvsagt få sjansen selv om han er ny i faget. Fiskeriministre som Odd Emil Ingebrigtsen (H) og Per Sandberg (Frp) skal ha all honnør for læringskurven sin, så det går an. Mange mener en fiskeriminister må komme fra bransjen, men jeg er ikke enig. Det viktigste er at ministeren vil lytte og lære, og ikke minst; forstå sam-

menhengene og de store linjene i fiskeripolitikken.

Kritikk

Nettopp det gjorde Riksrevisjonen som i en rapport i 2020 rettet kritikk mot fiskeripolitikken som har vært ført i perioden 2004-2018, og betegnet det som alvorlig at endringene i kvotesystemet har fått negative konsekvenser for fiskeriaktiviteten i mange kystsamfunn. Riksrevisjonen pekte på at fiskeripolitikken som er blitt ført har utfordret etablerte fiskeripolitiske prinsipper, selv om endringene i kvotesystemet har bidratt til økt lønnsomhet i fiskeflåten.

Færre og større

Riksrevisjonen mente etablerte fiskeripolitiske prinsipper er blitt utfordret ved at:

- Eierskapet til fartøy med kvoter er konsentrert på færre hender.
- Fartøy med kvoter eies i mindre grad av registrerte fiskere.
- Flåtestrukturen er mindre variert, og fartøyene er færre og større.
- Endringer i den minste kystflåten har negative konsekvenser for kystsamfunn.
- Flere fiskeriavhengige kommuner har fått redusert fiskeriaktivitet.

Feil vei

For Norges Kystfiskarlag var det ingen overraskelser i rapporten fra Riksrevisjonen.

- Rapporten var en kritikk mot daværende og tidligere regjer-



Kystfiskarlaget karakteriserte den forrige kvotemeldingen som omfattende, men mangelfull, og leder Tom Vegar Kiil har nøkterne forventninger til Store-regjeringens nye melding. Foto: Norges kystfiskarlag

inger, og sa det samme som vi kystfiskere har sagt i mange år. Utviklingen har gått feil vei. Stadig færre fiskere tjener stadig mer penger, mens små kystsamfunn tappes for verdier. Den

differensierte flåten er utradert, vi trenger desentraliserte mottak og en flåte mellom 15 og 21 meter som kan levere til industrien hele året. Kvotemeldingen fra 2020 legger opp til det motsatte, og

det er jo ganske utrolig at Stortinget vedtok den forrige kvotemeldingen rett etter at Riksrevisjonen hadde pekt på hva slik politikk fører til.

Vi vil frigjøre tid for deg, ved å gjøre regnskapet papirløst. Ønsker du å starte virksomhet, ta kontakt.



VSK
VSK Regnskap AS
Torsvågveien 2107, 9136 Vannareid
Tlf.: 77 74 97 60 • E-post: post@vskas.no
www.vskas.no/regnskap

LOKALPRODUSERT
Sjømat
FRA KYSTEN AV TROMS

Karl's Fish & Skalldyr

TELEFON 41 61 45 55
E-POST post@karlsfiskogskalldyr.no
NETT www.karlsfiskogskalldyr.no

Vi ønsker ikke de store endringene

- Vi forventer at den nye regjeringen lytter til næringen, at vi oppnår stabilitet og forutsigbarhet i viktige rammevilkår, sier leder i Norges Fiskarlag, Kåre Heggebø.

Av – Edd Meby

Hvorfor er det nødvendig med en ny kvotemelding?

- Stortingets behandling av Kvotemeldingen i 2020 etterlot flere uavklarte spørsmål av stor betydning for fiskerinæringen. Ny kvotemelding kan være et viktig tiltak for å gi fiskerinæringa gode og langsiktige rammevilkår. En av suksessfaktorene i forvaltningen av norske fiskeressurser har vært det gode samarbeidet mellom myndigheter og næring. Vi erkjenner at det i en del komplekse spørsmål ikke alltid er like enkelt å finne løsninger. Desto viktigere er det at de løsninger som velges, har legitimitet i næringa.

Hva er din kommentar til konklusjonene i Riksrevisjonens rapport om norsk fiskeripolitikk?

- Det er ikke tvil om at Riksrevisjonens observasjoner er riktige, men ikke alle endringer i kystsammfunn kan føres tilbake til endringer i fordelingen av kvoter mellom fartøygrupper. En viktig forutsetning for fornying av alle deler av fiskeflåten har vært at kvotegrunnlaget uten adgang til sammenslåing av kvoter ikke har gitt grunnlag for ønsket fornying.

- Det er riktig som det blir påpekt at samfiskeordningen har fungert lengre enn forutsatt. Fiskarlaget har tidligere påpekt at en struktureringsordning også for fartøy under 11 meter hadde vært en bedre ordning. Norges Fiskarlag er bekymret for at økende utenlands eierskap til fiskefartøy fører til mindre tilknytning til de norske fiskerisammfunnene. Likedan er man

bekymret for at det i økende grad registreres at fiskefartøy har stort innslag av eiere som ikke er aktive fiskere slik deltakerloven forutsetter.

Hva bør politikerne lære av denne rapporten?

- At det gjennomføres gode konsekvensutredninger før viktige beslutninger tas, og at Stortinget er bevisst på målsettingene og prioriteringer i fiskeripolitikken og i lovverket når de behandler ulike dokumenter og saker, er en viktig lærdom av denne rapporten. Jeg vil imidlertid påpeke at i perioden som Riksrevisjonen har analysert har jo Stortinget hatt til behandling en rekke meldinger og lovproposisjoner som har omhandlet sentrale rammevilkår i næringa, og de har dermed underveis hatt full mulighet til å kunne avstemme forslagene mot prioriteringer i de fiskeripolitiske målsettingene.

Hvilke forventninger har dere til at en ny regjering endrer fiskeripolitikken - og hvilke endringer er det dere vil se?

- Vi forventer at den nye regjeringen lytter til næringen, at vi oppnår stabilitet og forutsigbar-

het i viktige rammevilkår og at dette også forankres i brede politiske forlik som står seg over tid. Vi ønsker ikke de store endringene kursen og har heller ikke grunn til å tro dette ut fra det som er skissert i Hurdalsplattformen.

Hva vil være de viktigste innspill fra din organisasjon i høringsrunden til ny kvotemelding?

- Stabilitet i ressursfordelingene, avklaring om tilbakefall av strukturkvoter, avklaring av gruppeinndelinger i kystflåten og spørs-



- Vi forventer at den nye regjeringen lytter til fiskeri-næringen, sier leder i Norges Fiskarlag, Kåre Heggebø. Foto: Jan-Erik Indresand

mål om hjemmelslengde/største styrke kvotegrunnlaget for de minste fartøyene. ➡

Velkommen til Røst i 2022

Vi kjøper alle sorter fisk!

<p>Service/tjenester:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Rorbuer/egnebuer • Sløyting • 100 meter til butikk og bunkers • 500 meter til mekanisk verksted og slipp 	<ul style="list-style-type: none"> • God kaiplass • Egen velferdsstasjon med dusj/kjøkken/tv-stue • Rask levering • Middag til fiskerne
--	---

Kontakt oss:
Ansgar: 48 05 09 00 • Ståle: 41 59 37 52
Facebook: gleafiskemottak • www.glea.no

ARCOS - KURS OG RÅDGIVNING INNEN SIKKERHET OG BEREDSKAP

Arcos, Tromsø – er landsdelens største leverandør av kurs og rådgivning innen sikkerhet og beredskap.

For maritime kunder leveres de fleste kurs for offiserer og mannskap i henhold til STCW konvensjonen. Arcos leverer også kurs i fallsikring og tankredning.

Vi tilbyr således kurs til fiskeri og havbruksnæringen, offshorebasert maritim virksomhet, kystflåten, passasjer/cruiserederi og Sjøforsvaret.

For kunder fra offshorebransjen leveres praktiske kurs og lederkurs innen sikkerhet og beredskap – alle godkjent av Norsk Olje & Gass.

I tillegg leverer Arcos kurs for landbasert virksomhet – fallsikring, industrivern, brannvern, førstehjelp, kjemikaliedykking, røykdykking, varmt arbeider etc.

Arcos har konkurransedyktig hotellavtale i Tromsø sentrum som kursdeltakere kan benytte seg av. Hotellavtalen inkluderer daglig transport T/R Arcos kurssenter.

Arcos leverer kurs og rådgivning for offshorebransjen, maritim virksomhet og landmarkedet. Bedriften er godkjent av Forsvaret, Sjøfartsdirektoratet og Norsk Olje & Gass som opplæringsinstitusjon og Sikkerhetssenter.

I tillegg til øvelser i sjø tilbys realistisk overlevelsestrening i vårt fullskala maritime treningsbasseng med vind, nedbør og bølgemodul. Vi leverer også helikopterevakuering(HUET).

Arcos er sertifisert av DNV i hht. ISO 9001. I tillegg er bedriften sertifisert leverandør av sikkerhetskurs til vindenergiselskaper i henhold til GWO (Global Wind Organisation) standard.

Arcos er også godkjent leverandør av ROC kurs, Fritidsbåtskipper D5L, Fiskeskipper klasse C, D6 navigasjonskurs samt kurs og rådgivning innen polarkoden.

www.arcos.no



Spørsmål og bestilling av kurs og rådgivning: Gå inn på www.arcos.no eller kontakt oss på tlf. 459 58 880.



VEKST I 2020: Kystrederiene fortsatte å levere gode resultater i det bratte pandemiåret 2020. Samlet resultatvekst for selskapene i oversikten er på 50 prosent. Foto: Norges sjømatråd/Trym Bergsmo

oner kroner og et resultat før skatt på nesten 39 millioner. Fjoråret ble en opptur for brødrene Tor-Gunnar og Kristian Kransvik, som i 2019 var i tenkeboksen og trappet ned med å selge fartøyet "Bernt Oscar" med kvote på 320 tonn torsk (samme båt som ga Øksnes Kystfiske pangstart i 2020). Usikkerhet rundt kvotemeldinga var en av årsakene til salget.

Gode priser på pelagisk

- Vi må vel si at vi er godt fornøyde med fjoråret. Vi kan nesten ikke si noe annet med tanke på hva slags tid vi var inne i. Resultatet handler om god tilgjengelighet, og ikke minst gode priser på pelagisk fisk på høsten, sier Tor-Gunnar Kransvik til Kyst og fjord.

Flåten som fisker på både hvitfisk og pelagisk opplevde fall i hvitfiskprisene etter at vinterseongen 2020 var over. I følge Kransvik påvirket dette bunnlinja, siden utgiftene stort sett er de samme. Til tross for dette ble det samlede resultatet meget akseptabelt.

- Det handler om at vi har hatt en ny båt som har fungert og at vi har fått fiske dobbelt kvotesett. Slipper man å plages med tekniske ting greier man å holde drifta i gang. Vi erfarer at skal man ha en full skiftordning, så må man også ha nytt materiell. Å bli liggende uvirksom og plages rammer drifta umiddelbart, uttalte Kransvik til avisen.

Et godt år for kystrederiene

Koronakrisen stoppet ikke kystrederiene fra å levere sterke resultat i 2020.

Av - Jonas Ellingsen

De femti rederiene i vår oversikt kan med få unntak vise til økning

i omsetning og resultat. De samlede driftsinntektene for selskapene økte fra 2,2 til over 3 milliarder fra 2019 til 2020. Det er en vekst på 36 %.

I samme tidsrom økte resultat før skatt fra 424 til 634 millioner kroner, en resultatvekst på formidable 50 prosent. I snitt fant over 20 kroner fra hver omsatt

hundrelapp veien ned til bunnlinjen. Inntekter fra salg av båter og kvoter preger regnskapstallene i flere rederier, men det er ingen tvil om at fjorårets drift ble flere hakk bedre enn i 2019.

God start

Konsernregnskapet for Øksnes kystfiske, som inkluderte inntektene fra datterselskapene Myrefisk AS og Sommarøy Kystfiske AS, endte opp på drøyt 185 millioner kroner i 2020. Dette plasserte selskapet øverst på tabellen. 28 prosent av omsetningen endte opp som overskudd før skatt.

Øksnes kystfiske fikk en god

start på året, og pr 29. januar var det rederiets nyeste båt Leander II som hadde fisket mest torsk av alle kystfartøy. Med en fangst på 132 tonn og en pris på mellom 35 og 40 kroner pr kilo for sløyd og hodekappet torsk, hadde mannskapet fisket for over tre millioner kroner på få uker.

Tross bratt prisfall senere på året endte selskapet opp med pene tall i fjor.

Opptur

Kransvik Kystfiske i Svolvær er blant rederiene som kan se tilbake på et meget godt 2020, med en samlet omsetning på 174 milli-

M/S «Kvannøy»



DAHL FISKERI AS

Jernbaneveien 100, 8006 Bodø
Epost: post@dahlfiskeri.no
www.dahlfiskeri.no

Vi eier og disponerer fartøyene
M/S «Kvannøy»
og **M/S «Senior»**



LOFOTEN VIKING

QUALITY SEAFOOD

Lofoten Viking AS er produsent og eksportør av pelagisk fisk samt hvitfisk. Vi omsetter for ca. 800 mill. kr. pr. år. Vårt anlegg ligger meget nært fiskefeltene i Vestfjorden og på Værøy i Lofoten. Vi har en frysekapasitet på ca. 900 tonn pelagisk fisk pr. døgn. Vi produserer ca. 85.000 tonn pelagisk og ca. 5.000 tonn hvitfisk pr. år. Noen av produktene er sild, makrell, lodde, torsk, hyse, sei, blåkveite, tørrfisk, lever, rogn og melke samt avskjær/ensilasje.

Her på Værøy har vi meget gode servicetilbud til fiskeflåten. Værøy Egenesentral AS, Værøy Isanlegg AS, Værøy Fryselager AS og Værøy Bunkers AS fyller behovene for små og store fartøy. Vi kjøper fisk hele året.

Vennligst ring oss for en uforpliktende samtale:
Arne Mathisen..... Tel: 92 03 55 55
Lorentz Hardy..... Tel: 92 68 67 77
Frode Hardy..... Tel: 92 06 60 35

Epost: post@lofotenviking.com
www.lofotenviking.com

Lofoten Viking AS

*Ikke størst, men
sulten og tørst!*

Positiv utvikling

Kystfiskefartøyene viderefører den positive utviklingen som ble påvist i Fiskeridirektoratets siste lønnsomhetsundersøkelse.

I undersøkelsen ble lønnsomheten i 2019 sammenlignet med 2018. Samlet hadde kystflåten en økning i driftsmargin fra 12,1 til 17,1 prosent. Den største økningen innenfor kystflåten hadde gruppen konvensjonelle kystfiskefartøy.

Disse hadde den samme økningen i driftsmargin som kystflåten samlet og var også på samme nivå.

De to andre gruppene, kystreke-trålere og kystnotfartøy, hadde henholdsvis en økning i driftsmargin fra

3,8 prosent til 7,1 prosent og fra 15,4 prosent til 20,3 prosent.

Økningen i driftsmargin for de tre kystfiskegruppene skyldtes større økning i driftsinntekter enn driftskostnader.

Nord-Norges kystrederier 2020 - De 50 største

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner		2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2020	2020
ØKSNEK KYSTFISKE AS	Øksnes	185 261	112 484	70 054	24 060	51 724	5 339	28	81 711	12,2
KRANSVIK KYSTFISKE AS	Vågan	174 512	610	46 999	-309	38 855	51 644	22	129 653	12,7
LYDER FISK AS	Gamvik	144 885	135 012	2 517	1 290	95	-2 269	0	11 211	18,6
LURØYVEIDING AS	Lurøy	129 876	71 901	17 726	22 652	11 953	19 762	9	79 159	17,2
KRANSVIK AS	Vågan	124 939	84 781	47 072	23 798	42 367	15 922	34	194 881	44,3
ESKØY AS	Nordkapp	103 914	106 283	1 022	6 359	-3 551	3 386	-3	13 100	9,4
BERG FISKERISELSKAP AS	Senja	96 806	85 035	59 996	28 070	57 138	25 738	59	48 750	25,3
ARCTIC SEAFOOD GROUP AS	Gildeskål	94 402	80 394	8 078	18 005	4 419	14 768	5	83 515	43,0
SENJEN INVEST AS	Senja	89 046	156 979	-11 597	45 335	-13 126	33 451	-15	89 411	16,2
ODDVAR NES AS	Senja	69 868	59 062	16 980	18 257	11 456	12 042	16	69 970	20,6
RØDHOLMEN AS	Lødingen	69 594	56 249	25 529	29 218	17 604	24 226	25	23 437	7,8
BENONISEN FISKERI AS	Moskenes	68 699		22 154		15 275		22	153 111	25,4
CHRISMA AS	Tromsø	65 172	66 867	3 514	9 903	-388	5 650	-1	71 478	44,3
NYE MIRSEL AS	Moskenes	63 369	1 299	49 150	1 255	49 301	1 255	78	215 159	72,2
ASBJØRN SELSBANE AS	Tromsø	60 246	51 389	9 697	7 275	7 458	3 769	12	112 378	44,7
JARLE BERGS SØNNER AS	Værøy	59 031	28 570	16 457	7 878	11 039	6 202	19	65 750	20,4
MELØYFJORD FISKERISELSKAP AS	Meløy	57 282	62 013	8 807	18 088	7 444	17 792	13	205 963	65,1
BÅRAGUTT AS	Tromsø	56 249	2 031	14 633	248	10 198	-2 044	18	35 374	11,0
NORDHAVET AS	Ibestad	53 144	47 854	9 395	11 593	2 703	8 532	5	190 194	46,9
ARNØYTIND AS	Skjervøy	51 454	99 967	14 285	65 515	9 861	69 159	19	121 779	38,4
FRED HUGO AS	Harstad	51 407	6 908	46 570	357	45 806	-876	89	33 027	70,1
EINAR ERLAND AS	Meløy	51 099	52 391	15 155	14 021	14 318	13 826	28	72 778	39,4
MANIITSOQ AS	Skjervøy	49 363	26 525	-4 149	-20 113	-11 161	-26 678	-23	-57 679	-50,8
BALLSTADØY AS	Vestvågøy	49 069	47 054	13 557	10 869	9 523	5 493	19	739	0,4
JARI KYSTFISKE AS	Hammerfest	48 354	19 627	30 653	1 829	30 153	1 263	62	6 777	12,3
BÅRAGUTT PELAGIC AS	Tromsø	47 669	44 248	8 556	2 480	7 046	281	15	50 663	40,0
ROWENTA AS	Vestvågøy	47 663		14 580		10 710		22	32 826	15,8
KRISTOFFERSEN FISKEBÅT AS	Øksnes	45 194	40 917	11 713	9 230	9 700	6 279	21	75 206	39,2
FRUHOLMEN SEAFOOD AS	Tromsø	43 686	32 717	7 396	2 477	4 363	321	10	8 462	7,1
SKAGØYSUND AS	Tromsø	43 511	39 019	13 056	12 260	12 597	11 389	29	59 257	41,8
CAMARO FISKERISELSKAP AS	Lyngen	42 740		17 309		14 117		33	38 640	29,6
POLAR PIONEER AS	Tromsø	42 403	28 605	-6 290	-13 157	-7 028	-12 473	-17	-27 072	-38,0
BRØNNØY FISKERISELSKAP AS	Brønnøy	41 772	9 054	37 642	600	38 095	492	91	48 166	78,8
STEINFJORDFISK AS	Vestvågøy	41 531	0	5 698	-6	4 237	-5	10	150 064	64,1
HAVBØR AS	Bø i Nordland	40 769	53 284	14 522	23 255	10 109	17 467	25	12 053	9,4
OLE OSKAR AS	Vågan	40 399	12 782	16 403	-1 242	13 418	-4 156	33	15 196	9,6
VIDJENES AS	Båtsfjord	40 222	38 888	10 634	10 557	10 131	9 751	25	63 166	64,2
SKULBAREN REDERI AS	Tromsø	39 901	35 759	12 834	8 215	14 504	7 677	36	37 402	30,2
SEGLA FISKEBÅTREDERI AS	Senja	39 150	35 860	6 878	3 774	4 008	1 238	10	61 277	30,5
GAMVIK KYSTFISKE AS	Gamvik	38 824	41 415	2 149	4 740	-828	2 222	-2	34 341	16,7
ROLF ASBJØRN AS	Senja	36 481	115 232	-6 877	75 962	-9 457	73 216	-26	75 855	38,8
HUSØY KYSTFISKE AS	Senja	35 641	20 762	-4 493	2 379	-9 937	-949	-28	436	0,1
BRØDRENE BAKKEN AS	Bodø	34 150	33 475	6 930	8 770	4 508	5 729	13	34 074	20,0
JOHN & EGIL HANSEN AS	Vågan	32 405	2 850	30 011	660	30 036	676	93	25 455	78,4
MYRE KYSTFISKE AS	Øksnes	31 805	6 375	29 038	99	29 152	-467	92	15 228	58,7
ARHAUGFJORD AS	Meløy	31 712	27 988	18 090	-1 521	16 361	-3 035	52	35 558	22,2
ØYNES KYSTFISKE AS	Vågan	31 444	27 325	7 196	773	4 357	-2 369	14	84 355	42,7
OLAGUTT AS	Sortland	31 101	30 686	3 023	2 362	2 116	638	7	21 661	25,6
BOTNHAMN SJØ AS	Senja	29 239	26 484	3 531	4 184	1 563	1 582	5	39 412	29,1
GHT FISKERI AS	Senja	26 204	19 215	4 713	2 162	3 226	895	12	9 486	8,9
ALTA FISKERISELSKAP AS	Alta	26 139		390		-3 094	1	-12	146 788	38,7
Totalt		3 048 796	2 184 225	798 886	504 466	634 474	423 752	22	3 199 581	28,8

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

Trålerdrift på det jevne



NORDFJORD HAVFISKE: "Atlantic Star" med et mannskap på 21 fisket er den eneste båten igjen i Nordfjord Havfiske AS i Berlevåg. Rederiet ble kjøpt av Rosund Drift AS i Ålesund i 2002 - og hadde god drift i 2020. Foto: Nordfjord Havfiske AS

Tross bølger og motbør ble 2020 et greit år for trålerrederiene i Nord-Norge.

Av - Jonas Ellingsen

Samlet omsetning og resultat gikk noe ned for trålerrederiene i fjor. Kun tre av de ti rederier i vår oversikt økte sine driftsinntekter i 2020. Endring hos et av de største rederiene på tabellene, Prestfjord AS, gir naturligvis betydelige utslag på tabellen.

Ifølge daglig leder hos Prestfjord AS, Johnny L. Johansen preges tallene av at rederiet drev med en båt mindre i store deler av 2020. På grunn av korona ble levering av den nye tråleren F/T Sunderøy forsinket. Den ble levert i november, istedet for juni som planlagt.

- Vi rakk kun en tur med F/T Sunderøy i 2020. Å drive med tre båter i stedet for fire gikk ut over driften, og vi fikk ikke tatt opp volumet som planlagt. Vi måtte dermed måtte "flekse" fisk over til 2021, og disse fangstene kommer ikke med på statistikk eller regnskap for 2020, forteller Johansen.

2021 blir bra

Han sier at rederiet får et rimelig bra resultat i 2021. Fisket i første halvår var godt, men høsten har vært tyngre. I midten av desember er det fortsatt en del som skal tas opp.

- Fangstene er mindre og vi har også slitt endel med effektene og håndteringen av korona, sier den daglige lederen.

Da Nordnorsk Rapport snakket med Johansen i fjor, så han noen mørke skyer på himmelen, både i forhold til tilgjengelighet av fisk og markedsutsiktene generelt. Spesielt hadde eksporten til Kina har blitt langt mer komplisert, tungvint og mer uforutsigbart enn før. Utdrøiningene med Kina har fortsatt i 2021.

Dobbel emballasje

- Mer papirarbeid og byråkrati. Nye bestemmelser om dobbel emballasje og merking på flere språk av begge emballasjer. Det skjer stadig noe nytt og uventet som gjør at situasjonen oppleves som uforutsigbar. Dette har ikke noe med kjøperne å gjøre; de kinesiske produsentene og videreforedlerne, men handler mer om systemet og om den politisk styringen. I fjor hadde vi 13 containere på avveie

i Asia med tilsammen 300 tonn fisk. De kom riktig nok fram til slutt, men flere måneder forsinket, forteller han.

Det finnes i dag ikke produksjonskapasitet i Europa til å ta imot all ombordfryst fisk, men Johansen håper at blant annet høye fraktrater til Asia nå gir grunnlag for en endring, der mer fisk kan videreforedles i Europa. - Dette vil gi enklere logistikk og også et grønnere avtrykk for denne eksporten, mener han.

Nergård

Nergård Havfiske AS kan heller ikke se tilbake på et spesielt godt år. I tallene for 2020 bidrar salg av en tråler til 116 millioner til å trekke opp de totale driftsinntektene. Salgsinntektene gikk derimot ned ned fra 601 millioner kroner i 2019 til 516 millioner kroner i 2020.

- I hovedsak skyldes nedgangen at vi fisket mindre hyse, uer og reker enn planlagt. Torsk og sei ble derimot som forventet, sier daglig leder i Nergård Havfiske AS, Kenneth Holmøy. Han sier at det derimot ligger en til et brukbart resultat for 2021. - Med unntak av reker har vi fisket godt på alle slag. Gode priser nå på slutten av året bidrar positivt, sier han.

Nord-Norges trålerflåte 2020

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner		2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2020	2020
NORDLAND HAVFISKE AS	Vestvågøy	644 144	743 535	144 086	188 636	136 503	178 744	21	389 123	36,9
FINNMARK HAVFISKE AS	Hammerfest	637 273	552 059	165 172	174 094	149 914	161 799	24	340 294	27,3
NERGÅRD HAVFISKE AS	Tromsø	632 122	602 480	226 024	207 448	198 504	190 303	31	218 243	17,6
PRESTFJORD AS	Øksnes	456 429	742 782	76 760	251 495	70 044	234 863	15	857 049	35,0
HAMMERFEST INDUSTRIFISKE AS	Hammerfest	232 546	246 364	73 873	96 051	74 310	95 704	32	91 915	47,3
AKER BIOMARINE ANTARCTIC AS	Vestvågøy	201 747	170 261	-923	3 071	-19 047	-15 887	-9	93 847	18,3
ENGENES FISKERISELSKAP AS	Ibestad	112 236	117 149	45 401	35 772	36 247	28 336	32	226 941	37,0
ARCTIC SWAN AS	Alta	149 314	156 657	39 493	16 149	40 067	18 010	27	131 489	40,8
NORDFJORD HAVFISKE AS	Båtsfjord	40 450	70 629	12 435	16 726	12 347	16 074	31	82 946	76,5
HERMES AS	Loppa	179 539	181 647	53 751	46 470	44 219	34 498	25	47 844	10,5
Totalt		3 285 800	3 583 563	836 072	1 035 912	743 108	942 444	23	2 479 691	215,2

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

Nord-Norges ringnotflåte og SUK 2020

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner		2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2020	2020
DAHL FISKERI AS	Bodø	206 533	94 174	49 097	9 359	19 648	2 501	10	580 923	35,1
ODD LUNDBERG AS	Gratangen	94 642	56 614	30 127	7 637	20 775	2 282	22	213 139	57,2
M. YTTERSTAD AS	Lødingen	91 131	82 097	28 375	21 588	24 394	18 654	27	149 106	34,9
SELVÅG SENIOR AS	Meløy	80 085	78 006	32 364	13 217	15 506	12 636	19	88 203	16,3
BJARNE NILSEN AS	Hammerfest	40 186	39 725	7 521	7 447	7 191	7 097	18	7 833	19,8
SILFAKS FISKEBÅTREDERI AS	Måsøy	37 286	33 008	6 893	1 716	3 686	-1 331	10	49 827	25,1
ANDREASSENS REDERI AS	Bodø	36 464	31 007	16 799	3 479	17 080	3 803	47	31 397	66,6
KETLIN AS	Sortland	34 908	29 172	9 196	1 890	9 088	1 758	26	65 510	76,2
REGINA FISK AS	Ibestad	34 609	27 828	11 759	8 788	11 877	8 983	34	26 985	71,5
GRIMSHOLM FISKEKEDRIFT AS	Tromsø	34 484	24 921	-1 113	1 759	-3 539	-1 408	-10	13 624	10,2
STRAUMBERG DRIFT AS	Vågan	33 095	30 094	7 634	4 395	4 842	959	15	1 295	1,6
RYGGFJORD FISKEBÅTREDERI AS	Måsøy	25 611	26 079	3 147	1 263	1 094	-1 238	4	99 507	45,4
Totalt		751 054	552 725	201 799	82 538	131 642	54 696	18	1 329 369	38,3

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.



