

Samfunnsengasjert aktivist og skipper



Les mer om mangeårig styremedlem i Norges Kystfiskarlag og kystfisker Alice Roseth Helleberg og kvinnenettverket "Hun Fisker". **Side 8, 9 og 10**

Skal det være litt caviar?



Anker Bergli og Polarfisk AS sitter på den første og eneste konsesjonen for oppdrett av stør og produksjon av ekte kaviar i Norge, og holder til i Meløy kommune. **Side 16 og 17**

Mangel på risikokapital en utfordring i Finnmark



- Konsekvensen er hjerneflukt og at fylket ender opp bestående av mørkerødgrønne anorakker som tror det er mulig å leve av fin utsikt alene. Møt Fred Persen, styreformann og deleier M3Cargo i Lakselv. **Side 32 og 33**

Nova Sea på Lovund tilbake i sporet



Etter et år med usikkerhet rundt grunnrenteskatten gjenopptar Aino Olaisen og Nova Sea byggingen av nytt slakteri til to milliarder kroner på Lovund. **Side 36 og 38**

Ny Nofima-rapport slår fast:

Senja er nr. 1



Topp
300-listen:
Kun i Nordnorsk
Rapport!

- Vi må tørre å fortsette vår satsing dersom vi skal beholde vår plass i toppen av listene, sier Geir-Inge Sivertsen, ordfører i Senja - «Norges sjømathovedstad». **Les mer på sidene 26 og 27**

Se ellers våre omsetningstabeller, bransjeanalyser, kommentarer og intervjuer i forbindelse med aktørene innen fiskeri og havbruk i Nordland, Troms og Finnmark.

Topp 300-listen: Formuetallene 2022 for Nordland, Troms og Finnmark

Nordland dominerer våre oversikter over de 300 største formuene i Nord-Norge med 173 personer på topplisten, mot Troms og Finnmarks 127. Og 10 av de 10 største formuene på vår liste er skapt gjennom... Ja, du gjettet riktig! Tradisjonelt fiskeri eller oppdrett. **Side 44 - 47**



Tromsøterminalen er en moderne logistikkentral



I dag er Tromsøterminalen den største fryseterminalen i Tromsø, med kapasitet på mer enn 20 000 tonn.

Vi kan bistå med

- Fryselagring
- Tørrelagring
- Fartøybehov

TROMSØTERMINALEN

Stakkevollveien 375 • 9019 Tromsø • Telefon 77 64 01 50 • www.tromsoterminalen.no

Konkurransesvridning

■ Hvem er de flinkeste industribyggerne i Norge? Det er ikke de børsnoterte selskapene. Ei heller de utenlandsk eide selskapene. Det er de små og mellomstore, og etter hvert ganske store lokalt eide selskapene i distriktene der det sitter en leder på toppen med lokale interesser. Gode eksempler er Aino Olaisen i Nova Sea på Lovund, Inge Berg i Nordlaks i Vesterålen, Ola Braanaas i Firda Seafood Group eller Holmøy-familien på Sortland. Disse og mange andre bedriftsledere langs kysten har en genuin interesse av å bygge industri, og derigjennom samfunn.

■ Da blir det veldig feil at disse blir skattelagt hardest av alle.

■ Verdien av aksjeholdningen er skattepliktig formue. Det gjelder uansett om aksjene er børsnoterte eller ikke.

■ Man har utenlandske selskaper som er store eiere i norsk lakseindustri. Når betalte de formueskatt til Norge?

■ Og man har personer og familier som eier mesteparten av selskapene selv, som for eksempel Olaisen-familien på Lovund, Sinkaberg-familien i Rørvik eller Berg-familien på Stokmarknes. Disse blir skattelagt ut ifra verdien på posisjonene/konsesjonene de sitter på, aksjene og anleggsmidlene de eier.

■ Ikke bare har de kjøpt konsesjonene for flere hundre millioner kroner stykket, men det blir gjort en vurdering hvert år, basert på den høyeste auksjonsprisen på en konsesjon. Hvis man som lokal oppdretter har 40 posisjoner, blir auksjonsprisen ganget med 40. Det blir da en stor del av

formuesgrunnlaget til gründeren som det skal beregnes skatt av.

■ Hvis en skal betale 100 millioner i formueskatt, er ikke det noe folk går rundt med i lomma. Da må pengene tas ut av bedriften, og da oftest som utbytte. Driver du innen havbruk blir det 25 % grunnrenteskatt på overskuddet, og for å få 100 millioner til å betale formueskatt må man ta ut 125 millioner kroner av bedriften for å betale formueskatten.

■ Det er et problem at de 125 millionene må tas ut av selskapet den dagen overskuddet man tar utbytte fra er under 125 millioner. Er det ikke overskudd i det hele tatt, må fremdeles 100 millioner betales i formueskatten, og pengene hentes fra selskapet uansett. Penger som heller kunne vært brukt til

investeringer, som vi i dag ser har stoppet kraftig opp etter innføring av et grunnrenteregime som er både uforutsigbart og konkurransesvridende.

■ Grunnrenteskatten er altså ikke basert på inntekt, men på overskudd, og vil justere seg i takt med hvor godt det går. Det samme vil aksjekursen og derigjennom også formueskatten, og de utenlandske selskapene betaler ikke formueskatt i det hele tatt.

■ Dette er en stor konkurransesvridning til ulempe for de som bygger samfunn, i Vesterålen, på Lovund, i Torsken på Senja eller hvor som helst langs hele kysten.

■ Også innen de tradisjonelle hvitfiskselskapene irriterer man seg over konkurransesvridningen som norske selskap utsettes for.

■ Til Dagens Næringsliv uttalte adm. dir. i Nergård Tommy Torvanger nylig: - En er vant til at kvotene går opp og ned, men det som gjør det verre denne gangen, er alle avgiftsøkningene som kommer på toppen av alle andre kostnadsøkninger. Nergård-sjefen sikter da spesielt til en avgiftsøkning som medfører at dieselpriisen vil øke med mellom 70–80 øre per liter, en avgiftsøkning som pålegges norske fiskere, og ikke andre.

■ Vi håper at rikspolitikkerne snart tar til vett og senker eller fjerner grunnrentebeskatningen og særnorske avgifter som er innrettet mot næringsdrivende i distriktene. Eventuelt kan de finne måter å gi utenlandske selskaper større skatte- og avgiftstrykk på, slik at det blir likere konkurranse.



Innhold

Nr. 5/6 - 2023

Fra superglid til trått aksjeføre	3	Kraftig bedret inntjening – men fortsatt lavt	24
Nord-Norge kan bli flinkere til å unne naboen noe	4	Havbruk	
Å investere i diesel nå er å ta risiko	5	Senja nr. 1. Skaper verdier og lokal stolthet	26
Flere kvinner gir mer mangfold	6	Grønn hightech i havgapet	28
Melbu Systems AS: - Oppdragene blir større og mer komplekse	7	Rigger for fremtiden med Holmen Lakseslakteri	30
Fiskeri		Luftbåren laks er god butikk	32
Sjøsjuk fisker med friske meninger og ADHD	8	Ukentlig laksefly fra Evenes til Qatar	34
Nå blir vi kvinner hørt	10	Nordlaks investerer over 300 millioner	35
Mange millioner havner i Finnmark	11	Nova Sea på Lovund: Millardprosjekt tilbake i sporet	36
Flere fiskere og fartøy i Finnmark	12	- Vårt største fiskeriprojekt	37
Opprinnelse og bærekraft viktigere for norsk sjømat	14	Settefiskselskapene: Integreert og konsernkontrollert	39
Laks og svak krone gir nye rekorder	16	Nordnorske fiskeoppdrettere: Fortsatt full fart	40
Skal tilby eksklusiv caviar fra Nord-Norge	17	Tilleggstjenester i oppdrett: Forskning og utvikling	41
De store fiskerederiene: Frykter lave torskekvoter	18	høyt prioritert	
Fiskeriene i Norge: Svært gode år	20	Økonomi	
Frysehoteller/terminaler: Tre gode år	22	Tromsø er størst på formuelisten	44
Tørrfisk best på land	23	Topp 30 formue Nord-Norge	45
Bedrifter som bearbeider fisk i Nord-Norge:		Topp 30 inntekt, Topp 30 skatt	47

Vi siterer

"Hvorfor er de ti bud så enkle, korte og klare, og forfattet forståelig for alle? Fordi de ble satt opp uten noen komité."

- Charles de Gaulle, fransk offiser, politiker og forfatter (1890-1970)

Alle som ikke vet hva det er å ha verkende føtter, vet heller ikke hva salg er for noe.

- Alfred Heineken, nederlandsk selger, forretningsmann og styreformann for Heineken (1923-2002)

En god økonom er ikke nødvendigvis en god kremmer. Er du økonom, er du også nøyaktig. Er du nøyaktig, er du ikke kreativ.

- Inger Ellen Nicolaisen, frisør, forretningskvinne og gründer av Nikita-kjeden

Man skal tenke før man snakker. Men plutselig er det for sent.

- Storm P (Robert Storm Petersen), dansk tegner, humorist, maler og forfatter (1882-1949)

Gammel-Ola

En gammel fisker ligger på det siste og presten blir tilkalt. Presten sier rolig:

- Ja, ja, Ola, du har levd et slitsomt liv som fisker. Mang en hard tørtørn har du hatt, men nå skal du få ro i himmelen.

- Hærregud, sier den gamle, - må æ ro der å?

NORD-NORGES
NÆRINGSLIVSAVIS

NORDNORSK RAPPORT

ISSN 2535-793X

UTGIVER REDAKSJON

Utgiver
Nordnorsk Rapport AS

Ansvarlig redaktør
Dag Danielsen

Tlf. 48 42 94 72
dag@nnrapport.no

Journalister
Jonas Ellingsen
Edd Meby
Knut Ørjasæter

ANNONSER GRAFISK PRODUKSJON

Markedskonsulenter
Mette Bårdsen
Tlf.: 96 70 21 09
mette@nnrapport.no

Fredric André Sara
Tlf.: 41 19 07 82
fredric@nnrapport.no

Layout / produksjon
AADX Reklame
Tlf. 911 69 930
post@aadx.no

Trykk
Amedia Trykk, Lillestrøm

ABONNEMENT ADRESSE

Abonnement
Tlf. 40 03 74 00
abo@nnrapport.no
Årsabonnement
kr 1600,- pr. år

Postadresse
Mikael Olsensveg 52,
9022 Krokeldalen

Forretningsadresse
Styrmannsveien 13,
9014 Tromsø

Hjemmeside
www.nordnorskrapport.no



Fra superglid til trått aksjeføre

Det svinger på børsene, noe også Vegard Ulvang får erfare. 2021 ble et økonomisk rekordår, mens fjoråret ble langt mindre lukrativt for skilegenden fra Kirkenes.

Av – Jonas Ellingsen

Ulvang var neppe alene om å få motbør i finansmarkedet i fjor. 2022 ble et aksjeår med store overraskelser og kontraster, der tap og gevinster gikk hånd i hånd. Petroleum, offshore og shipping var vinnerne på Oslo Børs, mens blant annet aksjonærene i Flyr så sine verdier fordampe med 99 prosent.

Vegard Ulvang avsluttet karrieren som idrettsutøver i 1997. Siden 1998 har han vært en aktiv investor innen eiendom, aksjer og obligasjoner, fremgår det av regnskapene til hans heleide selskap Kevemo AS.

Femdobling

I 2021 kunne Ulvang glede seg over en femdobling av inntektene fra sine investeringer. Omsetningen i selskapet hans økte fra 2,6 millioner kroner i 2020 til 9,4 millioner kroner i 2021, der deler av inntektene var gevinster fra salg av verdipapirer. Årsresultatet ble på nærmere 8,5 millioner kroner, der Ulvang tok et utbytte på tre millioner.

2022 ble langt mindre lønnsomt, med et årsresultat på bare 153.000 kroner. Ulvang tok likevel ut et utbytte på tre millioner, og det

kunne han saktens gjøre basert på verdiene i selskapet.

Ved utgangen av 2022 hadde Kevemo AS rundt 25 millioner kroner plassert i markedsbaserte aksjer og obligasjoner, og 20 millioner kroner i unoterte aksjer.

På sokkene løs

Veien til de virkelige høye inntektene startet for Ulvangs del rett etter OL i Lillehammer i 1992. Og i begynnelsen strittet han faktisk sterkt imot.

Jon Inge Gullikstad, som den gang var 24 år, hadde en ide om at ullsokker med Ulvangs navn og logo ville bli en fulltreffer i markedet. Den unge mannen hadde startet et "sokkefirma"

på gutterommet året før, med studielånet som startkapital. Han så et stort potensiale i markedet for ullsokker, som da var uten sterke merkevareravn.

Ulvang slaktet ideen og avfeide Gullikstad gang på gang. Han var etter hvert blitt veldig lei av "renn på dørene" og stor pågang fra personer som ville ha ham med på ulike forretningsideer. Gullikstad var derimot standhaftig og sendte til slutt flere meter med telefaks der konseptet var utviklet og beskrevet i detalj, med logo og emballasje og det hele. Vegard Ulvang trengte bare å signere på et papir.

Solgte til Swix

Resten er historie og danner bakgrunnen for de tusener av Ulvang-sokker som ligger under norske juletrær hvert år.

I 2001 var årsomsetningen Ulvang og Gullikstads selskap Elite Sport AS oppe i 64 millioner

kroner. Året etter solgte de hele 1,1 millioner sokkepar. Samtidig ble varemerket Bavac lansert, en ny sportsundertøykolleksjon.

Vegard Ulvang økte sin skattepliktige formue i 2002 fra vel 10,8 til nesten 23 millioner. I 2003 var omsetningen steget til godt over 90 millioner, med sportsdrikkermerket XL-1 som tredje merkevare.

I 2004 solgte forretningsduoen selskapet til Swix, og kunne dele en salgssum på 100 millioner kroner. Penger nok til at begge hadde nok til smør på skiva resten av livet - og vel så det.

- Det har vært utrolig morsomt å være med på denne suksessen. Og alt er egentlig takket være denne halsstarrige Gullikstadfyren, sa Vegard Ulvang til VG i 2004.

The Terminator

Den opprinnelige finnmarking-

GULLKANTET TALENT: Med tre gull i Albertville i 1992 ble Vegard Ulvang fra Kirkenes OL-konge og nasjonalhelt. Foto: Wikimedia Commons

en kan se tilbake på en eventyrlig idrettskarriere. Mellom 1987 og 1994 tilhørte Vegard Ulvang verdenseliten i langrenn og vant i alt 14 OL- og VM-medaljer. OL i Albertville ble det store høydepunktet der han tok tre gull og ett sølv. Han fikk da navnet The Terminator av amerikanske TV-stasjoner etter sitt legendariske rykk på 2. etappen i OL-stafetten, der han parkerte Majbäck og Kirvesnemi. Han kvittet seg samtidig med stempelet som den «evige toer», som til da hang fast ved Ulvang fordi han ikke vant et eneste renn i verdenscupen i 1992, men derimot vant den sammenlagt.