Løft for ringnot i 2020

Rekordomsetning for pelagisk sektor i 2020 ga positive utslag for ringnotrederiene i Nord-Norge.

Av - Jonas Ellingsen

Etter en nedgang i 2019 er ringnotrederiene tilbake med høy omsetning og gode resultater.

Driftsinntektene for selskapene på oversikten steg med 36 % fra 2019 til 2020. Samlet resultat før skatt økte med hele 138 %.

Det må samtidig tas i betraktning av ringnotflåten hadde et betydelig fall i samlet lønnsomhet 2019, noe som i stor grad skyldtes endringer i tallene til Dønna Havfiske, som ble solgt i 2019 og fusjonert sammen med Dahl Fiskeri i 2020. Endringer hos de største selskapene påvirker de samlede tallene i stor grad.

Bedre i 2018

I 2018 hadde selskapene en samlet omsetning på 581 millioner - og i 2020 ble den på 751 millioner kroner. Det er en økning på to år på 30 %. I samme periode ble resultat før skatt redusert fra 241 millioner i 2018 til 132 millioner i 2020, en nedgang på 45 %. Med andre ord er rederiene ikke tilbake til samme lønnsomhet som de hadde i 2018.

Andreassens rederi, M. Ytterstad og Ketlin er blant rederiene som hadde gode marginer og lønn-

som drift i fjor. Førstnevnte satt igjen med 47 kroner i resultat for hver omsatt hundrelapp.

Godt marked

Pelagisk sektor fikk rekordomsetning i 2020, godt hjulpet av økte kvoter på makrell, kolmule og tobis. Kolmule, nordsjøild og tobis har også nytt godt av fiske- mel/oljepriser i norske kroner, grunnet effekten av svakere norsk krone. I 2020 ble det omsatt kolmule og tobis for hele 2,05 mrd.

Det ble noe lavere makrellpris totalt i 2020, og snittprisen ble holdt lav som følge av et ganske markant kvantum levert av den utenlandske flåten i vinter til lavere priser. Prisen under makrellfisket på høsten lå godt over 13 kroner pr kilo, og ble bedre enn fryktet på starten av året, i følge årsrapporten til Fiskebåt.

Sild etterspurt

Det ble også fin prisutvikling på både nordsjøild og NVG sild på

ET GODT ÅR: Landsdelens ringnotflåte og SUK økte sitt samlede resultat før skatt med hele 138 prosent i 2020. Korona medførte blant annet økt etterspørsel etter rimelige proteinkilder som sild. Foto: Grethe Hillersøy - Norsk Sjømatråd

grunn av økt etterspørsel etter rimeligere og holdbare proteinkilder fra konsumentene under korona. Det ble også et stort oppsving i markedet for silderogn. Her passerte man 10 mrd. i pelagisk omsetning gjennom Silde-

laget i år, noe som er ny rekord med god margin. Sammenlignet med 2019 økte totalomsetningen med nesten 2,0 mrd. og og snittprisen økte med 9,1 prosent, går det frem av rapporten.



For kystens verdier



Telefon: 77 66 01 00
www.rafisklaget.no



H.P. Holmeset AS

6265 Vatne – Tlf. 70 21 00 00
www.holmeset.no

M/S «Geir II»
M-12-H



Vi driver bunnfiske uten å skade hverken bunn eller bestand!

Ny fiskerihavn, ny fabrikk og omsetningsrekord. Pilene peker rett vei for Lofoten Viking.

Av - Jonas Ellingsen

I slutten av november kunne de ansatte markere en milepæl i selskapets historie. Da passerte omsetningen i Lofoten Viking en milliard kroner, og begivenheten ble feiret med stor lunsj, kaker og besøk av ordfører og kommunedirektør i Værøy kommune.

Bedriften har siden 2016 omsatt for mellom 800 og 900 millioner - og årets rekordomsetning kommer som følge av jevn vekst over flere år.

- Det er bunnlinja og ikke omsetningen vil lever av, men dette er virkelig positivt - og langt unna den virkeligheten vi fryktet i mars 2020. Da så det ikke lystig ut, med prispress og markeder som lå nede, sier daglig leder i Lofoten Viking, Arne Mathisen.

Nært feltene

Værøy-selskapet Lofoten Viking med 70 ansatte ligger nært fiskefeltene og det ferske råstoffet. Anlegget bearbeider årlig 70.000 tonn pelagisk fisk og 5000 tonn hvitfisk og selskapet er en av de største eksportørene av tørrfisk til Italia. Minst 35 % av produksjonen ved anlegget går til eksport hvert år.

- Vi har hatt stor økning på makrell i år, siden norske fiskere ikke får fiske i engelsk sone. Da måtte de fiske i norske farvann og

Medvind for vikingene på Værøy



SILD I SØKK OG KAV: 2. oktober: "Brusøyskjær" var innom for andre gang, nå under høstsilddefisket med ca 380 tonn sild, og så kom "Gerda Marie" med ca. 900 tonn. Foto: Lofoten Viking

HAVNA: Signaler fra ny regjering gir håp om snarlig oppstart for utbedring av Værøy havn. Foto: Lofoten Viking



begynne tidligere. Og vi ligger fint til her for mottak. Vi har et slagord: Værøy - sentralt midt i havet, sier Mathisen med et smil.

Ny fabrikk

I fjor lanserte Lofoten planer om å bygge en ny og hypermoderne mel- og oljefabrikk til 350 millioner kroner på Værøy.

Fabrikken kan gi opp mot 20 nye arbeidsplasser på øya og vil medføre økt verdiskaping gjennom bedre utnyttelse av biproduktene. Hindringen for å få dette

Produksjon av tørrfisk, klippfisk og saltfisk i Nord-Norge 2020 - De 20 største

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner		2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2020	2020
LOFOTEN VIKING AS	Værøy	896 613	870 478	78 686	115 409	91 470	114 802	10	396 956	75,5
KARLSØYBRUKET AS	Karlsøy	676 059	558 399	-25 025	24 021	-34 389	14 822	-5	48 425	10,2
BRØDRENE KARLSEN AS	Senja	452 068	429 861	-4 047	1 440	-4 869	170	-1	8 700	20,1
STORBUKT FISKEINDUSTRI AS	Nordkapp	204 814	177 419	12 945	4 472	11 692	-2 048	6	35 194	38,0
NERGÅRD FISK AS	Senja	177 688	177 051	-11 607	-10 446	4 217	-1 470	2	196 522	71,6
NERGÅRD SØRØYA AS	Hasvik	168 712	169 388	-10 160	-9 779	-10 720	-10 791	-6	37 768	65,1
NORDVÅGEN AS	Nordkapp	133 987	158 787	-5 006	2 381	-5 928	1 432	-4	14 176	27,0
VESTERÅLEN HAVBRUK PRODUKSJONSLAG AS	Øksnes	110 632	119 554	-9 695	-5 796	-11 438	-6 875	-10	7 367	10,6
RIKSHEIM FISK AS	Vågan	98 225	75 793	392	10	96	-974	0	-52	-0,6
HENRY JOHANSEN DRIFT AS	Tromsø	78 526	78 938	-697	1 812	-690	1 969	-1	13 638	81,4
HERMANN EXPORT AS	Måsøy	74 890	176 748	-7 027	2 556	-13 350	5 403	-18	33 179	56,2
TORSVÅGBRUKET AS	Karlsøy	64 350	69 639	-4 267	2 006	-4 914	799	-8	9 817	22,6
ÅRVIKBRUKET AS	Skjervøy	53 910	69 549	-133	1 110	-1 003	161	-2	1 776	9,4
ASTRUP LOFOTEN AS	Værøy	49 724	44 506	6 251	5 613	6 227	4 958	13	29 133	65,7
BJØRN GJERTSEN AS	Flakstad	48 165	55 632	-1 148	406	-1 644	-145	-3	2 177	14,9
JM LANGAAS DRIFT AS	Flakstad	47 123	49 734	5 248	7 228	4 625	6 643	10	51 760	70,2
BRØDRENE ANDREASSEN VÆRØY AS	Værøy	47 058	39 136	2 484	7 351	2 429	6 785	5	33 195	53,9
JENTOFT AS	Flakstad	40 809	46 694	1 667	3 280	1 502	3 056	4	8 544	61,4
STOCCO AS	Bø i Nordland	34 093	48 643	-806	-381	-1 190	-1 124	-3	2 541	18,8
NORTH EXPORT AS	Nordkapp	33 402	52 207	-1 489	-1 014	-1 544	-1 066	-5	19 466	96,2
BERGSFJORDBRUKET AS	Loppa	31 961	26 847	-1 780	290	-2 037	57	-6	-1 398	-11,3
Totalt:		3 522 809	3 495 003	24 786	151 969	28 542	136 564	-1	948 884	40,8

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat for skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.



MANGE HENDER: Lofoten Viking er arbeidsplass for 70 ansatte. Pelagisk fisk utgjør det meste av produksjonsvolumet og 70 tonn bearbeides årlig ved anlegget. Foto: Lofoten Viking

til er en trang og usikker innseiling til fiskerihavna i Værøy. Havneprosjektet ligger inne i NTP (Nasjonal transportplan), men fordi ansvaret for fiskerihavnene ble overført fra staten til Kystverket uten medfølgende finansiering, har arbeidet tatt lengre tid enn først antatt.

- Innseilingen er ikke sikker per dags dato og det trange innløpet er fortsatt problematisk. Havnen benyttes av store fartøyer som leverer råstoff til industrien her. Størrelsen på fartøyene har vært i stor endring de siste årene, sier Mathisen til Nordnorsk Rapport.

Skaper verdier

Mudring og ny molo er beregnet å koste 375 millioner. Det er en god slump penger, men lite sett i forhold til de store investeringene og verdiskapningen som næringslivet på øya står for.

I dag eksporterer bedriftene på Værøy årlig torsk, sild og andre fiskeprodukter av førsteklasses kvalitet for om lag to

milliarder kroner. Det er tre millioner per hode i verdier, som drysses utover resten av samfunnet i form av skatter, avgifter og andre økonomiske bidrag.

Med regjeringsskifte har det løsnet, og Arne Mathisen mener de politiske signalene lover godt.

Nær katastrofe

En dramatisk hendelse 17. oktober satte fokus og fart på saken. Da gikk den danske snurperen Gitte gikk på grunn i den farlige innseilingen. Med 1300 tonn sild og flere hundre tonn solarolje i tankene var det bare et mirakel og godt sjømannskap som hindret en katastrofe. Da gikk Arne Mathisen ut i media og stilte et klart ultimatum:

- Nå må politikerne våkne og få den helvetes havna i orden. Vi er Norges største fiskerihavn i antall kilo. Enten begynner de momentant, ellers så trapper vi ned på virksomheten vår. Vi bor i verdens rikeste land, og vi gir enorme beløp tilbake til

storsamfunnet, så den daglige lederen til Avisa Nordland.

Går rett vei

Etter 25 år med venting på havneutbedring ser det nå ut til at det blir fortgang i saken.

- Havna har fått plass på Norsk Transportplan og fiskeriministeren har uttalt at det skal skje noe. At ny regjering vil reversere blå russens grep og tilbakeføre ansvaret for havnene til Kystverket, er et grep hele kysten kan rope hurra for. Vi velger å tro at det går rette veien nå, sier den daglige lederen.

Han er femte generasjon som driver fiskeforedling på Værøy. Mens forrige

I gang med grunnarbeidene

I slutten av november startet gravearbeidene for den nye fabrikk Lofoten Biomarine.

I dag sender Lofoten Viking fra seg alt avskjær fra produksjonen av sildefileter til konkurrentene. Nå kan dette videreføres til olje og mel og gi et verdifullt bidrag til driften.

- I eget konsern (Nergård) har vi rundt 50 millioner kilo råstoff til fabrikk, så vi er utgangspunktet selvforsynt, sier Arne Mathisen.

Lofoten Biomarine AS ble opprettet i mai og eies 100 % av Lofoten Viking. Jon Vestengen er allerede på plass som daglig leder og målet er at fabrikk kan være i drift i løpet av et drøyt år. Fabrikk er kostnadsberegnet til 350 millioner kroner og skal bli et nullutslippsanlegg basert på ny teknologi.

generasjon anså båter på 25 meter som store, er fartøyene som nå kommer inn på havna ofte på 100 meter.

- Myndighetene har lagt opp til denne utviklingen gjennom strukturering. Da må de også følge opp med havner som holder tritt med utviklingen, mener Arne Mathisen.

Nergård AS er majoritetseier i Lofoten Viking AS med 52,27 prosent av aksjene. To like store aksjeposter, hver på 22,27 % eies av Arne Mathisen og Lorentz Hardy gjennom selskapene Enram AS og L. Hardy AS. Gylseth Investering AS eier en andel på 3,19 %.



KOMPLETTE TRANSPORTLØSNINGER I EGET SYSTEM

NY BILFLÅTE 2021 NYE TERMINALER 2021

Thermo-Transit har i løpet av 2021 fornyet hele flåten av sine norskregistrerte lastebiler. Alle våre lastebiler har I-Save og møter de strengeste miljøkravene, euro 6 og er dermed miljøvennlige med den laveste CO2 utslippsstandarden.

Som et av de større transport og spedisjonsselskapene innen kjølevarer i Skandinavia kan vi tilby komplette løsninger for deres logistikkbehov. Våre nyåpnede kjøleterminaler på Skedsmokorset og Padborg er viktige knutepunkter for både vei og flytransport av sjømat. Thermo-Transit kan således tilby transport fra dør til dør via egne terminaler i eget system.

www.thermo-transit.com

Avd Oslo
Avd Ålesund
Avd Namsos
Avd Senja
Avd Bo i Vesterålen

oslo@thermo-transit.no
aes@thermo-transit.no
tnamsos@thermo-transit.no
trafikk.senja@thermo-transit.no
trafikk.bo@thermo-transit.no

THERMO TRANSIT

miles ahead

VI KJØPER
FISK 24/7

På alle anleggene

GIMSØYA

MYRE

HONNINGSVÅG

MOSKENES

TA KONTAKT MED TED FOR PRIS OG AVTALE

☎ 913 47 380
✉ ted@mfish.no

Blandet hos Frysehotellene



TROMSØTERMINALEN: Med åpning av Tromsøterminalen i mars 2020 ble frysekapasiteten i Ishavsbyen doblet. Anlegget er på 19 000 kvadratmeter og har frysekapasitet på totalt 24.000 tonn. Foto: Tromsøterminalen AS

Omsetningen økte men lønnsomheten ble halvert for frysehotellene i 2020.

Av - Jonas Ellingsen

Fryseterminalene i oversikten økte den samlede omsetningen med nesten 7 prosent fra 2019 til 2020. Men på bunnlinjen gikk det nedover. Et samlet resultat før skatt ble redusert fra 63,6 millioner kroner til 35,4 millioner. Det tilsvarer en nedgang på 44 prosent.

I 2019 og 2020 ble frysekapasiteten i fylkehovedstedene Tromsø og Bodø økt betraktelig gjennom investeringer i Tromsøterminalen og Nordland Fryseterminal.

Den nye Tromsøterminalen ble åpnet i mars 2020 og avløste det gamle fryselageret i Hansjordnesbukta, som bare hadde kapasitet til 6.000 tonn. Den nye terminalen til over 250 millioner kroner har frysekapasitet på totalt 24.000 tonn. Bak satsinga står Fiskernes Agnforsyning og Eimskip med like store eierandeler.

Problemløser

Før Tromsøterminalen ble åpnet var det problematisk for fiskebåtene å få landet nok av sine fangster lokalt. Enten måtte de laste om fra fiskebåter til fraktebåter i havet, eller gå lenger syd for å finne en landingsplass. Eimskip estimerte at opp mot

150.000 tonn fisk ble omlastet direkte fra fiskefartøy til fraktefartøy i havet årlig.

- Terminalen er den første store byggesteinen i fornying og forsterking av Tromsøs nye fiskerihavn og fører til både lavere kostnader, mindre transport og ikke minst mer forutsigbare løsninger for sjømatnæringen. Det er klart at det også gir positive synergieffekter til servicenæringen i landsdelen, sier Bengt Marius Hilstad, adm. dir. i

Tromsø-terminalen Eiendom AS.

Traff markedet

Nordland Fryseterminal ligger i indre havn på Burøya i Bodø sentrum og eies av Nyhamn AS, sammen med Kvarøy Fiskeoppdrett AS og Fram Seafood AS.

Bygningsmassen ble satt opp som rent fryselager av Dahl fiskeri i 2007, og ble i flere år brukt til lagring av pelagisk fisk. Med nye eiere har bygget fått en betydelig

oppgradering, med blant annet nytt ammoniakkanlegg (2019). Anlegget ble satt i drift i oktober 2019 med et areal på 1.570 kvadratmeter og en kapasitet på rundt 2.300 palleplasser med 120 m kai-anlegg i direkte tilknytning til lageret.

Ned i år

2020 ble selskapets første hele driftsår og tallene viser at satsingen har truffet et behov i markedet. For hver hundrelapp i omsetning satt selskapet igjen med 46

kroner i overskudd. Daglig leder Helge Ragnar Knudsen forteller at etterspørselen etter fryselager har økt under pandemien.

- Vi har lagret mye laks, men også dårlige torskepriser og større torskekvoter bidro til flere kunder. Vi hadde kun en ansatt og lave kostnader da da vi åpnet, men måtte snart ansette to til. I en periode hadde vi over 5000 paller på lager, sier Knudsen til Nordnorsk Rapport.

I 2021 opplever han at volumet går noe ned, siden markedene er tilbake og etterspør mer fersk fisk.

- Verken 2020 eller 2021 kan anses som normalår. Fjoråret ga oss like fullt en uventet men god start, fastslår Helge Ragnar Knudsen. ➡➡

Vi er til for maritim næring!

Maritimt Forum er en samarbeidende stiftelse som arbeider for saker viktige for den maritime næring og vår medlemsmasse.

Medlemsmassen inneholder organisasjoner og bedrifter fra hele verdikjeden i den maritime næringsklyngen i Norge. Ta del i det maritime fellesskapet du også - ta del i et nettverk som har din bedriftsinteresse i fokus.

Vi er representert i hele landet.



Maritimt
Forum Nord

<http://maritimt-forum.no/nord-norge>



As a leading marine and industrial refrigeration company, Øyangen AS design and supply green environmentally friendly RSW and freezing plants all over the world.

The supply includes delivery of plants to new building as well as rebuilding, service and conversions from phased out refrigerants to Ammonia, Co2 and other environmental friendly refrigerants.

Øyangen AS is the only Norwegian 'Howden Compressors Ltd' certified service partner and compressor unit builder.

Our main office is located in Ålesund, at the west coast of Norway.



Sales Manager: Bernhard Øyangen 90 06 60 94 bernhard@oyangen.no
General Manager: Kåre Lynghjem 90 36 67 89 klynghjem@oyangen.no
Technical Manager: Kjell-Arne Røssevold 46 92 12 88 kar@oyangen.no
Service / After sales: 70 10 06 90 office@oyangen.no

Frysehotell i Nord-Norge 2020

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner										
EIMSKIP NORWAY AS	Tromsø	299807	235172	807	720	7813	4167	3	49069	32
NERGÅRD SILD AS	Senja	220004	197464	15629	18453	16028	17601	7	45875	27
TROMSØTERMINALEN AS	Tromsø	75008	41657	-3680	55	-3801	144	-5	-295	-2,8
TROMS FRYSETERMINAL AS	Tromsø	68617	76086	13674	16558	12972	16394	19	55621	40
BÅTSFJORD SENTRALFRYSELAGER AS	Båtsfjord	24549	29213	4121	6713	3767	6331	15	53614	72
HAMMERFEST FRYSETERMINAL AS	Hammerfest	13627	17127	786	3024	660	2750	5	11508	87
HOLMØY FRYSETERMINAL AS	Øksnes	12147	17054	-838	5973	-948	5988	-8	7786	51
NORTH CAPELIN HONNINGSVÅG AS	Nordkapp	8786	57864	-3843	7770	-3984	7044	-45	11841	41
NORDLAND FRYSETERMINAL AS	Bodø	7520	952	3496	-274	3441	-289	46	5478	59
VÆRØY FRYSELAGER AS	Værøy	7571	7281	1161	1218	921	869	12	10604	54
KIRKENESTERMINALEN AS	Sør-Varanger	6978	10043	-1263	1071	-1345	985	-19	8515	70
LOFOTTERMINALEN AS	Leknes	6450	7154	868	1273	880	1295	14	906	32,5
MELBU FRYSELAGER AS	Hadsel	4837	6227	-243	616	-313	537	-6	2480	51
ANDENES HAVNESERVICE AS	Andøy	1948	2462	-425	-164	-710	-220	-36	-1346	-4,9
Totalt:		757 849	705 756	30 250	63 006	35 381	63 596	0	261 656	43

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

Frysing av fisk, fiskefileter, skaldyr og bløtdyr 2020

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner										
LERØY NORWAY SEAFOODS AS	Båtsfjord	1 300 234	1 300 150	-165 874	-155 637	-178 955	-168 939	-14	257 665	37,3
NORDLAKS PRODUKTER AS	Hadsel	702 247	672 151	28 321	16 886	-29 475	51 272	-4	321 384	55,2
STELLA POLARIS AS	Senja	368 916	506 745	28 543	15 263	21 768	5 330	6	84 445	37,3
AS BÅTSFJORDBRUKET	Båtsfjord	255 980	248 295	-8 271	8 963	-9 346	8 923	-4	26 985	19,6
NERGÅRD SILD AS	Senja	220 004	197 464	15 629	18 453	16 028	17 601	7	45 875	27,1
TOBØ FISK AS	Måsøy	132 778	127 311	2 548	5 073	2 149	2 863	2	20 664	23,7
HOPEN FISK AS	Vågan	112 185	109 870	2 441	-832	2 268	-976	2	9 891	45,5
J. M. NILSEN FISK AS	Andøy	95 358	103 838	-5 737	-1 514	-6 471	-2 833	-7	-6 398	-27,9
LYNGEN REKER AS	Lyngen	86 556	83 655	663	2 346	-1 226	2 228	-1	4 541	34,2
SALTEN N950 AS	Gildeskål	86 412	91 052	13 272	14 287	12 924	13 905	15	107 200	55,0
ASTAFJORD SLAKTERI AS	Gratangen	67 188	48 943	4 613	-5 186	3 336	-6 053	5	33 902	36,5
NAPP SJØMAT AS	Flakstad	63 314	56 022	-2 478	739	-2 454	738	-4	1 896	9,9
JOH H PETTERSEN AS	Tromsø	61 958	75 981	912	3 109	803	2 893	1	7 685	48,6
VÆRØY FRYSELAGER AS	Værøy	7 571	7 281	1 161	1 218	921	869	12	10 604	54,2
LOFOTTERMINALEN AS	Vestvågøy	6 450	7 154	868	1 273	880	1 295	14	906	32,5
SOMMARØY FRYSEANLEGG AS	Tromsø	6 094		4 004		3 714		61	700	2,6
BLEIK FISK AS	Andøy	3 352	3 452	531	36	388	-109	12	3 466	43,8
SNEVES MASKIN AS	Værøy	3 088	3 588	431	890	431	891	14	3 037	76,0
NERGÅRD BØ AS	Bø i Nordland	2 228	4 841	-4 602	-5 706	-4 504	-5 775	-202	33 384	99,1
LYNGEN SEAFOOD AS	Lyngen	1 869	2 874	1 259	1 966	1 143	1 185	61	10 770	67,9
GAMVIK SEAFOOD MEHAMN AS	Gamvik	1 107	43 778	-10 983	-62 321	-11 818	-66 865	-1 068	9 194	17,1
Totalt:		3 584 889	3 694 445	-92 749	-140 694	-177 496	-141 557	-52	987 796	37,9

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

TosLab – din leverandør av laboratorietjenester

- TosLab AS selger mikrobiologiske og kjemiske analyser av drikkevann, avløpsvann, næringsmidler, hygiene og miljø. Vi har et bredt spekter av akkrediterte analyser.
- TosLab AS bidrar med kompetansestøtte til å utarbeide internkontrollsystem, bestemme kritiske kontrollpunkt, kjemisk og mikrobiologisk rådgivning og kvalitetssikring etter regelverk og interne spesifikasjoner.
- TosLab AS tilbyr tjenester med høyest mulig kvalitet og er akkreditert av Norsk akkreditering i henhold til ISO 17025.



TosLab
www.toslab.no





Det ble eksportert 689 tonn tørrfisk til en verdi av 124 millioner kroner i november.
Foto: Edd Meby

noen år. Økt etterspørsel etter torsk vil selvsagt bidra positivt på prisen. Når verden etter hvert normaliseres etter pandemien, vil dette gi økt etterspørsel etter torsk og bidra positivt på pris og eksportverdi.

Tørrfisk-salget øker

Det ble eksportert 689 tonn tørrfisk til en verdi av 124 millioner kroner i november, en økning i volum på 58 prosent. Verdien økte med 41 millioner kroner, eller 50 prosent, sammenlignet med november i fjor. Tørrfiskvolumet til Italia vokste hele 128 prosent, eller 235 tonn, til totalt 420 tonn, med en eksportverdi på 82 millioner kroner i november. Hittil i år er eksportvolumet av tørrfisk til Italia 33 prosent høyere enn i fjor og kun 3 prosent lavere enn i 2019.

Fryst torsk i vekst

Vi eksporterte 8 100 tonn fryst torsk til en verdi av 351 millioner kroner i november. Det er en økning i volum på 16 prosent. Verdien økte med 67 millioner kroner, eller 24 prosent, sammenlignet med november i fjor. Eksporten av fryst filet til Storbritannia fortsetter å vokse. I november var den på 547 tonn, noe som er 99 prosent høyere enn i samme måned i fjor. Eksportverdien var på 41 millioner kroner.

- Hittil i år har eksportvolumet av fryst filet til Storbritannia økt med 44 prosent. Vi ser også at antall restaurantbesøk i Storbritannia siden gjenåpningen i sommer fortsetter å ligge betydelig høyere enn før koronapandemien, sier Eivind Hestvik Brækkan.

Ny lakserekord

Det ble eksportert 127 000 tonn laks til en verdi av 8 milliarder kroner i november. Volumet økte med 19 prosent. Verdien økte med 2,3 milliarder kroner, eller 40 prosent, sammenlignet med november i fjor.

- Den sterke utviklingen som vi har sett for lakseeksporten i høst fortsetter i november med ny månedsrekord i verdi. I eksportvolum er dette den tredje høyeste noensinne, kun slått av september og oktober i år, sier sjømatanalytiker Paul T. Aan Dahl i Norges sjømatråd.

Vekst for klippfisk

Norge eksporterte 9 200 tonn

Før julemåneden er over vil Norge ha eksportert sjømat for 120 milliarder kroner i 2021.

Av – Edd Meby

De ferske tallene fra Norges sjømatråd viser at Norge i november eksporterte sjømat for 12 milliarder kroner. Det er en økning på 2,6 milliarder kroner, eller 28 prosent, sammenlignet med november i fjor. Hittil i år er det eksportert sjømat for 108,8 milliarder kroner. Dermed er årsrekorden fra 2019 på 107,2 milliarder kroner passert. Med en

normal eksportverdi i desember vil årsrekorden fra 2019 bli slått med rundt 10-11 milliarder kroner.

Mer fersk torsk

Norge eksporterte 2 600 tonn fersk torsk, inkludert filet, til en verdi av 125 millioner kroner i november. Volumet økte med 34 prosent og verdien med 32 millioner kroner, sammenlignet med november i fjor.

- Veksten i eksporten av fersk filet til Sverige fortsetter, med en volumvekst på 72 prosent siste måned og en vekst hittil i år på 60 prosent, sier sjømatanalytiker Eivind Hestvik Brækkan i Norges sjømatråd.

- Hvordan kan Norge i fremtiden opprettholde denne veksten?

- Når det gjelder laks vil myndighetenes tildelinger av konsesjoner avgjøre mye. Det samme gjelder eventuell utvikling i produksjon av landbasert. Jeg skal ikke spekulere i hva som vil skje framover på dette punktet, men dette har selvsagt stor betydning for hvor mye som kan produseres. For det andre kan laks produseres mer effektivt. Dette kan være økt bruk av storsmolt, økt førfaktor, lavere dødelighet.