"Heia Vegard"

Vegard Ulvang ble i 2006 valgt til ny leder av langrennskomiteen i det internasjonale skiforbundet, en jobb han hadde frem til i fjor. I flere år var han jevnlig å se på TV2 sammen med Arne Hjeltnes, Arne Brimi og Bjørn Dæhlie i programmet Gutta på tur.

I 2011 bar det til Sørpolen sammen med Stein P. Aasheim, Harald Dag Jølle og Jan-Gunnar Winther. Ekspedisjonen fulgte samme rute som Roald Amundsens ekspedisjon fulgte i 1911-12.

Som investor holder skilegenden en lav profil i media. Kommentarfeltene er derimot mye brukt av leserne, og mange uttalelser av denne typen viser at OL-helten fortsatt har en høy stjerne blant folk flest: "Vegard Ulvang bor i Norge, og betaler skatt i Norge som alle oss andre. Han har fortsatt å nedlegge en innsats for norsk langrenn både nasjonalt og internasjonalt. At han også har lyktes med sine investeringer, er noe vi alle bare bør være glade for. Heia Vegard!"

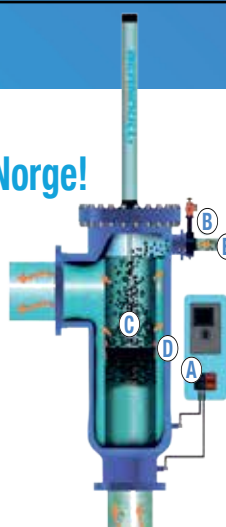
BERNOULLIFILTER

Det originale BernoulliFilter - solgt i 750 eksemplarer i Norge!

Et helautomatisk filter for ferskvann, sjøvann og prosessvæsker.

Filteret motvirker effektiv gjentetting og smuss på trykksatte system.

Teknologien i filteret utnytter Bernoullis prinsipp.



- A** Spylesekvensen startes enten av en timer-installasjon eller av en differansetrykkvakt, før en blokkering av filter-innsatsen forårsaker vannreduksjon.
- B** Rengjøringen starter ved at spyleventilen åpnes og større partikler spyles ut.
- C** Under spylesekvensen føres en spesialformet disk montert på en pneumatisk sylinder inn i filter-innsatsen der den skaper et mellomrom mellom disken og filter-innsatsen.
- D** Vannhastigheten øker lokalt rundt disken samtidig som det statiske trykket minskes i samsvar med Bernoullis prinsipp. Dermed frigjøres partikler som har festet seg på filter-innsatsen.
- E** De løse partiklene forsvinner ut av filteret gjennom spyleutløpet.



Telefon 741 67 390 • www.teknor.no • norway@teknor.no

Nord-Norge kan bli flinkere til å unne naboen noe

Et samferdselsprosjekt som er bra for Troms, kan også være bra for resten av Nord-Norge.

Av – Edd Meby

Det mener Bjørn Laksforsmo, divisjonsdirektør for drift og vedlikehold i Statens vegvesen, som med kontor i Tromsø har god utsikt både til nordnorsk samferdsel og nordnorsk debatt. På spørsmål om nordlendingene sutrer for mye over at vi ikke får nok av samferdselskronene, velger han å svare slik;

- Nei, det synes jeg ikke. Men i Nord-Norge kan vi bli rausere med naboen. Det som er bra for én kan være bra for alle.

Vedlikehold

Laksforsmo styrer i kraft av sin stilling en viktig portefølje av vegvesenets mange oppgaver, og de kommer etter alt å dømme til å bli enda viktigere. I alle fall

hvis vi skal tro på signalene fra samferdselsminister Jon-Ivar Nygård, som den siste tiden har hamret inn et budskap om å ta vare på de veiene vi har – ikke bare fokusere på nye prosjekter.

- Jeg er glad for at både samferdselsministeren og veidirektøren gir uttrykk for det samme. Dette er noe vi har sagt i mange år. Vi må ta vare på det vi har, utbedre der vi kan og bygge nytt der vi må, sier Laksforsmo.

Milliard-gap

Nordlendingene vet det godt, men også Statens vegvesen har for lengst dokumentert at det er et enormt etterslep på vedlikehold på norske veier. Hvert år er det i budsjettene et gap på en milliard kroner mellom faktisk behov og tilgjengelige penger. Unntaket er faktisk 2023, der det over statsbudsjettet kom en milliard ekstra kroner øremerket vedlikehold. Dette er første gang det i løpet av året ikke kommer nytt forfall inn i veinettet, men i budsjettet for 2024 tror Laksforsmo man er tilbake til «normalen», med en milliard

i gap. Det han ønsker seg mest er budsjettmessig forutsigbarhet.

Nye perspektiv

Det er ikke så mange nordnorske ledere for en nasjonal divisjon som har sitt kontor nordpå. Så kan man lure på om Laksforsmo sitt nordnorske perspektiv har noe å si for beslutningene han tar?

- Ja, det har det. De tre siste årene har vi hatt jevnlig besøk fra samferdselsdepartementet, ikke bare toppene, men nyansatte og hele ledergruppen. Når vi tar dem med på en kjøretur fra Bodø til Alta, får vi mulighet til å vise dem de spesielle nordnorske utfordringene. Det at de har sett selv betyr noe når de skal ta beslutninger. Da har de med seg våre perspektiv, ikke bare verden sett fra trikken i Oslo. Samtidig må vi i nord også ha respekt for deres spesielle utfordringer.

Mer oppmerksomhet

Uansett bygges det under 1 prosent ny vei i året, selv når budsjettene til store veiprojekter er på topp. Det skulle i alle fall tilsi at Nord-Norge



Bjørn Laksforsmo på befaring på et av vegvesenets mange skred-sikringsprosjekt. Foto: Privat

burde være mer opptatt av vedlikehold. Store prosjekter som Hålogalandsveien og E6 får gjerne mye oppmerksomhet, men sjefen for drift og vedlikehold skulle ønske at det var mye mer blest omkring mindre prosjekter.

- Vi har veldig mange gode små prosjekter som får lite omtale, men som betyr veldig mye for brukerne. Vi burde være flinkere til å heie på de mindre prosjektene, enten det er gul midtlinje, stikkrenner, ny asfalt eller rassikring.

Ikke bare ræva

Sånn sett er debatten etter at to konseptvalgutredninger (KVU) for Nord-Norge ble lagt frem i slutten av september, ganske typisk. Det meste kom til å dreie seg om at Nord-Norge-banen anses så dyr at Jernbaneverket mener den ikke bør bygges, mens det faktisk at det anbefales en stor satsing på vei gikk nesten ubemerket hen.

- Det er synd. Jeg mener KVU Nord-Norge er et stykke godt arbeid og klarer å se totalbildet. Hele veinettet i nord trenger



Fremtiden er elektrisk!

I 2023 har vi solgt og levert 14 hybridbåter i Nordland, Troms og Finnmark - det ønsker vi å fortsette med.

Nord-Norge tar det grønne skiftet på alvor!



Moen Marin
A PART OF SCALEAQ

moenmarin.no

omsorg, og en Nord-Norge-bane, uansett om den blir bygd eller ikke, vil aldri kunne dekke alle de transportbehov Nord-Norge har.

- Bør Nord-Norge være fornøyd med den biten vi får av samferdselskaken?

- Det er et politisk spørsmål som andre får svare på. Jeg mener det er mulig å få mer penger, men også mulig å få mindre. Det betyr ikke at Nord-Norge skal lene seg tilbake og være fornøyd, for da blir man sedat – men alt er ikke bare ræva i nord.



T.v. Bjørn Laksforsmo ved Tjeldsundbrua sammen med kolleger Roy Antonsen og Robin Øvervold. Vedlikehold som fornyelse av malingsystemet reduserer korrosjon og øker levetiden på brua. Foto: Privat



T.h. Bjørn Laksforsmo, sjefen for drift og vedlikehold i Statens vegvesen, skulle ønske det var mye mer blest omkring mindre prosjekter. Foto: Vegard Stien

Å investere i diesel nå er å ta risiko

Statens Vegvesen mener transportbransjen tåler strenge krav for å få fart på grønn omstilling av maskinparken.

Av – Edd Meby

- Vi oppfatter at bransjen er motivert for det grønne skiftet. Noen er i front, mens andre må hjelpes til å forstå at grønn omstilling ikke er noe som går over, sier Bjørn Laksforsmo, divisjonsdirektør for drift og vedlikehold i Statens vegvesen.

- Er du fornøyd med den posisjonen drift- og vedlikehold har tatt i det grønne skiftet?

- På ingen måte fornøyd, for da blir man fort for lite ambisiøs. Det er veldig mye for oss å ta tak i, men vi har ambisjoner og de gir resultater. Vi har gjort enormt mye med fergene som er over på elektrisitet og hydrogen, og vi er foran skjema for å ned CO2-utslippene ved asfaltlegging. Samtidig ser vi at det for eksempel er en utfordring å finne teknologi for brøyting med el-maskiner. Selvsagt er det

et paradoks at vi må bruke diesel for å holde veiene åpne for el-bilene, men vi ser ikke for oss at Saltfjellet kan holdes åpent uten dieslbiler i overskuelig fremtid. Likevel må vi klare å gjøre litt, selv om vi ikke klarer å gjøre alt.

Uoppnåelig

Fra entreprenører og maskinleverandører kommer det kritikk for at vegvesenet stiller for tøffe krav til de som skal levere anbud på vedlikeholdsavtaler eller byggeprosjekter. En stor norsk maskinpark som i dag stort sett går på diesel, skal elektrifiseres. Helst i går. Og det reagerer bransjen på:

- Statens vegvesen legger i sin klimahandlingsplan for drift og vedlikehold opp til uttesting av maskiner i 2025 og 80 prosent av produksjonen med denne type maskiner i 2027. En slik opptrapping i antall maskiner tror vi er uoppnåelig, sier direktør i Maskingrossistenes Forening, Tone L. Grøstad.

- Det er en rekke maskiner som skal skiftes ut hos entreprenørene for å nå dette målet. Dagens økonomiske situasjon og kapital-kostnad på grunn av økt rente,

gjør at investeringsviljen er lavere hos entreprenørene. Når det i tillegg ikke er tilstrekkelige støtteordninger fra staten, vil det være tilnærmet umulig å nå denne takten uten veldig sterke virkemidler i form av krav som gjør at entreprenører uten rett utstyr blir diskvalifisert, sier hun til Nordnorsk Rapport.

Diesel er risiko

Men vegvesenet har ikke tenkt å slakke av på tempoet i det grønne skiftet, og mener å ha ryggdekning.

- Entreprenørene ønsker omstilling, vil ha klare krav fra oss – og de tåler strenge krav. Noen av dem følger oss på kravene, mens andre faktisk dytter oss i grønnere retning, men vi tilpasser hele tiden våre krav.

- Blir kravene enda strengere?

- Vi må være tydelige på at det grønne skiftet er kommet for å bli, og det er to ting som etter min mening gjelder; våre krav må være forutsigbare og det er de klimasmarte som vil lykkes best, sier Laksforsmo, som mener de som nå investerer i dieselmaskiner tar stor risiko.

Pam REFRIGERATION



Pam Refrigeration
leverer nøkkelløsninger til ditt behov. Oppgradering, utvidelse, nyanlegg eller komponenter.
Vi har mer enn 30 års erfaring innen bruk av naturlig kuldemedie.

Pam Refrigeration AS
Postboks 327
1753 Halden
Tlf: 69 19 05 55
Mobil: 977 48 550
E-post: pam@pamref.no



Transporttjenester og utleie av kjøretøy

- Vi transporterer bl.a. for Salmar og Refa
- Med internasjonalt løyve
- Lastebil Scania R560 m/kran
- Lastebil Scania R540 m/krokløft


nor-team
ENTREPRENØRFORRETNING A/S

Tlf.: 971 22 834 • Ferrovn. 81 • 9308 Finnsnes • www.nor-team.net



Flere kvinner gir mer mangfold

Nordnorske bedrifter må bruke 2024 til å få flere kvinner inn i styret.

Av – Edd Meby

I norske aksjeselskaper er bare 20 prosent av styrerepresentantene kvinner. For 20 år siden var tallet 15 prosent, og regjeringen har i høst bestemt seg for å gjøre noe med det. De nye reglene krever at mellomstore og store selskaper skal ha minst 40 prosent kjønnsbalanse i styret. Reglene blir gradvis innført fra 1.1.2024 og vil etter hvert omfatte om lag 20.000 selskaper. Norge er det første landet i verden som tar dette skrittet.

Mye å gå på

De nye reglene er utarbeidet i nært samarbeid med NHO og LO, og leder i NHO Arktis, Sigrid Ina Simonsen, mener det er et skritt i riktig retning.

- Vi er åpenbart på etterskudd når det gjelder kjønnsbalanse i styrommene i Nord-Norge og det er rett å sette krav til næringslivet. Men dette handler ikke bare om balanse. Like viktig er det at bedriftene får mer mangfold og forskjellig kompetanse i styret ved at de rekrutterer flere kvinner.

- Synes du næringslivet gjør dette bra i dag?

- Generelt har vi mye å gå på. Noen er kommet langt og innfrir allerede reglene, mens andre har en jobb å gjøre.

20.000 selskaper

Målet om 40 prosent oppnås ikke over natten, og det er laget en overgangsperiode fram til 1. juli 2028 (se egen sak). Reglene innføres i 2024 og vil omfatte om lag 8.000 selskaper. I første omgang gjelder det selskaper med mer enn 100 millioner kroner i inntekt. Deretter vil reglene

utvides årlig frem til 2028 og vil da omfatte ca. 20.000 selskaper.

- Det er bra at bedriftene har fått tid på seg. Det betyr at de har tid på seg til å fokusere på rekruttering og kvalitet i styrearbeidet. Etter min mening kan dette fokuset føre til økt profesjonalisering av styrearbeidet og det vil alle bedrifter tjene på, mener Simonsen.

Kan anbefales

NHO-direktøren har selv erfaring fra styrearbeid i bedrifter og organisasjoner i privat og offentlig sektor gjennom mange år, og mener det også er viktig at kvinner i større grad sier ja når de blir spurt om å ta styreverv.

- Det er utrolig mye kompetanse blant kvinner som næringslivet har bruk for, men undersøkelser viser dessverre at de har mindre interesse for næringsliv enn menn. Det synes jeg absolutt vi bør for-

søke å gjøre noe med. Min egen erfaring er at styrearbeid er en måte å øke sin kompetanse på, det er interessant, lærerikt og kjempeartig – og jeg kan anbefale det til andre.

Nord-Norge best

Nord-Norge har lenge vært best på andel kvinner i styrommene i næringslivet, og lå fortsatt øverst når det gjelder andel foretak med kjønnsbalanse i styre i 2021. Fra 2017 til 2021 har Rogaland, Oslo, Innlandet og Møre og Romsdal hatt den største økningen i kvinneandel og bedre spredning av kvinner i styret, men Nord-Norge er fortsatt best.

- Det var jeg ikke klar over, men det er jo positivt for oss. Likevel vil jeg oppfordre næringslivet i nord til å jobbe aktivt med rekruttering. Det betyr blant annet å se etter kvinner, også innenfor andre bransjer og områder enn der man tradisjonelt har rekruttert. Og så må man sikre at de som skal delta i styrene får riktig opplæring og god innføring i hva som forventes, slik at man kan lære og utvikle seg i rollen. Da vil bedriften få mest mulig ut av hver enkelt styremedlems kompetanse, og det blir morsommere å sitte i styret. Vinn-vinn, med andre ord.



Fakta: Gradvis innføring

Første trinn skal oppfylles senest 31. desember 2024:

Foretak med mer enn 100 millioner kroner i samlede drifts- og finansinntekter.

Andre trinn skal oppfylles senest 30. juni 2025:

Foretak med flere enn 50 ansatte, samt samvirkeforetak og boligbyggelag med mer enn 500 medlemmer og stiftelser som er næringsdrivende eller som har utdeling som formål.

Tredje trinn skal oppfylles senest 30. juni 2026:

Foretak med flere enn 30 ansatte.

Fjerde trinn skal oppfylles senest 30. juni 2027:

Foretak med mer enn 70 millioner kroner i samlede drifts- og finansinntekter.

Femte trinn – skal oppfylles senest 30. juni 2028:

Foretak med mer enn 50 millioner kroner i samlede drifts- og finansinntekter.

Tid for vinterens opplevelser



Med fiber fra Aksa går du ikke glipp av årets store sportsbegivenheter eller familiens favorittserie!

 **AKSA**
Hjem

Fakta: Disse omfattes av reglene

Forslaget vil innebære krav til styresammensetningen i følgende foretak:

- De som har slike krav etter regelverket i dag.
- Aksjeselskaper, samvirkeforetak eller boligbyggelag som enten har mer enn 50 millioner kroner i samlede drifts- og finansinntekter, eller flere enn 30 ansatte. Det samme gjelder ansvarlige selskaper som bare har juridiske personer som deltakere.
- Samvirkeforetak eller boligbyggelag med mer enn 500 medlemmer/andelseiere.
- Stiftelser som er næringsdrivende eller som har utdeling som formål, eller der en offentlig myndighet velger minst ett styremedlem.

Melbu Systems AS: - Oppdragene blir større og mer komplekse

Det er full fart hos Melbu Systems AS, som på få år har doblet både omsetning og antall ansatte.

Av – Jonas Ellingsen

Melbu Systems AS er i dag en totalleverandør til fiskeri- og havbruksnæringen, inkludert fiskeflåten. Bedriften har gjort store investeringer i utstyr og kompetanseheving de senere år og utfører alt av mekanisk arbeid, automasjon og robotisering for kunder over hele landet.

Full fart

Et godt renomme og evnen til å innfri oppdragene til fornøyde kunder generer nye oppdrag i kjølvannet av de gamle. Arbeidsstyrken har økt fra 20 til 40 på få år, og de ansatte har mer enn nok å henge fingrene i.

Akkurat nå er Melbu Systems i gang med montering av ny fabrikk hos Brødrene Karlsen på Husøy i Senja. Et oppdrag til over 40 millioner kroner, der fabrikk skal være klar til sesongstart. Samtidig monteres fabrikk på en kystbåt under bygging i Danmark, som senere

skal til Senja. Kysfartøyet Odane fra Øksnes ligger ved kai på Melbu for montering av ny fabrikk, en såkalt retrofit. Montering på nye fartøy skjer på byggestedet, så for fagarbeiderne ved Melbu Systems blir det fort mange reisedøgn pr år.

Totalleverandør

- Stikkordet er større oppdrag og mer omfattende og komplekse leveranser. Generelt ser vi også at oppdragsgiverne blir færre og større. I stadig økende grad er vi totalleverandører, der utstyr fra bl a Marel og Baader inngår i leveransen, sier adm. dir. Einar Pettersen til Nordnorsk Rapport. Han forteller at størrelsen på de typiske kystbåtene bedriften arbeidet med før lå rundt 90 fot. De har nå doblet seg i størrelse og har også plass til dobbelt så mye utstyr ombord. - Båtene rigges med et stort spekter av utstyr for flere driftsformer og fangst på flere arter - og utstyres gjerne med komplette frysefabrikker. Det kommer stadig mer nytt utstyr på markedet, og kombinasjonene av det som bestilles er uendelig. Utviklingen har stilt store krav til vår kompetanse, sier Pettersen.

Kraftig vekst

Flere oppdrag, flere totallever-

anser og markant prisstigning har gitt utslag i regnskapet.

Omsetningen til Melbu Systems har siden 2018 ligget på rundt 55 millioner kroner, men økte bratt til 86 millioner i 2022. I følge Einar Pettersen blir det en vesentlig økning også i 2023.

- utfordringen er å få resultatet til å henge med, medgir Pettersen.

- For det første har vi vokst betydelig de senere år, noe som har sine egne utfordringer. Kombinasjonen av prisstigning, økte renter, lønnsvekst og fastlåste kontrakter er vi ikke alene om å merke. Vi møter situasjonen med større grad av planlegging og prøver å jobbe så smart som vi kan. Det inkluderer å sikre et lager av materialer, spesielt innen elektronikk. I perioder har det vært krevende og til dels umulig å skaffe nødvendige elektroniske komponenter. Vi har kjøpt inn materiell på forskudd for å sikre oss, noe som igjen påvirker økonomien. Tilgangen har heldigvis bedret seg nå, sier han.



SYNLIG I MARKEDET: Melbu Systems AS tar oppdrag over hele landet og tilstedeværelse på messer er en viktig del av markedsarbeidet. Fra venstre: Salgssjef Magnus Steien, formann servicesalg Ole Nilsen og adm. dir Einar Roger Pettersen. Foto: Melbu Systems

Selvforsynt

Prinsippet om selvforsyning gjelder også bedriftens kompetanse.

Melbu Systems har jobbet mye med å utvikle egne styresystemer og tekniske løsninger. For syv år siden hadde bedriften en person på automasjon, men har nå en egen avdeling på seks ansatte som tar seg av automasjon og bygging av egne styresystemer og programmering.

- De siste årene har vi sett betydningen av å gjøre mest mulig selv. Baserer man driften på å kjøpe mange tjenester, havner man fort i en sårbar situasjon, sier Einar Pettersen.

Færre forespørsler

Melbu Systems har 30 % av omsetningen innen havbruk - de resterende 70 % er oppdrag innen hvitfiskforedling og kystflåten. Bedriften kan se tilbake på mange år med høy etterspørsel og brukbar inntjening. Hva ser direktøren i glasskula for de kommende år. ?

- Vi har mye å gjøre også til neste år, men vi merker at det er færre forespørsler. Nedgangen i kvoter de siste årene og bekymringer rundt den lenge annonserte kvotemeldingen er nok en viktig årsak. Landindustrien tjener også mindre penger på hvitfisk, slår Pettersen fast.

Lokal tilhørighet

- Fremover kan dette påvirke markedet vi opererer i. Vår strategi er uansett å fortsette å være gode på det vi driver på med, utvikle oss videre som bedrift - og innfri oppdragene på beste måte.


Vår lokale tilhørighet er et fortrinn som blir trukket positivt frem i mange sammenhenger: At vi snakker godt norsk og er ekspeditiv - og at vi er der når kundene trenger oss. Flyforbindelsene med Widerøe til både Tromsø og Båtsfjord fungerer ennå godt, til tross for at de er dyrere enn en billett til Kuala Lumpur, sier Einar Pettersen med glimt i øyet.

Vi pumper alt som flyter, også det som knapt nok flyter




**REKORD
SYSTEM**

Reime & Co – Jernbanevegen 21, 4365 Nærbø – www.reime.no – Tlf.: 51 79 19 00 – post@reime.no




**STAHL
TRANBERG**


**One Step Ahead
Since 1901**



Oil & gas
When reliability matters



Marine
When durability matters



Aviation
When safety matters

Tlf.: 515 78 900 • Strandsvingen 6 • 4032 Stavanger • stahl-tranberg.com

Sjøsjuk fisker med friske meninger og ADHD

Utadventt, livlig og humoristisk – Alice Roseth Helleberg (35) har massevis av energi å by på.

Av – Edd Meby

Vi kan takke tidenes mest usannsynlige fiskeriminister for at hun engasjerer seg i fiskeripolitikk og har startet kvinnenettverket «Hun Fisker». Inspirasjonen kom under et landsmøte i Norges Kystfiskarlag for en del år siden, der Per Sandberg, en høyst uventet fiskeriminister fra Fremskrittspartiet, var en av gjestene.

– Han skrøt veldig av norsk fiskerinæring, og det irriterte meg litt, så jeg gikk på talerstolen og korrigerer ham. Kan vi virkelig være så fornøyd når kvinnelige fiskere opplever diskriminering, trassering og mangel på likestilling? Forteller Helleberg.

Likeverd

Fra den talerstolen og frem til etableringen av kvinnenettverket «Hun Fisker» i 2021 er det en rød tråd; kvinnelige fiskere vil ikke ha spesialbehandling, de vil bare være fiskere på lik linje med menn. Med likeverd og respekt. Og det er saken som Alice Roseth Helleberg er blitt kjent for, vel så mye som styrevervet hun i mange år har hatt i Norges Kystfiskarlag.

Den oppmerksomheten lever hun greit med, men:

– Hun Fisker ble i starten veldig misforstått fordi vår oppstart kom samtidig som det dukket opp flere saker om trakassering av kvinnelige fiskere i media. Å jobbe mot trakassering er selvsagt viktig, men det var ikke derfor vi stiftet Hun Fisker, og det har vi brukt to år på å få frem.

Helsefagarbeider

Krabbefiskeren fra Sola utenfor Stavanger er engasjert. Hun snakker fort, ofte avbrutt av latter og digresjoner. Sammen



Alice i aksjon ombord på 35-fotingen «Kurti». Foto: Privat

med mannen Kurt Inge og sønnen Konrad Kristoffer på fire, har hun etablert seg i nytt hus på Ølberg, 150 meter fra storhavet og havna der 35-fotingen «Kurti» ligger. Derfra driver de også utsalg med sjømat.

Opprinnelig er hun fra Hardangerfjorden, der hun vokste opp i en sangglad familie, men med få valgmuligheter i bygda til å drive med musikk, falt valget lett på skolekorpset. Alice gikk tidlig ut i arbeidslivet, flyttet til

Stavanger og hadde deltidsjobber i helsevesenet i 10 år helt til hun i 2014 tok fagbrev som helsearbeider. Da hadde hun som voksen også fått et navn på den uroen hun lenge hadde følt i kroppen; ADHD. Noen få måneder etterpå skiftet hun yrke. Siden har hun aldri sett seg tilbake.

Sjøsykeplaster

Mannen er fisker og Alice syntes det var gørr å sitte hjemme på Ølberg når han dro nordover på vinterfisket i Finnmark.

– Det begynte med at vi fant ut at jeg skulle bli med han i stedet for å sitte hjemme, og så satt vi plutselig og diskuterte om jeg ikke bare likegodt skulle overta eierskapet på «Kurti» ettersom han allerede hadde kjøpt ny båt og ikke visste helt hva han skulle gjøre med gammelbåten. Dermed endte det opp med at vi begge satte kursen for Lofoten. Allerede over Boknafjorden hang jeg over rekka og spydde, ler hun.

AUKRA™

NYE LØSNINGER TIL FISKERI OG HAVBRUK



Aukra Maritime kan levere komplette løsninger på løfte- håndteringsutstyr og sikkert dekkshåndterings utstyr til alle typer fartøy.

Våre kraner er bygget etter meget høye kvalitetskrav for bruk i offshore- og fiskeri industri. Andre kombinasjoner tilgjengelig på forespørsel. Alle kranmodeller kan leveres med DNV-sertifisering.

Se mer på www.aukramaritime.no

- Arbeidet kan gjøres innendørs i vår nye hall
- Vi har båtlift som løfter inntil 140 tonn
- Vi kan utføre alle reparasjoner som trengs!

- Reparasjon og vedlikehold
- Utstyrsleveranser
- Prosjektlevering

Ta kontakt med oss for avtale om ditt neste verkstedopphold



Botnhamnveien 821 • 9373 Botnhamn
Tlf. 77 84 86 00
post@botnhamn.no • www.botnhamn.no



– Jeg blir ennå dårlig på havet, slik som mange fiskere blir. Men jeg bruker sjøsykeplaster. Det er helt konge!

Familieprosjekt

Nå jobber de sammen, med tre båter i familieflåten.

– Jeg fleiper med at jeg er sjef når vi er på min båt, og han tror han er sjef når jeg kommer over på hans båt, smiler hun.

– Men vi jobber godt sammen, og med en fireåring i familien er vi nødt til å improvisere. Jeg hadde Konrad Kristoffer med meg i krabbepua fra han var et par måneder gammel, forteller Alice, som nå er gravid med gutt nummer to.

– Regelverket til NAV er jo ikke akkurat laget for oss som driver med fiske. Jo, jeg kan få leieskipper, men jeg får ikke overta pappas del av permisjonen. Så vi må bare legge noen kabaler for å få det til. Vi hadde Konrad Kristoffer med oss på Finnmarka, og da var han i barnehage på land, mens vi jobbet på havet.

Overflødig?

Likestilling, synliggjøring og gravides rettigheter; det er nok å gripe fatt i for en organisasjon som Hun Fisker, som per i dag har 52 medlemmer, mens det er 432 kvinner registrert i fiskermanntallet. Man snur ikke inngrrodde holdninger over natten, men hva ønsker de å oppnå?

– Målet vårt er jo å bli overflødig. Det skulle strengt tatt ikke være behov for oss, men inntil videre er det noen som må snakke om kvinners plass i fiskeriene. Ennå i 2023 er det en sensasjon at det finnes kvinnelige fiskere. Det sier sitt. Kvinner trenger tilhørighet, nettverk og kolleger, og så lenge det er slik, så har vi i Hun Fisker en jobb å gjøre.

– Hvilke reaksjoner møter dere?

– Noen synes det er supert at vi er her, andre lurer på hvorfor vi skal ha «spesialbehandling». Vi har faktisk en håndfull menn som medlemmer, og vi er ikke her for å TA noen! Vi er her for å få en hel næring til å ta ansvar.

Stemmen

Utadvendt, livlig og humoristisk – Alice har massevis av energi å by på, og selv om hun sier hun har møtt lite negative holdninger i fiskerinæringen, har hun ingen problemer med å stå opp for andre.



Samfunnsengasjert aktivist og skipper på egen båt; møt Alice Roseth Helleberg i Hun Fisker. Foto: Privat

– Jeg føler det er min plikt å bruke den stemmen jeg har. Det er dessverre – og forståelig nok – få som tar belastningen med å stå frem.