- Det vi har sett nå utover høsten er at etterspørselen etter laks er tilbake på nivået før pandemien, og alt tyder på at

etterspørselsveksten framover vil fortsette. Hvis ikke globale produksjonsvolum øker, tilsier det at fortsatt etterspørselsvekst vil gi en høyere pris, og dermed økt eksportverdi.

Kvotene bestemmer

For torsk peker Brækkan på at det er kvotene som bestemmer hvor mye som kan fiskes.

- Kvotene varierer fra år til år, men over tid kan vi nok ikke forvente at kvotene i framtida skal være høyere enn de har vært historisk. Økt vekst i eksport av torsk over tid må dermed i hovedsak komme fra oppdrett. Der er det jo mange som satser nå, og det kan bli betydelige volum om

- ❄ Sentralt beliggende i Tromsøysundet
- ❄ Kvalitet i all ledd
- ❄ Til tjeneste hele døgnet - hele året



Telefon: 912 47 250
Daglig leder: 913 47 251
Formann: 476 80 424



Epost: post@troms-fryseterminal.no • www.troms-fryseterminal.no

Klippfisk til en verdi av 513 millioner kroner i november. Det er en økning i volum på 22 prosent. Verdien økte med 96 millioner kroner, eller 23 prosent, sammenlignet med november i fjor. Klippfiskeksporten av torsk til Portugal fortsetter veksten. I november økte den med 435 tonn, eller 14 prosent. Eksportverdien til Portugal var i november 264 millioner kroner. Hittil i år er volumet til Portugal 7 prosent høyere enn i fjor, men fremdeles noe lavere enn i 2019.

Saltfisk-vekst

Norge eksporterte 1 900 tonn saltfisk til en verdi av 108 millioner kroner i november. Det er en nedgang i volum på 8 prosent. Verdien økte med 6 millioner kroner, eller 6 prosent, sammenlignet med november i fjor. Eksporten av saltet hel torsk til Portugal falt 17 prosent i november. Til Italia økte saltfiskeksporten derimot med 11 prosent, eller 550 tonn, siste måned.

► Når verden etter hvert normaliseres etter pandemien, vil dette gi økt etter-spørsmål etter torsk og bidra positivt på pris og eksportverdi.



RØST SJØMAT AS
Ytterst i Havgapet

Tlf. 76 09 67 00 • E-post: kontor@rostsjomat.no • www.rostsjomat.no

Produksjon/salg av tørrfisk 2020**

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner										
SAGA FISK AS	Vågan	418 720	307 120	-1 730	18 141	1 852	15 745	0	30 536	23,5
SUFI AS	Flakstad	229 867	243 409	4 303	10 737	671	-239	0	65 969	33,6
RØST SJØMAT AS	Røst	74 482	110 180	1 513	11 756	1 432	11 832	2	48 928	71,4
H. SVERDRUP AS	Moskenes	110 902	102 190	2 923	8 702	767	7 159	1	25 534	43,3
NIC HAUG AS	Vestvågøy	77 921	84 172	200	3 927	193	4 308	0	14 107	99,0
ASKUR AS	Hammerfest	85 779	96 345	8 884	14 492	8 727	16 946	10	45 780	72,6
AS GLEA	Røst	43 738	78 749	2 341	6 186	19	4 762	0	16 014	34,9
BRØDRENE BERG AS	Værøy	76 771	63 315	7 731	4 469	7 840	3 964	10	33 069	65,6
Totalt:		1 118 180	1 085 480	26 165	78 410	21 501	64 477	3	279 937	55,5

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. ** Selskap med tørrfisk som viktigste produkt. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

Rekeindustri 2020

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner										
STELLA POLARIS AS	Senja	368 916	506 745	28 543	15 263	21 768	5 330	6	84 445	37,3
LYNGEN REKER AS	Lyngen	86 556	83 655	663	2 346	-1 226	2 228	-1	4 541	34,2
NORD-REKER AS	Lurøy	11 021	10 926	502	777	405	614	4	1 855	33,2
SJØLAND AS	Tromsø	8 071		564		563		7	531	32,2
Totalt:		474 564	601 326	30 272	18 386	21 510	8 172	4	91 372	136,8

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

**NORDNORSK
RAPPORT**

NORD-NORGES NÆRINGSLEVEN

Abonner på Nordnorsk Rapport!

KAMPANJE:

40 % rabatt på helårsabonnement

~~1200,-~~ 720,-

Bestill på:
abo@nnrapport.no



God Jul
Godt Nytt år

Freedom to create

Fishing vessels designed
for future demands



ST-design®
www.skipsteknisk.no

Skipsteknisk



Høye lønninger til færre fiskere

- Den gjenværende fiskeflåten gir lønninger og avkastning på totalkapitalen som man bare kan drømme om i de fleste andre bransjer.

Av - Jonas Ellingsen

- I alle fartøygrupper oppnås det lønninger som langt overstiger norsk gjennomsnittslønn på om lag 580 000 kroner pr. år og en normal avkastning på totalkapitalen på fire prosent. Kontrasten til arbeiderne på fiskemottakene er slående. Et årsverk i fiskeindustrien betales med en minimumslønn på 380 000 kroner, det vil si at fiskerne kan tjene opptil fem ganger årsinntekten til en arbeider i fiskeindustrien.

Fiskeripolitikkenes virkninger

Det er økonom Torbjørn Trondsen og jurist Peter Ørebech, begge professorer ved UiT Norges Arktiske Universitet, som fastslår dette i artikkelen "Fiskeripolitikk for god verdiskaping og utvikling av norske kystsamfunn?" i tidskriftet Samfunn og økonomi. Her ser de på grunnlaget for Riksrevisjonens og Stortingets kritiske merknader til fiskeripolitikkenes negative virkninger for befolkningsutviklingen i fisk-



TJENER GODT: Fiskerne kan tjene opptil fem ganger mer enn en arbeider i fiskeindustrien. Foto: Fiskeridirektoratet/Vegard Hatten

erikommunene – virkninger som står i motstrid til de samfunnsøkonomiske bosettingsmålene nedfelt i havressursloven.

Tall fra Fiskeridirektoratets lønnsomhetsundersøkelse for 2019 viser at både fiskerlønningene og kapitalavkastningen i fisket er økt to til tre ganger på ti år – særlig i havfiskeflåten. Lønnsomhetsutviklingen kan forklares både av en sterk prisoppgang av fisk – som har vært betydelig større enn den norske konsumprisindeksen – og konsentrasjon av kvotene på færre fartøyer.

Færre fiskere

- Sammenslåing av kvoter gjennom privat kjøp og salg av de tildelte offentlig garanterte kvotere rettighetene, har resultert i en

kraftig nedgang i antall fiskerårsverk i de fartøygruppene hvor strukturering har vært tillatt. Vekst i sysselsettingen har det bare vært i fartøygruppene under elleve meter hvor nyrekruttering har vært tillatt,

konstaterer professorene Ørebech og Trondsen.

De slår fast "at den fiskeripolitikken som Riksrevisjonen presist beskriver i sin rapport har gitt de negative konsekvensene

for kystkommunene, ut over det som kan forventes av den generelle samfunnsutviklingen.

Tabell 1. Lønninger pr. årsverk (1950 timer) og avkastning på totalkapital i den helårsdrevne fiskeflåten 2009–2019 (Fiskeridirektoratets lønnsomhetsundersøkelse 2019).

Kvotegrupper	2009		2019		% endring	
	Fiskerlott pr. årsverk	Avkastning på totalkapital	Fiskerlott pr. årsverk	Avkastning på totalkapital	Fiskerlott pr. årsverk	Avkastning på totalkapital
K<11m hj.l	345 000	0 %	744 762	6 %	116 %	5 %
K 11-15m hj.l	320 994	10 %	874 973	6 %	173 %	-4 %
K 15-21m hj.l	493 442	4 %	1 092 781	6 %	121 %	2 %
K>21m hj.l	278 190	10 %	1 128 309	8 %	306 %	-2 %
K hav	243 498	3 %	737 221	17 %	203 %	14 %
Torsketrål	375 035	6 %	1 222 409	12 %	226 %	6 %
Reke-trål	1 139 401	8 %	1 324 737	4 %	16 %	-4 %
KN<11m hj.l	120 132	13 %	487 302	14 %	306 %	1 %
KN11-21,35m hj.l	567 215	20 %	745 699	5 %	31 %	-15 %
KN>21,25m hj.l	601 424	4 %	1 283 381	3 %	113 %	-1 %
Ringnot	1 072 184	8 %	2 054 066	7 %	92 %	-1 %
Pelagisk trål	1 006 060	8 %	1 705 945	11 %	70 %	3 %

Fiskerårsverk a) 1950 timer			
Kvotegrupper	2009	2019	
K<11m hj.l	806	1259	56 %
K 11_15m hj.l	1013	794	-22 %
K 15-21m hj.l	534	486	-9 %
K>21m hj.l	424	263	-38 %
K-hav	1135	736	-35 %
Torsketrål	1769	1280	-28 %
Reke-trål	345	252	-27 %
KN<11m hj.l	34	51	50 %
KN11-21,35m hj.l	207	146	-30 %
KN>21,25m hj.l	603	281	-53 %
Ringnot	837	536	-36 %
Pelagisk trål	141	152	8 %
SUM	7706	6083	-21 %

ENDRING 10 SISTE ÅR: Tabellene fra Fiskeridirektoratet viser tydelig hvordan årsinntektene har økt blant fiskerne de ti siste år, samtidig som antall årsverk har gått ned. Ringnot ligger på lønnstoppen.

K = Konvensjonell (torsk, hyse, sei og andre bunnlevende fisker som fiskes med passive redskaper og snurrevad/not).

Khav = Havfiskefartøy som fisker etter bunnfisk med passive redskaper som autoline og garn.

KN = Kystnot (sild, makrell, brisling og andre pelagiske fiskearter som kan fiskes med not).

hj.l. = Kvotegruppe etter den opprinnelige lengden på fartøyene da kvotegruppa ble etablert.



NT

Vinsjer for snurrevadtø. Notblokker i alle størrelser, tilpasset ditt behov!




Vinsj med avtagbar trommel for av/på spoling av snurrevadtø

Notblokker med oppheng for traverskran, løpekatt eller faste ører

Marine Fabrication as

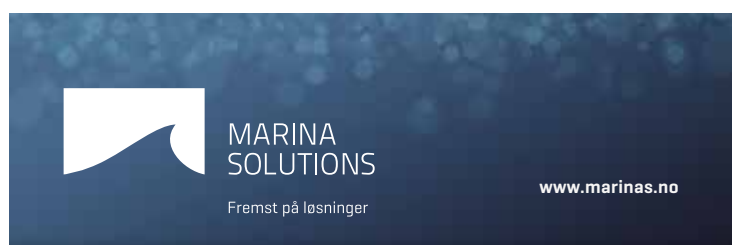
www.marinefabrication.no
Post@marinefabrication.no
+47 400 06 993

Bearbeiding, konservering og slaktning av fisk i 2020 - De 30 største

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønn- somhet*	Egen- kapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner										
MYRE FISKEMOTTAK AS	Øksnes	875 424	527 618	20 420	6 467	15 697	5 885	2	51 336	38,6
INSULA PRODUKSJON AS	Vestvågøy	511 980	463 888	-20 715	-86 869	-24 810	-91 791	-5	55 657	17,9
WILSGÅRD FISKEOPPDRETT AS	Senja	483 624	408 715	42 775	81 083	41 503	81 221	9	416 196	59,6
EGIL KRISTOFFERSEN & SØNNER AS	Bø i Nordland	307 537	365 203	13 072	47 067	33 432	72 344	11	877 303	82,1
AQUARIUS AS	Lurøy	278 193	383 009	52 570	100 730	49 720	96 762	18	75 976	40,5
PRIMEX NORWAY AS	Øksnes	178 746	227 963	-9 287	-171 371	-9 008	-176 543	-5	171 189	47,4
GUNNAR KLO AS	Øksnes	139 518	1 578	-18 728	-2 268	-20 236	-2 260	-15	26 110	33,3
JOHN GREGER AS	Røst	126 438	173 560	1 842	12 437	-4 275	7 984	-3	33 268	35,7
ARNØY LAKS SLAKTERI AS	Skjervøy	115 059	83 846	6 107	2 478	4 163	684	4	16 935	18,7
GAMVIK SEAFOOD AS	Gamvik	107 869	105 668	5 344	9 312	5 573	8 308	5	24 686	50,7
ARCTIC CATCH AS	Vardø	102 893	79 710	1 010	1 276	637	1 074	1	-3 804	-24,9
NORD SENJA FISK AS	Senja	98 315	94 408	-3 602	1 284	-4 453	452	-5	5 681	20,8
OLDERVIK FISKEINDUSTRI AS	Tromsø	94 128	103 082	-79	2 159	193	1 820	0	5 514	24,2
SKJÅNESBRUKET AS	Gamvik	80 673	66 433	3 730	1 149	3 079	827	4	2 802	13,1
CALANUS AS	Tromsø	80 357	55 951	-2 880	-8 399	-2 744	-8 246	-3	124 842	55,2
TRÆNA SEAFOOD AS	Træna	69 699	79 016	-1 119	-4 254	-3 620	-6 656	-5	9 522	18,4
BERG SEAFOOD AS	Vågan	66 125	55 272	552	1 584	-30	957	0	2 538	20,8
BERLE FISK AS	Berlevåg	62 200	69 399	662	1 502	914	988	1	5 907	41,1
KARLS FISK & SKALLDYR AS	Tromsø	62 078	82 589	8 342	9 629	8 322	9 786	13	18 471	68,4
SKJERVØY FISK OG SKALLDYR AS	Skjervøy	56 284	63 673	3 484	7 903	4 832	8 458	9	19 403	68,2
ARCTIC FILET AS	Senja	51 968	44 409	-2 321	-591	-2 681	-1 062	-5	9 006	30,4
SALTEN SALMON AS	Bodø	51 637	18 034	-12 092	-9 808	-9 408	-522	-18	16 756	27,5
JOHAN B. LARSEN AS	Moskenes	50 826		701		601		1	968	22,2
LORENTZEN FISK AS	Tromsø	50 340	52 758	-5 440	530	-5 751	391	-11	1 774	19,2
WARDØBRUKET AS	Vardø	48 125	61 636	-2 281	-2 260	-2 371	-2 461	-5	1 020	11,3
BREIVOLL MARINE PRODUKTER AS	Ibestad	45 025	26 729	-1 106	-2 118	-1 653	-2 548	-4	10 540	25,4
VESTERÅLEN MARINE PROTEINER AS	Øksnes	44 993	543	-3 337	-624	-7 052	-630	-16	5 480	9,3
MYREMAR AS	Øksnes	44 209	29 497	1 206	-223	-4 272	916	-10	15 230	64,4
DRAGØY GROSSIST AS	Tromsø	42 586	50 318	3 506	4 969	3 523	4 993	8	1 587	17,1
STEINFJORDEN SJØMAT AS	Vestvågøy	37 597	64 989	-2 816	2 342	-3 336	2 237	-9	2 750	16,0
EMBLA BÅTSFJORD AS	Båtsfjord	35 608	40 045	3 542	6 141	3 604	6 156	10	19 640	73,7
Totalt:		4 400 054	3 879 539	83 062	11 257	70 093	19 524	-1	2 024 283	33,8

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

► Fiskerne kan tjene opptil fem ganger
årsinntekten til en arbeider i fiskeindustrien.



MARINA SOLUTIONS
Fremst på løsninger
www.marinas.no



KOMPLETT LEVERANDØR

Marina Solutions leverer småbåthavner til båtforeninger, skreddersydde bryggeløsninger til private, hurtigbåtkaier til samferdsel, flytekaier og forflåter til fiskeri- og havbruksnæringen. Kontakt oss for ditt prosjekt!
post@marinas.no / +47 70 30 08 90




Mobil Smøremidler

Finn vårt nærmeste tankanlegg:
bunkeroil.no

NÅR KVALITET ER LIVSVIKTIG!

DRIVSTOFF OG Mobil SMØREMIDLER LEVERES OVER HELE KYSTEN AV Bunker Oil AS!
Våre avdelinger: Bergen 55 11 95 30 – Ålesund 70 10 47 47 – Tromsø 77 66 41 20

Norges største produsent av "Norsk" kvalitetsnotlin!

- Notlinproduksjon
- Flær, tauverk, wire etc.
- Montering av nøter
- 24 timers service bøteri
- Reparasjon av nøter
- Lagring av nøter



www.fiskenett.no

Gps posisjon : N°60 38,403 E°05 00,406

AS Fiskenett, 5936 Manger
Telefon : 56 34 98 60
Døgnvakt : 952 17 660

De 100 rikeste personene i Nord-Norge hadde en gjennomsnittsførmue i 2020 på 240 millioner kroner, de hadde en gjennomsnittsinntekt på 6,86 millioner kroner og betalte 4,2 millioner i skatt hver.

Skattetallene er en glede for alle som er interessert i hva naboen tjener, og en forbannelse for mange rike, som ikke setter pris på å få navn og bilde av seg selv i avisen, men er tallene korrekte? Det korte svaret er nei, men tallene peker i en retning. Årsaken til svaret er denne: Skatteetaten publiserer netttotal. Det vil si at alle fradrag er tatt med før skatten beregnes. Hvis vi holder oss til «folk flest», så vil for eksempel inntektsskatten falle betydelig dersom skatteyteren har ekstraordinært høye pendlerkostnader. Et annet element som bringer skattetallene ned, er alle rabatter som gis på beregning av formue. Disse gleder til en viss grad «folk flest», men «rikingene» slipper veldig mye skatt på grunn av rabattene. Bankinnskudd, obligasjoner, pengemarkedsfond og obligasjonsfond gir riktignok ingen rabatt, men annen formue gis det høy rabatt på.

Dette er rabattene

Aksjeeiere fikk 35 prosent rabatt ved beregning av formue i 2020, men 45 prosent i 2021. Samme rabatt gis for egenkapitalbevis, aksjefond, aksjesparekonto, fonds-



LAKSE-BERG: Inge Berg og datteren Therese Steinum Berg på Havfarmen. Berg-familien har opparbeidet en imponerende formue på laks. Foto: Nordlaks

De 100 rikeste i Nord-Norge i 2020:

- 24 milliarder kr i formue
- 686 millioner kr i inntekt
- Betalte 426 millioner kr i skatt

konto og kombinasjonsfond. Næringseiendom, jord- og skogbrukseiendom, andel i selskap med deltakerfastsetting og driftsmidler i 2020 og 2021.

Den største rabatten gis på egen bolig. Der er rabatten hele 75 prosent. Eier du ytterligere en bolig, er rabatten på bare 10 prosent.

Når Inge Berg i Nordlaks AS står oppført med en samlet formue på 1,9 milliarder kroner, er hans virkelige formue langt, langt høyere på grunn av alle rabattene. Bladet Kapital har et anslag på 11,75 milliarder kroner som virkelig formue.

Hvem er rikingene?

Nordnorsk Rapport har sett nærmere på de nordnorske rikingene. Våre lister skiller seg litt fra de andre listene fordi vi tar utgangspunkt i hvor de rikeste bor nå. Vi har dermed fanget opp skattytere som blir å finne på listene i Bø for skatteåret 2021, som kommer om et knapt år (se egen artikkel).

- 75 prosent av de 100 med størst formue i Nord-Norge er menn. Formuesandelen er tett under 75 prosent.
- Blant de 100 med høyest formue, bor 67 prosent i Nordland. I dette tallet inngår også de som i 2020 skatter til andre kommuner (nyinn-

flyttede rikinger). Hvis vi sammenligner med folketallet er Nordland «overrepresentert». Nordland har cirka 50 prosent av folketallet i landsdelen.

- 29 av de 100 med høyest formue bor i gamle Troms fylkeskommune, som har cirka 34 prosent av innbyggertallet i Nord-Norge.
- 4 av de 100 med høyest formue i Nord-Norge bor i gamle Finnmark fylkeskommune. Finnmark er dermed området som er mest underrepresentert. Cirka 15 prosent av innbyggerne i nord bor i gamle Finnmark.

Hvor er formuene tjent?

- Hele 35 personer blant de 100 med høyest formue i Nord-Norge driver med oppdrett, eller eier hele eller deler av oppdrettselskap. Disse 35 har en ligningsformue på nærmere 10 milliarder kroner. Mange av dem som er på listen har arvet oppdrettsformuer.



Barents Skipsservice AS

- et klart førstevalg på mekaniske tjenester

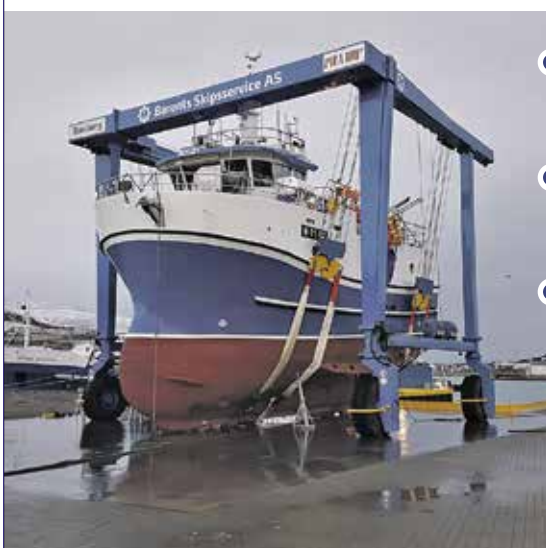
Et mekanisk verksted som ligger i «fiskerihovedstaden» Båtsfjord.

- Vi har et bredt tilbud med varer og tjenester – og kvalifiserte arbeidere som stiller opp når behovet skulle inntreffe.
- Lang erfaring og god kompetanse på reparasjoner og vedlikehold av norske og russiske fiskefartøy.
- Båt-lift kapasitet 100 tonn. Spyling og bunnsurning.

NOGVA
PROPULSION + AUXILIARY

VOLVO PENTA

FISKERIHØVEDSTADEN
Båtsfjord



De 100 rikeste i Nord-Norge

Navn	Poststed	Nettoformue	Nettoinntekt	Beregnet skatt
Inge Harald Berg	Stokmarknes	1 931 615 201	0	16 699 733
Dag Stian Stiansen*	Straumsgjøen	1 600 540 078	9 603 106	16 497 236
Francis S Hay*	Straumsgjøen	708 517 836	13 055 546	10 131 336
Eva Maria Kristoffersen	Straumsgjøen	667 890 536	14 003 029	10 267 888
Stig Kjartan Aas*	Bø i Vesterålen	584 978 088	17 805 943	10 600 663
Trond Eirik K Paulsen	Bodø	556 424 227	61 713 754	24 411 636
Even Carlsen	Bodø	529 621 927	0	4 583 393
Benedicte Sigrud Berg Schilbred	Tromsø	518 064 470	22 811 592	9 856 942
Roar Dons	Tromsø	466 128 321	16 087 630	9 108 653
Anna Elisabeth Kristoffersen	Bodø	446 567 906	8 913 653	6 618 258
Therese Steinum Berg	Stokmarknes	438 518 317	5 599 297	5 502 304
Sivert Berg	Stokmarknes	437 993 869	7 980 288	6 225 525
Robin Harald Berg	Bodø	437 754 801	9 025 035	6 548 589
Amalie Berg	Stokmarknes	431 365 605	93 329	3 658 103
Tord Ueland Kolstad	Bodø	402 615 001	10 276 142	6 781 176
Ola Helge Holmøy	Sortland	377 790 727	9 136 002	6 358 280
Einar Andreas Sissener	Straumsgjøen	375 753 063	1 360 448	3 959 092
Svein Erik Drechsler	Svolvær	340 487 486	6 617 821	4 994 882
Kjetil Strand	Harstad	325 285 348	3 097 621	3 834 143
Per Halvard Strand	Harstad	321 300 213	0	2 719 362
Helen Sivertsen	Bodø	320 793 723	8 345 087	5 351 317
Per Inge Strand	Harstad	320 253 456	4 147 555	4 127 175
Thor Drechsler	Svolvær	315 995 206	6 460 116	4 768 042
Wiggo Erichsen*	Straumsgjøen	307 311 189	0	2 599 395
Gerd Mary Lovise Meland	Lovund	294 826 211	4 027 578	3 751 664
Stig Otto Nilsen	Bodø	248 159 000	21 152 518	8 988 972
Odd Geir Bekkeli	Sjøvegan	246 880 794	2 523 897	2 710 754
Solvår Hallesdatter Hardesty	Bodø	246 601 368	8 971 021	4 980 179
Heidi Holmøy	Sortland	246 483 283	4 428 906	3 599 942
Knut Roald Holmøy	Sortland	242 011 424	2 148 715	2 997 791
Morten Christian Jakhelln	Bodø	231 965 628	9 589 120	4 619 463
Arnt Inge Aaker	Dønna	228 773 032	3 808 260	3 235 311
Aino Kristin Olaisen	Bodø	223 190 824	13 973 924	6 597 091
Håkon Vigner Olaisen	Lovund	221 510 650	12 754 396	5 901 740
Maria Olaisen	Bodø	209 924 406	22 046 164	8 884 526



Line Ellingsen er en dyktig forvalter av verdiene i familiebedriften Ellingsen Seafood AS, med flere roller i norsk næringsliv, blant annet som styremedlem i Sjømat Norge. Foto: Edd Meby

• Eiendom er den andre store driveren. 33 personer på listen driver helt eller delvis med eiendom. De har samlet til sammen verdier for 8,5 milliarder kroner.

Noen enkeltnavn

Familien Berg på Stokmarknes bidro særdeles godt i skatte-kassen. Inge Berg (57) og barna Therese Steinum Berg (30),

Sivert Berg (22), Robin Berg (29) og Amalie Berg hadde i fjor en samlet formue på 3,65 milliarder. De fire barna har en formue hver på drøyt 400 millioner kroner, mens pappa Inge er god for 1,9 milliarder kroner. Til sammen bidro familien med 38,5 millioner kroner i skatt etter å ha fått en ligningsinntekt på 23,5 millioner samlet. All skattbar inntekt hos familien Berg er på

Bård Sverdrup	Tromsø	204 390 421	4 582 360	3 298 218
Ole Martin Almeli	Bø i Vesterålen	195 301 019	1 712 727	2 160 485
Morten Andre Romslo	Mosjøen	194 879 976	772 525	1 904 912
Sverre Christian Utvåg	Harstad	185 853 672	6 223 952	3 669 739
Håvard Strand	Tromsø	184 304 024	2 975 260	2 497 168
Bente Berg Sivertsen	Nordfold	183 519 767	9 037 055	4 424 997
Jim Roger Nordly	Gravdal	176 480 630	7 203 435	3 868 331
Jacob Palmer Meland	Lovund	175 292 616	3 496 454	2 692 445
Tore Lundberg	Gratangen	174 512 381	1 134 566	1 898 469
Johan Erik Wulfsberg	Mo i Rana	172 473 724	965 761	1 750 359
Arnliot Haugen	Andenes	171 813 493	4 113 606	2 811 925
Arvid Andreas Nergård	Finnsnes	170 069 008	13 871 072	5 248 178
Stein Rune Øijord	Mo i Rana	163 595 633	4 790 103	2 930 851
Kent Ove Øijord	Mo i Rana	160 693 714	3 630 732	2 534 085
Ivar Austad	Tromsø	159 188 591	8 038 064	4 059 810
Odd Erik Hansen	Tromsø	152 289 590	0	1 306 002
Helge Alfon Kræmer	Tromsø	147 425 933	2 273 807	2 171 462
Benn Harald Eidissen	Bodø	145 334 973	29 259 932	10 597 730
Atle Sigmund Berge	Straumsgjøen	142 526 148	6 467 725	3 227 373
Jonathan Lærdal	Tromsø	136 695 314	0	1 149 160
Geir Asbjørn Pedersen	Stamsund	134 995 931	2 183 418	1 824 949
Terje Arnulf Johansen	Silsand	134 359 172	20 287 632	9 575 842
Odd Viggo Mølmann	Veidnesklubben	132 533 099	0	1 113 782
Hilde Forbergskog	Brønnøysund	130 153 792	4 120 948	2 387 085
Line Ellingsen	Svolvær	127 891 120	3 673 221	2 274 402
Birgitte Johansen	Alta	126 697 647	3 074 311	1 903 614
Hilde Mangset Lorentsen	Bodø	125 683 930	6 421 809	3 110 152
Kristian Mangset Lorentsen	Bodø	125 140 212	6 265 893	3 052 364
Morten Mangset Lorentsen	Bodø	124 307 548	6 599 525	3 173 119
Andreas Ellingsen	Svolvær	123 291 679	2 023 734	1 788 167
Ragnvald Bent Eriksen	Svolvær	122 873 952	7 047 560	3 286 684
Stian Andre Arntzen	Harstad	118 250 824	7 012 337	3 336 584
Kjell Gunnar Olsen	Hamnvik	114 359 120	4 777 271	2 495 645
Kjell Dahl	Husby	113 979 269	6 794 011	3 120 114
John-Oskar Nyvoll	Tromsø	111 918 059	6 207 095	2 975 230
Arvid Otto Hansen	Alta	111 466 056	0	924 116
Bjørnar Olaisen	Lovund	108 640 936	20 548 779	7 375 541
Terje Steiro	Sortland	108 571 474	2 232 495	1 634 871
Lorentz Hugo Hardy	Værøy	107 914 929	1 692 478	1 598 052
Karin Annie Mikkelsen	Birtavarre	106 769 921	2 133 248	1 270 786
STEFFENSEN	Myre	106 026 265	388 387	1 067 762
Andre Løvold	Bodø	105 767 783	5 952 505	2 891 850
Ingvild Andersen Dahl	Tomasjord	105 218 390	4 024 529	2 166 047
Ragnvald Arne Anderson-Helala	Bodø	103 481 245	2 110 173	1 822 517
Andreas Haugen	Andenes	102 852 937	2 205 589	1 795 094
Arvid Nyborg	Sortland	99 978 413	3 847 457	2 265 799
Olav Henry Olsen	Hamnvik	99 805 324	4 381 629	2 254 214
Jan Morten Sørgård	Harstad	99 564 618	4 489 185	2 389 583
Pål Henrik Berg	Tromsø	98 981 809	1 509 343	1 379 243
Hanne Berit Berg-Hansen	Mosjøen	98 645 650	5 228 779	2 473 218
Johnny Viggo Bårdsen	Finnsnes	98 483 718	888 127	1 202 338
Brynjar Kristian Forbergskog	Brønnøysund	98 186 348	5 018 782	2 764 556
Jan Erik Jakobsen	Herøy	97 994 845	3 948 750	2 119 651
Inderjeet Singh	Bø i Vesterålen	96 361 947	8 097 502	3 602 751
Björg Hilda Stemland	Lovund	95 495 323	19 672 105	6 954 635
Rune Øien Madsen	Krokeldalen	95 232 428	8 189 604	3 492 021
Bjørn Einar Bendiksen	Krokeldalen	95 186 531	5 779 237	2 655 506
Lisbeth Berg-Hansen	Bindalseidet	94 844 050	9 866 280	4 005 830
Rita Karlsen	Husøy i Senja	94 375 077	3 712 305	2 086 913
Randi Paula Karlsen	Husøy i Senja	94 171 547	3 574 901	2 008 566
Rune Hansen	Tromsø	94 100 605	10 241 964	4 137 656
Eric Lawrence Wiik	Tromsø	92 010 118	3 548 864	1 981 429
Arne Norval Mathisen	Værøy	91 765 214	2 019 774	1 542 565
Helga Ellingsen	Svolvær	91 001 921	1 145 403	1 110 959
Kristin Synnøve Forbergskog	Brønnøysund	88 989 123	1 849 330	1 320 625
		24 048 853 740	686 892 898	426 384 682



RIKEST I TROMS: Benedicte Berg Schilbred lever et til-baketrullet liv fra mediernes søkelys. Foto: Ronald Johansen

barna. Inge Berg hadde null i inntekt i 2020. Familien Berg er henholdsvis nummer 1, 11, 12, 13 og 14 på lista over de 100 med høyest formue i Nord-Norge.

Andre oppdretts- og fiskerifamilier på listen er Ellingsen (Vågan), Olaisen (Lovund), Meland (Lovund), Karlsen (Senja), Berg-Hansen (Bindal), Olsen (Hamnvik), Eriksen (Vågan), Lorentzen (Bodø), Kristoffersen (Bø), Lundberg (Gratangen), Bekkeli (Sjøvegan) og Sivertsen (Bodø).

Benedicte Berg Schilbred (75) har høyest formue i Troms og Finnmark. Berg Schilbred har ledet familieselskapet Odd Berg AS siden 1975. Odd Berg Gruppen hadde en balanse ved utgangen av 2020 på godt og vel en halv milliard kroner. Selskapet sitter på en stor finansiell formue gjennom et 50-talls investeringer i børsnoterte selskap i tillegg til kjente selskap som Tromsø Bunkerdepot, Tromsø Kulkran og Veita. Erlend Sundstrøm har overtatt den daglige

ledelsen, men Berg Schilbred er styreleder. Berg Schilbred er en kjent, nordnorsk næringslivsperson, men gir sjelden intervjuer. Berg Schilbred er nummer åtte på vår liste, som altså inkluderer nyinnflyttede fra hele landet til Bø kommune. Vår liste avviker fra andre avisers lister.

Roar Dons (67) er et veldig kjent fjes fra næringslivet i Tromsø. Han har nest størst formue i Troms og Finnmark. Dons har i flere tiår utviklet Pellerin, som startet som en margarinfabrikk for 140 år siden. Nå disponerer Dons 75.000 kvadratmeter næringsareal i Tromsø. Hotellet «The Edge», Storgata 25/Strandgata 8, Strandtorget 1-3, hvor Pellerin har sitt hovedkvarter og «Skarven» ligger vegg i vegg, samt flere andre eiendommer i Strandgata, som er de mest kjente eiendommene i Pellerinporteføljen.

Mange i Salten-området nikker på hodet når navnet Trond Eirik Paulsen (49) nevnes. På 1990-tallet startet Trond Eirik



Eiendom og musikk: Roar Dons er ikke bare flink på eiendom, han har også en variert bakgrunn som sanger og gitarist og har flere soloalbum og konserter på cv'en. Foto: Ronald Johansen

Paulsen, Jan Helge Kildal og Tor Sivertsen PowerOffice, som solgte egenutviklet programvare for bedrifter. Starten var treg, og etter fem år hadde bedriften bare 250 kunder. Men underskudd ble snudd til overskudd. Så kom veksten. Fra 2018 til 2020 vokste omsetningen fra 90 til 250 millioner kroner, og i treårsperioden rapporterte selskapet om et samlet resultat før skatt på nesten 176 millioner kroner. I 2019 ble 75 prosent av PowerOffice solgt til Visma. Paulsen eide 52 prosent av aksjene og flere hundre millioner kroner rant inn på kontoen. Han eier fortsatt 13 prosent gjennom Kultra Invest, og er fortsatt daglig leder i PowerOffice.

Tord Ueland Kolstad (40) satser tungt på eiendom i Bodø. Det har gjort han svært formuende. Kapital har anslått hans virkelige

formue til å være på 1,4 milliarder kroner. Kolstad eier mer enn 160.000 kvadratmeter eiendom gjennom T. Kolstad Eiendom. Han investerer ikke bare i Bodø. I oktober kjøpte han for eksempel Nordea-kvartalet i Tromsø.

Familien Holmøy i Sortland er blitt milliardærer på fisk. Det startet med Ola Helge Holmøy (77), som startet med trålfiske. Deretter investerte familien i oppdrett. Eidsfjord Sjøfarm er svært lønnsomt. Familieverdiene forvaltes gjennom Ola Helge og barna Heidi og Knut Roald (39). Til sammen mener skattemyndighetene at familien Holmøy har en ligningsformue på 866 millioner. Den virkelige formuen er mye, mye høyere. Kapital anslår 6,75 milliarder kroner.

Strand-familien i Harstad sopte inn over 1 milliard kroner da de solgte seg ut av Bygghjelpkjeden i 2017. Ut forsvant 13 byggevarehus. Kjøperne var giganten Optimera, og salgssummen var trolig på rundt 1,2 - 1,3 milliarder kroner, hevdet bladet iTromsø. Per Halvard Strand (75), Per Inge Strand (40), Kjetil Strand (54) og Håvard Strand (49) har en samlet formue på 1,15 milliarder kroner i fjorårets skatteoppgjør.

En liten kuriositet til slutt. **Morten Andre Romslo** er ikke et kjent næringslivsnavn. Mosjøenmannen er likevel med på listen. Han har nemlig hatt flaks. Manuellterapeuten vant 319 millioner kroner i Vikinglotto i november 2019. ▶▶

Svein Erik Drechsler begynte som bilselger, men har i mange år vært mere kjent for å bruke formuen sin til å drive aktiv eiendomsutvikling i Svolvær. Foto: Edd Meby



Vi pumper alt som flyter, også det som knapt nok flyter



REKORD SYSTEM

Rekord System – Jernbanevegen 21, 4365 Nærbø – www.rekordsystem.no – Tlf.: 51 79 19 00 – post@rekordsystem.no

Milliardene vil komme til Bø

En håndfull rikinger vil i 2021 tilføre Bø kommune et økt formuesskattgrunnlag på minst fem milliarder kroner, viser en gjennomgang Nordnorsk Rapport har gjort.

De som hadde forventet å se nyinnflyttede rikinger på skattematelistene fra Bø i år, ble kanskje skuffet da ligningstallene kom tidlig i desember. Hva er årsaken til at rikingene ikke er med i år, spør du kanskje? Svaret finnes i skattelovens paragraf 3, som sier at bostedskommunen er den kommunen hvor skattyteren er bosatt ved utløpet av 1. januar i inntektsåret (2020). Bø gjorde sitt skattevedtak i desember 2019, og ingen rikinger rakk å flytte før nyttår, men flere flyttet i 2020, og bodde i Bø i januar 2021. Hvem skal så inn på listen i årene som kommer?

Dag Stian Stiansen (76), som har adresse på Straumsjøen, er rikingen med høyest formue som har flyttet til Bø. I 2020-oppgjøret ble hans nettoformue beregnet til 1,6 milliarder kroner. Nettoinntekten er 9,6 millioner og han bidro med 16,5 millioner kroner

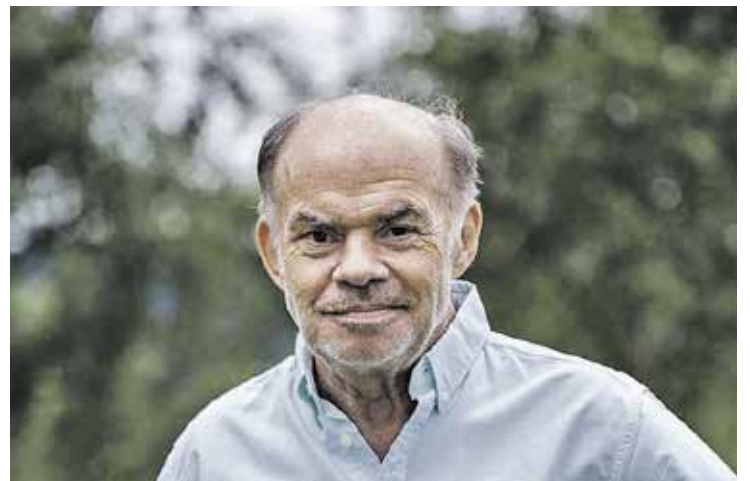
Kjartan Aas (60) har, ifølge Skatteetaten, adresse på Bø i Vesterålen. Han driver med eiendom i Oslo gjennom selskapet Opulens. Næringseiendommene ligger sentralt i Oslo sentrum og på Grünerløkka. Hovedvekten av eiendommene ligger på østkanten av Oslo, Vålerenga-, Tøyen- og Grønland-området, men han eier også eiendom i sentrum og på Frogner. Aas hadde ved 2020-oppgjøret en samlet formue på 585 millioner kroner. Han bidro med 10,6 millioner i skatt og hadde en nettoinntekt på 17,8 millioner kroner.

Einar Andreas Sissener (62) var trolig den første som meldte flytting til Bø etter at kommunestyret vedtok å sette ned formuesskatten. Sissener har drevet næringsvirksomhet i Sandefjord i en mannsalder. Han styrer selskapet Randviken, som blant annet eier Thor Dahl AS. Dette er et navn med historiske dimensjoner. Selskapet ble etablert i 1887 og var i 100 år ledende innenfor skipsbygging, hvalfangst og skipsfart. Thor Dahl AS sitter på mange av de mest attraktive eiendommene i Sandefjord. I 2020-ligningen hadde Sissener 376 millioner i formue, 1,4 millioner i inntekt og betalte nær 4 millioner kroner i skatt.

millioner kroner. Han har samlet virksomheten i Wiggo Erichsen Holding, som har en totalbalanse på 353 millioner kroner hvorav egenkapitalen er 346 millioner kroner.

Ole Martin Almeli (60) har flyttet til postnummeret Bø i Vesterålen. Han har en ligningsformue på 195 millioner kroner, og bidro i fjor med 2,2 millioner kroner i skatt. Nettoinntekten var 1,7 millioner kroner. For 42 år siden startet den da 18 år unge mannen egen entreprenørvirksomhet. Senere har han bygget sten på sten i diverse bransjer. Han er involvert i et 30-talls selskaper. Ligningsformuen i fjor var på 195 millioner kroner. Han betalte 2,2 millioner kroner i skatt og hadde en nettoinntekt på 1,7 millioner kroner.

Atle Sigmund Berge (69) og **Aud Signy Berge** (68) har flyttet til Straumsjøen. Til sammen har de to en ligningsformue på 193 millioner kroner. Atle betalte 3,2 millioner i skatt, mens Aud Signy står oppført med 1,2 millioner kroner. Inntekten var henholdsvis 6,5 og 2,4 millioner kroner. Berge er et kjent navn fra norsk næringsliv. Han er blant annet daglig leder i Ølen Betong. Berge har vært et fjes



FLYTTET TIL BØ: Dag Stian Stiansen hadde i fjor en formue på 1,6 milliarder kroner. Da skattet han til Oslo, men nå skal han skatte til Bø. Foto: Olav Heggø for Stiansenstiftelsen



Einar A. Sissener styrer selskapet Randviken, som blant annet eier Thor Dahl AS. Dette er et navn med historiske dimensjoner. Foto: Jan Roaldset

i nyhetsbildet siden 2016. Da kastet russiske sikkerhetsmyndigheter Ølen Betongpersonell ut av Russland under mistanke om at de hadde vært i kontakt med norsk etterretning. Ølen Betong anla sak mot staten. De mente at e-tjenesten og sikkerhetstjenesten direkte hadde påført Ølen Betong tap av kontrakter på 160 millioner kroner. Lagmannsretten var ikke enig.

Singh Indrejeet (55) har flyttet til postnummeret Bø i Vesterålen. Indrejeet driver blant annet

cirka 40 Joker-butikker, men har en mangeslunget virksomhet, blant annet innen eiendom. I Brønnøysundregistrene står han bokført med 79 ulike roller.

I fjor hadde han en formue på 50,7 millioner kroner. Inntekten var 8,1 millioner og kemneren ble tilgodesett med 3,6 millioner kroner.

Richard Arne Storvestre (63) har tjent formuer på helsekost, eiendom og aksjer. En tid var han profilert aksjonær i Norske Skog. Sortlendingen Storvestre

► *Nordnorsk Rapport har sett nærmere på de nordnorske rikingene. Våre lister skiller seg litt fra de andre listene fordi vi tar utgangspunkt i hvor de rikeste bor nå.*

til fellesskapet. Stiansen er stor på eiendom i Oslo, og eier minst 500 leiligheter, ifølge Kapital.

Francis S. Hay (52) er stor innen eiendom i Trøndelag. Han eier et 50-talls eiendommer, deriblant hoteller. Hay har også adresse på Straumsjøen. Hans formue er satt til 708 millioner kroner. Han bidro med 10,1 millioner kroner i skatt etter å ha hatt en nettoinntekt på 13 millioner kroner.

Wiggo Erichsen (64) har flyttet til Straumsjøen i Bø. I 2020 står Erichsen bokført med 0 i inntekt, men betalte 2,6 millioner kroner i skatt. Formuen er på 307 millioner kroner. Erichsen er ekspert på retail. Han startet Europris i 1992. Siden 2000 er Europris først og fremst knyttet til navnet Terje Høili. I 2007 kjøpte han Kitchn-kjeden for 20 millioner kroner. Ti år senere solgte han og partnerne kjeden med en fortjeneste på over 400





Håloy Havservice

Maritimt Servicearbeid
Vi utfører:

Servicearbeid for oppdrett
Fortøyning | Vask | Slep
Heving av fritidsbåter
Not og flytekrager
Andre oppdrag

Telefon: 971 27 145
Andørjaveien 1720, 9455 Engenes
www.håloy.no | remi@arvesen.com

har meldt flytting til Bø. I fjor hadde han en bokført formue på 41,9 millioner kroner. Inntekten var nesten 21 millioner og han bidro med nesten syv millioner til kemneren.

Ola Braanaas (59) meldte flytting til Bø først denne høsten. Den fargerike eks-kommunisten og eks-punktebassisten har bygget opp til Firda Seafood til

å bli et gigantisk selskap. I 2020-oppgjøret hadde Braanaas en formue på 906 millioner kroner. Han betalte 14,2 millioner kroner i skatt og hadde en skattbar inntekt på 20,4 millioner kroner.

Årsaken til at så mange millioner har flyttet til Bø er kommunens vedtak i 2019 om å senke formuesskatten fra 0,7 til 0,2 prosent. Støre-regjeringen

har varslet at de ønsker at Bø skal endre vedtaket. Skattereglene for 2021 blir ikke endret.

For 2022 er situasjonen en annen. Kommunen har mulighet til å endre vedtaket om redusert formuesskatt for 2022. Dersom kommunen velger å ikke gjøre dette, er det kommunens egen prioritering.

- Det er en del av det kommunale handlingsrommet at kommuner har anledning til å redusere formuesskatten for sine innbyggere. Det er likevel den enkelte kommunen som må bære belastningen av redusert formuesskatt hvis de velger å gjøre dette. Bø kommune vil derfor ikke få kompensert tap som følge av ev. redusert formuesskatt

i 2022, skrev kommunal- og moderniseringsdepartementet til Bø kommune i november.

Tapet som omtales er differansen mellom det skattyterne skulle ha betalt om de bodde i en annen kommune enn Bø, og det de betaler i redusert formuesskatt i Bø.



Må ut med en kvart milliard kroner i mer skatt



DYRERE: Eierne av private oppdrettsselskaper må betale betydelig mer formuesskatt i 2022 som følge av økt formuesskatt og at oppdrettstillatelser må bokføres til markedsverdier. Foto: Johan Wildhagen

Eierne av privateide oppdrettsselskap må ut med en kvart milliard kroner i mer skatt.

Det er klart etter at finanskomiteen – mot Fremskrittspartiets stemmer – har valgt å slutte seg til et forslag fra Regjeringen Solberg.

Alle oppdrettstillatelser som ble kjøpt før 1998, har vært bokført til null kroner i oppdrettsselskapenes regnskap. Nå må tillatelsene bokføres til en mer reell verdi. Stortinget har ikke bestemt hva denne verdien skal være, men skriver:

- Departementet mener at det er behov for å gi nærmere retningslinjer for verdifastsettelsen som kan gjøre det lettere for virksomhetene å rapportere

korrekte formuesverdier. Departementet mener at dagens auksjonspriser kan gi et godt utgangspunkt for verdsettelsen av oppdrettstillatelser. Nærmere veiledningsmateriale må utarbeides av Skatteetaten i samarbeid med departementet. På lengre sikt vil departementet vurdere om det bør innføres en

forskriftsfestet sjablongmodell for verdsettelsen.

En tillatelse ervervet før 1998 kan være bokført til veldig lite, men skal kanskje neste år bokføres til over 200 millioner kroner i noen tilfeller. Verdistigningen utløser ikke mer skatt for selskapet, men det gir eierne

av oppdrettsselskapene høyere formue, som det må svares formuesskatt av. Formuesskatten er for øvrig også bestemt øket i budsjettforliket mellom Ap, SV og Senterpartiet. Formuesskatten settes opp fra 0,84 prosent til 0,95 prosent. Det innføres deretter et ekstra trinn for alle formuer på over 20 millioner

kroner. Ny sats på øverste trinn er 1,1 prosent.

Oppskrivningen av verdiene på tillatelsene vil ikke ramme eierne av børsnoterte oppdrettsaksjer. Formuen til eierne fastsettes via børskursen siste handledag i året.



ROSTEIN AS - LAKSENS FØRSTEVALG!

Helt fra laksenæringens spede begynnelse har Rostein levert innovative, robuste og løsningsorienterte tjenester.

Vår transporttjeneste ivaretar dyrevelferd og miljø på en riktig måte. Hos Rostein skal all laks reise på første klasse. Vi vet at både laksen, våre kunder og en hel verden av lakseelskere fortjener det beste.

Vi er stolt over vår fortid og gleder oss til fortsettelsen.

VÅR REISE HAR KNAPT BEGYNT - BLI MED OSS INN I FREMTIDEN!

Rostein AS | 6487 Harøy | Tlf: 712 75 650 | Epost: office@rostein.com | www.rostein.com

«Det største som har skjedd oss på flere tiår»



FASADE: Det nye bygget faller pent inn i sammenheng med resten av bygningsmassen. Foto: Arnt Ståle Sætre, Brønnøy kommune

Det nye distriktsmedisinske senteret i Brønnøysund revolusjonerer helsetilbudet for 13.000 innbyggere.

Av – Edd Meby

Distriktsmedisinsk senter (DMS) er det offisielle navnet, og prislappen er på 180 millioner kroner, men så har da også Brønnøy kommune fått mye for pengene.

- Dette er et større prosjekt enn det vi vanligvis holder på med, men vi er svært

fornøyd med sluttresultatet. Helseforetaket mener Brønnøy nå har de beste sykehusfasiliteter på Helgeland, og da må vi også si oss fornøyd, sier eiendomssjef i Brønnøy kommune, Arnt-Ståle Sæthre.

Startet i 2012

Som de fleste andre lignende prosjekt har det tatt tid å få det realisert etter at de første

tankene ble lansert i 2012-2013. Skisseprosjektet som kom i 2015-2016 resulterte i et forprosjekt, før kommunestyrets vedtak ble gjort i 2018. Byggestart var i april 2020 og 10. januar 2022 er det offisiell åpning, muligens med helseminister Ingvild Kjerkol på plass. Da står et tipp topp moderne bygg på 2.900 kvadratmeter i tre etasjer klar til bruk.

Komplekst prosjekt

Lokal byggeleder Ronny Thomasli i BYGG Tech AS er tilfreds med byggeprosessen:

- Rent faglig så er et distriktsmedisinsk senter et relativt komplekst prosjekt, der mange fagfolk må bidra og det er mange spesifikke tekniske krav som skal innfris. Med opp til 60 arbeidere involvert har samarbeidet på byggeplass fungert veldig bra. Vi har hatt jevnlig møter underveis og fremdriften har i all hovedsak vært holdt.

- Samarbeidet med hovedentreprenør Harald Nilsen AS har fungert meget bra. Profesjonelle folk i alle ledd. Vi kan trygt anbefale firmaet til andre som spør. Jeg vil også skryte av de

lokale leverandørene vi har brukt. Det har vært viktig for oss som kommune å bidra til lokal verdiskaping og kompetanseheving som et krevende prosjekt som dette gir, sier Sæthre.

Vi takker Brønnøy kommune for oppdraget med hovedentreprisen på Distriktsmedisinsk senter!



Foto: Arnt Ståle Sætre



entreprenør
**HARALD
NILSEN**

Trygghet gjennom hele prosessen



Foto: Ronny Thomasli, BYGG Tech AS



INTERIØR: 10. januar er det offisiell åpning av det distriktsmedisinske senteret som skal serve rundt 13.000 innbyggere på Sør-Helgeland. Foto: Ronny Thomasli, BYGG Tech AS



Foto: Ronny Thomasli, BYGG Tech AS



Foto: Ronny Thomasli, BYGG Tech AS

Kortere reisetid

DMS-en i Brønnøysund gir store positive ringvirkninger og en tryggere hverdag for innbyggerne på Sør-Helgeland. Frem til nå har innbyggerne brukt sykehuset i Sandnessjøen, og av og til det i Mo i Rana. Da har det vært vanlig å bruke 12-15 timer på å reise, for en undersøkelse som gjerne bare tar 20 minutter.

Derfor har DMS-en vært et felles krav fra kommunene på Sør-Helgeland, som også har kunnet peke på de samfunnsøkonomiske argumentene for redusert reisetid.

Endrer hverdagen

Han vet at investeringen i Brønn-

øysund vil bety svært mye for brukerne:

- Det er klart at DMS-en vil bety enormt for pasientene, spesielt kronikere som bruker sykehuset ofte. Helseforetaket anslår selv at 80 % av polikliniske undersøkelser nå vil kunne gjøres lokalt her i Brønnøysund, og i tillegg har vi fått funksjoner som gir et bedre røntgentilbud og bedre behandling for kreftpasienter. Vi har fått mer sykehus for pengene enn vi hadde sett for oss, sier Sæthre.

Tok risikoen sjøl

Dimensjonene på dette prosjektet er større enn det Brønnøy kommune vanligvis holder på med,

og Sæthre legger ikke skjul på at det oppsto en krevende situasjon da koronapandemien eksploderte i mars 2020, akkurat da prosjektet skulle settes i gang.

- Helseforetaket mente risikoen med oppstart var for stor, men Brønnøy kommune tok risikoen alene, og selv om det har vært et par krevende situasjoner, så har det gått veldig bra. Fremdriften var svært stram, så stram at et par tilbydere hoppet av, men vi har holdt den og det er vi litt stolte av. Vi er jo vant med å bygge, men dette er det første sykehuset vi har bygd. Det har vært utfordrende, spennende og lærerikt, sier eiendomssjef Arnt-Ståle Sæthre.



Alt av arbeider innen:
Maling, belegg og flis
på Distriktsmedisinsk senter, Brønnøysund!
Vi takker for oppdraget!

INTERIØR-SERVICE
HELGELAND

Telefon: 41 21 10 71 • Novikveien 96 • 8800 Sandnessjøen

Vi har vært byggentreprenør på Distriktsmedisinsk senter.
Vi gratulerer med ferdigstillingen og takker
hovedentreprenør Harald Nilsen AS for oppdraget!

Telefon: 47 74 77 51
Svaleveien 49
8907 Brønnøysund

www.brbb.no

BRBB
BRØNNØY BYGG & BOLIG

OK Kristoffersen Entreprenør AS har vært byggentreprenør på Distriktsmedisinsk senter.

Vi gratulerer med ferdigstillingen og takker hovedentreprenør Harald Nilsen AS for oppdraget!



Telefon: 47 79 79 79
Smedvikveien 22
8907 Brønnøysund

Fornøyde ansatte i Harald Nilsen AS, daglig leder Halvdan Heggheim (fra venstre), anleggsleder Johannes Ericsson og prosjektleder for DMS Brønnøysund, Tom Helge Thomassen. Foto: Privat

Alta-firmaet har aldri hatt prosjekter så langt sør, men ny DMS i Brønnøysund ble en god erfaring.

Av – Edd Meby

- Vi har i alle år hatt vårt nedslagsfelt i Troms og Finnmark, men for to år siden tok vi en strategisk beslutning om å se ut over vår region, og være med og konkurrere om oppdrag i hele Nord-Norge, sier prosjektleder Tom Helge Thomassen i Harald Nilsen AS.

Første oppdrag

Et av disse oppdragene dukket opp da anbudskonkurransen om et nytt distriktsmedisinsk senter (DMS) i Brønnøysund ble utlyst i 2019, og da Harald Nilsen AS fikk kontrakten på 180 millioner kroner ble dette det første oppdraget i selskapets nye strategi. Oppdraget var greit; å bygge DMS med Brønnøy kommune som eier og Helgelandssykehuset som leietaker, pluss rom for funksjoner som legevakt, spesialhelsetjeneste og annet kommunalt helsetilbud.

Rent byggtknisk er dette en grei jobb. DMS er et tilbygg til eksisterende bygningsmasse, og reist i stål, betong og glass.