– Hvorfor gjør du det, da?

– Jeg vet vel ikke bedre, hehehe....

Men så blir hun alvorlig:

– Jeg har skuldre til å bære belastningen, og det er viktig at det er noen som er tilstede slik at andre føler trygghet til å komme med sin opplevelse. Jeg har selv vokst opp med mye mobbing og utestenging, jeg har kjent det på kroppen hele livet, og det har tatt meg flere tiår å komme dit jeg er i dag, der jeg kan kjenne på en trygghet i å bruke stemmen min. Og kan jeg med min stemme hjelpe noen andre med å få det litt bedre, så er det en plikt jeg kjenner på, og som jeg tar med glede. Jeg unner ingen å gå gjennom tilsvarende og enda verre, ikke føle seg hørt eller ha en plass å kunne dele i trygghet. I Hun Fisker har styret taushetsplikt nedfelt i sine

vedtekter, slik at alle skal kunne fortelle sin historie i trygghet.

Pc-spill

I en fiskerfamilie har man et teoretisk forhold til konseptet fritid. Med en fireåring og enkelte arbeidsdager fra 04.00 til 16.00, er sofaen en trygg havn.



Konrad Kristoffer er med mamma på jobb. Foto: Privat

Men hun og mannen liker begge å kunne gå på konsert eller show om anledningen byr seg. Alice var nettopp på Kaizers-konsert, og så har hun som de fleste med ADHD et hav av ulike hobbyer. Men spesielt er det én hobby hun savner å bruke litt tid på:

– Til min manns store fortvilelse liker jeg både Playstation og andre pc-spill, men det blir ikke tid, så vi ender opp med å se på serier og sovne foran tv-en som de fleste andre småbarnsfamilier.



IBESTAD Skipshugging og Sanering

Vi tar i mot fartøy og andre maritime konstruksjoner for hugging.
Vi holder til i Ibestad 9450 Hamnvik

Ikke nøl med å ta kontakt!
Mail: endre@ishs.no
Tlf: 954 93 866

Nå blir vi kvinner hørt

Kvinnenettverket «Hun Fisker» vil samle kvinner i fiskerinæringen.

Av – Edd Meby

- Vi ønsker at andre kvinner skal se at det er kvinner som er aktive i organisasjoner, som engasjerer seg og som er støttespillere, sier leder Alice Roseth Helleberg, krabbefisker fra Sola.

Startet på Facebook

Hun Fisker ble startet i 2021 og har i dag 52 medlemmer, mens det ved utgangen av 2022 var registrert 432 kvinner i fiskerimantallet.

- I tillegg er det en del kvinner som jobber som fiskere, men som ikke er registrert i mann-

tallet. Som mannskap er man ikke nødt å være registrert i fiskerimantallet, forklarer Helleberg.

- Hvordan startet ditt engasjement?

- Det startet med en Facebook-gruppe i 2016 for kvinnelige yrkesfiskere for å ha et nettverk og et samlingspunkt. Etter dette ble jeg med aktiv i Norges Kystfiskerlag, og saker om kvinner og familie var noe som opptok meg tidlig. Jeg ble derfor foreslått å delta i den blå regjeringens arbeid med en likestillingsrapport, på vegne av styret i kystfiskerlaget, sier hun.

Mediestorm

I slutfasen av arbeidet med likestillingsrapporten fikk Helleberg vite at det finnes midler for likestillingsarbeid, men at man må være en organisasjon

og dermed kom ideen om å starte en organisasjon. Arbeidet med å starte Hun Fisker var utfordrende i starten fordi kvinnelige fiskere er spredt over hele landet, og ingen hadde erfaring med å etablere en organisasjon. Et halvt års tid ble det i media stor oppmerksomhet om flere tilfeller av trakassering av kvinner i fiskerinæringen, og Helleberg fikk med seg en håndfull kvinner til å starte Hun Fisker høsten 2021, med daværende fiskeriminister Odd Emil Ingebrigtsen (H) som støttespiller.

Vil være et supplement

Alice Roseth Helleberg forteller at ideen bak Hun fisker var å få en trygg plattform for kvinnelige fiskere i Norge.

- Vi skal drive nettverksbygging og kompetanseheving. Terskelen for å være medlem og delta skal

være lav, og derfor er det gratis å være medlem. Det skal ikke koste å ha et nettverk. Vi har et ønske om å kunne øke kompetansen med ulike kurs som er nyttige innen næringa, både organisasjonsarbeid, oppstart av egen bedrift eller regnskap. Vi deltar i arbeidsgrupper, på årsmøter, samlinger til andre organisasjoner, og lignende. Poenget er at vi ønsker å vise unge kvinner at det er kvinner i fiskerinæringen, som er aktive i organisasjoner, engasjerer seg og er støttespillere.

- Kunne dere ikke fått til dette i fiskerlaget eller kystfiskerlaget?

- Vi er ikke et fagforbund, vi er et supplement til alle. Våre medlemmer er medlem også hos en av de organisasjonene du nevnte, og vi oppfordrer alltid kvinner til å melde seg inn i et av forbundene. Vi kan samle kvinner i hele næringen for vårt felles formål i stedet

for å være splittet på grunn av lagstilhørighet.

Blir hørt

Hun Fisker har nå jobbet som organisasjon i to år.

- Vi er en frivillig non profit-organisasjon, der alle i styret er aktive fiskere på fulltid, så i det daglige jobber vi mest med nettverksbygging, både innad i organisasjonen og ut i det offentlige. Vi sender medlemmer på ulike årsmøter, samlinger og konferanser og er med på reguleringsmøtet til Fiskeridirektoratet.

- Hva har dere oppnådd så langt?

- Vi har fått muligheten til å være med å påvirke ulike aktører i næringen, ved at vår stemme nå blir hørt i flere fora. Vi blir invitert inn hos flere organisasjoner, får si vår mening. Vi opplever også at våre medlemmer har funnet tryggheten til å tale innad i egne organisasjoner.

- Hva er de viktigste sakene akkurat nå?

- Vi jobber hele veien med et ønske om å bedre kvinners rett til å delta, bli hørt og inkludert i næringen generelt - og i styrommene spesielt. Vi vil være tilstede der vi kan for å bidra til at næringen fortsetter med å holde fokus på likestilling.

Vi påtar oss oppdrag i forbindelse med kjøp og salg av fiskefartøy og kvoter, samt bistand og rådgivning i øvrige fiskerirelaterte forhold.



FISKERIKONSULENT

www.fiskerikonsulent.no

Tlf.: 915 33 690 – edmund@fiskerikonsulent.no



Velkommen til Røst i 2024

Vi kjøper alle sorter fisk!

Service/tjenester:

- Rorbuer/egnebuer
- Sløyving
- 100 meter til butikk og bunkers
- 500 meter til mekanisk verksted og slipp
- God kaiplass
- Egen velferdsstasjon med dusj/kjøkken/tv-stue
- Rask levering

Kontakt oss:

Ståle: 41 59 37 52 • Tore: 93 25 54 95

Facebook: gleafiskemottak • www.glea.no



ØYANGEN

MORE THAN 40 YEARS OF EXPERIENCE IN REFRIGERATION

Som ledende maritim og industriell kuldeleverandør, designer, produserer og leverer Øyangen AS miljøvennlige RSW og fryseanlegg over hele verden. Vi leverer nye kuldeanlegg hovedsakelig til fiskeindustrien der RSW anlegg og fryseanlegg til båter utgjør størsteparten av våre leveranser, i tillegg til betydelige leveranser av landbaserte kuldeanlegg. Vi holder til i Ålesund og leverer våre anlegg worldt wide. Serviceavdelingen har hele norskekysten som sitt naturlige område, men vi er der våre kunder vil ha oss. Øyangen AS er den eneste norske «Howden Compressors Ltd» sertifiserte servicepartner og kompressoraggregat bygger.



Sales Manager: Bernhard Øyangen • 90 06 60 94 • bernhard@oyangen.no
General Manager: Kåre Lyngheim • 90 36 67 89 • klyngheim@oyangen.no
Technical Manager: Kjell-Arne Røsevoid • 46 92 12 88 • kar@oyangen.no
Service / After sales: 70 10 06 90 • office@oyangen.no



Mange millioner havner i Finnmark

HJØRNESTEIN: Nå håper de ansatte det blir helårs arbeidsplasser hos Lerøy. Foto: Lerøy Seafood

I løpet av et hektisk døgn i høst ble det klarert investeringer for 400 millioner kroner i fiskeværet Kjøllefjord.

Av – Edd Meby

Først kom statsbudsjettet der utbedringen av havna ble finansiert med de første 20 millionene av et prosjekt på totalt 236 millioner kroner, og dagen etter fulgte hjørnesteinsbedriften Lerøy Seafood opp med å bestemme seg for å investere 158 millioner kroner i fornyelse av sin fabrikk i Kjøllefjord.

Kystverket fornøyd

Og Kjøllefjord er ikke alene. Mehamn fiskerihavn i Gamvik kommune er planlagt ferdig i 2025 og Husøy fiskerihavn i Senja kommune er planlagt ferdig samme år. Til sammen foreslo regjeringen i høst en totalramme på om lag 3,6 milliarder kroner til Kystverkets virksomhet i 2024, som er økning på om lag 400 millioner kroner fra 2023. Fungerende kystdirektør Per Jan Osdal var fornøyd med rammen regjeringen foreslo.

– Vi vet hvor viktige fiskerihavnene er for å beholde og utvikle næringslivet langs hele kysten. Vi er derfor glade for

at regjeringen i forslaget til statsbudsjettet for 2024 viser en tydelig satsing på arbeidet med statlige fiskerihavner. Regjeringen har foreslått en styrking av midler både til konkrete fiskerihavnprosjekt og tilskuddsordningen for kommunale fiskerihavn tiltak, sa Osdal da statsbudsjettet ble lagt frem.

Tungsjø og bølger

Kjøllefjord er ei viktig fiskerihavn i Finnmark, der det i gjennomsnitt ble landet 4 896 tonn fisk mellom 2016 og 2021, mens antall fiskere på blad B, har vokst fra 58 til 90 de siste 20 årene. Havna i Kjøllefjord har imidlertid lenge vært et problem, der både bølger og tungsjø påvirker trafikken negativt og i havnebassenget på sørsiden er det dybdeforholdene som er problemet. Samlet sett mener Kystverket dette «har en negativ påvirkning på fiskemottak, fiskefartøy i alle størrelser, turistnæring, fritidsflåte og næring knyttet til fiske eller havnearbeid.» Kystverket vil derfor anlegge to moloer i ytre havn, samt gjøre utdypning og utfylling i indre havn. Disse tiltakene vil gi Kjøllefjord større og mer regelmessig råstofftilgang. Prosjektet er nå i planleggingsfasen, men prioritert slik at det blir oppstart innen om lag to år.

Investerer i Mehamn

Kystverket har også i sine planer en mudring i Mehamn fiskerihavn, for

å få bedre tilgjengelighet og økt manøvreringsmulighet for større fartøy som skal levere fangster. Arbeidet er planlagt gjennomført i 2024 og 2025. Finansministeren ga i sommer 20 millioner til utbedring av Husøy fiskerihavn på Senja. De senere år har Senja opplevd en markant økning i tilreisende fiskere, spesielt fra Lofoten og Vesterålen. Det er stor pågang for å få levert fangst, men de nåværende dybdeforholdene medfører at man må si fra seg mange leveranser.

Båtsfjord har styrket posisjonen som en de viktigste havnene i Nord-Norge. Kystverket har brukt 170 millioner kroner på å utdype flere steder i havna, slik at stort sett alle kommunale kaier har en dybde på minimum 9,3 meter. Den nye dampskipskaia ble ferdig gjenoppbygd i 2022. I løpet av 2023 ferdigstilles også den nye servicekaia, der det investeres 95 millioner til å bytte ut 300 meter kaifront.

Vardø får ny molo

Også i Vardø satses det i havna. Prosjektet med ny molo er i planleggingsfase og det tilsier at tiltaket er klart for igangsetting innen 2025, men regjeringen vil ha tempo og vil sette av midler allerede i 2024. Vardø er Finnmarks eldste fiskevær og kommunen livnærer seg i stor grad av fiskerinæringen. Antall fiskefartøy har mer enn doblet seg siden 2010, men det har i lang tid vært problemer med urolige forhold i havna på Vardøya, som følge av bølger, strømmer og vind. Værforholdene medfører risiko ved lasting og lossing, samt slitasje og skader på både fartøy og kaier, en belastning for fiskere og andre brukere. De dårlige forholdene i store deler av havnen har en negativ virkning på næringsliv og lokalbefolkning i Vardø, der hele 32 prosent av den private sysselsettingen kommer fra villbasert fiskeindustri. Det ble i gjennomsnitt landet 1965 tonn fisk i Vardø havn mellom 2016 og 2021. Prosjektet til Kystverket er på 363,8 millioner kroner og består av merking, utdyping og skjerming.

Miljø og næring

Prosjektet Hammerfest Ren Havn er på 348 millioner kroner, og er et viktig miljø-, infrastruktur- og byutviklingsprosjekt, som både utvikler næringsgrunnlaget i Hammerfest havn med nye kaiareal og fjerner miljøforurensinga i en av Norges mest forurensede havner. Prosjektet omfatter utdyping av Fuglenes fiskerihavn, utbedring av farleden inn til, og utdyping av Forsøl fiskerihavn, samt opprydding av forurenset sjøbunn i Hammerfest havn og bygging av en ny sentrums kai, der deponi for forurensede sediment innebygges i kaia. ▶▶

Andenes
FISKEMOTTAK

SJØ OG LAND, HAND I HAND!

- Hjemmelaget middags servering 5 dager i uka gjennom vinter sesongen for den mindre kystflåten.
- Vi kjøper 24 timer i døgnet - 7 dager i uka!
- Vi lover gode betingelser!
- Kvalitet i fokus!
- Økt kapasitet for hurtig levering!
- Rett vekt inn = Rett vekt ut.
- Andenes havn har fått flere liggeplasser for den mindre flåten.
- Oljesalg fra egen flytebrygge!

Ring for en uforpliktende prat
Leif Ronald Kvivesen: Tlf. 906 20 143
Trond Alsos: Tlf. 918 68 216
Patcharin Kvivesen: Tlf. 478 59 128



Vår geografiske plassering gjør oss til en naturlig samarbeidspartner innen fiskeri, reiseliv og petroleum!



NORDKAPPREGIONEN
NÆRINGSHAGE®

Telefon: 91 24 82 37 • Postboks 193 • 9751 Honningsvåg
nordkappnh.no • facebook.com/NordkappNH



Flere fiskere og fartøy i Finnmark

Fakta: Finnmark

Mens resten av Norge får færre fiskere og fartøy, er utviklingen stikk motsatt i Finnmark.