Lokalt fagmiljø

- Vi har hele tiden følt at vi ble tatt godt imot i Brønnøysund, og er imponert over et høyst oppgående lokalt fagmiljø, som ha bidratt på mange områder, for eksempel på grunnarbeid, betong og tømmer. Samarbeidet med byggherre Brønnøy kommune har vært meget bra, understreker Thomassen.

- Utfordringer med korona?

- Ja, men ikke mer enn forventet. Vi vente oss raskt til en hverdag med smitteregime og lang leveringstid på materialer.

Erfaring og kompetanse

Bortsett fra at Harald Nilsen leverte desidert laveste pris i sitt anbud har bedriften også etter hvert samlet seg solid erfaring

Viktig «borteseier» for Harald Nilsen AS



og kompetanse med helsebygg, senest Alta Næringshus som sto ferdig i 2019.

- Erfaringen med det prosjektet var nok med på å gi oss muligheten i Brønnøysund. Dette er jo artige prosjekter å være med på, fordi vi ser hvor viktige de er, ikke bare for en kommune, men for hele regioner. Helse engasjerer og påvirker hvordan folk har det der de bor, sier Thomassen.

Rekordår i 2021

DMS-en i Brønnøysund er en viktig årsak til av Harald Nilsen AS i 2021 kan notere seg for selskapets høyeste omsetning noensinne. Den vil passere 350 millioner kroner, og med en normal bunnlinje, så er dette med på å legge stein på stein i selskapets utvikling.

- Hvordan er utsiktene i 2022?

- Vi har kontrakter som gir grunn til å tro på ytterligere vekst, og vi ser ikke bort fra at vi må ansette mer folk. Prosjektet i Brønnøysund har allerede resultert i flere oppdrag på Helgeland, så vi føler at de

strategiske valgene vi gjorde for to år siden var viktige og riktige, sier Tom Helge Thomassen i Harald Nilsen AS.



Comfort

Brønnøysund RØRS

Vi har levert og montert varme, sanitær, sprinkler og medisinske gasser

Telefon: 995 20 899

www.comfort.no

Vi står for grunn- og utenomhusarbeid.

Vi gratulerer Brønnøy kommune og hele regionen med flott nytt senter, og takker Harald Nilsen AS for oppdraget og godt samarbeid.

BENDIKSEN
ENTREPRENØR AS

www.bendiksenas.no



Telefon: 75 02 20 00 | Industribakken 10, 8907 Brønnøysund

Tømring og himling på Distriktsmedisinsk senter er utført av



Telefon: 97 10 70 51 • post@byggfinnmark.no • Altaveien 221 • 9515 Alta

Dobler frekvensen med fisketog fra nord

CargoNet utvider tilbudet med ARE-togene fra Narvik. Fra nyttår skal togene gå helt sør i Danmark.

Tekst: Alf Fagerheim

- Hvis alt går som forutsatt vil vi sette opp to ukentlige avganger fra nyttår, og vi vil kunne øke frekvensen i takt med markedets behov, forteller salgsdirektør i CargoNet, Knut Brunstad.

- Dette er etter ønske fra sjømatnæringen og enkelte transportører.

Togene skal gå helt ned til Padborg, som ligger ved den dansk-tyske grensen. Noe som vil korte ned frakttiden for sjømat fra Nord-Norge og ut i det europeiske markedet betydelig. I november sendte CargoNet avgårde et testtog med avgang fra Narvik til Padborg, som tilbakela den 2000 km lange strekningen på 40,5 timer.

Etterspurt

Høsten 2020 startet de opp med direktetog mellom Narvik og Malmö i Sør-Sverige, ved å om-dirigere et av togene som gikk i fast rute mellom Narvik og Alnabru i Oslo. Nå vil det altså bli en dobling av antall direktetog og en forlengelse av ruten helt sør til den dansk-tyske grensen. På retur vil toget gå fra Padborg til Oslo, der målet er å få fylt dette med gods også på returen.

- Interessen i sjømatnæringen har vært god, men vi skulle gjerne hatt bedre utlasting i togene. Eksportnæringen har etterspurt dette i lengre tid, men transportløsningen er avhengig av at dette også passer inn i transportørens mønster. Det tar tid å endre på dette, sier Brunstad.

Frekvens og volum

Bedre frekvens med flere lastedager i uken er etterspurt, men ifølge Brunstad er det litt som høna og egget:

- Vi trenger volum for å få opp



frekvensen, og kundene trenger frekvens for å få opp volumet.

Selskapet samarbeider med logistikkselskapet Nor-Log for å sikre frekvens og volum, både på sørgående og nordgående ruter.

- Signalene er svært positive, og det er et etterlengtet produkt vi nå lanserer. Volum med fersk fisk fra Norge øker fra år til år, og slik vi ser det så er det helt nødvendig å utvide tilbudet med tog fra nord, sier daglig leder i logistikkselskapet Nor-Log Thermo, Erlend Pekeberg.

Miljøvennlig

Å flytte mer gods over på bane vil ikke bare være et raskere alternativ enn trailere, men også et betydelig sikrere og mer miljøvennlig alternativ, ifølge Brunstad.

- Løsningen vil spare miljøet for store utslipp fra lastebiler, og i tillegg reduseres faren for trafikkulykker. Fremføringen vil dessuten være kostnadsbesparende for kundene, forteller han videre.

Visjonene om en mer miljøvennlig og raskere transportløsning for fisk fra nord deler han med Pekeberg i Nor-Log Thermo:

Med å øke togstrekket til Padborg vil vi kunne tilby svært

hurtig fremføring fra Narvik og Kiruna direkte til Padborg. Hele togfremføringen er et ekspressløp med elektrisk fremføring og nullutslipp. Dette er helt i henhold til våre ambisjoner om å være en sterk aktør innenfor miljøvennlig transport, sier Pekeberg.

Distribusjonsnav

En viktig grunn til at mange ønsker seg ned til Padborg er at man her har høy kompetanse på fersk fisk. I flere tiår har Padborg vært et nav for mye av distribusjonen av fersk fisk fra Norge til Europa, mye på grunn av at man her har en stor distribusjon og god tilgang til egnede ferskfisk-terminaler, tett på markedet på kontinentet. Mange stykkgodsruter har ruter fra nettopp Padborg, og her finner man også en stor hub for importvarer fra Europa til Norge.

- For at dette skal kunne bli en suksess og utvikles ytterligere, så er vi helt avhengig av at brukerne benytter seg av tilbudet. Det vil være perioder og svingninger i fersk fisk-markedet, men dette skal vi forsøke å hensynta med å redusere avganger de ukene det er lavt volum. Men vi håper og tror dette vil være et tilbud mange aktører benytter seg av fremover, sier Pekeberg.

GODSTOG: Fra nyttår dobler CargoNet avgangene med sjømattog fra Narvik. Togruten forlenges helt sør til Padborg, Danmark. Foto: Jernbaneverket

CARGONET: Fra nyttår dobler CargoNet avgangene med sjømattog fra Narvik. Togruten forlenges helt sør til Padborg, Danmark. Foto: Jørgen A. Sundt/CargoNet

GODS PÅ BANE: Fra nyttår dobler CargoNet avgangene med sjømattog fra Narvik. Togruten forlenges helt sør til Padborg, Danmark. Foto: CargoNet



Pam REFRIGERATION



Pam Refrigeration
leverer nøkkelløsninger til ditt behov. Oppgradering, utvidelse, nyanlegg eller komponenter.
Vi har mer enn 30 års erfaring innen bruk av naturlig kuldemedie.

Pam Refrigeration AS
Postboks 327
1753 Halden
Tlf: 69 19 05 55
Mobil: 977 48 550
E-post: pam@pamref.no

Lofoten må møte fremtiden med en vei fra 60-tallet

Fiskeri og turisme skal være bærebjelkene i utviklingen av Lofoten. På grunn av dårlige veier og havner kan ingen av dem kan ta ut sitt potensiale.

Av – Edd Meby

Gjennomfartsåren i langstrakte Lofoten ble åpnet av Kong Olav i 1963. I dag fremstår E10 fra Å til Fiskebøl som rasfarlig, trafikkfarlig og håpløst utdatert. Ikke rart at lederen i Lofotrådet, Vestvågøy-ordfører Remi Solberg (Arbeiderpartiet), er frustrert.

- Det var en ordførerkollega som nylig sa at «staten har glemt oss», og det kan jeg si meg enig i. Vi føler at vi blir oversett og at våre krav ikke blir tatt på alvor, sier Solberg.

Mens regjering og Storting dyrker vidløftige visjoner om Norge som sjømatnasjon, grønt skifte og satsing på turisme i distriktene, sitter de som skal innfri visjonene i en av landets mest spennende regioner med en nedkjørt infrastruktur.

- Vi sutrer ikke, men hvis vi skal kunne skape disse verdiene – basert på våre naturgitte fortrinn – så må vi ha strategi og ord, men aller mest; handling. Slik jeg opplever politikken fra regjeringen, så henger den ikke på greip.

Solberg er langt fra fornøyd med Lofotens plass i Nasjonal Transportplan. Kravene er klare:

- Utbedring av E10
- Ny flyplass på Leknes
- Utbedring av fiskerihavner

Flyplassen er ikke nevnt i NTP i det hele tatt. E10 får i NTP bare penger til rassikring lengst vest i Lofoten, mens satsingen på

fiskerihavnene lar vente på seg.

- Dette er de tre momentene vil skal spille inn til en ny regjering og da forventer jeg at det blir gjort noe. Dagens regjering har i alle fall ikke gitt oss mye uttelling.

Dette til tross for at Lofoten, en region som tradisjonelt har brukt mye energi på uenighet mellom de to store kommunene Vågan og Vestvågøy, står mer samlet enn noensinne i sine krav. Konseptvalgutredningen for E10 ble gjort ferdig i 2015. Kommunene er enige om prioriteringene. Faginstansene Statens Vegvesen, Avinor og Kystverket slutter opp om Lofotens krav. Da er skuffelsen stor over at det går så tregt.

I sin høringsuttalelse til NTP i april 2021, kom da Lofotrådet også med merknader om å bevilge 1,2 milliarder kroner til oppstart på E10-prosjektet, der en innkorting på strekningen Svolve-Leknes er noe av det aller viktigste. I dag tar det 70 minutter å kjøre strekningen. Med omlegging av traseen kan man komme ned i 40 minutter.

- Dette vil ha enorm betydning for Lofoten som en felles bo- og arbeidsregion. Vi snakker om en revolusjon som i seg selv vil gjøre Lofoten mer attraktiv, både



Leder i Lofotrådet Remi Solberg. Foto Espen Mortensen

for oss som bor her i dag, og de som vil flytte hit. Dagens vekst vil bli forsterket, mener Solberg.

I tillegg til E10 og flyplass er han minst like opptatt av satsingen på fiskerihavnene, der situasjonen er akutt. Når fisket på innsiden av Lofoten er dårlig, slik det tidvis er, vil mottakene ha båter fra Vesterålen til å levere.

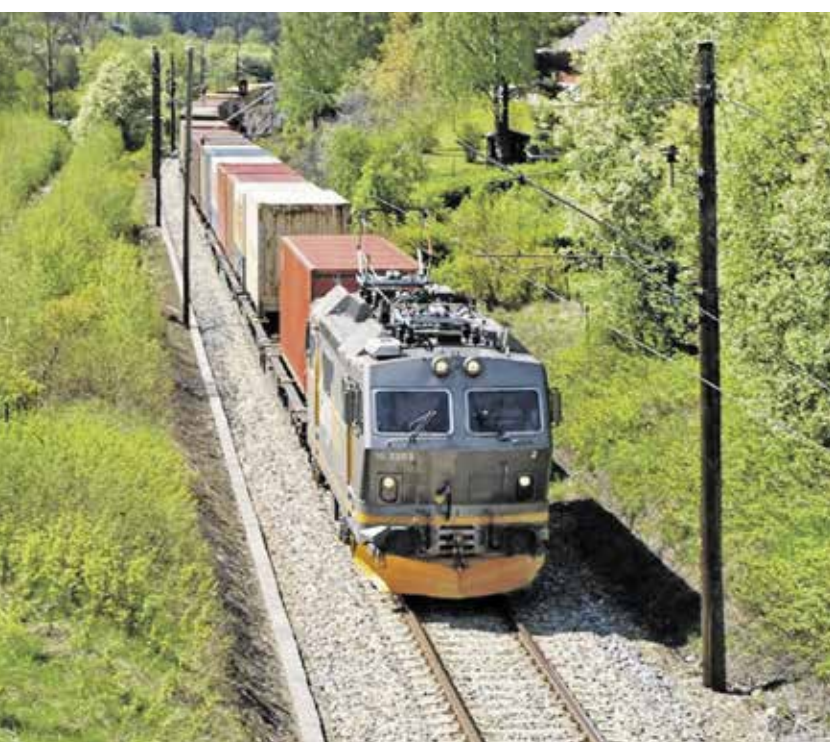
Men på Ballstad, en av de aller viktigste fiskerihavnene, kan ikke de større båtene gå inn. Havna er ikke stor nok. Dette går rett på

bunnlinjen til selskapene og går ut over verdiskapingen i en svært viktig næring.

- Kystverket har fått stoppordre fordi staten og fylkeskommunene ikke blir enige om hvem som skal ha ansvaret for hva. Det er helt utrolig!

- En samferdselsminister fra Arbeiderpartiet er løsningen?

- Ja.



SOLID - DURABLE - FLEXIBLE

Se våre produkter på www.nisjemetall.no



- Gitterrister i aluminium komposit og stål
- Perforerte plater 304, 316, Almg3
- Leidertrinn (TP350W)
- Leidertrinn (TP350W)
- Spaltesikter til sikring av smoltanlegg
- Trådgitter, vevet duk og strekkmetall

NISJE METALL

Rekordår for norsk oppdrett ...og her skapes verdiene i oppdrettsnæringen

Innsatsen til bioteknologiselskapene er avgjørende for at denne karen har blitt et av landets sterkeste eksportkort. Illustrasjonsfoto: Espen Bierud, Havforskningsinstituttet



Så langt i år har norsk oppdrettsnæring eksportert for 76,5 milliarder kroner, viser ferske tall fra Norges Sjømatråd. Dermed er toppåret 2019 allerede slått med 7,5 milliarder - med én måned igjen.

Av - Bjørn Tore Bjørnsvik

Statistisk sett burde verdien av årets totale eksport ende på i overkant av 85 milliarder kroner. Imponerende tall til tross, sjømateksportdelen utgjør mindre enn en tredel av den totale omsetningen i norsk oppdrettsindustri.

Mer enn produksjon

Hvert år utgir rådgivning- og revisjonsfirmaet EY, tidligere kjent som Ernst & Young, ut rapporten The Norwegian Aqua-

culture Analysis. Analysen baserer seg på reviderte og godkjente nøkkeltall fra rundt 2400 produksjons- og service-selskaper innen norsk oppdrettsindustri. Det betyr at i tillegg til omsetningen fra sjømateksporten, gir rapporten oversikt over den totale omsetningen innen næringen, inkludert tjenester og service - i tillegg til selve produksjonen.

Ifølge årets rapport, omsetter oppdrettsnæringen for i overkant av 250 milliarder kroner, fordelt på Tekniske løsninger, Bioteknologi, Produksjon, Distribusjon og Prosessering. Hva de forskjellige postene inneholder, hvem de er og hvor mye de omsetter for, kommer vi snart tilbake til.

Fra vugge til grav - gyte til gryte

Hvert ledd i livsløpet, eller produksjonssyklusen til en oppdrettsfisk, betyr verdiøkning for produsentene. Det byr også på markedsmuligheter for leverandører av tjenester og service. Første ledd er eggproduksjon; hvor gyteferdig fisk strykes og

eggene tas vare på for å i neste omgang å befruktes med melke. Neste ledd er å klekke eggene, gjøre smolten levedyktig og fore den opp til såkalt post-smolt nivå. Når stor nok, skal den transporteres til merdene eller oppdrettsanlegg på land hvor den skal vokse til slaktestørrelse.

Til slutt kommer slakting, foredling/prosessering, salg og distribusjon til kunder - ofte til restauranter, så verdikjeden får et ekstra ledd. I dag eksporteres mye som rund fisk, så foredlingen skjer i kundelandet heller enn i Norge.

Bransjen bygges av Tekniske løsninger

Segmentet omfatter selskaper som har mer enn 50 prosent av virksomheten sin innrettet mot oppdrett og har ifølge EY en samlet omsetning på rundt 25 milliarder kroner. Disse selskapene er inndelt i undersegmentene Utstyr, Verft, Konsulent/service, og bygger merder, forankringssystemer, avlusningsanlegg, brønnbåter, servicelektre, foringsautomater, programvare etc.

Størrelsen og omsetningen varierer: de minste, de med omsetning under 100 millioner i året, utgjør hele 80 prosent av selskapene i segmentet, men står for 24 prosent av omsetningen.

Mellomstore selskaper, de med omsetning mellom 100 millioner og én milliard, utgjør 19 prosent, men står for 67 prosent av omsetningen. De store selskapene med mer enn én milliard i omsetning, utgjør bare én prosent og står for 8 prosent av omsetningen i segmentet.

Utstyr vokser mest

Utstyr og oppdrettsløsninger er det undersegmentet på teknisk side som har vokst mest de siste årene, og rapporten viser en omsetning på vel 16 milliarder.

Gruppen bruker mye på forskning og utvikling, og det er særlig innenfor styringssystemer (software) og RAS (Recirculating Aquaculture Systems) -teknologi veksten har kommet.

Utviklingen kommer som svar på oppdretternes strategi med å være kostnadseffektive, sam-

tidig som man skal ivareta dyrevelferd og miljøhensyn.

Størst i gruppen er møreselskapet Optimar AS, fulgt av rogalendingene AKVA Groups AS, Egersund Net AS og ScaleAQ (som er en sammenslåing av Steinsvik, Aqualine og AquaOptima).

Stor brønnbåt-etterspørsel

I undersegmentet Verft er det særlig brønnbåt-etterspørselen som drar omsetningen opp, men også behovet for forbåter er voksende. I stor grad handler det om nybygg, men også oppgradering av eksisterende fartøy bidrar tungt.

Undersegmentet er i EYs rapport registrert med en omsetning på rundt 3,5 milliarder kroner, og topp fem utgjøres av tre møreselskaper; Aas Mek Verksted AS, Myklebust Verft AS og Sletta Verft AS; med Fitjar Mekaniske Verksted AS (Vestland) og Vaagland Båtbyggeri (Trøndelag) på henholdsvis første- og femteplass.

Bioteknologi

Høy kompetanse på bioteknologi er nøkkelen til norsk oppdrettsuksess. Kunnskapen næringen besitter gjør det mulig å opprettholde god fiskehelse og hurtig vekst, samtidig som kostnadene holdes nede og miljøkravene møtes. Nevnte suksess gjenspeiles også i omsetningen, og segmentet har ifølge EY hatt en sammensatt årlig vekstrate på hele 10,1 prosent!

Årsaken er kombinasjonen av høye laksepriser stagnerende volumer grunnet biologiske

Vi leverer det meste innen undervannsarbeid

Døgnåpent. Vi server havbruksnæringa.

BEHOV FOR DYKKERTJENESTER? Vi har godkjente yrkesdykkere. Båter med kraner og slepekapasitet m.m.

Barentsdykk Mehamn AS

Ringveien 14 • 9770 Mehamn • Telefon: 909 99 547 • E-post: inge@barentsdykk.no

Barentsdykk
Mehamn





På verftssiden er det særlig brønnbåtetterspørselen som drar opp. Illustrasjonsfoto: Rostein AS



2021 blir et rekordår for norsk oppdrettsnæring med eksport på rundt 85 milliarder kroner. Totalt skaper bransjen verdier for 250 milliarder årlig, viser rapport fra EY. Illustrasjonsfoto: Vegard Hatten, Fiskeridirektoratet

begrensninger. Dette har igjen økt etterspørselen etter sunt og effektivt fiskefôr, fiskemedisiner, vaksiner etc.

Skjult bak samlebetegnelsen ligger undersegmentene Fiskehelse og Fôr.

ledende selskapene er Skretting AS fra Rogaland, EWOS AS fra Vestland, nordlandske BioMar AS, Mowi fra Vestland og Aker Biomarine Antarctic AS, også Nordland.

Førstnevnte omfatter leverandører av produkter, tjenester, forskning og utviklingsprosjekter nødvendige for å opprettholde fiskehelsen. I Norge omsetter bransjen for omkring seks milliarder kroner årlig, og de dominerende selskapene er trønderske PHARMAQ, nordlandske Stim AS, Tromsøs Nofima, Veterinærmedisinsk Oppdragscenter AS fra Oslo og MSD Animal Health Norge AS fra Bergen.

På forsiden er hovedoppgaven å løse utfordringen med å lage et produkt som ikke bare gir tilstrekkelig næring, men samtidig tar hensyn til minkende villfiskbestander og klimakrav. På 90-tallet bestod fôret av mer enn 80 prosent fiskemel og fiskeolje, mens konvensjonelle marine materialer i dag utgjør mellom 25 og 30 prosent av innholdet i fiskefôret i Norge. Mye av investeringene til selskapene i segmentet går til forskning på alternative råvarer. Bransjen omsetter for nærmere 30 milliarder kroner årlig, og de



Utstyr og oppdrettsløsninger har vokst mest de siste årene og har en årlig omsetning på 16 milliarder kroner i året, viser EYs tall. Illustrasjonsfoto: ABB



Arnøy Laks AS



Lauksundveien 139
9194 Lauksletta
Tlf.: 77 77 79 70
www.arnoylaks.no

Vi leverer – dere ensilerer

ADDCON

ENSILOX®

Med ny seminøytral antioksidant for god ensilering

ANTIBOIL®

For å hindre og stoppe koking i ensilasjen

MAURSYRE®

For ensilering og desinfeksjon av blodvann

FISHFORM®

For korttidskonservering av råvarer til fiskemel

VÅRT FOKUS ER TRYGG OG SIKKER LEVERING

ADDCON GmbH

Parsevalstraße 6, 06749 Bitterfeld-Wolfen, Germany
Phone: +49 228 91910-0, Fax: +49 228 91910-60
www.addcon.com



Motoren som drar bransjen

Produksjonen følger fiskens livsløp, fra egg, via smolt, og oppdrett frem til slaktestørrelse; det er i dette segmentet den største verdiskapningen skjer.

Av – Bjørn Tore Bjørsvik

Så mye som 260 selskaper opererer i dette segmentet, som ifølge EYs «The Norwegian Aquaculture Analysis» allerede i 2019 hadde en samlet omsetning på over 80 milliarder kroner. Majoriteten utgjøres av det rapporten definerer som «små» selskaper; selskaper med årlig omsetning under 100 millioner kroner. Så mange som 63 prosent av de vel 260 selskapene inngår i denne kategorien, men de står for knappe seks prosent av omsetningen.

Kategorien «mellomstore selskaper» bedrifter med årlig omsetning mellom 100 millioner og én milliard kroner, utgjør 32 prosent av produksjons-

selskapene og står for 33 prosent av omsetningen.

Gigantene dominerer

Målt i omsetning domineres norsk oppdrettsnæring av noen få, store selskaper. Ifølge EY stod de 10 største produsentene for 54 prosent av omsetningen i 2019.

Selskaper med årlige driftsinntekter over én milliard utgjør bare fem prosent av totalt antall selskaper, men står for 61 prosent av omsetningen i produksjonssegmentet. De største selskapene befinner seg alle i sluttenden av produksjonen, «Oppdrett i sjø», men kunne ikke eksistert uten de to foregående undersegmentene «Egg/befruktning» og «Smolt».

Egg for milliarder

Bedriftene i undersegmentet «Egg/befruktning» er spesialisert på å produsere befruktede egg for klekking, men mange glir sømløst over i de neste undersegmentene, «Smolt» og småskala «Oppdrett i sjø.» Mange av dem opererer som selvstendige enheter, men det er ikke uvanlig at de er del- eller heleide av større oppdretts-selskaper og andre industri-aktører.



Andre ledd er produksjon av settefisk, egg klekkes, smolten tas opp til post-smolt nivå i ferskvannskar i produksjonsanlegg på land. Illustrasjonsfoto: Are Kvistad, Sjømat Norge



Merdenes sølv blir selskapenes gull. Illustrasjonsfoto: Ingun Mæhlum, Sjømat Norge



nordic og saeplast
kar og containere i stort utvalg.
Høy kvalitet, - slitestyrke og lang brukstid.
For omgående levering.



saeplast

Telefon 71 40 19 00
sales.norway@saeplast.com • www.saeplast.com

Etterhvert som industrien har møtt voksende utfordringer i form av sykdom og lakselus, har eggprodusentene lagt stadig mer ressurser inn på forskning og utvikling, og tar i bruk gen-teknologi for å forbedre fisken motstandsdyktighet og øke vekstraten, melder EY.

Undersegmentet har vokst fra rundt 400 millioner kroner i omsetning i 2010, til omkring 1,5 milliarder kroner ti år senere. De største selskapene er AquaGen AS (Trøndelag), Benchmark Genetics Norway AS (Vestland), Nordnorsk Stamfisk AS (Nordland), Osland Stamfisk AS (Vestland) og Svanøy Havbruk AS (Vestland).

Smolt i vekst

«Smoltifisering» er prosessen hvor nyklekket fisk vokser til settefisk, en prosess som typisk tar 10-16 måneder. De siste ti årene har undersegmentets omsetning vokst fra 1,5 til fire milliarder kroner, og pilene peker videre oppover, viser EYs tall.

I dette segmentet er de fem største selskapene alle enten deleid eller heleid av store oppdretts-selskaper, og inngår som del av en vertikalintegret pro-

duksjonsstruktur. Tre av disse er fra Nordland.

Et annet utviklingstrekk de siste ti årene er at smolt- og possmoltproduksjonen foregår lengre, slik at vekten har gått fra rundt 500 gram til ett kilo per individ, hvilket reduserer fiskens tid i sjøen - og dermed eksponeringen for lakselus og sykdom.

De fem største smoltprodusentene var i 2020 SalMar Settefisk AS (Trøndelag), Helgeland Smolt AS (Nordland), Nordlaks Smolt AS, (Nordland), AS Sævareid Fiskeanlegg (Vestland) og Sisomar (Nordland).

Der formuer skapes

Verdiskapning i oppdrettsindu-

Første ledd i verdiskapningsprosessen; eggproduksjon: gyteferdig laks strykes. Illustrasjonsfoto: Erlend Aastad Lorentzen, Havforskningsinstituttet

strien skjer som vi har vist gjennom hele prosessen, men størst er den fremdeles i selve «Oppdrett i sjø.» Dette er stadiet hvor fisken vokser til slaktevekten på 4-5 kg i løpet av 14-24 måneder. Prisene har vært stabilt høye siden 2016, og veksten i produksjon har vært stabil - med de effekter det har for selskapene. I 2020 var omsetningen i segmentet oppe i rundt 80 milliarder, og er nå i 2021 tilbake på sporet med en eksport alene på nærmere 85 milliarder.

I EYs rapport er de fem største selskapene Mowi ASA (Vestland), SalMar Farming AS (Trøndelag), Lerøy Midt AS (Trøndelag), Cermaq Norway AS (Nordland) og Nova Sea AS (Nordland).

Kunnskap er gull

Ekspertise på tvers av bransjen er hva selskapene i «Konsulent og service» lever av. Og de lever godt.

Av – Bjørn Tore Bjørsvik

De siste ti årene har omsetningen i segmentet vokst fra én til syv milliarder kroner. Største operatør i segmentet er SINTEF Ocean AS fra Trondheim, fulgt av Nordlands Gildeskål Forskningsstasjon AS (Nordland), Aqs AS (Trøndelag), Frøy Akvaservice AS (Trøndelag) og Tromsøs Akvaplan Niva AS.

Tilbake på sporet

Som så mange andre i bransjen hadde Gildeskål Forskningsstasjon AS (GIFAS) utfordringer i koronaåret 2020. Driftsinntektene falt fra 590 millioner kroner i 2019 til 330 millioner kroner i 2020, men de klarte likevel å lande med sorte tall

på bunnlinjen; 17,6 millioner kroner. Nå peker pilene oppover igjen.

- Vi ble rammet av tre ting i fjor, sier arbeidende styreleder Morten Lorentzen til Nordnorsk Rapport.

- Vi fikk to runder med produksjonsutfordringer, én på våren og én på høsten. Samtidig ble markedet rammet av korona, forteller han.

Året i år er betydelig bedre, men vi er fremdeles litt påvirket av koronasituasjonen. Vi hadde også en ILA-påvisning, uten at det førte til sykdomsutbrudd. Slikt gir noen ekstrakostnader, men vi er tilbake, og produserer for full fart igjen. Faktisk vil jeg si det har gått godt; vi leverer produksjonstall i tråd med budsjettet, men ligger litt etter på forskningslokaliteten vår på grunn av en ILA-påvisning hos et nabobruk.

Fullbooket for 2022

På forskningssiden ser det lyst ut for det kommende året, kan Lorentzen melde.

- Vi er så godt som utsolgt, så de som ønsker å bestille, må belage seg på at det kan bli 2023 før vi har plass, sier han, og legger til:

- Jeg føler at vi er på full fart på vei tilbake til det gode, gamle. Faktisk håper jeg det går like bra neste år som det tross alt har gått i år!

- Tilpasset oss

Også Tromsø-selskapet Akvaplan Niva fikk noen utfordringer i 2020, men styrte skuta trygt i land. Omsetningen gikk ned fra 190 millioner i 2019 til 187,5 millioner kroner året etter, men bunnlinjen ble sort, og gikk fra 4,69 millioner kroner til 3,12 millioner kroner. Hvordan klarte de det?

- Det ble noe omstilling i 2020 på grunn av Covid, forteller

Akvaplan Niva red 2020 stormen av med stil, og 2021 ser bra ut, sier administrerende direktør Merete Kristiansen. Foto: Edvard Kristiansen, Akvaplan Niva



Gildeskål Forskningsstasjon. Foto: GIFAS

administrerende direktør, Merete Kristiansen til Nordnorsk Rapport.

- Forskning i felt og noen tokt ble utsatt, men vi tilpasset oss, så vi fikk mye gjort for havbruksnæringen, sier hun, og antyder at de var heldige.

Kristiansen kan rapportere at

- Jeg føler at vi er på full fart på vei tilbake til det gode, gamle, sier arbeidende styreleder i Gildeskål Forskningsstasjon AS, Morten Lorentzen. Foto: GIFAS



2021 har gått bedre enn året før.

- 2021 ser bra ut, forteller hun.

- Vi bygger videre på det vi startet i 2020, og vi ligger an til å ende på et greit resultat.



Refleks
båtovner
www.shelby.no

bruker ikke strøm
kan brenne kontinuerlig
mange modeller
muligheter for radiator
og varmtvannstank

over 30 års erfaring
eget serviceverksted
og komplett delelager

shelby teknikk as

4379egersund
tlf. 51 46 18 00
faks: 51 46 18 01
e post: post@shelby.no

VELG
PROSESSBÅT.

NAPIER

Alltid sanitærslakt - økt biosikkerhet.
Ingen transportdødelighet - forbedret fiskevelferd.
Redusert miljøavtrykk.

Over 12 års erfaring med S&B på merdkanten.

NAPIER

kjetil@napier.no / 906 49 083
kaare@napier.no / 995 52 554

Første akva- lærningene med D6-sertifikat

TROMS: - Det har vært stor interesse for D6-kurset, men vi har inntrykk av at mange ikke har kommet skikkelig i gang enda. Det forteller Halvor Hanssen ved Blått kompetansesenter Nord.

Tekst: Alf Fagerheim

Dekksoffiser klasse 6-sertifikatet (D6) ble innført av Sjøfartsdirektoratet, der alle førere av lasteskip over 8 meter i fartsområdet liten kystfart må ha sertifikatet fra 1. januar 2024. Kompetansesertifikatet D6 gjelder for lasteskip opp til 24 meters lengde.

Økt aktivitet

Blått kompetansesenter Nord startet allerede i våres opp med de første D6-kursene, men foreløpig er de bare i den spede begynnelse med kursingen. Primært kjører kompetansesentret kurs for oppdrettselskaper og private servicebedrifter, og har til nå gjennomført tre D6-kurs for havbruksnæringen.

- Vi forventer en økt aktivitet utover vinteren og våren, ettersom det er stor aktivitet på sjøen nå om høsten, sier Hanssen, som er utdannet sjøkaptein og kvalitetsansvarlig ved kompetansesentret i Troms.

Første læringer

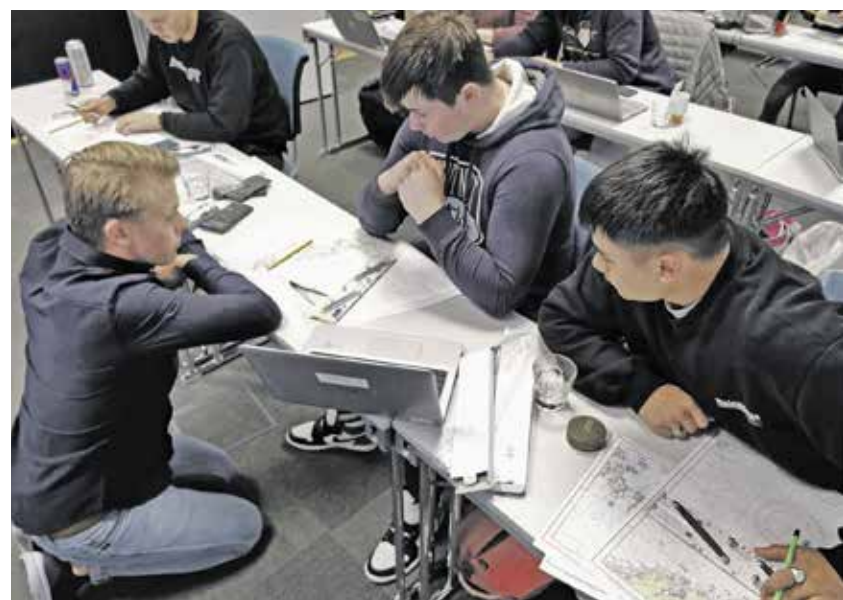
I høst startet de første lærningene i akvakultur på veien mot dekksoffiser klasse 6-sertifikatet. Dette er fjerde kull med D6-deltakere, og er i regi av Opp-

læringskontoret for fiskerifag i Troms. De tilbyr kurset for læringer i akvakultur, der Blått kompetansesenter Nord står for den faglige gjennomføringen. D6-kurset er ikke obligatorisk for akvakulturlæringer, og er enda ikke kommet inn i det ordinære opplæringsløpet på VG2 akvakultur.

Kurset gjennomføres som et kombinert nett- og samlingsbasert tilbud, som skal lede frem til D6-sertifikat. Hele 19 læringer deltok på første samling på Kystens Hus i Tromsø, og i løpet av tre samlinger skal de få både teoretiske og praktisk opplæring før de til slutt kan avlegge eksamen.

Obligatorisk

Daglig leder ved Opplæringskontoret for fiskerifag i Troms, Annbjørg Reiersen, håper at det skal bli en del av opplæringen



VEILEDNING: Deltakerne får grundig veiledning av dyktige lærere ved Blått Kompetansesenter Nord. Foto: Blått Kompetansesenter Nord

på VG2 akvakultur ved begge videregående skolene i Troms fra inneværende år.

- Vi har dialog med de videregående skolene om å få det til, sier hun. Hun mener det er viktig at de akvalærningene som nå er under utdanning i Troms får tilbud om å ta kurset.

- Vi ønsker at lærningene skal være operative til å gå direkte ut i arbeidslivet etter endt lærningstid. Vi har på en måte sett at det er noen læringer som kommer til å falle mellom stoler i og med at de ikke får opplæringa i skolesystemet, og heller ikke når å få nok fartstid til 1. januar 2024. Derfor kjører vi dette kurset, og har også en plan om å kjøre ett til for flere av våre læringer, sier Reiersen.

Overgangsordning

Det er også mulighet for de som har mer enn 5 års arbeidserfaring fra lasteskip og servicebåter mellom 8 og 24 meter, innen utgangen av 2023, til å løse begrenset D6-sertifikat, basert på en praktisk prøve. Denne muligheten gjelder kun i en overgangsperiode frem mot 1. januar 2024. Kandidaten skal testes i navigasjonsinstrumenter, planlegge og gjennomføre seilas, sjøveisreglene og sjøklart skip.

AUKRA™

NYE LØSNINGER TIL FISKERI OG HAVBRUK

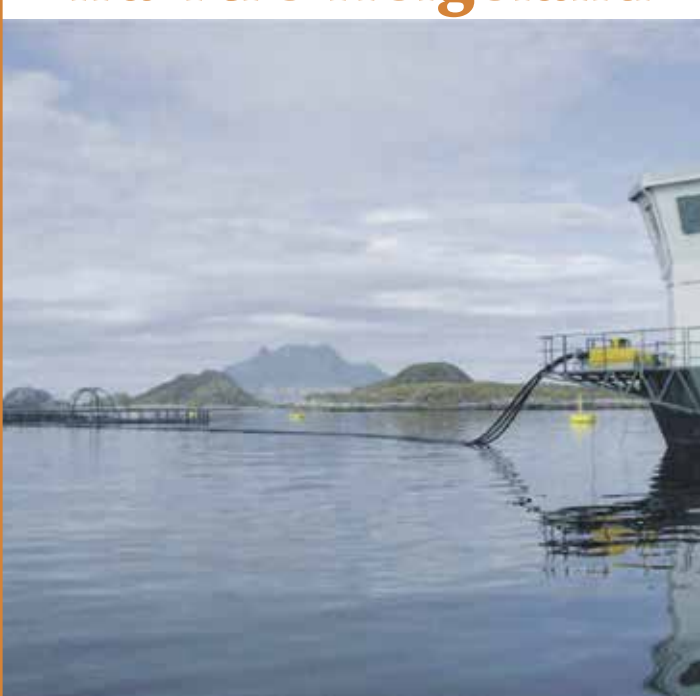


Aukra Maritime kan levere komplette løsninger på løfte- håndteringsutstyr og sikkert dekkshåndterings utstyr til alle typer fartøy.

Våre kraner er bygget etter meget høye kvalitetskrav for bruk i offshore- og fiskeri industri. Andre kombinasjoner tilgjengelig på forespørsel. Alle kranmodeller kan leveres med DNV-sertifisering.

Se mer på www.aukramaritime.no

Laks av beste kvalitet fra Ytre Helgeland



KOBKVÅGLAKS AS

VI LEVERER ÅR ETTER ÅR

8850 Herøy - Mob. 905 85 478 - post@kobbvåg.no



D6-GJENGEN: I høst startet de første akvakulturlærlingene opplæringen til det som skal gi dem D6-sertifikat. Foto: Birte Richardsen/OK Fisk Troms

WILSGÅRD: Mari Pedersen (th) og Marina Amalie Sørensen jobber begge hos Wilsgård Fiskeoppdrett og deltar på det første D6-kurset for akvalæringer i Troms. Foto: Birte Richardsen/OK Fisk Troms



NAVIGASJON: Bruk av sjøkart og bestemme posisjon er grunnleggende kunnskaper som deltakerne skal kunne. Foto: Blått Kompetansesenter Nord



SAMLING: Første samling for D6-kurset ble lagt til Tromsø. De neste to samlingene legges til Gibostad og Skjervøy. Foto: Birte Richardsen/OK Fisk Troms

Viktig med opplæring

Mari Pedersen fra Botnhamn på Senja, er en av deltakerne på D6-kurset. Hun tok fagbrev i akvakultur i sommer, etter to års læretid ved matfiskanlegg hos Wilsgård Fiskeoppdrett AS i Torsken, Senja. Etter bestått fagbrev fikk hun fast jobb i bedriften. Hun mener det er viktig med opplæring for å føre servicebåtene.

- Alle må ha opplæring for å føre båtene, og det er krav til selskapet at de ansatte har sertifikat for å operere båtene. Kurset er både omfattende, lærerikt og interessant, og det handler mye om å ha kjennskap til navigasjon og sikkerheten om bord, forteller hun og legger til at det er godt å ha sertifikatet på CVen i tilfellet hun søker videre jobb.

De skal gjennom tre samlinger; i Tromsø, Skjervøy og Gibostad. Mellom samlingene er det lagt opp til at deltakerne skal studere på egenhånd, samt gjennomføre en del arbeidskrav.

- Det er omfattende stoff, så det er verdt å følge med både på samlingene og i egenstudiet, sier Pedersen.



Bluegreen

BLÅGRØNNE LØSNINGER FOR EN BÆREKRAFTIG FREMTID

Bluegreen er nyetablert, men har likevel lang fartstid. Våre ansatte er blant landets ledende på sveising og produksjon av konstruksjoner og infrastruktur i termoplast. "Skvalpesonen", der sjø møter land, er vårt spesialområde.

VI HJELPER DEG MED:

Sveising av termoplaster

Sveising av rør og konstruksjoner

Lukkede sjø- og landbaserte oppdrettsanlegg

bluegreengroup.no

Velkommen til Båtsfjord og Lossesentralen!

- Vi samarbeider med Båtsfjord sentralfryselager
- Lossing av fersk og frossen fisk
- Konkurransedyktige priser
- Fri bil til rådighet hele dagen
- Hyggelige og serviceinnstilte medarbeidere

LOSSESENTRALEN AS

Nedre Holmen 1
Postboks 84 9991 Båtsfjord
v/Torbjørn Hanssen
Tlf.: 982 91 487

LOSSING AV FERSK OG FROSSEN FISK

Oppdrettsselskap i Nord-Norge 2020 - Over 100 millioner

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner		2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2020	2020
CERMAQ NORWAY AS	Steigen	4 655 895	3 485 695	1 179 235	1 148 452	1 198 763	1 166 875	26	4 810 418	60,8
NOVA SEA AS	Lurøy	2 672 198	2 933 067	734 108	1 015 847	802 729	1 108 119	30	2 720 272	80,8
NORDLAKS OPPDRETT AS	Hadsel	2 596 730	2 892 105	559 554	800 616	512 765	869 956	20	3 804 493	62,5
LERØY AURORA AS	Tromsø	1 951 807	2 089 939	293 287	671 422	267 157	655 604	14	1 330 533	40,8
NRS FARMING AS	Alta	1 475 191	1 518 503	214 012	471 832	187 271	450 214	13	831 144	33,5
GRIEG SEAFOOD FINNMARK AS	Alta	1 375 648	1 798 360	114 614	557 331	87 832	534 845	6	1 056 238	42,1
KVARØY FISKEOPPDRITT AS	Lurøy	939 559	793 780	28 295	79 610	21 224	75 197	2	321 627	28,0
EIDSFJORD SJØFARM AS	Sortland	867 163	950 725	244 064	312 416	238 459	318 663	27	1 071 873	54,9
LOVUNDLAKS AS	Lurøy	659 879	612 866	243 646	256 483	277 089	422 827	42	511 336	35,2
ELLINGSEN SEAFOOD AS	Vågan	616 249	697 941	128 452	273 628	128 837	274 698	21	806 011	72,9
FLAKSTADVÅG LAKS AS	Senja	587 809	593 573	169 222	228 343	167 682	227 543	29	212 384	39,3
Kleiva Fiskefarm AS	Ibestad	419 227	312 236	4 977	91 156	9 124	94 224	2	366 556	62,1
GRATANGLAKS AS	Gratangen	377 568	337 755	11 502	109 125	13 138	112 106	3	422 086	77,5
GIGANTE HAVBRUK AS	Bodø	374 421	602 999	21 880	170 267	24 194	185 099	6	737 921	58,7
ARNØY LAKS AS	Skjervøy	346 393	342 991	41 381	69 456	41 555	67 134	12	274 846	64,7
SALAKS AS	Salangen	339 075	404 970	12 924	35 330	20 500	40 225	6	507 064	62,4
LOFOTEN SJØPRODUKTER AS	Vestvågøy	330 908	304 988	28 335	80 187	29 663	82 327	9	267 057	62,0
NORDLAKS SMOLT AS	Hamarøy	326 533	214 959	97 250	40 475	84 372	24 589	26	452 250	39,0
CAMPUS BLÅ NORSK HAVBRUKSSENTER AS	Brønnøy	291 425	155 431	122 360	8 687	120 373	6 552	41	155 123	59,9
TRØNDELAG HELGELAND INVEST AS	Brønnøy	284 444	157 810	113 131	5 842	117 225	34 045	41	195 182	54,9
SELØY SJØFARM AS	Herøy i Nordland	280 854	341 372	47 971	107 101	45 587	105 014	16	210 545	46,6
NORTHERN LIGHTS SALMON AS	Tjeldsund	240 174	166 694	79 914	18 862	80 342	19 544	33	288 415	87,6
ØYFISK AS	Øksnes	195 118	265 269	37 556	90 246	35 097	90 060	18	191 933	40,5
SØRROLLNESFISK AS	Ibestad	180 092	79 042	60 897	11 138	61 599	13 551	34	242 600	69,7
EDELFAARM AS	Saltdal	175 931	218 278	57 525	83 722	52 606	79 725	30	206 789	38,9
WENBERG FISKEOPPDRITT AS	Fauske-Fuossko	175 838	219 189	48 523	75 434	51 420	86 219	29	274 223	48,4
ELAR AS	Tromsø	161 410	128 757	2 527	1 125	798	-684	0	20 276	38,4
AKVAFUTURE AS	Brønnøy	160 478	307 537	-42 828	-8 515	-63 740	-29 597	-40	94 645	19,1
MORTENLAKS AS	Lødingen	138 616	88 675	23 206	17 019	23 268	17 270	17	139 234	77,3
KOBBVÅGLAKS AS	Herøy i Nordland	134 702	159 675	38 911	96 409	36 645	102 101	27	304 872	53,8
NORDNORSK STAMFISK AS	Steigen	132 907	205 637	11 965	38 066	10 863	40 362	8	62 286	36,0
BALLANGEN SJØFARM AS	Narvik	123 864	97 847	42 076	7 190	44 990	12 384	36	178 040	38,2
SELSØYVIK HAVBRUK AS	Rødøy	115 186	154 467	3 253	53 098	1 312	51 742	1	70 221	38,1
SJURELV FISKEOPPDRITT AS	Tromsø	114 019	126 460	39 441	53 634	39 918	55 539	35	77 656	68,9
TROLLVIKA DRIFT AS	Tjeldsund	102 778	97 743	12 040	12 380	12 169	12 375	12	31 821	36,1
Totalt:		23 920 089	23 857 335	4 825 206	7 083 414	4 782 826	7 406 447	18	23 247 970	52,3

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

Tjenester tilknyttet akvakultur i Nord-Norge 2020 - De 20 største

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner		2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2020	2020
GILDESKÅL FORSKNINGSSTASJON AS	Gildeskål	330 518	590 830	28 000	184 733	23 194	182 880	7	297 746	53,7
POLARFEED AS	Vestvågøy	233 509		-8 794		-9 620		-4	6 417	6,0
STEINAR OLAISEN AS	Herøy i Nordland	155 417	156 540	26 561	24 169	22 040	17 796	14	143 080	40,7
FINNSNES DYKK & ANLEGG-SERVICE AS	Senja	110 856	91 973	14 277	18 330	12 950	17 760	12	44 342	49,1
BRØNNBÅT NORD AS	Ibestad	94 721	103 960	26 883	51 330	25 080	48 008	26	205 853	64,9
AQUAVISNING AS	Vågan	83 297	68 329	81	30	112	65	0	23 421	83,4
HÅLØY HAVSERVICE AS	Ibestad	75 906	46 532	19 022	4 103	17 361	1 938	23	41 698	47,0
NOFI OPPDRITTSERVICE AS	Tromsø	63 667	48 514	10 681	5 725	9 592	4 558	15	33 692	25,9
AKVAPRINS AS	Senja	50 631	55 426	2 229	3 416	194	683	0	3 725	3,3
HYDRO FISH CARE AS	Herøy i Nordland	50 536	48 399	16 571	11 532	16 347	10 416	32	30 423	69,5
PHARMAQ FISHTEQ AS	Nesna	44 171	19 198	5 181	-728	6 508	-789	15	13 923	23,9
FOLDEN AKVA AS	Steigen	40 507	35 824	6 239	4 873	6 302	4 176	16	11 154	54,7
BRA-VASK AS	Herøy i Nordland	38 418	46 472	2 446	9 911	1 375	8 131	4	14 970	27,9
NOVA SEA AQUASERVICE AS	Lurøy	32 384	35 129	1 858	3 729	1 702	3 460	5	28 837	56,8
HERØY SERVICEBÅT AS	Herøy i Nordland	30 596	23 269	6 884	2 401	6 480	2 155	21	12 438	40,5
FRØYA SALMON AS	Vestvågøy	27 568	56 117	17 619	5 917	8 585	6 017	31	18 043	44,2
BARENTSDYKK MEHAMN AS	Gamvik	23 674	16 125	4 032	1 195	3 357	930	14	11 176	45,9
SBS TEKNIKK AS	Brønnøy	22 478	16 607	2 624	651	2 497	544	11	5 278	45,3
NOVA MASTER AS	Lurøy	22 171	11 156	6 048	1 250	4 845	192	22	5 923	9,4
KVARØY OPPDRITTSERVICE AS	Lurøy	19 743	9 910	2 320	1 549	2 044	1 187	10	11 937	20,5
SLENESET AQUA SERVICE AS	Lurøy	18 725	10 739	1 724	488	1 505	130	8	3 051	24,7
Totalt:		1 569 493	1 491 049	192 486	149 871	162 450	310 237	13	967 127	39,9

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

Produksjon av yngel og settefisk i Nord-Norge

Selskap	Kommune	Driftsinntekter		Driftsresultat		Resultat før skatt		Lønnsomhet*	Egenkapital	Soliditet
		2020	2019	2020	2019	2020	2019			
Tall i 1000 kroner										
SALANGFISK AS	Salangen	162 184	99 541	53 517	27 249	50 003	21 010	31	359 240	57,7
BENCHMARK GENETICS SALTEN AS	Sørfold	105 149	29 754	29 228	-3 367	15 006	-17 245	14	140 090	25,9
GRYTÅGA SETTEFISK AS	Vefsn	97 751	101 325	29 176	24 351	27 945	22 148	29	47 330	43,1
NORDNORSK SMOLT AS	Hasvik	72 624	32 925	3 133	-2 272	693	-6 783	1	52 690	48,3
MØRKVEDBUKTA AS	Bodø	39 704	39 879	4 117	10 329	4 026	10 050	10	73 532	93,4
NORLAND RENSEFISK AS	Lurøy	27 262	35 657	6 764	6 856	6 348	5 865	23	42 689	75,3
TOMMA RENSEFISK AS	Nesna	25 614	36 149	1 005	10 505	924	10 258	4	29 870	73,6
ARCTIC CLEANERFISH AS	Vestvågøy	10 689	10 619	-9 444	-1 482	-9 541	-1 529	-89	10 642	69,9
SALMON CENTER GILDESKÅL AS	Gildeskål	4 268	1 947	1 016	-759	941	-874	22	2 267	55,0
POLARFISK- AS	Meløy	122	14	-4 706	-2 314	-4 734	-3 100	-3 880	24 154	87,6
Totalt:		545 367	387 810	113 806	69 096	91 611	39 800	-3 836	782 504	63,0

* Lønnsomhet er oppgitt som resultat før skatt i prosent av omsetningen. Konserntall er brukt der disse er tilgjengelige.

Oppdrettselskapene:

En tredjedel av resultatet slanket bort i 2020

Lockdown og bortfall av det viktige hotell- og restaurantmarkedet i Europa medførte et kraftig prisfall på laks og ørret i fjor.

Av - Jonas Ellingsen

Omvelting i markedene og lavere priser slo negativt ut for de aller fleste oppdrettselskapene i Nord-Norge.

I fjor måtte oppdretterne vende seg mot butikk-kjedene, noe som førte til en lang lavere pris for produktene. Regnskapstallene viser at dette i stor grad påvirket lønnsomheten hos produsentene.

Resultatnedgang på 35 %

Utviklingen går klart frem av vår oversikt over selskapene med omsetning over 100 millioner kroner. Samlet omsetning for selskapene i tabellen endte på 23,9 milliarder kroner, noe som er en minimal nedgang fra 2019.

Samtidig gikk selskapenes samlede resultat før skatt ned fra 7,4 til 4,8 milliarder milliarder i fjor. Det tilsvarer en nedgang på over 35 prosent. Mens selskapene i 2019 i snitt satt igjen med 31 kroner i fortjeneste før skatt for hver omsatt hundrelapp, ble dette redusert til knapt 20 kroner i 2020.

For Lerøy Aurora ble resultatet mer enn halvert fra 2019 til 2020, selv om omsetningen var på tilnærmet samme nivå som i 2019.

Flertallet av selskapene i tabellen opplevde nedgang i omsetningen. Unntaket er oppdrettsgiganten Cermaq Norway, som økte driftsinntektene med nesten 1,2 milliarder kroner i fjor. Den formidable veksten på 33 % ga imidlertid bare en økning i driftsresultat på 2,6 prosent.

Et lysende eksempel mot strømmen er derimot Lovundlaks, som fikk omsetningsrekord og det nest beste resultatet i selskapets historie (se egen sak på side 40 og 41).

Fall i omsetning

For Nordlaks Oppdrett AS falt inntektene med nesten 300 millioner og omsetningen endte på knapt 2,6 milliarder kroner.

- Driftsresultatet i selskapet ble som følge av lavere laksepriser redusert fra 800 til nærmere 560 millioner kroner. Samtidig bidro økt smoltproduksjon og en sterkere

etterspørsel etter foredlede produkter til at driftsresultatene i Nordlaks Smolt AS og Nordlaks Produkter AS økte med henholdsvis 140 % (til 97 mill. kr) og 68 % (til 28 mill. kr), sier konsernsjef Eirik Welde i en pressemelding.

- Det tallene ikke viser like godt er den enorme innsatsen som er lagt ned i hele organisasjonen for å opprettholde god drift og fremdrift i prosjektene våre, til tross for et ellers svært krevende år. Det skal vi være stolt av, legger han til. ➡



UTFORDRENDE ÅR: Pandemien skapte utfordringer for havbruksnæringen i 2020 - og prispresset vedvarte i første halvdel av 2021. Foto: Johan Wildhagen/Norges Sjømatråd

Vi leverer alt fra dykkertjenester, kaibygging og pelearbeid. Frakt av maskiner og lignende.

Vi har lang erfaring innenfor anleggsdykking og kaibygging.



UW Entreprenør as

Mobil: 90 97 84 94 • Neverfjordveien 330 • 9620 Kvalsund • E-post: TAH@HSS.AS

Havbruksfondet er god fordelingspolitikk



Millionene fra Havbruksfondet kommer godt med for andøyordfører Knut A. Nordmo. Foto: Edd Meby/Andøy kommune

Det er bare rett og rimelig at oppdrettskommunene får betalt for å ta imot oppdrettsbransjen. Da er Havbruksfondet er godt verktøy.

Av – Edd Meby

Vi har jo i mange år sett en voldsom verdiskaping i oppdrettsnæringen, samtidig som det åpenbart kan følge med en del ulemper for en kommune å være vertskap for oppdrett. Vi er veldig glade for at et selskap som vil etablere seg her, også blir med og bidrar til fellesskapet gjennom Havbruksfondet, det er også med å skape aksept for næringen, mener ordfører i Andøy, Knut A. Nordmo (Sp).

Arealkonflikt

Selv om Andøy på grunn av sine barske farvann er en liten oppdrettskommune, vet ordføreren hvordan er slik lokal debatt kan arte seg. Selv om det aktuelle området i kommunens arealplan var satt av som en mulig lokalitet for oppdrett, kom det protester både fra lokale fiskere og fiskerlaget, som var bekymret for kysttorskens. Kommunestyret valgte ta hensyn til protestene, mens Nordland fylkeskommune og faginstansene likevel valgte å la oppdrettselskapet etablere seg i henhold til arealplanen.

- Blant annet derfor er det viktig at vi har Havbruksfondet. Og ikke minst; hovedpoenget er at det er kommunene og lokalsamfunnene som tar ulempene og det er vi som skal ha pengene – ikke staten.

Senja får mest

Andøy er en av de svært få kommunene i Nord-Norge som økte sin andel fra Havbruksfondet fra 2020 til 2021. I fjor kom det 1,8 millioner, men i år øker beløpet til 5,1 millioner kroner. Totalt blir det i 2021 utbetalt 437 millioner kroner fra fondet, mot 871 millioner i 2020.

Fakta: Havbruksfondet

Stortinget besluttet i 2015 å opprette et havbruksfond. Fondet har delt ut penger siden 2016.