Av – Edd Meby

– Gode kvoter, tilgang på ressurser som krabbe og hvitfisk, nærhet til fiskefeltene, mindre sesongvariasjoner og tilgang på fisk hele året er noen av årsakene til den positive utviklingen i Finnmark, mener forsker i NOFIMA, Roy Robertsen.

Store ringvirkninger

Nofima sine rapporter med

analyser av ringvirkninger og verdiskaping fra fiskerinæringen er de senere år blitt obligatorisk lesestoff langs kysten, der fiskeri fremdeles holder mange lokalsamfunn oppe til tross for at befolkningsutviklingen i mange kommuner er negativ. Verdien og ringvirkningene svinger som alltid i takt med usikre faktorer som tildeling av kvoter, varierende rentenivå og den generelle verdensøkonomien, men det er likevel mulig å lese tendenser ut av rapportene fra Nofima. De siste årene har trenden vært en positiv utvikling innen fiskeriene i Finnmark.

Positivitet i Finnmark

En del kommuner i Finnmark

har de siste årene hatt en positiv utvikling både i antall fiskere og antall fartøy, selv om antall fiskere synker på landsbasis. På det laveste var det i 2010 registrert bare 1008 fiskere i Finnmark, mens antallet nå er oppe i rundt 1200. Utviklingen med økning av fiskere er spesiell for Finnmark, og noen kommuner som Nordkapp, Gamvik, Lebesby og Vardø utmerker seg. Vardø skiller seg ut med å faktisk ha flere fiskere i 2019 enn i 1983. Flåten i Finnmark har blitt redusert fra rundt 3200 fartøy tidlig på 80-tallet til cirka 1130 i 2022, men de siste årene har Finnmark økt antall fartøy med 22 prosent. Størst prosentvis vekst finner vi i Porsanger, med mer enn en

I 2020 var verdiskaping av sjømatnæringen i Finnmark på 9 milliarder. Av dette står fiskeriene for 2,7 milliarder, fiskeindustrien for 1,7 og leverandørindustrien for 1,2.

En større andel av fisken landes de senere år i Nord-Norge. Troms og Finnmark 4,3 milliarder i fangstverdi, Nordland 3,3 milliarder (2022-tall).

Finnmark hadde 2,8 milliarder i fangstinntekt (2020). Troms 2,4 milliarder.

De fem største kommunene i Finnmark i antall yrkesfiskere (2020): Nordkapp 206, Gamvik 105, Vardø 96, Måsøy 88, Båtsfjord 85.

Stor økning i antall fiskere og fartøy siden 2010 i Nordkapp, Gamvik, Vardø og Lebesby.

Fersk hvitfisk og krabbe er de viktigste artiklene for Finnmark og her øker andelen landinger fra 22 prosent til over 40 prosent, altså en dobling i perioden 2003-2019.






I 2021 var det den høyeste sysselsettingen (1216 personer) i fiskeindustrien i Finnmark på 20 år. Båtsfjord, Hammerfest, Nordkapp og Måsøy har flest.

Verdiskaping av fiskeriene (direkte + indirekte): Møre og Romsdal 5,3 milliarder, Vestland 4,3 milliarder, Troms og Finnmark 4,2 milliarder, Nordland 3,3 milliarder.

De tre største kommunene i verdiskaping av flåten i Finnmark: Hammerfest 711 millioner, Båtsfjord 188 millioner, Nordkapp 173 millioner.

Kilde: Nofima

BRØDRENE
SPERRE
ESTD. 1937, NORWAY

www.sperrefish.com



LOFOTEN
HAVN
lofotenhavn.no



VELKOMMEN
TIL VESTVÅGØY KOMMUNE!

LOFOTENHAVN.NO
HAVN@VESTVAGOY.KOMMUNE.NO
TLF: +47 416 55 920



INDUSTRI: Gamvik er ett av fiskeværerne i Finnmark som har opplevd stor økning i antall fiskere og fartøy siden 2010, og som i tillegg har landbasert industri. Foto: Emil Bremnes/Nofima

tredobling av antall fartøy fra 18 til 56. Vardø har mer enn en dobling siden 2010, mens Gamvik og Lebesby har cirka 70 prosent økning.

Båtsfjord hovedstad

Sysselsettingen i fiskeindustrien har utviklet seg positivt de siste årene. I 2022 sysselsatte fiskeindustrien 1216 personer i Finnmark, og det er det høyeste tallet siden årtusenskiftet. Det er 50 prosent høyere enn den dårligste perioden som var fra 2006 til 2011. Med ca. 400 sysselsatte og ringvirkningseffekt på 195 millioner er Båtsfjord utvilsomt fiskeri-hovedstaden i Finnmark, men andre kommuner følger godt opp.

– Vardø og Nordkapp er eksempler på kommuner som opplever denne positive trenden, både med god og jevn tilgang på hvitfisk, men i tillegg det gode fisket av kongekrabbe.

At det offentlige investerer

i bedre havner i Finnmark er også med på å styrke fiskeriene, og vi ser at sysselsettingen i fiskerinæringen øker i Finnmark, sier Robertsen.

Gamvik-eksemplet

Nofima peker på at det er Finnmark som er mest avhengig av gode tider i fiskeriene. Hvitfiskeindustrien i Øst-Finnmark har betydelig jevnere tilgang på råstoff over året enn bedriftene i Lofoten, Vesterålen og Troms og det påvirker hvor mange sysselsatte i privat sektor som er i villfiskeindustrien:

Finnmark 6,87 %
Nordland 3,44 %
Møre og Romsdal 2,51 %
Troms 2,12 %

I Gamvik kommune, med kort vei til feltet, sto de fire bedriftene Gamvik Seafood Mehamn AS, Skjånesbruket, Gamvik Seafood AS og Lyder Fisk AS samlet for 42 % av den private sysselsettingen.

► **En del kommuner i Finnmark har hatt en positiv utvikling i både antall fiskere og antall fartøy.**

Refleks
båtovnner
www.shelby.no



bruker ikke strøm
kan brenne kontinuerlig
mange modeller
muligheter for radiator
og varmtvannstank

over 50 års erfaring
eget serviceverksted
og komplett delelager

shelby teknikk as

4379 egersund
tlf. 51 46 18 00
faks: 51 46 18 01
e post: post@shelby.no

VERDISKAPING: Forsker i NOFIMA, Roy Robertsen, peker på en positiv utvikling i Finnmark. Foto: Emil Bremnes/Nofima



For kystens verdier



Telefon: 77 66 01 00
www.rafisklaget.no

NST
Nordnorsk Stamfisk



Norske produkter klarer seg svært bra, mener Jostein Rørtveit – nordmannen som har jobbet i det asiatiske sjømatmarkedet i mange år. Foto: Privat



Et bilde fra den norske standen på sjømatmessa i Tokyo nylig. Slik framstår produktene som regel i supermarkedene også. Foto: Privat

Fish & chips – erkebritisk rett med norsk fisk. Foto: Sjømatrådet

Opprinnelse og bærekraft viktigere for norsk sjømat



LOFOTEN VIKING


QUALITY SEAFOOD

Lofoten Viking AS er produsent og eksportør av pelagisk fisk samt hvitfisk. Vi omsetter for ca. 800 mill. kr. pr. år. Vårt anlegg ligger meget nært fiskefeltene i Vestfjorden og på Værøy i Lofoten. Vi har en frysekapasitet på ca. 900 tonn pelagisk fisk pr. døgn. Vi produserer ca. 85.000 tonn pelagisk og ca. 5.000 tonn hvitfisk pr. år. Noen av produktene er sild, makrell, lodde, torsk, hyse, sei, blåkkeite, tørrfisk, lever, rogn og melke samt avskjær/ensilasje.

Her på Værøy har vi meget gode servicetilbud til fiskeflåten. Værøy Egenesentral AS, Værøy Isanlegg AS, Værøy Fryselager AS og Værøy Bunkers AS fyller behovene for små og store fartøy. Vi kjøper fisk hele året.

Vennligst ring oss for en uforpliktende samtale:
Arne Mathisen..... Tel: 92 03 55 55
Lorentz Hardy..... Tel: 92 68 67 77
Frode Hardy..... Tel: 92 06 60 35

Epost: post@lofotenviking.com
www.lofotenviking.com

 Lofoten Viking AS

Ikke størst, men sulten og tørst!

I Asia har Norge et meget sterkt renommé som sjømatnasjon.

Av – Edd Meby

- Norsk sjømat står veldig sterkt! På mine vel 20 år i Asia har jeg ikke tall på hvor mange ganger folk starter samtalen med «norsk sjømat» når jeg treffer dem for første gang, forteller Jostein Rørtveit (50), nordmannen som er Asia-direktør for American Seafoods Company sitt salgskontor i Japan, og i over 20 år har jobbet i sjømatnæringen med Tokyo som base.

Skrei-suksess

Han mener norske produkter

hevder seg helt i toppen i den skarpe konkurransen med andre sjømatnasjoner.

- Norske produkter klarer seg svært bra. Jeg kan gå på hvilket som helst supermarked der jeg bor i Tokyo å finne norsk laks og makrell. De har høy anseelse, men det er ikke noe man skal ta for gitt, og man skal passe på å pleie markedet. Norsk skrei var å få kjøpt i supermarkedene i Tokyo for første gang i historien nå i mars 2023 og gjorde stor suksess som «nisjeprodukt» her på grunn av god tekstur og kvalitet, men generelt har Japan og Stillehavet sin egen torsk og mange lokale slag hvitfisk som dominerer, samt Alaska Pollock-produkter.



- Markedet for norsk sjømat i Storbritannia er i endring, sier Victoria Braathen, UK director i Norges Sjømatråd. Foto: Sjømatrådet



Engelske kokkestudenter serverer norsk sjømat. Foto: Sjømatrådet

Sushi er in

American Seafoods Company driver salg av surimi, rogn, filletblokk, fiskemel og olje, hovedsakelig av Alaska Pollock. Rørtveit ser at sjømatmarkedet i Asia utvikler seg positivt, selv om dette er en stor verdensdel med mange nyanser.

- Konsumet i Sørøst-Asia og Kina vokser mest for både våre produkter og norsk fisk som jeg ser i markedet, noe som selvsagt henger sammen med den økonomiske utviklingen der. Det har over lang tid vært positiv utvikling og det er «in» å spise sjømat på japansk vis, spesielt som sushi, utover i Asia – noe som har hatt mye å si for norsk laks, sier Rørtveit.

Men som en følge av atomulykken i Fukushima i 2011 har konsumet den siste tiden falt for sjømat fra Japan sine egne fiskeslag i de andre asiatiske markedene og spesielt Kina. Rørtveit ser at dette til en viss grad åpner muligheter for andre på kort sikt, deriblant norsk laks og makrell.

Vaner i endring

Men norske eksportører må forholde seg til at konsumentenes vaner er i endring hele tiden.

- Smak og pris er alltid viktig. Opprinnelse og en positiv story i forbindelse med bærekraft, blir viktigere. Fiskeforbruket per konsument stiger definitivt i resten av Asia, men har vært på vei ned i Japan, selv om det fortsatt er relativt høyt sammenlignet med resten av verden, forteller Jostein Rørtveit.

- Japan har alltid hatt fokus på positive helseeffekter av å spise sjømat, og i senere tid har det vært mer fokus på fisk eller ferdigretter sitt innhold av omega-3, lavt saltinnhold og protein. Det er en stigende trend i Japan

for produktene med høyere proteininnhold, og mer fokus på at kvaliteten på proteinet er bra for helsen, og det tror jeg vi kommer til å få se mer av.

Hva med fremtiden?

Hva tenker så en nordmann i sjømatbransjen om fremtiden til norsk sjømat i Asia og Japan? Jostein Rørtveit tror Asia vil bli et enda viktigere marked i fremtida.

- Over tid vil sunn og bærekraftig sjømat bare stige i etterspørsel, spesielt i folkerike land med voksende økonomi. På den andre siden vil det fra tid til annen komme utfordringer med handelshindringer. Situasjonen med russisk fisk kan komme til å bli en større trussel og uromoment. Og konkurransen fra lokalt oppdrett av fisk i Asia

vil også kunne øke i fremtiden, og da vil det være enda viktigere at fisken man kommer med forblir «best» for å si det enkelt.

Britisk marked i endring

Økonomien i Storbritannia preger både bedrifter og husholdninger som er opptatt av å holde kostnader nede.

- Det påvirker også norsk sjømat, mener Victoria Braathen, UK director i Norges Sjømatråd.

Nye trender

Mens det ble solgt mer fisk til konsum gjennom dagligvare under pandemien, viser 2023 røde tall for sjømatkonsumet målt i volum.

- Samtidig som den økonomiske situasjonen på kort sikt har stor innvirkning, forsetter mer

langsiktige trender som bærekraft og helse å være viktige drivere. Hjemmekontor, som er blitt en del av det britiske arbeidslivet, gir endrede og nye spiseanledninger.

Kombinert med økt fokus på bekvemmelighet med etterspørsel etter raske, enkle og gode matretter er andre trender som representerer muligheter for sjømatnæringen, sier hun.

Kampanje i høst

Dette er også viktige referanser når Sjømatrådet denne høsten gjennomfører en media-kampanje i Storbritannia hvor målet er å inspirere britiske forbrukere til å utforske enkle, smakfulle og sunne retter med norsk torsk og hyse. Kampanjen inkluderer både utendørs og digital annonsering, mediekjøp

og influensersamarbeid. Et viktig mål er å skape en plattform for samarbeid og derigjennom bringe konseptet til live også i dagligvarehandelen. Kampanjen skal løfte frem de ulike kvalitetene til norsk torsk og hyse og vise forbrukerne en rekke kreative måter å tilberede hvitfisk på. De mest populære norske fiskeproduktene i Storbritannia både i volum og verdi er laks, fulgt av torsk, hyse, reker og kveite.

Norge størst

Hva har så Brexit hatt å si for norsk eksport av fisk til Storbritannia?

- At Storbritannia ikke lenger er medlem av EU innebærer at omfanget og viktigheten av det bilaterale sjømat-samarbeidet mellom Norge og Storbritannia kommer sterkere frem. Norge og Storbritannia er begge stolte hav- og sjømatnasjoner, og Storbritannia er samtidig avhengig av import for å møte lokal etterspørsel og Norge er stolt tilbyder av sjømat. I 2022 var Norge største eksportør av sjømat til Storbritannia. Utenfor EU og ikke lengre del av det indre markedet innebærer at Storbritannia gradvis innfører egne krav og reguleringer for import som også omfatter sjømat inn til markedet, sier Braathen.

Arnøy Laks AS

Lauksundveien 139
9194 Lauksletta
Tlf.: 77 77 79 70
www.arnoylaks.no

Myre Fiskemottak

ALLTID et fiskebruk nær deg!

Vi kjøper fisk døgnet rundt!