- Innbetaling til Havbruksfondet kommer fra salg av ny produksjonskapasitet i havbruksnæringen. Fiskeridirektoratet har ansvar for utbetalingene.
- Havbruksfondet fordeler kommunal sektors andel av inntektene fra vekst i oppdrettsnæringen og inntekter fra avgiften på produksjon av laks, ørret og regnbueørret.
- Fordelingen mellom kommuner og fylkeskommuner settes til henholdsvis 7/8 og 1/8 av Havbruksfondet.
- Alle kommuner og fylkeskommuner, som har lokaliteter for oppdrett av laks, ørret og regnbueørret i sjøvann, får en respektiv andel av inntektene som skal fordeles årlig. Jo høyere andel av lokalitetskapasiteten den enkelte kommune/fylkeskommune har, dess større andel av midlene som skal fordeles vil tilfalle dem.
- Utbetalingene fra Havbruksfondet skal skje i oktober hvert år.

De største mottakerkommunene i 2021 er:

Senja: 26,8 mill
Hammerfest: 23,9 mill
Skjervøy: 15,3 mill
Alta: 14,9 mill
Steigen: 14,8 mill

Evig spagat

5,1 millioner kroner er ikke en avgjørende del av et Andøy-budsjett på ca 320 millioner, men det er likevel gode penger å ha med seg, i en kommune der innbyggertallet over 5 års tid er gått tilbake med rundt 400.

- I år betyr havbrukspengene for eksempel at vi klarer å få regnskapet for 2021 til å gå i balanse, sier Nordmo.

- Bortsett fra det, hva ønsker dere helst å bruke pengene til?

- Vi er jo i en evig spagat mellom investeringer og gode tjenestetilbud, men det beste er om vi kan bruke disse pengene til egenandel i investeringer, til å stimulere til mer næringsutvikling, nye arbeidsplasser og økt verdiskaping i Andøy kommune.

Store forventninger

Som ordfører for et parti som har gått høyt på banen i distriktpolitikk og fordelingspolitikk, legger ikke Nordmo skjul på at han har store forventninger til den nye regjeringen, der hans partisejef Trygve Slagsvold Vedum attpåtil er finansminister.

- Selvsagt har jeg det. Åtte år med borgerlig styre har gitt en dreining i inntektssystemet for kommunene, med mer til de store urbane kommunene og mindre til de små og mellomstore kommunene, for eksempel i Nord-Norge. Selv om den nye regjeringen har hatt kort tid på seg, så forventer jeg at Vedum og den nye regjeringen trekker opp en ny retning. Hvis ikke denne regjeringen klarer det, så vet jeg sanneligvis ikke hvem som skal gjøre det.

Fiskerinæring • Tunneller • Gruver

SKAP TIL KREVENDE MILJØER

- Syrefast skap
- Nyutviklet Merdeskap
- Rask levering fra lager i Norge
- Et rikholdig utvalg av tilbehør

Vil du vite mer? Les mer om våre syrefaste skap: www.stansefabrikken.no eller last ned vår katalog nå!



Se katalog her



Stansefabrikken Products AS • Tel: 458 65 940
E-post: products@stansefabrikken.no • www.stansefabrikken.no





Endrer fordelingen fra havbruksfondet

Fra 2022 endres nøkkelen for utdeling fra Havbruksfondet. Fra neste år har Stortinget besluttet at kommunene vil få 40 prosent

av salgsmottektene fra ny kapasitet, fordelt gjennom Havbruksfondet.

I tillegg skal kommunene få inntekter fra en produksjonsavgift som vil ligge på rundt 500 millioner kroner årlig. Stortinget bestemte at kommuner og fylkeskommuner fikk til sammen 3,25 milliarder for 2020 og 2021. I praksis var det tilnærmet samme beløp i gjennomsnitt pr år som gjennomsnittet for 2018 - 2019.

Kommunene bør få mer fra havbruksfondet

Steigen-ordfører Aase Refsnes (SV) mener den nye regjeringen bør øke overføringene fra Havbruksfondet til kommunene.

Av – Edd Meby

- Din kommentar til årets tildeling fra Havbruksfondet (se tabell) der Steigen får mindre penger enn i 2020?

- Nivået på utdeling fra Havbruksfondet er som forventet. Utbetalingene fra fondet svinger veldig fra år til år, og derfor blir det feil å sammenligne år til år. Samtidig hadde jeg selvsagt ønsket at utbetalingene til kommunene var større, men dette endret Høyre-regjeringen, slik at det ble mindre penger til utvikling lokalt.

- Hvor viktige er disse pengene i Steigen kommunes budsjett?

- Havbruksmidlene er svært viktige for Steigen. Inntektene er på langt nær nok til å drifte en distriktskommune som Steigen, og derfor går dessverre disse pengene først og fremst til drift. De går inn i den store kassen, og på den måten kan vi også investere og være med på å legge til rette for næringsutvikling videre. Det er vekst i Steigen for tiden, folketallet stiger, fremtidstroen er stor og det skjer mye positivt på næringsfronten. Sammen med et klokt næringsliv kommer noe av suksessen fordi kommunen har turt å planlegge og legge til rette for både havbruksnæringen og andre marine næringer.

- Synes du oppdrettskommuner

generelt blir godt kompensert for å stille arealer til disposisjon for oppdrettsnæringen og stor-samfunnet?

- Det er godt at havbrukskommuner endelig blir kompensert, havbruksfondet er jo relativt nytt enda. Jeg er usikker på om det samme spørsmålet blir stilt kraftkommuner? Jeg mener jo i tillegg at kommunene bør bli enda bedre kompensert, og det er jo også Hurdalsplattformen enig med meg i. Høyre-regjeringen endret den kommunale andelen i Havbruksfondet fra 80 % til 40 % med et pennestrøk, så det er om å gjøre å øke denne betraktelig igjen.

- Hvordan ser du på endringen

som Stortinget har foreslått fra 2022, når en ny produksjonsavgift innføres?

- Det er helt klart positivt. Dette vil bidra til stabilitet og en inntekt som ikke er avhengig av særs mange variabler, spesielt vekst. Nå får vi se hvordan dette slår inn, og sammen med en økning i havbruksfondet som går til kommunene, kan det begynne å ligne på noe. Stabile, høye inntekter til kommunene er jo noe også næringslivet og havbruksnæringen er opptatt av. De er avhengig av å rekruttere mye folk til en stor distriktsnæring, og da er alle opptatt av gode kommunale tjenester, enten det er barnehage, skole, fritid- og helse-tilbud, sier ordføreren.

I år betyr havbrukspengene for eksempel at vi klarer å få regnskapet for 2021 til å gå i balanse.

Havbruksfondet 2021 Nord-Norge

Kommune	2021	2020
BODØ	9 072 699,94	12 685 398,99
NARVIK	10 207 738,49	6 220 231,57
BINDAL	11 141 920,62	19 264 490,08
SØMNA	6 475 368,51	4 627 578,87
BRØNNØY	7 752 237,25	12 700 209,07
VEGA	6 680 843,43	6 117 700,28
VEVELSTAD	4 631 641,57	7 108 836,08
HERØY	11 820 909,77	17 115 548,17
ALSTAHAUG	8 908 201,07	10 761 000,61
LEIRFJORD	3 073 460,65	1 777 209,02
VEFSN	566 611,25	1 777 209,02
DØNNA	10 328 324,99	16 427 791,06
NESNA	1 133 222,49	3 554 418,04
RANA	1 133 222,49	3 554 418,04
LURØY	13 933 933,86	24 541 433,78
TRÆNA	653 782,21	2 050 625,79
RØDØY	14 105 006,87	23 841 942,54
MELØY	4 140 620,64	12 098 692,17
GILDESKÅL	12 950 718,06	24 049 283,59
SALTDAL	1 444 858,68	4 531 883,00
FAUSKE	4 006 984,78	4 896 438,70
SØRFOLD	4 380 340,79	13 739 192,80
STEIGEN	14 868 479,20	26 931 552,06
LØDINGEN	3 672 076,73	11 039 202,18
EVENES	566 611,25	1 777 209,02
FLAKSTAD	566 611,25	1 777 209,02
VESTVÅGØY	4 570 181,89	6 391 117,05
VÅGAN	3 756 632,56	11 338 593,54
HADSEL	9 151 570,69	24 785 458,25
BØ I VESTERÅLEN	3 204 985,66	10 052 623,33
ØKSNES	5 458 282,36	17 564 521,29
SORTLAND	8 110 722,51	14 089 735,89
ANDØY	5 116 543,90	1 813 664,59
HAMARØY	13 059 500,16	22 044 227,26
TROMSØ	14 215 605,03	28 905 279,39
HARSTAD	10 615 788,59	32 214 761,57
ALTA	14 959 522,02	38 874 168,83
HAMMERFEST	23 883 591,02	59 799 096,18
KVÆFJORD	3 557 664,84	11 158 822,02
TJELDSUND	4 220 527,36	13 237 928,72
IBESTAD	13 203 150,64	22 158 150,92
GRATANGEN	7 253 172,81	8 737 944,35
LAVANGEN	1 634 455,52	5 126 564,48
SALANGEN	1 743 419,22	5 468 335,44
SØRREISA	653 782,21	2 050 625,79
DYRØY	4 030 748,91	12 642 677,62
SENJA	26 866 290,73	67 664 954,94
KARLSØY	15 672 994,53	29 375 214,47
LYNGEN	980 673,31	3 075 938,69
KÅFJORD	653 782,21	2 050 625,79
SKJERVØY	15 309 782,19	29 033 443,50
NORDREISA	1 943 186,00	6 094 915,55
KVÆNANGEN	8 840 794,73	15 658 806,39
LOPPA	11 417 780,39	20 129 740,24
HASVIK	1 830 452,68	5 716 119,39
MÅSØY	12 550 094,85	20 451 574,56
NORDKAPP	5 545 344,36	17 393 294,04
LEBESBY	6 202 290,96	11 406 605,97
NESSEBY	1 917 761,14	6 015 168,99
BÅTSFJORD	1 071 476,39	3 360 747,83
SØR-VARANGER	5 518 543,74	10 218 951,86
	436 937 522,92	871 067 102,26

Prima kvalitet fra Helgelandskysten!



Stolt produsent i over 40 år!

Seløy Sjøfarm AS har sine anlegg ved de ytterste øyene på Helgelandskysten. Her gir vi laksen de beste levevilkårene som gjør at vi kan tilby markedet et førsteklasses produkt.

SELØY SJØFARM
Herøy - Mob: 977 51 350 - post@sjofarm.no





HENTER LAKS. Brønnbåten "Aqua Tromøy" henter slakteklar laks hos Lovundlaks AS. Dette er en av de første brønnbåtene som kan sortere ut rensefisk i en egen tank, slik at de kan settes tilbake i merden etterpå.



Lovundlaks AS: Salgsrekord og sterkt resultat i 2020

Mens 2020 var et krevende år for mange oppdrettselskap, fikk Lovundlaks det nest beste resultatet i selskapet historie.

Av - Jonas Ellingsen

Det familieeide selskapet i Lurøy kommune på Helgeland trer positivt ut på oversikten til Nordnorsk Rapport. Her går det frem at flertallet av oppdretterne i landsdelen hadde fall i omsetningen og til dels kraftig nedgang i resultatene. - Året startet med gode priser,

men prisene falt raskt i takt med nedstengningen. Det var en utfordrende situasjon preget av stor usikkerhet. Men vi klarte å holde en god produksjon og salg selv om markedet var krevende, sier daglig leder Jacob Palmer Meland i Lovundlaks til Nordnorsk Rapport.

Mye laks i sjøen

I 2020 hadde selskapet en rekordproduksjon- og salg av laks. Salgsinntektene var på 660 millioner kroner, 42 millioner mer enn i 2019. Årsresultatet, som endte på 224 millioner, er det nest beste resultatet i selskapets historie.

En medvirkende årsak til godt resultat i fjor var at Lovundlaks møtte 2020 med mye fisk i sjøen, og kunne slakte et betydelig volum da prisene lå på rekordhøyt nivå i første kvartal. I andre halvår var det lang lavere priser, men sikring i form av prisavtaler inngått i 2019 og i starten på 2020, samt generelt høyt fokus på drift og kostnader, førte til at året som helhet ble meget godt.

LOVUND LAKS: På få år har oppdretteren på Lovund mer enn doblet produksjonen av laks. Bildet viser selskapets lokalitet ved Grasholman. Foto: Chris Martinussen



Ankervinsjer i aluminium
Typesertifiserte i DNV frå
12,5, K2 til 32 K2.
Kan leveres med bremsekraft
opp til 120 Tonn.



AMOB-davit i
aluminium SWL. 1,0 T.
Markedets letteste.
Typesertifisert i DNV.



Alle typer
hjelpvinsjer
også shaftless.
Slangetromler og
taugtromlar.



10 T. forøyningsvinsj/
mooringsvinsj/ ørekaillvinsj.



HPU
Elektrohydraulisk aggregat 400 V
Leverer fra 2 kw - 100 kw.



Effektive thrustere.
Elektrisk eller hydraulisk.
Opptil 350 Hp.
Kontraroterende 500 Hp.



Capstan's i Al. 2- 10 T.
Rekkemontert eller frittstående.
Manøver v/fotpedal + nødstop.



MBH Hydraulikk AS

NO-6693 Mjosundet - NORWAY
Phone +47 71 64 77 00 - Mail: post@mbh.no - Internett: www.mbh.no

RØKTERNE: Ryggraden i Lovundlaks er røkterne. Her er Henning, Geir og Leif i ferd med å reparere en skadet fôrslange en godværsdag i Måvær. - Røkterne sørger for at fisken har det bra og at fôringen til enhver tid er rett - men også forebyggende vedlikehold på motorer og komponenter på sjø og land, der mange tusen bevegelige deler trenger etter-syn, skriver selskapet på sin Facebook-side. Foto: Lena Knutli

God biologi

- Biologien spilte absolutt på lag med oss i fjor. Vi kom oss gjennom 2020 med relativt lite lus og nokså lav dødelighet, og det var avgjørende for det økonomiske resultatet. Vi har klart å holde oss langt unna landsgjennomsnittet når det gjelder dødelighet, sier Jacob Palmer Meland, som gir en stor honnør til de som tar vare på anlegg og fisk fra lokalitetene rundt Lovund, Nesøya og Sleneset. - Røkterne er ryggraden i selskapet, fastslår han.

Lovundlaks har totalt 29 ansatte, inkludert vikarer og deltidsansatte. Meland understreker at selskapet er opptatt av å skape lokale ringvirkninger og arbeidsplasser. - Vi har en god blanding av ansatte; både unge mennesker og eldre ansatte med mer rutine. Alle er lokalt ansatte, og det er vi stolte av, sier han.

Sterk vekst

Selskapet har hatt en betydelig vekst de siste årene. Siden 2017 har driftsinntektene mer enn doblet seg. I følge Meland har oppdrettselskapet siden 2018 gjort investeringer for 700 millioner, som er knyttet til kjøp av konsesjoner, samt investeringer i utstyr, båter, landbaser og nye lokaliteter. I pandemiåret 2020 ble det kjøpt nye tillatelser for 623 tonn til en pris på 144 millioner kroner. Det ble også investert nærmere 70 millioner i ny lokalitet, båt og landbase på Nesøya i Lurøy kommune.

I 2018 sikret seg selskapet seg 1.850 tonn til 466,2 millioner kroner på auksjon. På få år har oppdretteren på Lovund mer enn doblet produksjonen av laks.

Vil utrede muligheten for havoppdrett utenfor Helgeland

Lovundlaks etablerer et eget selskap som skal utrede oppdrett til havs utenfor Helgeland.

Lovundlaks AS annonserte i midten av november interesse for utredning av mulighetene for havbruk til havs utenfor Helgeland i Nordland.

Videre utviklingsarbeid vil foregå gjennom selskapet Utror AS, som vil bli etablert for å i første omgang arbeide for at områdene utenfor Helgelandskysten blir inkludert i forestående konsekvensutredning for havbruk til havs.

Stort potensial

Som Norges fremste og viktigste oppdrettsfylke med en unik kompetansebase, veletablert verdikjede og en rekke naturgitte fordeler har Nordland et utgangspunkt for å utrede mulighetene for havbruk til havs som de færreste fylkene i Norge kan måle seg med, skriver Lovundlaks i pressemeldingen. At områdene utenfor Nordland er utelatt fra Fiskeridirektoratets foreløpige forslag til tre områder som skal tilrettelegges for hav-

bruk til havs gjennom konsekvensutredning må endres, slik at mulighetsrommet utenfor Nordland kan bli klarlagt, mener selskapet.

Selskapets ambisjon, gitt at en konsekvensutredning viser at sameksistens i de aktuelle områdene er mulig, er å ta en ledende rolle i utviklingen av havbruk til havs utenfor Nordland, og å videreutvikle industrieventyret for sjømatnæringen og omkringliggende industri i regionen, skriver selskapet i pressemeldingen.

- Ydmyke for risiko

Basert på Utrors analyser er mulighetene for sameksistens og potensielle synergier med andre næringer også gode, men dette ønsker Lovundlaks å få en enda bedre forståelse av gjennom en konsekvensutredning, sier Meland.

- Lovundlaks er ydmyke for risikoen som nye konsepter og produksjonsmetoder kan føre med seg. Samtidig er vi avhengige av å utvikle oss og tørre å utforske ny teknologi. På denne måten skal vi kunne fortsette å være en garantist for arbeidsplasser på Helgeland - også for neste

generasjon. Nå skal vi gjennom Utror bruke den neste tiden på å sørge for at mulighetene utredes på en god og faglig måte slik at

Helgelandskysten blir med på det vi tror kan bli en ny epoke i norsk oppdrettsnæring, sier Meland.



- Rådgivning
- Prosjektering
- 3D modellering innen akvakultur



Vabakkjen 6, 5411 Stord - www.aldeakva.no
kjell.torodd@aldeakva.no - tlf. 48 95 87 89

- Mange hender i arbeid

NORDLAKS





Lokale leverandører viktig da NRS sitt nye anlegg til 750 millioner kroner skulle bygges

I Dåfjord har det gamle fiskebruket blitt revet og et splitter nytt settefiskanlegg til trekvart milliard kommet opp i stedet for.

Tekst: Bjørn Arne Johansen

Norway Royal Salmons (NRS) nye settefiskanlegg i Dåfjord nærmer seg ferdigstilling med stormskritt. Drifts- og

produksjonsleder for NRS, Liza-Mari Vidnes Isaksen, regner med at anlegget er helt komplett og i full produksjon ut på nyåret 2022.

– Den første rogn satte vi i uke 19, eller i mai. Vi fikk litt tid på å gå gjennom anlegget på forhånd, blant annet klekkeriet, og fikk teste systemene og se at ting fungerte. Det gjorde det jo. Klekkeriet har fungert veldig godt, sier hun.

Når settefiskanlegget er fullt ut opera-

sjonelt vil selskapet bli 80 prosent selvforsynt med lokalt produsert smolt.

– Nå har vi lagt inn generasjon tre. Den første rogn har i dag en snittvekt på 40 gram. Så det begynner å bli ganske stor fisk, forklarer hun.

Anlegget har et totalt produksjonsvolum på 16.350 m³ og en konsesjon på 10 millioner smolt årlig og 2400 tonn biomasse. Det kan konserndirektør ferskvann i NRS, Tore Evjen, opplyse.

– Det at NRS blir 80% selvforsynt med smolt har mange fordeler for selskapet i fremtiden. Da kan NRS optimalisere produksjonen i sjø, man øker biosikkerheten, reduserer kostnadene på smolt, og det blir kortere avstand til våre sjølokalteter og dermed mindre kostnader knyttet til transport av smolt, sier Evjen.

Sommerjobb som 13-åring

Det var i 2018 at Isaksen ble ansatt som driftsleder for det splitter nye anlegget



SJEFEN SJØL: Ifølge driftsleder ved anlegget i Dåfjord, Liza-Mari Vidnes Isaksen, var hennes vei inn havbruksbransjen tilfeldig. Foto: NRS

i Dåfjord. Da var anlegget kun på skissestadiet. Hun har dermed vært med hele veien fra start til mål i byggingen og planleggingen av settefiskanlegget.

– Det er veldig spennende og noe spesielt med et helt nytt anlegg med nye folk. Jeg trives veldig godt og det har vært gøy å være med helt fra starten av med planlegging av anlegget, og igangsetting av driften. Vi har en veldig flink og arbeidsom gjeng som har lært veldig mye på kort tid, forteller Isaksen.

Innredninger er levert av

NOREMA



Tlf.: 75 40 20 70 • Karlsøyvegen 1b • 9015 Tromsø • www.norema.no

Spesialist innen oppmåling

- Bygg- og anleggsstikking
- Masseberegning
- NVDB/FKB dokumentasjon
- Eiendomsmåling
- Setningskontroll
- Laserscanning
- Dronetjenester
- Kabelpåvisning
- Utarbeiding av kart og reguleringsplaner samt flere ingeniørtjenester innen oppmålingsområdet



Din samarbeidspartner i nord!

NORSURVEY
ARCTIC SURVEYORS®

Evjenvegen 118, Tromsø | www.norsurvey.no | post@norsurvey.no

SPLITTER NYTT: 750 millioner kroner, 16.600 m², 10 millioner smolt og 2.400 tonn biomasse årlig. Det er de harde tallene om det nye settefiskanlegget i Dåfjord som Norway Royal Salmon (NRS) har bygd. Foto: NRS

Isaksens vei inn i havbruksbransjen mener hun selv var tilfeldig: – Det begynte med en sommerjobb som trettenåring. Etter det har det bare ballet på seg, sier hun. Senere har det blitt fagbrev i akvakultur og bachelorgrad i havbruksdrift og ledelse.

RAS-teknologi

I hjertet av settefiskanlegget finner vi prosessanlegget. Det er det ScaleAQ som leverer. Selskapet lanserte sin første flytekrage til havbruksnæringen i 1980 og har siden den gang blitt en totalleverandør til oppdrettsbransjen.

Selskapet er en underleverandør til Pilar Entreprenør AS, som har hovedentreprisen, og er ansvarlig for alt som har med prosessanlegget og gjøre, kan Kai Karstensen, VP Corporate Projects & Floating Constructions, forklare.

– Vi er et selskap som leverer til hele industrien, både sjø og land, sier han til Nordnorsk Rapport.

I Dåfjord bruker man RAS-teknologi (Recirculating aquaculture systems) som gjør det mulig å gjenbruke vannet og på den måten spare ressursbruken. RAS-anlegget renser vannet og fjerner ammoniakk og andre avfallstoffer fisken etterlater seg, mens alt avløpsvann renses og slammet leveres til et selskap som lager et jordforbedringsprodukt.

– Vi leverer også to store energianlegg som holder stabil temperatur i fiskekarene


gjennom hele året. Fisken må også ha mat, og vi leverer også et automatisert foringsanlegg. Vi har også et helt unikt toppsystem som vi har utviklet sammen med underleverandør og NRS utifra deres krav til styring, forklarer Karstensen.

ScaleAQ er en sammenslåing av Steinsvikgruppen, Aqualine og AquaOptima. En fusjon som skjedde i 2019. Der AquaOptima startet prosjektet i Dåfjord, fullføres det under ScaleAQ-navnet.

– RAS og settefiskanlegg er etter hvert blitt store komplekse anlegg der kravene til overvåking, styring, rømmingssikkerhet og ikke minst fiskevelferd har veldig stort fokus. Det kan fort bli noen forandringer og utvikling underveis som da igjen kan gi noen utfordringer, men stort sett så har de helt store overraskelsene uteblitt og vi sitter igjen med mye god erfaring som vi tar med



FØRSTE LADNING SATT: Den første rogn ble satt i klekkeriet i mai. I dag har man satt tredje ladning med rogn. Når settefiskanlegget er fullt oppe og går vil selskapet bli 80 prosent selvforsynt med lokalt produsert smolt. Foto: NRS

oss videre inn i det nye CAS-produktet i ScaleAQ, sier Karstensen. 



Spider Industrier AS har levert elektroinstallasjonene i prosjektet

Selskapet holder til på Tomasjord i Tromsø.

Spider Industrier ble etablert i 1987 og vi jobber innenfor alle felt innen elektro. Alt fra ren elektroinstallering, automasjon, sentral driftskontroll, alarmsystemer og fiberanlegg. Vi er innom det meste om det har en eller annen form for strøm og signal, forteller daglig leder Geir Pedersen.

Bedriften har i dag over 40 ansatte, og er en del av Haneseth-gruppen som har sitt nedslagsfelt fra Mo i Rana i sør til Kirkenes i nord, og som med sine over 400 ansatte innen elektro, automasjon, sikkerhet og rør er en av landsdelen største største aktører.

Daglig leder Geir Pedersen er fornøyd med prosjektperioden selskapet har vært med på i Dåfjord. Vi har hatt teknisk elektroentreprise for prosessen.

– Prosjektet har vært spennende og med utfordringer hvor vi sammen med byggherre og andre entreprenører har funnet gode løsninger.

Vi gratulerer NRS med et flott og tidsriktig produksjonsanlegg.



Spider Industrier AS • Tlf. +47 77 60 62 60
Postboks 5809, 9287 Tromsø • Evjenvegen 134, 9024 Tomasjord
post@spider.no • www.spider.no

Vi har blåst inn masser inni bygg der man ikke kommer til med gravemaskiner

Vi takker Pilar Entreprenør AS for jobben, og gratulerer Norway Royal Salmon AS med nytt settefiskanlegg i Dåfjorden.

Lykke til!



VACU KJEMPEN
Nord-Norge AS

Tlf.: 97 48 50 00 • Ringveien 69 • 9018 Tromsø • www.vacumkjempen.no

Lokale leverandører viktig

Ifølge driftsleder Liza-Mari Vidnes Isaksen ved NRS i Dåfjord, må man ha en litt spesiell kompetanse for å jobbe på et RAS-anlegg. Per i dag er det 19 personer ansatt på anlegget, men NRS jobber akkurat nå med å rekruttere seks nye ansatte.

– Det er ikke like enkelt rekruttere folk med RAS-kompetanse. Derfor kjører vi opplæring og kurs, og sørger for fagbrev til de som jobber her. Vi bygger opp mye kompetanse i kommunen. Karlsøy kommune har vært veldig imøtekommende og sørget for rask saksbehandling og vi har hatt et godt samarbeid, fastslår Isaksen.



UNGT SELSKAP: For Pilar Entreprenør, som ble skilt ut fra TotalRenovering AS i 2020, har settefiskanlegget i Dåfjord til en totalverdi av 750 millioner kroner vært det klart største prosjektet i selskapets korte historie. Det fastslår prosjektleder Stefan Jenssen overfor Nordnorsk Rapport. Foto: Pilar Entreprenør

Ifølge driftslederen har 1.655 personer vært innom og jobbet i Dåfjord i anleggsperioden, og 278 bedrifter og leverandører har blitt brukt i byggingen av settefiskanlegget. Mye av verdiskapningen har også blitt igjen lokalt.

– Vi har brukt mange lokale leverandører. Vi har hatt fokus på det, fastslår Liza-Mari Vidnes Isaksen.

16.600 m²

Blant de lokale leverandørene er Pilar

Entreprenør AS fra Tromsø. Selskapet som vant hovedentreprisen kan best beskrives som et ungt selskap med lang erfaring. Som følge av økt etterspørsel skilte TotalRenovering AS ut entreprenørdelen i et eget selskap under navnet Pilar i 2020.

Aritech AS har levert ventilasjonsanlegg

ARITECH

Tlf.: 53 40 42 40 • Lønningsåsen 2 • 5417 Stord • www.aritech.as

Byggherrekontroll og SHA-koordinering (KU)



NNBK
NORDNORSK
BYGGEKONTROLL AS

Sildrevegen 4 - 9016 Tromsø
Tlf.: 77 60 05 30 - www.nnbk.no



For Aquaoptima har vi levert og montert lufteanlegget i biofilteret

Samt at vi har levert diverse komponenter i tilknytning til biofilteret

Astorplast

Tlf.: 70 08 78 80 • www.astorplast.no • post@astorplast.no
Mjølstadnesvegen 20 • 6092 Fosnavåg



For Pilar har settefiskanlegget i Dåfjord til en totalverdi av 750 millioner kroner, og et bruttoareal på 11.856 m² i plan 1, samt 4.796 m² i plan 2, vært det klart største prosjektet i selskapets korte historie. Det fastslår prosjektleder Stefan Jenssen overfor Nordnorsk Rapport.

– At det er et stort og komplisert prosjekt har vært en utfordring i seg selv, men det er mest teknologien som er utfordrende, sier han.

I alle typer prosjekter finnes det små og større utfordringer som må løses. Slik har det også vært i Dåfjord.

– Vi starta å bygge samtidig som vi prosjekterte en del av systemene. Så skal man få det ferdig og få alle systemene til å snakke sammen; da ser man når man kjører i gang at det er behov for justeringer, eller at det dukker opp noe i prosjektet som man ikke så i prosjekteringen, forklarer Jenssen.



Korona bremsset

Koronapandemien stakk selvsagt kjepper i hjulene. Selv om man underveis har sluppet smitteutbrudd på anlegget, og Pilar har kun hatt ett positivt tilfelle, har likevel ting vært litt mer komplisert enn i en normal hverdag.

– Vi har hatt mange reisende som har vært satt i isolasjon, og med stadig nye restriksjoner fra myndighetene og vanskeligheter med å få tak i rett folk har det vært mange utfordringer i forhold til drifta, forklarer Jenssen.

Som så mange andre i byggebransjen er også Pilar Entreprenør helt avhengige av utenlandsk arbeidskraft:

– Det finnes ikke kapasitet i Norge til å erstatte den utenlandske arbeidskraften. Det er en generell utfordring i bransjen og det blir veldig merkbart når man får innreisestopp. Spesielt våren 2020 merket vi det måned til måned i fremdriften, sier han. Blant tiltakene som ble gjort for å holde tidsplanene var å øke bemanningen underveis.

– Drifta ble påvirket ved at man ikke fikk arbeidet så rasjonelt som man ønsker. Man er avhengig av mange deler. Når produsenter stengte ned, førte det til mangel av materialer og dermed fikk man ikke gjort ting ferdig og man måtte hoppe videre til neste oppgave. Og deretter tilbake når delene kom, forklarer Jenssen.

Likevel er ikke prosjektet blitt så forsinket som man kanskje kunne frykte. Sluttdato var egentlig satt i oktober, men Jenssen regner med at man nå skal klare å komme i mål i løpet

av januar. Han peker på godt samarbeid med byggherre NRS og underleverandørene, når det skal forklares.

– Vi har hatt et veldig godt samarbeid med både NRS og de fleste underleverandørene. Ellers tror jeg ikke vi hadde kommet i havn. Skulle vi fulgt et standard opplegg hadde vi vært mer forsinket.

Deler hentes i Asia

Også ScaleAQ har sluppet unna de helt største utfordringene og uventede hendelsene underveis i prosjektperioden, men også for dem kom koronaviruset likevel ugunstig, mener Kai Karstensen:

– Det har vært en utfordring, både for folk og selskap. Vi møter stengte grenser og karantenekrav til omtrent 80 prosent av våre utførende arbeidere. Det sier seg at blir en logistikkutfordring og en stor ekstra kostnad.

For logistikk er nøkkelordet

i et slikt prosjekt. Mange deler hentes fra Asia og Kina, og da blir det fort lang ventetid på disse.

– Utfordringene på leveranser har kanskje vært større i 2021 enn i 2020. Det ser vi ellers også i industrien. Og det er større utfordringer i år enn i fjor. Det blir fort både dobbel og tredobbel leveringstid, forteller Karstensen.



► Drifta ble påvirket ved at man ikke fikk arbeidet så rasjonelt som man ønsker, sier Jenssen.

Januar 2022 ferdigstilles Norway Royal Salmon sitt topp moderne og høyteknologiske settefiskanlegg i Dåfjord.

Pilar Entreprenør AS har vært totalentreprenør på prosjektet.

Takk for tilliten og lykke til videre!



PILAR
ENTREPRENØR
www.pilarentreprenor.no

Lite selskap - stort bidrag



OPPMÅLING: Norsurvey AS er spesialister innen oppmåling og utfører alle typer oppdrag i tilknytning til bygge- og anleggsprosjekter, og prosjektet i Dåfjord har vært blant de største prosjektene de har jobbet med. Foto: Norsurvey

Norsurvey AS er spesialister innen oppmåling og utfører alle typer oppdrag i tilknytning til bygge- og anleggsprosjekter. Selskapet ble etablert i 2014 og har i dag seks ansatte, kan daglig leder Bjørn Langgård fortelle.

– Vi driver med alt fra tradisjonell byggstikking og anleggsmåling, og driver også med lasermåling og har droner i sortimentet, forteller Langgård.

I Dåfjord var Norsurvey innleid allerede forut for oppdraget fra sin nåværende oppdragsgiver, Pilar Entreprenør, opplyser han:

– Da fløy vi med droner over inntaksområdet for vannanlegget som skulle betjene anlegget.

Etter hvert etablerte Norsurvey hele grunnlagsnettet for prosjektet som er utgangspunktet for alle fremtidige målinger i prosjektet.

– Vi var inne før de begynte og har nå utført en sluttmåling. Så vi har fulgt prosjektet helt til slutt. Fra A til Å, sier Langgård.

For Norsurvey har prosjektet i Dåfjord vært blant de største prosjektene de har jobbet med. Selskapet var også delaktig i Tromsøbadet og Nordnes-tunellen der de hadde ansvaret for alt av oppmåling. Selskapet omsatte for 7,28 millioner kroner i 2020 og endte året med et overskudd før skatt på 816.000 kroner.

– Vi er små, vi har bare seks ansatte, men vi er involvert

i mange prosjekter, sier Langgård.

Ifølge Langgård går teknologiutviklingen stadig raskere og oppmåleren er en kritisk del av ett hvert byggeprosjekt.

– Til grovere måling benyttes oftest GPS og til nøyaktige målinger går en over til måling med totalstasjon. Det er veldig høy presisjon i dette. Det er nesten slutt på at man står på tomta med bånd og måler fysisk. Nå bruker man ofte både totalstasjoner, droner og lasermåling og oppmåleren brukes for det den er verdt, fastslår han.

– Et område som 3D-laserskanning ser ut til å ta seg opp, både i forhold til nøyaktige målinger innen anleggsbransjen, men også på byggsiden. Særlig der man er avhengig av å knytte gammelt mot nytt bygg, sier Langgård videre.



Vi har utført branntetting og brannisolering av stål

FIRESAFE

Ringveien 71 • Postboks 3376 • 9276 Tromsø • www.firesafe.no

UTLEIE AV MASKINER OG UTSTYR

- Anleggsmaskiner
- Lifter
- Byggmaskiner
- Byggvarme og uttørring
- Elektro
- Modulløsninger og containere



Vi har levert alt som har med temperaturstyring i fbm. prosessvannet i totalt 7 avdelinger i settefiskanlegget



Det totale varmebehovet er på 6000 kW i anlegget, og kjølebehovet er på 3500 kW.

 **Øen
Kuldeteknikk as**

Ytrehornsvegen 58 • 6763 HORNINDAL
Telefon: 57 87 84 00 • www.kuldeteknikk.com

Høy kompetanse

Dog er rekrutteringen til faget en utfordring. Det er kun tre steder i landet som utdanner oppmålere med ingeniørfaglig kompetanse, eller med bachelor- eller mastergrad.

– Det er stor etterspørsel og vanskelig å få kvalifisert personell. Det er heller ikke enkelt å hente inn noen fra utlandet, dette da vi har særegne norske standarder som kan være vanskelig å sette seg inn i, forteller han.

Når Langgård blir bedt om å se i spåkula har han liten tro på at oppmåleren som eget fag skal forsvinne med det første:

– En oppmåler har ingeniørfaglig kompetanse og jeg tror ikke faget forsvinner og settes ut til eksempelvis entreprenørene selv. Det er så høyt kompetansekrav, og det blir bare mer og mer komplisert, så jeg tror det vil bestå som eget fagområde. Men det kan være at de enkleste oppgavene med

GPS-målinger vil kundene ta selv mens de mer komplekse oppgavene vil slike som oss ta seg av, sier Bjørn Langgård.

Kai Karstensen fra ScaleAQ mener anlegget i Dåfjord blir et

utrolig flott anlegg, og mener prosjektet både har vært veldig utviklende og lærerikt.

– Fiskeoppdrettere vil jo gjerne ha det på sin måte og det gjør at man må ha god dialog med

oppdragsgiver. Således har NRS vært en krevende, men god sparringpartner i denne leveransen. Vi har hatt et konstruktivt samarbeid og tror både vi og dem har lært av det, og det bærer Dåfjord preg av, sier Karstensen, og legger også til:

– Driftsorganisasjonen til NRS består av noen unge og flotte typer som både er uredde og veldig kunnskapsrike. Det skal bli artig å følge med dem etterhvert som vi leverer anlegget. For det er jeg sikker på - de vil klare dette veldig bra.

Vi har utført utfyllingsarbeidene for tomta til Norwegian Royal Salmon i Dåfjord, og som underentreprenør til Pilar har vi utført grunn- og utomhusarbeider for settefiskanlegget.



Målselv Maskin & Transport AS • Møllerhaugveien 28 • 9322 Karlstad
Telefon 77 83 28 80 • www.mmt-as.no

SCALEAQ



Moen Marin



Seabased



Landbased



Software



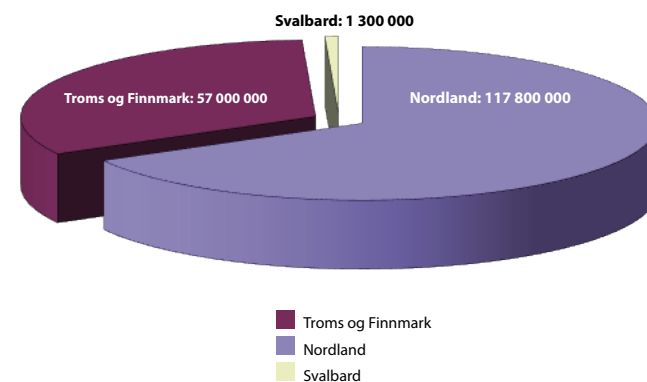
Service

ScaleAQ er et internasjonalt selskap innen havbruk. Vi leverer innovasjon, teknologi og utstyr til kunder globalt.

post@scaleaq.com
+47 73 80 99 30

scaleaq.no

176 millioner til Nord-Norge



Innovasjon Norge bevilget 176,1 millioner kroner til nordnorsk næringsliv inkludert Svalbard i oktober og november.

Tilsagnene fordeler seg fylkesvis med 117,8 millioner kroner fordelt på 51 vedtak til Nordland og 57 millioner kroner fordelt på 54 vedtak til Troms og Finnmark. Mer enn halvparten av tilsagnene var tilskudd. Bedrifter i Nordland mottok tilsammen 90,6 millioner i tilskudd, hvorav 35,3 millioner kroner gjaldt koronatiltak. For Troms og Finnmark var tilsvarende tall 29,1 millioner og 16,8 millioner. Svalbard

mottok 1,3 millioner kroner i totalt 5 vedtak, der alt var tilskudd i form av koronatiltak.

Det var i all hovedsak reiselivs- og opplevelsesbedrifter som mottok midler til koronatiltak.

Vi ser at i Troms og Finnmark får Tromsø-baserte CTD AS 3,25 millioner kroner i innovasjonstilskudd (Forsknings- og

utviklingstilskudd) for sin satsning på programmeringsjenester.

Fra Innovasjon Norge Nordland medfører Oslo-baserte TECO 2030 ASA sin satsning i Narvik et innovasjonstilskudd (for miljøteknologi) på 20 millioner kroner, i tillegg til 10 millioner i distriktsutviklingstilskudd samt 20 millioner i koronatiltak.

Tildelinger Nordland - oktober og november 2021

Kommune	Selskap	Type	Innvilget beløp	Innvilget dato	Lån - tilskudd - garanti
Beiarn	HALLSTEIN SANDVIN	Landbruks-tilskudd	260 000	01.10.21	Tilskudd
Moskenes	BRINGEN AS	Ekstraordinære tiltak	1 120 000	01.10.21	Tilskudd
Vefsn	ALUMATIQ AS	Innovasjonstilskudd	6 340 000	05.10.21	Tilskudd
Moskenes	SAKRISØY RORBUER AS	Ekstraordinære tiltak	1 840 000	06.10.21	Tilskudd
Øksnes	MYRE KYSTDRIFT AS	Distriktsutviklingstilskudd	475 000	06.10.21	Tilskudd
Hattfjelldal	ANJA KASTNES	Landbruks-tilskudd	600 000	07.10.21	Tilskudd
Vefsn	FRU HAUGANS HOTEL AS	Ekstraordinære tiltak	422 000	11.10.21	Tilskudd
Fauske	FJELLFARER AS	Ekstraordinære tiltak	565 000	11.10.21	Tilskudd
Andøy	STAVE CAMPING AS	Ekstraordinære tiltak	1 440 000	11.10.21	Tilskudd
Vestvågøy	LE BYGG AS	Risikolån og garantier	1 000 000	11.10.21	Lån
Vestvågøy	LE BYGG AS	Distriktsutviklingstilskudd	100 000	11.10.21	Tilskudd
Vestvågøy	MYKLEVIK GÅRD ÅSHILD ELTON JACOBSEN	Landbruks-tilskudd	95 000	15.10.21	Tilskudd
Sømna	SØMNA BIOGASS EIENDOM AS	Oppstartstilskudd	700 000	15.10.21	Tilskudd
Vågan	LOFOTEN ARCTIC HOTEL AS	Ekstraordinære tiltak	144 000	15.10.21	Tilskudd
Narvik	BREIDABLIKK GJESTEHUS AS	Ekstraordinære tiltak	1 985 000	18.10.21	Tilskudd
Hadsel	NORDPALL AS	Innovasjonstilskudd	1 200 000	20.10.21	Tilskudd
Vågan	PROFF KULDE AS	Ekstraordinære tiltak	3 300 000	21.10.21	Tilskudd
Vågan	PROFF KULDE AS	Risikolån og garantier	2 500 000	21.10.21	Lån
Narvik	TECO 2030 ASA	Innovasjonstilskudd	20 000 000	25.10.21	Tilskudd
Narvik	TECO 2030 ASA	Ekstraordinære tiltak	20 000 000	25.10.21	Tilskudd
Narvik	TECO 2030 ASA	Distriktsutviklingstilskudd	10 000 000	25.10.21	Tilskudd
Vefsn	NANOWEB AS	Oppstartstilskudd	550 000	26.10.21	Tilskudd
Bodø	MASKINERING AS	Distriktsutviklingstilskudd	2 500 000	26.10.21	Tilskudd
Alstahaug	HELGELAND OVERFLATETEKNIKK AS-	Klynger og nettverk	750 000	26.10.21	Tilskudd

Hattfjelldal	ARBOR AS	Ekstraordinære tiltak	3 750 000	27.10.21	Tilskudd
Vestvågøy	ALFRED SB INVEST AS	Oppstartstilskudd	100 000	28.10.21	Tilskudd
Beiarn	BEIARLEFS' AS	Landbruks-tilskudd	1 000 000	29.10.21	Tilskudd
Lødingen	OFFERSØY FERIESENTER DRIFT AS	Ekstraordinære tiltak	308 000	29.10.21	Tilskudd
Beiarn	BEIARLEFS' AS	Landbruks-tilskudd	66 500	29.10.21	Tilskudd
Beiarn	BEIARLEFS' AS	Landbruks-tilskudd	311 250	29.10.21	Tilskudd
Saltdal	SALTDAL UTVIKLING KF	Distriktsutviklingstilskudd	500 000	29.10.21	Tilskudd
Bø	LITLØY FYR AS	Distriktsutviklingstilskudd	1 600 000	01.11.21	Tilskudd
Bodø	ANUE AS	Risikolån og garantier	3 000 000	02.11.21	Garanti
Rana	MOMEK LØVOLD AS	Distriktsutviklingstilskudd	1 400 000	04.11.21	Tilskudd
Vågan	A B ARCTIC AS	Ekstraordinære tiltak	206 016	08.11.21	Tilskudd
Vågan	A B ARCTIC AS	Ekstraordinære tiltak	424 362	08.11.21	Tilskudd
Rana	RANA GRUBER AS	Distriktsutviklingstilskudd	500 000	11.11.21	Tilskudd
Fauske	BJ INVEST AS	Lavrisikolån	5 000 000	11.11.21	Lån
Bodø	ARCTIC EXPERTS AS	Oppstartstilskudd	550 000	11.11.21	Tilskudd
Flakstad	NYGÅRD 37-189 AS	Lavrisikolån	7 000 000	11.11.21	Lån
Bodø	IN Nordland	Distriktsutviklingstilskudd	322 000	12.11.21	Tilskudd
Bodø	ANDREAS OLSEN	Lavrisikolån	500 000	15.11.21	Lån
Bodø	FREM BODØ AS	Distriktsutviklingstilskudd	850 000	17.11.21	Tilskudd
Evenes	PERISHABLE CENTER NORD AS	Risikolån og garantier	5 000 000	18.11.21	Lån
Træna	SJØSET FISHING	Lavrisikolån	1 400 000	19.11.21	Lån
Saltdal	67 NORTH DISTILLERY AS	Distriktsutviklingstilskudd	1 283 000	22.11.21	Tilskudd
Saltdal	67 NORTH DISTILLERY AS	Risikolån og garantier	1 863 000	22.11.21	Lån
Saltdal	67 NORTH DISTILLERY AS	Oppstartstilskudd	600 000	22.11.21	Tilskudd
Narvik	PROBOTIC AS	Distriktsutviklingstilskudd	600 000	24.11.21	Tilskudd
Bø	LITLØY FYR AS	Distriktsutviklingstilskudd	1 600 000	26.11.21	Tilskudd
Vågan	A B ARCTIC AS	Ekstraordinære tiltak	227 881	29.11.21	Tilskudd
			117 848 009		

Tildelinger Troms og Finnmark - oktober og november 2021

Kommune	Selskap	Type	Innvilget beløp	Innvilget dato	Lån - tilskudd - garanti
Lyngen	LYNGEN RESORT AS	Distriktsutviklingstilskudd	475 000	04.10.21	Tilskudd
Senja	MEFJORD BRYGGE AS	Ekstraordinære tiltak	3 816 000	04.10.21	Tilskudd
Lyngen	LYNGEN RESORT AS	Distriktsutviklingstilskudd	550 000	04.10.21	Tilskudd
Balsfjord	MALANGEN RESORT AS	Ekstraordinære tiltak	3 000 000	05.10.21	Tilskudd
Alta	NORKRED AS	Distriktsutviklingstilskudd	500 000	06.10.21	Tilskudd
Tromsø	KVALØYA HUSKY AS	Ekstraordinære tiltak	741 000	06.10.21	Tilskudd
Kvængen	KVÆNANGEN GÅRDS-PRODUKTER AS	Landbruks-tilskudd	100 000	06.10.21	Tilskudd
Alta	LEKELYKKE AS	Oppstarts-tilskudd	350 000	08.10.21	Tilskudd
Karlsøy	DAHL CONSULTING	Distriktsutviklingstilskudd	90 000	11.10.21	Tilskudd
Alta	STUDENTHUSET CITY SCENE AS	Ekstraordinære tiltak	1 595 000	13.10.21	Tilskudd
Alta	EUROPEAN TOURING ROUTE AS	Distriktsutviklingstilskudd	500 000	14.10.21	Tilskudd
Alta	LIVE JA HANNA AS	Oppstarts-tilskudd	700 000	14.10.21	Tilskudd
Senja	FINNSNES HOTELL AS	Ekstraordinære tiltak	3 250 000	14.10.21	Tilskudd
Alta	GLØD EXPLORER AS	Ekstraordinære tiltak	33 400	15.10.21	Tilskudd
Tromsø	SMAK NORDNORSK MATFESTIVAL AS	Ekstraordinære tiltak	430 000	15.10.21	Tilskudd
Senja	SENJA ARCTIC LODGE AS	Ekstraordinære tiltak	72 000	15.10.21	Tilskudd
Gamvik	ARNT MAGNE JOHANSEN	Lavrisikolån	1 000 000	15.10.21	Lån
Storfjord	NORTH EXPERIENCE AS	Ekstraordinære tiltak	630 000	18.10.21	Tilskudd
Senja	BASECAMP SENJA AS	Ekstraordinære tiltak	350 000	18.10.21	Tilskudd
Balsfjord	ARCTIC EVENT BALSFJORD AS	Ekstraordinære tiltak	135 000	19.10.21	Tilskudd
Porsanger	STABBURSDALEN RESORT AS	Ekstraordinære tiltak	1 040 000	19.10.21	Tilskudd
Senja	NÆRINGSRHAGEN MIDT-TROMS AS	Næringsspesifikke utviklings-tiltak	250 000	19.10.21	Tilskudd
Alta	AARJA HEALTH AS	Distriktsutviklingstilskudd	900 000	20.10.21	Tilskudd
Lyngen	KOPPANGEN BRYGGER AS	Ekstraordinære tiltak	330 000	20.10.21	Tilskudd
Tromsø	HAUGEN FISK AS	Risikolån og garantier	1 080 000	20.10.21	Lån
Nordkapp	NORDNORSK FILMSENTER AS	Distriktsutviklingstilskudd	250 000	21.10.21	Tilskudd
Karasjok	TURGLEDER AS	Ekstraordinære tiltak	360 000	21.10.21	Tilskudd
Tromsø	GEOMETRIA BOREALIS DA	Oppstarts-tilskudd	63 000	21.10.21	Tilskudd
Nordkapp	ARTICO ICE BAR AS	Ekstraordinære tiltak	400 000	22.10.21	Tilskudd
Tromsø	MACK BAR AS	Ekstraordinære tiltak	125 000	25.10.21	Tilskudd
Tana	SÁRGU AS	Innovasjonstilskudd	37 500	28.10.21	Tilskudd
Tromsø	CTD AS	Innovasjonstilskudd	3 250 000	29.10.21	Tilskudd
Karlsøy	UTNES GÅRD LOCKERTSEN	Landbruks-tilskudd	298 000	01.11.21	Tilskudd
Karlsøy	NINA MARI AS	Lavrisikolån	1 000 000	01.11.21	Lån
Karlsøy	UTNES GÅRD LOCKERTSEN	Landbruks-tilskudd	37 000	01.11.21	Tilskudd
Nordkapp	PARTREDERIET HORNGRUNN DA	Lavrisikolån	264 000	01.11.21	Lån
Alta	PARKEN GÅRD HUSKY TOURS Marianne Skjøthaug	Ekstraordinære tiltak	500 000	04.11.21	Tilskudd
Vardø	ARCTIC LANDSCAPE HOTELS VARDØ AS	Oppstarts-tilskudd	300 000	05.11.21	Tilskudd

Tana	FAVLEMOHKKI SAMDRIFT DA	Landbruks-tilskudd	1 480 000	11.11.21	Tilskudd
Tana	FAVLEMOHKKI SAMDRIFT DA	Lavrisikolån	3 545 000	11.11.21	Lån
Vardø	JAN EDVARD BENONISEN	Lavrisikolån	3 500 000	11.11.21	Lån
Tromsø	MARIN ENERGY AS	Oppstarts-tilskudd	700 000	16.11.21	Tilskudd
Måsøy	RYGGEFJORD FISKEBÅTREDERI AS	Lavrisikolån	4 500 000	17.11.21	Lån
Sør-Varanger	H HATLE AS	Distriktsutviklingstilskudd	472 000	19.11.21	Tilskudd
Sør-Varanger	H HATLE AS	Risikolån og garantier	630 000	19.11.21	Lån
Hasvik	NESSET KYSTFISKE AS	Lavrisikolån	2 200 000	22.11.21	Lån
Nordkapp	KAMØYVÆR FISK AS	Risikolån og garantier	1 500 000	24.11.21	Lån
Kvæfjord	ANDRÉ-HUGO JOHANSEN	Landbruks-tilskudd	350 000	25.11.21	Tilskudd
Kvæfjord	ANDRÉ-HUGO JOHANSEN	Risikolån og garantier	655 000	25.11.21	Lån
Harstad	HELSEAPPS AS	Risikolån og garantier	3 490 000	25.11.21	Lån
Senja	NAUSTVEIEN 17 AS	Landbruks-tilskudd	150 000	25.11.21	Tilskudd
Senja	NAUSTVEIEN 17 AS	Distriktsutviklingstilskudd	550 000	25.11.21	Tilskudd
Kvæfjord	NORTHERN APPAREL AS	Risikolån og garantier	3 000 000	26.11.21	Garanti
Tromsø	SMARTSKY AS	Risikolån og garantier	1 500 000	30.11.21	Lån
			57 023 900		

Tildelinger Svalbard - oktober og november 2021

Kommune	Selskap	Type	Innvilget beløp	Innvilget dato	Lån - tilskudd - garanti
Svalbard	STATIONEN AS	Ekstraordinære tiltak	40 000	06.10.21	Tilskudd
Svalbard	GRUVELAGERET AS	Ekstraordinære tiltak	40 000	14.10.21	Tilskudd
Svalbard	KARLSBERGER PUB AS	Ekstraordinære tiltak	40 000	14.10.21	Tilskudd
Svalbard	SVALBARD HUSKY AS	Ekstraordinære tiltak	527 000	22.10.21	Tilskudd
Svalbard	ARCTIC HUSKY TRAVELLERS AS	Ekstraordinære tiltak	663 000	22.10.21	Tilskudd
			1 310 000		

Garanterte vinteropplevelser!

Med fiber fra Alta Kraftlag går du ikke glipp av årets store sportsbegivenheter eller favorittserien!

Vi leverer fiber som gir deg tilgang til internett, digital-TV og telefoni - med lysets hastighet!

fiber.altakraftlag.no

Lakseprisen klatrer

Lakseprisen har hatt stigende trend i høst. I årets siste handleuke var den oppe og vaket mot 80 kroner.

laks til E24 i sommer. Nå ser det ut som om markedet kommer ham i forkjøpet. Men samtidig er det mye som tyder på at markedet er volatilt og nervøst, og raskt kan snu dersom nedstenging og andre tiltak øker på.

BEDRE PRISER: Lakseprisen klatrer oppover i et fortsatt usikkert marked. Med stenging av hotell og restauranter i 2020 ble butikk-kjedene en viktig kunde for lakseeksportørene. Foto: Norges sjømatråd



Av - Jonas Ellingsen

- Vi hadde en target-pris i går ettermiddag på 68, 70, 72 kroner for tre til seks kilo. Og det fikk vi selv i Polen i morges. Så nå sier kunder 74 kroner på 3-4, 76 kroner på 4-5, jeg hører kunder kan bekrefte 79 kroner på 5-6 og storfisk på 80 kroner. Får du det ut av Europa, er det 85 kroner, sier en oppdretter til iLaks. Han slår fast at prisen uken før lå på rundt 60 kroner - og kan ikke huske å ha sett så bratt stigning før, sier han.

Store deler av 2021 har lakseprisene ligget med mot 40 kroner, som ikke er veldig langt over produksjonskostnadene. I januar opplevde næringen de dårligste prisene på fersk laks på fem år. I samme måned falt verdien av norsk sjømateksport med to milliarder. - At vi blir å se priser opp på 80-tallet igjen, det tviler jeg på. I hvert fall ikke så tidlig som 2022, sa daglig leder Tore Lundberg i Gratangs-

Benchmark Genetics Salten

Verdens mest avanserte landbaserte stamfisk- og rognanlegg

Vår lokalisering i Salten byr på kortreist rogn for kunder i Nord-Norge, hvor mye av den nasjonale veksten vil komme i årene fremover.

Med fem individuelle soner kvalifiserer anlegget til bransjens høyeste nivå av biosikkerhet. Fordi vi holder stamfisken på land, kan vi påvirke fiskens kjønnsmodning og levere kvalitetsrogn hver eneste uke i året.

I tilknytning til anlegget har vi også etablert en egen Cryolab med frossen melke som sikrer tilgjengelighet av den beste genetikken tilpasset våre kunders behov.

Det betyr økt bærekraft og økt konkurransekraft for hele næringen.

Du kan lese mer om anlegget på bmkgenetics.com

Lang erfaring
og et variert
tjenestetilbud



AKTIVA
regnskap og økonomisk rådgivning

Sjøgata 5, 9300 Finnsnes
Tlf.: +47 77 84 10 80
Epost: firmapost@aktivafinnsnes.no



Transport • utleie
Småbergan gjestegård
Esso bensinstasjon,
Bjerkvik

Thune

Postboks 4, 8531 Bjerkvik
Tlf.: 76 97 72 00
E-post: steinar@thuneas.no
www.thuneas.no