Kamøyvær 95 76 43 76	Havøysund 91 34 73 80	Moskenes 97 78 76 15
Gimsøy 97 06 99 05	Honningsvåg 91 34 73 80	Myre 48 18 79 58

Laks og svak krone gir nye rekorder

Norge kommer til å eksportere sjømat for 170 milliarder i 2023.

Av – Edd Meby

Norge eksporterte sjømat for 16,7 milliarder kroner i november. Det er en økning på 2,4 milliarder kroner, eller 17 prosent, sammenlignet med samme måned i fjor. Hittil i år har Norge eksportert sjømat for 158,2 milliarder kroner. Det er en verdiøkning på 15 prosent sammenlignet med samme periode i fjor.

Euroen styrket seg 14 %

- Allerede 13. november passerte sjømateksporten verdien for rekordåret 2022, på 151,4 milliarder kroner. I år kommer verdien til å ende på over 170 milliarder kroner, noe vi i stor grad kan takke den svake norske kronen for, sa administrerende direktør i Norges sjømatråd, Christian Chramer da de ferske tallene nylig ble presentert.

Eksportverdien hittil i år er omtrent 20 milliarder kroner høyere enn på samme tidspunkt i fjor, og sjømatrådet mener nesten to tredjedeler (ca. 13 milliarder) av denne verdiveksten kan tilskrives en svakere norsk krone. Euroen, som er vår viktigste handelsvaluta, har blant annet styrket seg 14 prosent mot den norske kronen det siste året.

Laks viktigere

November ble en spesielt god måned for laks. Økte volum og høyere priser sammenlignet med samme periode i fjor vitner om at det er en etterspørselsvekst i markedet.

- Norge eksporterte 128 324 tonn laks til en verdi av 11,7 milliarder kroner i november
- Verdien økte med 1,7 milliarder kroner, eller 18 prosent, sammenlignet med november i fjor
- Det er en vekst i volum på 3 prosent
- Polen, Frankrike og Nederland var de største markedene for laks i november

Sjømatrådet peker på tre årsaker til økningen for laks:

- Volumeffekt
- Valutaeffekt
- Priseffekt ute i markedene

Nedgang for fersk torsk

Norge eksporterte 2 420 tonn fersk torsk til en verdi av 141 millioner kroner i november. Det betyr at verdien falt med 36 millioner kroner, eller 20 prosent, sammenlignet med november i fjor, mens volumet falt med 18 prosent. Danmark, Spania og Nederland var de største markedene for fersk torsk i november. Den store nedgangen i eksportverdien av fersk torsk skyldes delvis at det kun ble eksportert 156 tonn fersk filet i november i år, noe som er en nedgang på 188 tonn, eller 55 prosent,

sammenlignet med november i fjor. Oppdrettstorsken fortsetter å øke i volum. Med en eksport på 960 tonn i november økte volumet hele 93 prosent sammenlignet med i fjor. Med en eksportverdi på 56 millioner kroner, var 39 prosent av eksportverdien av fersk torsk i november oppdrettstorsk.

Lavere kvoter neste år

Forsker Bjarte Bogstad ved Havforskningsinstituttet venter flere kvotekutt på torsk i årene fremover.

- Vi venter ytterligere kutt også i 2025, og at en deretter blir liggende med en totalkvote rundt 350.000 tonn i noen år. Bestanden er på et lavt nivå, men det er ikke historisk lavt. En må tilbake til 2008 for å finne lavere kvote enn for 2024.

Når kvotene for villfanget fisk går ned i 2024, vil betydningen av lakseeksport bli enda større. I 2022 utgjorde laks hele 70 prosent av den totale verdien av sjømateksporten. Analytikere har pekt på at eksportverdien på norsk sjømat holder seg på et høyt nivå takket være den svake kronkursen. Derfor er det først og fremst kronesvekkelsen mot euro på 14 prosent, samt økningen i eksportvolumet av laks - som løfter eksportverdien. Ekspertene spår nå at rentehevingene vil redusere kjøpekraften til forbrukerne ute i verden og flytte noe av konsumet fra restaurantmarkedet til

dagligvaremarkedet, noe som vil ha en negativ effekt på eksportverdien av norsk sjømat fremover.

Gode priser snart historie?

Norske myndigheter har redusert torskekvote med 20 prosent for 2024, noe som vil påvirke fiskeindustrien og fiskeflåten i stor grad.

Sjømatkonsernet Nergård er et av selskapene som nå frykter en kombinasjon av lavere kvoter og høyere kostnader, og vurderer å begynne med torskeoppdrett som en ny mulighet. Ifølge forskerne vil vi sannsynligvis se nye kutt i torskekvote i 2025, fordi bestanden fremdeles er på et lavt nivå og det forventes fortsatt nedgang.

Dette vil påvirke prisbildet for norsk torsk og kystsamfunnene i Nord-Norge. Sjømatanalytiker Finn Arne Egeness i Nordea mener at de meget gode prisene på torsk snart kan være historie.

- Blir torsken for dyr, kjøper forbrukerne andre typer fisk. I år er det første gang på ti år (unntatt under pandemien) at fangstverdien faller, og neste år faller den videre. Men flåten tjener fortsatt greit med penger. Om en skulle sammenligne med årene før korona, er både 2023 og trolig også 2024 gode år. Vi er trolig på vei inn i en periode som minner om tiden 2000-2009, da kvotene var lave, sier Egeness.



Polarfisk AS i Meløy i Nordland skal bli Norges første produsent av eksklusiv caviar.

Av – Edd Meby

Alle har hørt om russisk caviar, men nordnorsk caviar?

Ekte caviar – med C – produseres KUN fra fiskearten stør. Den svarte rogn fra stør brukes til russisk kaviar, som en svært ettertraktet delikatesse. Stør er derfor lenge blitt overbeskattet, og fisken er nå på den internasjonale rødlista over kritisk truede arter. Derfor er det penger å tjene på oppdrett av denne arten.

- Ja, vi vet nøyaktig hvordan vi skal drive produksjonen og vi har anlegget til å gjøre det. Det vi nå trenger er mer kapital for å ha fortsatt fremdrift, og gjennomfører derfor en kapitalutvidelse nå. Når kapitalen er på plass er det bare å trykke på knappen og starte produksjon, forteller gründer og daglig leder, Anker Bergli.

Norges eneste

Polarfisk AS sitter nemlig på den første og hittil eneste konsesjon for oppdrett av størfisk og produksjon av ekte kaviar i Norge. Selskapet og produksjonen holder til i Bjarangsfjorden i Meløy kommune, litt sør for Bodø. Selskapet ble stiftet i 2009 av Anker Bergli og fikk innvilget

VI UTVIKLER UTSTYR FOR FISKEINDUSTRIEN

(+47) 911 63 227
post@latech.no
www.latech.no

LATECH
UTSTYR FOR FISKEINDUSTRIEN

LYDER FISK AS

VI SKAPER AKTIVITET I SMÅSAMFUNNENE!

Veidnesklubben Pavel Linkevich Telefon 966 55 812	Torhop Svein Vegar Lyder Telefon 941 50 098
Dyffjord Jim Miranda Telefon 915 87 162	Bugøynes Gentjan Kryeziu Telefon 908 42 080
Skjånes Daniel Lyder Telefon 976 89 724	Mehamn Øystein Rydheim Thomassen Telefon 993 31 826



Skal tilby eksklusiv caviar fra Nord-Norge

Gründer og daglig leder Anker Bergli har store ambisjoner med oppdrett av stør. Foto: Polarfisk

Fakta: Polarfisk AS

- Stiftet i 2009
- Konesjon for oppdrett av stør i 2015
- Lokalisert i Meløy kommune, Nordland
- Daglig leder og gründer er Anker Bergli
- Anker Bergli er selskapets største aksjonær med 23 prosent og Bent Eriksen AS nest størst med 11 prosent, i tillegg til 920 aksjonærer med mindre eierposter under 5 prosent.
- Aksjekapitalen er på 2,47 millioner kroner
- I dag er det fire ansatte på anlegget i Meløy, men når produksjonen er i gang vil det være 15-20.

konesjon på oppdrett av størfisk i 2015. Selskapet har allerede en biomasse på 35.000 stør som er klekket og vokst opp i anlegget. Det er planer for bygging av slakteri og foredlingsanlegg som skal håndtere de første års produksjon av ferdig kaviar.

I tillegg til oppdrett av stør for kaviarproduksjon, har Polarfisk i år søkt Fiskeridirektoratet om tillatelse til å drive oppdrett av Yellowtail Kingfish, en meget populær hvitfisk som brukes blant annet i sushi. Godkjenningen fra direktoratet kom i september 2023. Selskapet har en konesjon på 650 tonn biomasse, men har søkt om å få omgjøre 600 tonn til oppdrett av Yellowtail. De resterende 50 tonn er mer enn nok til å produsere kaviar.

Ekklusivt produkt

Caviar er et svært eksklusivt produkt. Budsjettene til Polarfisk AS er basert i en pris på 15.000 kroner pr. kilo. Polarfisk

Polarfisk er nå på jakt etter investorer for å fortsette produksjonen av blant andre denne størarten i anlegget sitt i Meløy. Foto: Polarfisk

AS har ambisjoner om å ta ledelsen i miljøvennlig og bærekraftig produksjon av kaviar av høy kvalitet fra Norge. Selskapet importerer befruktet rogn fra et landbasert anlegg i Tyskland. Det er hittil investert ca. 60 millioner i anlegget som fikk null avvik da Mattilsynet inspiserte i mai 2023. Anlegget har nå tre forskjellige typer stør: sibirstør, diamanstør og sterlett som gir forskjellige typer rogn og kaviar.

Det tar rundt fire år før man kan ta ut rogn fra en stør og det er mulig å ta ut fire-fem kilo rogn på den minste fisken. Målet er en produksjon på 1.500 kilo nordnorsk kaviar i året. Produktene er Arctic Black Sturgeon Caviar, Arctic Gold Sturgeon Caviar og Arctic Diamond Sturgeon Caviar og leveres i bokser på 30, 50, 125, 250 og 500 gram.

Kapitalutvidelse

Analyseselskapet KPB har i forbindelse med kapitalutvidelsen vurdert det fremtidige inntekts-

grunnlaget til Polarfisk frem til 2032. Der forutsettes det en produksjon på 180 kilo første driftsår og 750 kilo andre driftsår. I år tre skal Polarfisk ha oppnådd normal årsproduksjon på 1.500 kilo til en estimert kilopris på 15.000 kroner. Polarfisk har gjort mye for å få tak i kapital til å utvikle seg og gjorde en kapitalutvidelse våren 2023. 10,2 millioner av den nye kapitalen skal brukes til å bygge slakteri og foredlingsanlegg, samt nedbetaling av all kort-siktig gjeld. Denne høsten gjennomføres en ny kapitalutvidelse.

- I vår var målet å få inn 20 millioner og vi klarte 8. Det er de resterende 12 millionene

vi nå forsøker å ta inn, så vi er ikke i mål ennå, sier daglig leder Anker Bergli, som pr. i dag har aksjonærer fra Sverige, Danmark, England og Canada, selv om de fleste av aksjonærene er norske.

Produksjon i 2024

Det er hittil investert 60 millioner kroner i anlegget til Polarfisk, forretningsideen er unik, men støtten fra Innovasjon Norge mangler.

- Vi har fått 30.000 kroner derfra. Det er direkte flaut, men vi gir oss ikke!

Det koster å utvikle en forretningsidé som denne. Når du egentlig trenger 12 millioner,

hjelper det lite med 2. Nå jobber vi videre med å få inn kapitalsterke investorer.

- Du har jobbet med denne ideen i 13 år og aldri gitt opp. Hvorfor ikke?

- Jeg er nok ganske sta, men først og fremst har jeg enorm tro på produktene våre. Eksklusiv norsk kaviar kommer til å bli veldig etterspurt.

- Når håper du å være i produksjon?

- Får vi den kapitalen vi trenger så er vårt mål å være i produksjon våren 2024.

LEVERANDØR AV SIKKERHETSSTYRINGS-SYSTEM

Web-baserte vedlikeholdssystem for den minste fiskeflåten og oppdrettsnæringen. Alt i en APP - på nettbrett og smartelefon.



SIRKEL
- trygghet til havs

Stakkevollvegen 65, 9010 Tromsø
Epost: post@sirkel-vs.no
Telefon: 475 54 200 - Mobil: 900 21 538



TORSVÅGBRUKET A/S

Ola 416 14 003 • Hugo 982 11 781

Vi kjøper fisk fra alle brukstyper. Ledige egnebuer.
Tilgang til velferdsbygg.

Følg oss på Facebook

De store fiskerederiene: Frykter lave torskekvoter

Fiske etter torsk regnes som det økonomisk viktigste av all fangst i fiskeribransjen. Årlig har dette fisket alene hatt en fangstverdi på i overkant av 8 milliarder kroner. Dette til tross for at kvotene norske fiskere kan fange er halvert siden 2017. Fallet i kvoter og fangst er blitt kompensert av høyere torskepriser og svak norsk krone.

Av – Knut Ørjasæter

Fiskeriene gjorde det godt i 2022. Utsiktene for 2023 ser også lovende ut. Men det er likevel en frykt for fremtiden, spesielt blant de største selskapene som er svært avhengige av torskefiske. Torskekvotene for 2024 er redusert med 20 prosent i forhold til 2023. Det er de laveste torskekvotene på 15 år. Ytterligere en reduksjon på 20 prosent er ventet når kvotene for 2025 skal fastsettes. Dette skremmer mange fiskere. Fangstverdien er ventet å falle til vel 6 milliarder kroner.

I 2017 var de norske kvotene av nordøst-arktisk torsk på vel 400.000 tonn. I 2024 er den redusert til vel 200.000 tonn. Prisen fiskerne får ligger på vel 70 kr. per kilo for stor fisk av god kvalitet. Økte priser på torsk gjør også at forbrukerne ser seg om etter andre og rimeligere fisk når maten skal på bordet. Det setter en begrensning i hvor høyt torskeprisene kan gå. I tillegg er det stor tvil om at den norske kronen skal svekke seg ytterligere. Tvert om legger mange valuta-analytikere til grunn at kronen skal styrke seg når det blir slutt på rentehevingene.

Kompenserer med annen fangst

Lerøy Havfisk, har i alt 10 torskekvoter som er delt på selskapets tre trålerredier. I forbindelse med at forslaget om 20 prosent reduksjon av torskekvotene kom på bordet tidligere i år uttalte driftsdirektør Ronny Vågsholm i Lerøy følgende til Fiskeribladet:

- Vi må justere driften vår, noe vi gjør først etter kvotefastsettelse. De siste årene har vi dreid driften mer over på andre arter som reker og uer. Så har vi «vridd litt» på sesongen, og prøver å fylle den ledige tiden med andre arter.



Adm. dir. Tommy Torvanger i Nergård er kritisk til en avgiftsøkning som medfører at dieselprisen vil øke med mellom 70–80 øre per liter, en avgift som pålegges norske fiskere, ikke andre. Nedgangen i torskekvoter gjør at en i Nergård-konsernet ser til annet fiske og spesielt fiske på reker for å kompensere for torskebortfallet.

Også toppene i Nergård-konsernet har gått offentlig ut med sin bekymring. Til dagens Næringsliv uttalte toppsjefen Tommy Torvanger nylig:

- En er vant til at kvotene går opp og ned, men det som gjør det verre denne gangen, er alle avgiftsøkningene som kommer på toppen av alle andre kostnadsøkninger.

Nergård-sjefen sikter spesielt til avgiftsøkning som medfører at dieselprisen vil øke med mellom 70–80 øre per liter. Dette er en avgift som pålegges norske fiskere,

ikke andre. Nedgangen i torskekvoter gjør at også en i Nergård-konsernet ser til annet fiske og spesielt fiske på reker for å kompensere for torskebortfallet.

Laveste bestanden på 22 år

Grunnlaget for reduksjonen i torskekvotene er fallet i bestanden. Havforskningsinstituttet kom i sommer med en bekymringsmelding om at de ikke hadde sett så lite skrei ved Lofoten siden 2001. Noe av fisken hadde imidlertid forflyttet seg lengre nord enn der den normalt har pleid å være. Variasjoner i loddebestand og

De største ringnotredierne i Nord-Norge 2022

	Selskap	Kommune	Driftsinntekter			Driftsresultat			Driftsmargin			Resultat etter skatt			Egenkapital			Lønnsomhet		
			2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020
1	DAHL FISKERI AS	Bodø	244 987	331 969	206 533	72 699	171 571	49 097	29,7	51,7	23,8	37 805	114 538	14 140	788 239	695 434	580 923	4,6	10,5	4,7
2	YTTERSTAD HOLDING AS	Lødingen	244 363	218 432	191 610	55 504	65 907	54 595	22,7	30,2	28,5	27 270	37 809	178 470	583 945	566 985	559 176	4,2	4,8	15,3
3	ODD LUNDBERG AS	Gratangen	80 642	82 859	94 642	13 878	23 549	30 127	17,2	28,4	31,8	7 262	17 989	16 224	165 459	159 844	149 106	3,6	7,1	7,3
4	SELVÅG SENIOR AS *)	Meløy	70 319	90 862	80 085	2 723	34 620	32 364	3,9	38,1	40,4	2 088	9 751	12 076	200 042	97 954	88 203	5,0	6,5	11,0
5	SILFAKS FISKEBÅTREDERI AS	Måsøy	63 791	51 599	37 286	22 668	-8 897	6 893	35,5	-17,2	18,5	10 885	-8 390	2 860	48 321	41 437	49 827	9,8	-4,4	3,8
6	BJARNE NILSEN AS	Hammerfest	62 690	48 047	40 186	15 172	7 277	7 521	24,2	15,1	18,7	15 560	5 520	5 607	6 172	6 353	7 833	36,4	19,0	19,1
7	GRIMSHOLM FISKEDRIFT AS	Tromsø	42 574	34 618	34 484	6 942	7 556	-1 113	16,3	21,8	-3,2	3 169	4 365	-2 761	105 189	102 372	99 507	3,3	3,5	-0,5
8	STRAUMBERG DRIFT AS	Vågan	44 108	37 204	33 095	1 098	11 118	7 634	2,5	29,9	23,1	-948	7 380	3 624	15 834	15 972	13 624	1,1	8,8	5,4
9	ANDREASSENS REDERI AS	Bodø	39 586	37 905	36 464	8 722	5 229	16 799	22,0	13,8	46,1	6 963	4 255	13 304	37 615	30 652	31 397	21,8	12,9	45,5
10	KETLIN AS	Sortland	37 706	40 377	34 908	2 620	9 788	9 196	6,9	24,2	26,3	2 064	7 535	7 088	75 109	73 046	65 510	3,2	11,2	11,6
11	SNARSETVÆRING AS	Bø i Nordland	8 432	47 008	10 566	-441	42 722	2 028	-5,2	90,9	19,2	-1 088	33 399	754	45 166	46 020	12 621	-0,3	64,0	3,7
12	BFISK AS	Moskenes	6 702	72 606	8 949	-2 650	65 691	3 437	-39,5	90,5	38,4	-2 413	50 991	2 322	54 578	56 992	13 000	-2,6	96,1	9,7
	Totalt de 10 store		945 900	1 093 486	808 808	198 935	436 131	218 578	21,0	39,9	27,0	108 617	285 142	253 708	2 125 669	1 893 061	1 670 727	7,5*)	20,0 *)	11,4 *)

Kilde: Forvalt *) Gjennomsnittet for de 12 selskapene

Kommentarer til tabell

Dahl Fiskeri AS: Del av Birger jr konsernet kontrollert av Birger Dahl
Ytterstad Holding AS: Kontrollert av Ytterstad familien
Odd Lundberg AS: Del av Erling Lundberg Holding som også driver med oppdrettslaks, Gratang Laks

Selvåg Senior AS): Del av Skarsfjorden Holding/Sørheim Holding
Silfaks Fiskebåtrederi AS: Kontrollert av Jørn O Majala
Bjarne Nilsen AS: Eid av Lyder Invest kontrollert av Lyder/Nilsen familien
Grimsholm Fiske drift AS: Del av Grimsholm Holding AS
Straumborg Drift AS: Del av Kransvik konsernet fra 2021

Andreassens Rederi AS: Eid av Ivar Andreassen
Ketlin AS: Eid av Svein J Vollen
Snarsetværing AS: Eid av Geir J og Hjalmar A Olsen
Blisk AS: Kontrollert av Geir R Benonisen



VI HAR ØKT VÅR KAPASITET VED BEDRIFTEN MED UTVIDELSE AV EKSISTERENDE BYGNING PÅ TOTALT 2500 M²

Vi gleder oss over ny produksjonshall, utvidelse av eksisterende riggeverksted, nye kontorlokaler og nytt notlager. Alt ferdig i 2023. Velkommen innom!

Egersund Herøy ble stiftet i 1999 og er en del av Egersund Group som produserer spesialiserte fiskebåter og utstyr til oppdrettsnæringen.

VÅR KOMPETANSE DIN SIKKERHET

www.egersundgroup.no



De 35 største kystfiskeselskapene i Nord-Norge

	Selskap	Kommune	Driftsinntekter			Driftsresultat			Driftsmargin			Resultat etter skatt			Egenkapital			Lønnsomhet		
			2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020
1	LYDER FISK AS	Gamvik	333 567	282 797	144 885	-2 871	15 641	2 517	-0,9	5,5	1,7	-5 287	9 874	-748	15 798	21 085	11 211	-1,8	24,7	5,4
2	KRANSVIK KYSTFISKE AS	Vågan	301 567	210 149	174 512	148 051	53 573	46 999	49,1	25,5	26,9	124 555	26 969	33 458	266 183	156 629	129 653	11,2	4,7	5,9
3	ROWENTA AS	Vestvågøy	243 651	50 181	47 663	111 783	14 230	14 580	45,9	28,4	30,6	70 661	8 194	8 354	150 367	41 020	32 826	10,7	5,8	14,2
4	SENJEN INVEST AS	Senja	205 044	117 115	89 046	33 606	2 194	-11 597	16,4	1,9	-13,0	25 636	-2 765	-9 332	114 153	92 013	89 411	9,4	0,9	-0,6
5	ODDVAR NES AS	Senja	200 796	149 156	69 868	71 952	29 381	16 980	35,8	19,7	24,3	45 363	15 156	8 903	125 459	80 125	69 970	9,2	4,8	5,0
6	ØKSNES KYSTFISKE AS (eier 64 % av Sommarøy Kystfiske)	Øksnes	167 812	124 718	185 261	38 401	21 186	70 054	22,9	17,0	37,8	17 409	7 427	39 818	105 601	88 192	81 711	6,1	3,1	4,1
7	LURØYVEIDING AS	Lurøy	165 987	110 401	129 876	46 592	13 864	17 726	28,1	12,6	13,6	28 112	1 321	7 367	104 234	80 786	79 159	10,1	3,1	4,0
8	BENONISEN FISKERI AS	Moskenes	146 478	96 324	68 699	82 333	46 659	22 154	56,2	48,4	32,2	76 948	38 218	11 522	247 994	171 758	153 111	16,4	8,8	7,3
9	CHRISMA AS	Tromsø	124 011	156 185	65 172	14 034	33 520	3 514	11,3	21,5	5,4	8 105	24 336	-578	106 098	95 814	71 478	7,8	20,7	2,2
10	ARCTIC SEAFOOD GROUP AS (konsern)	Gildeskål	99 777	80 243	94 402	5 243	-108	8 078	5,3	-0,1	8,6	12 145	-2 862	2 894	93 698	81 553	83 515	1,4	1,0	4,9
11	ASBJØRN SELSBANE AS	Tromsø	91 435	75 250	60 246	14 108	14 102	9 697	15,4	18,7	16,1	11 641	8 512	5 715	124 816	120 343	112 378	6,8	5,7	4,1
12	ESKØY AS	Nordkapp	86 506	67 683	103 914	-11 289	-11 289	1 022	-13,0	-16,7	1,0	-15 642	-13 095	-2 867	24 364	40 006	13 100	-5,4	-6,2	1,0
13	BÅRAGUTT AS (konsern)	Tromsø	80 060	77 340	56 249	9 839	10 021	14 633	12,3	13,0	26,0	455	3 531	8 084	36 960	36 505	35 374	3,2	3,2	4,9
14	NORDHAVET AS	Ibestad	77 944	53 973	53 144	21 579	9 450	9 395	27,7	17,5	17,7	10 960	2 647	1 672	196 615	194 291	190 194	5,4	2,4	2,4
15	MANIITSOQ AS	Skjervøy	74 882	74 590	49 363	-10 600	10 818	-4 149	-14,2	14,5	-8,4	-20 009	4 513	-11 161	-73 175	-53 166	-57 679	-8,6	9,1	-3,6
16	JARLE BERGS SØNNER AS	Værøy	73 000	58 656	59 031	23 462	19 737	16 457	32,1	33,6	27,9	12 303	13 920	8 605	77 504	74 526	65 750	8,1	7,3	6,6
17	ARNØYTIND AS	Skjervøy	72 994	54 402	51 454	18 949	12 583	14 285	26,0	23,1	27,8	11 238	9 247	7 195	46 354	35 116	121 779	9,1	5,0	5,0
18	ALTA FISKERISELSKAP AS	Alta	68 433	52 198	26 139	3 891	8 206	390	5,7	15,7	1,5	2 821	110	-2 415	149 720	146 898	146 788	3,2	2,1	0,1
19	SEGLA FISKEBÅTREDERI AS	Senja	68 335	46 720	39 150	24 384	9 759	6 878	35,7	20,9	17,6	15 200	6 090	3 039	72 568	63 368	61 277	8,8	5,0	3,5
20	EINAR ERLEND AS	Meløy	66 524	53 896	51 099	24 296	10 045	15 155	36,5	18,6	29,7	15 380	9 160	11 042	62 718	54 938	72 778	14,8	7,2	9,6
21	MELØYFJORD FISKERISELSKAP AS	Meløy	62 923	64 991	57 282	18 325	3 981	8 807	29,1	6,1	15,4	13 553	1 074	5 408	86 355	172 802	205 963	7,2	1,4	3,1
22	SKAGØYSUND AS	Sommarøy	60 711	40 942	43 511	22 230	12 491	13 056	36,6	30,5	30,0	15 996	9 453	9 951	75 706	65 710	59 257	14,9	9,3	9,9
23	HAVBØR AS	Straumsgjøen	60 638	35 914	40 769	16 780	-2 430	14 522	27,7	-6,8	35,6	5 770	-5 415	7 865	7 694	6 923	12 053	6,8	-1,3	9,4
24	POLAR PIONEER AS	Tromsø	60 516	50 512	42 403	-5 498	2 398	-6 290	-9,1	4,7	-14,8	-6 248	3 028	-7 028	-30 292	-24 044	-27 072	-5,2	3,1	-9,1
25	BÅRAGUTT PELAGIC AS	Tromsø	59 065	47 910	47 669	13 300	7 608	8 556	22,5	15,9	17,9	8 731	4 627	5 496	35 594	50 195	50 663	11,4	6,1	6,5
26	KRISTOFFERSEN FISKEBÅT AS	Øksnes	59 048	48 161	45 194	15 432	13 270	11 713	26,1	27,6	25,9	10 069	9 362	7 519	93 137	84 068	75 206	8,4	7,2	6,4
27	HUSØY KYSTFISKE AS	Senja	58 611	43 520	35 641	-2 832	-4 992	-4 493	-4,8	-11,5	-12,6	-14 383	-9 499	-7 754	-10 311	938	436	-0,9	-1,6	-1,9
28	STEINFJORDFISK AS	Leknes	57 517	35 787	41 531	10 045	4 406	5 698	17,5	12,3	13,7	2 943	2 971	4 554	108 975	106 032	150 064	4,8	2,3	5,6
29	MOSKEN KYSTFISKE AS	Leknes	57 034	36 527	12 488	23 783	12 486	1 145	41,7	34,2	9,2	14 928	6 939	-460	27 398	12 469	5 530	17,3	9,2	0,8
30	GAMVIK KYSTFISKE AS	Gamvik	55 332	55 342	38 824	-318	1 549	2 149	-0,6	2,8	5,5	-3 931	-2 225	-564	45 585	49 516	34 341	-0,2	0,8	1,2
31	ROLF ASBJØRN AS	Senja	53 526	25 339	36 481	-1 584	-5 108	-6 877	-3,0	-20,2	-18,9	-3 951	-5 614	-7 388	69 892	72 505	75 855	-0,8	-2,5	-3,9
32	GERD JULIE/BR BAKKEN AS	Svolvær	52 075	36 490	34 150	16 486	9 296	6 930	31,7	25,5	20,3	10 971	5 584	3 505	47 629	36 658	34 074	10,6	5,7	4,3
33	BOTNHAMN SJO AS	Senja	52 391	28 913	29 239	24 113	4 575	3 531	46,0	15,8	12,1	17 182	2 318	1 198	56 412	41 230	39 412	14,3	3,5	2,6
34	SKULBAREN REDERI AS	Sommarøy	51 284	36 385	39 901	16 580	9 124	12 834	32,3	25,1	32,2	13 281	8 514	13 663	59 197	45 916	37 402	15,2	9,0	13,0
35	CAMARO FISKERISELSKAP AS	Lyngen	46 585	64 797	42 740	17 492	15 455	17 309	37,5	23,9	40,5	10 775	10 990	10 990	60 032	49 379	38 640	8,8	10,6	13,3
	Samlet for de 35 største kystfiske selskapene i Nord-Norge		3 596 059	2 643 507	2 206 996	852 077	407 681	363 358	23,7	15,4	16,5	543 680	212 359	177 522	2 781 032	2 392 097	2 355 608	6,8*)	5,2*)	4,2*)

Kilde: Forvalt *) Gjennomsnittet for de 35 selskapene

sild er en faktor som har betydning for torskebestanden. Hvordan alt henger sammen og hva som påvirker bestanden foruten fiske er noe forskerne fortsatt prøver å få mer kunnskap om. Det finnes ikke noe fasit svar. Ved å holde kvotene lave over flere år håper en at bestanden skal ta seg opp igjen slik at en kan få bærekraftig høsting av

torskeressursene på høyere nivåer enn dagens kvoter.

Det har også vært gjort utallige forsøk på å drive oppdrett av torsk uten at det foreløpig har blitt en kommersiell suksess. Det har vist seg at torsk som oppdrettsfisk er mer komplisert enn det som har vært tilfelle for laks.



Kommentarer til tabell

Lyder Fisk AS: Driver med fangst av kongekrabbe og hvit fisk, eier av fiskebruk
 Kransvik Kystfiske AS: Eid av Kransvik familien
 Rowenta AS: Eid av Sedeniussen familien
 Senjen Invest AS: Eid av Bjørn Roar Tollefsen
 Oddvar Nes AS: Eid av Kjempa Holding og Oddvar Nes Holding
 Øksnes Kystfiske AS (eier 64 % av Sommarøy Kystfiske): Eid 51 % av Ted Endresen
 Luroyveiding AS: Eid av Selnes Johansen familien
 Benonisen Fiskeri AS: Del av Benonisen Holding AS
 Chrisma AS: Eid av Pettersen/Pedersen familien
 Arctic Seafood Group AS (konsern): Kontrollert av Friendmall Ltd
 Asbjørn Selsbane AS: Eid av AX Holding AS
 Eskøy AS: Kontrollert av islandske eierinteresser
 Båragutt AS (konsern): Kontrollert av Hansen familien
 Nordhavet AS: Del av Magne Arvesen og sønner konsernet
 Maniitsoq AS: Eid av Bengt A Konmelliussen
 Jarle Bergs Søner AS: Eid av Berg familien
 Arnøytind AS: Kontrollert av Svein R Karlsen
 Alta Fiskeriselskap AS: Kontrollert av Sondre R Kristoffersen og Majala familien

Segla Fiskebåtrederi AS: Kontrollert av Sigvald O Berntsen gjennom Fisk Holding AS
 Einar Erlend AS: Kontrollert av Meløysund familien
 Meløyfjord Fiskeriselskap AS: Del av Skarsfjorden holding/Sorheim gruppen
 Skagøysund AS: Kontrollert av Kjell R Hansen
 Havbør AS: Kontrollert av Jon-Edvard Johnsen
 Polar Pioneer AS: Eid av Arctic Polar mgt og danske Polar Seafood
 Båragutt Pelagic AS: Eid av Båragutt AS
 Kristoffersen Fiskebåt AS: Kontrollert av Rolf G Kristoffersen
 Husøy Kystfiske AS: Eid av Stein A Angelsen
 Steinfordfisk AS: Kontrollert av Stein A Angelsen
 Mosken Kystfiske AS: Eid av Sedeniussen og Benonisen familien
 Gamvik Kystfiske AS: Kontrollert av Haraldur A Haraldsson og Albert M Eggertsson
 Rolf Asbjørn AS: Eid av Senjen Invest og Ervik Havfiske
 Gerd Julie/Br Bakken AS: Del av Kransvik konsernet fra 2023
 Botnhavn Sjø AS: Kontrollert av Morten Johansen
 Skulbaren Rederi AS: Kontrollert av Laila H Hansen familien
 Camaro Fiskeriselskap AS: Eid av Roger Nilsen

FOSEN GJENVINNING AS

SKIPSOPPHUGGING – JERN – METALLER



En av få godkjente for skipsopphugging i Europa



Vi kjøper fartøy til hugging
 Kjøp og salg av brukt skipsutstyr / brukte motorer
 Ballastjern på lager, både kuler og barrer

Fosen Gjenvinning as Kirkholmen 7177 Revnes Telefon: 72 53 44 3

www.fosengjenvinning.no



Marine Fabrication as

Marine Kraner

- Foldekraner
- Knekkarmskraner
- Teleskopkraner
- Spesial/Skreddersydd

Dekksutstyr

- Tauvinsjer 3 til 40 Tonn
- Nokke vinsjer 2 til 5 Tonn

Tilbehør Hydraulikk

- HPU 22 – 55kw

Kvalitet til gode priser

Vi tilpasser utstyret etter deres behov! Ta kontakt:

Post@marinefabrication.no

+47 400 06 993

www.marinefabrication.no



Forenklet kan vi si at kystfiskeflåten hovedsakelig fisker i kystnære områder. Båtene er forholdsvis små. Fartøyene varierer fra under 10 meter lengste lengde og opp til 28 meter. Foto: Fiskeridirektoratet/Vegard Hatten

Fiskeriene i Norge: Svært gode år

Fiskeriene i Norge har hatt noen svært gode år de siste årene. 2023 ser ut til å bli like bra. Nøkkelen til de gode tider er gode priser på fisk og svak krone.



HAVET - VÅR FREMTID



Vårt blikk er vendt mot havet.

Vi bygger levende kystsamfunn.

Arvesen AS

Andørjaveien 1810, 9455 Engenes
johannes@arvesen.com - 901 68 400
borge@arvesen.com - 900 32 384

Av – Knut Ørjasæter

Årlig blir det tatt opp vel 2,5 millioner tonn med fisk av norske fartøy. Dette representerer en førstehandsverdi på godt over 20 milliarder kroner. Det gjør Norge samlet sett til Europas største fiskerinasjon og en av de 10 største globalt.

De siste 60-70 årene har det vært en rivende utvikling innen teknologi og utstyr som har gjort fiske mer effektivt. Det kan illustreres med at fangst per fisker har økt fra under 10 tonn per fisker i 1945 til over 220 tonn per fisker i 2020.

Det er vanlig å dele fiskeriene inn etter størrelse på fartøy, hvor de fisker, og hvilke redskap som blir brukt. Kategorisering av fartøy og redskap brukes også av myndighetene for å regulere fiske for å kunne ha et bærekraftig uttak av ulike fiskesorter. En ønsker å hindre overbeskatning. Reguleringen brukes også for å sikre bosetting langs kysten.

Forenklet kan vi si at kystfiskeflåten hovedsakelig fisker i kystnære områder. Båtene er forholdsvis små. Fartøyene varierer fra under 10 meter lengste lengde og opp til 28 meter. Det finnes unntak. Fartøy som er over 28 meter, men med lasteromsvolum under 500 kubikkmeter, karakteriseres også som en del av kystfiskeflåten. Kystfisket er svært variert. Det fiskes på mange ulike fiskeslag og fisket foregår med en rekke ulike fiskeredskaper, som jukse, teiner, ruser, garn, line, snurrevad, not og rekestrål. Torskfiske regnes som det viktigste for kystfiskeriet både med hensyn til volum og verdi. Fartøyene som deltar i kystfisket leverer primært fersk fisk til fiskemottak på land fra en til flere ganger i uken.

Trålerne er kjernen i det som kalles havfiskeflåten, selv om mange ringnotfartøy også fisker langt til havs. Trålerne kan ha prosess- og fryseanlegg ombord. Ringnotfiske er primært fiske etter stimfisk, blant annet sild, brisling, makrell, lodde, sei og størje. Fartøyene varierer i størrelse, men er som regel over 28 meter.

Det er betegnende at alle, både kystfiske, trålerne og ringnotflåten for 2022 har driftsmarginer på over 20 prosent. Det er imidlertid store individuelle forskjeller fra et selskap til et annet. Salg av fartøy og kvoter kan gi store gevinster som slår ut i enkeltår. Kvotene har blitt svært viktige og er verdifulle rettigheter som har verdier i 100 millioners-klassen.

Trålfiske – stabilt god inntjening

De nordnorske trålerrederiene er de som jevnt over har best inntjening av de ulike fiskeriene. Driftsmarginene ligger i snitt på over 25 prosent og totalrentabiliteten ligger på i underkant av 15 prosent. Det er tre til fire ganger høyere enn du får på de beste høyrente pengeplasseringene i bank.

Det mest imponerende

med trålerrederiene er at de har levert gode resultater hvert år siden 2020.

Fra 2020 til og med 2022 har den samlede omsetningen for de 10 rederiene vi har med i vår oversikt, økt med 50 prosent til i 2022 nær 5 milliarder kroner. Lerøy-gruppen har 3 av sine selskaper med i oversikten. Disse 3 selskapene hadde en samlet omsetning på 2,2 milliarder kroner i 2022. Det

▶ **Trålerne er kjernen i det som kalles havfiskeflåten, selv om mange ringnotfartøy også fisker langt til havs.**

utgjorde ca. 45 prosent av samlede driftsinntekter for trålerrederiene. Legger vi i tillegg til Holmøy-konsernets Prestfjord AS og Nergård Havfiske AS har disse til sammen over 80 prosent av det nordnorske trålerfisket.

For øyeblikket pågår det en diskusjon der sentrale SV-medlemmer har tatt til ordet for å redusere kvotene til trålerne og gi dem til kystfiske. Dette gjelder spesielt for torskfiske. Dette opplever både ledelsen og ansatte i de store trålerrederiene som en svært alvorlig trussel og har satt seg sterkt imot. Dette er en diskusjon som trolig vil øke i styrke utover 2024.

Det har generelt vært stor politisk enighet om formålene med kvotesystemet blant de politiske partiene i Norge.

Formålene er:

- Å bidra til en bærekraftig utnyttelse av bestandene
- Bidra til at lønnsomheten i fiskeriene ivaretas
- Fisket skal også bidra til arbeidsplasser og bosetting i kystsamfunn.

Uenighetene mellom partiene dreier seg i hovedsak om prioriteringene mellom de ulike målene. Et problem er den ujevne tilgangen på fisk og usikkerheten og problemene det kan skape for mottak på land som skal sikre kontinuitet for arbeid og arbeidsplasser.

Ringnot - resultatene svinger

Ringnotselskapenes inntjening varierer mye fra ett år til annet. Vi ser blant annet at Snarsetværing AS og Bfisk AS i 2021 hadde driftsmarginer på over 90 prosent. Det skyldes salg av fartøy og kvoter, ikke aktivt fiske. Fallet for disse to selskapene ble derfor dramatisk fra 2021 til 2022. Tallene for disse to selskapene er så store at de påvirker de samlede tallene i oversikten både for 2021 og 2022. Samlet omsetning for de selskapene vi har i vår ringnotoversikt falt med 13 prosent fra 2021 til 2022. I tillegg ble det fall i samlet driftsresultat og i totalrentabilitet.

Snarsetværing har fått et nytt fartøy som ble satt i drift i 2023. Det nye fartøyet er 15 meter langt og har større kapasitet enn det selskapet hadde tidligere.

Fem av ringnotrederiene imponerer: Dahl Fiskeri AS, Ytterstad Holding AS, Odd Lundberg AS, Andreassen Rederi AS og Bjarne Nilsen AS. Disse fire selskapene leverer gode tall år etter år både med hensyn til driftsmarginer og totalrentabilitet. Bjarne Nilsen AS er likevel i en klasse for seg selv med en totalrentabilitet på mellom vel 20 opp til 36 prosent de siste tre årene.

Bjarne Nilsen AS er et fiskebåtrederi med ett fartøy, ringnotfartøyet M/S Bjarne Nilsen. Det drives fiske hele året med leveranser av torsk, sei, makrell og sild fra Nordsjøen, Norskehavet, Barentshavet, i tillegg til fiskefelt rundt Svalbard. I 2022 var selskapet finansielt omorganisert gjennom en trekantfisjon. Det er med på å gi 2022-tallene et kraftig løft. Selskapet eies og drives av Lyder/Nilsen familien gjennom Lyder Invest AS.

Den nest siste ringnotvirksomheten i Troms, Grimsholm Fiskedrift AS, skal nylig være solgt uten at vi per dato er kjent med hvem som har overtatt virksomheten.

Kystfiske - omsetningsvinner

I nordnorske fiskerier er kyst-



Ringnotfiske er primært fiske etter stimfisk, blant annet sild, brisling, makrell, lodde, sei og størje. Fartøyene varierer i størrelse, men er som regel over 28 meter. Foto: Grethe Hillersøy/Norsk Sjømatråd

fiskeflåten de siste årene en klar vinner. I perioden 2020 til og med 2022 har samlet omsetning for de største rederiene som vi har med i vår oversikt økt med 63 prosent. Omsetningen til de største nordnorske trålerrederiene har i samme periode økt med i underkant av 50 prosent. Ringnotflåten har en tilsvarende økning på vel 17 prosent.

Også når vi ser på utviklingen i samlede driftsresultat er kystfiskeflåten en vinner. Samlet driftsresultat for de største selskapene har gått opp fra 363 millioner kroner i 2020 til over 850 millioner kroner i 2022.

Det er økning på 135 prosent i toårsperioden. Fem selskaper tjener over 40 øre på drift per krone omsatt.

Tre grupperinger skiller seg ut på lønnsomhetstoppen: Kransvik, Sedeniussen og Benonisen.

I 2022 var Benonisen Fiskeri suverent på lønnsomhetstoppen med en driftsmargin på over 50 prosent. Også målt etter totalrentabilitet ligger Benonisen på lønnsomhetstoppen. De gode tider har fått ledelsen til aktivt å være ute for å utvide virksomheten ved kjøp av flere fartøy med kvoter.

Mosken Kystfiske som har Benonisen som minoritetsaksjonær med 49 prosent av aksjene og Sedeniussen-familien som hovedeier ligger helt på lønnsomhetstoppen målt etter totalrentabilitet med en forrentning av kapitalen på over 17 prosent.

2023-tallene kommer først om 6-7 måneder. Både fiskeriene og vi gleder oss til å se fasiten på 2023 når tallene er tilgjengelig.



Nord-Norges største trålerrederier

	Selskap	Kommune	Driftsinntekter			Driftsresultat			Driftsmargin			Resultat etter skatt			Egenkapital			Lønnsomhet		
			2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020
1	NORDLAND HAVFISKE AS	Vestvågøy	992 425	689 163	644 144	239 621	182 651	144 086	24,1	26,5	22,4	181 820	138 303	106 477	410 398	404 586	389 123	19,3	16,4	13,4
2	PRESTFJORD AS	Øksnes	904 965	711 326	456 429	214 861	146 577	76 760	23,7	20,6	16,8	149 194	98 197	58 681	971 314	903 244	857 049	8,8	6,0	4,5
3	NERGÅRD HAVFISKE AS	Tromsø	896 800	768 306	632 122	249 680	327 209	226 024	27,8	42,6	35,8	167 789	258 502	154 812	574 674	441 077	218 243	13,9	23,4	20,6
4	FINNMARK HAVFISKE AS	Hammerfest	881 506	750 842	637 273	332 071	234 520	165 172	37,7	31,2	25,9	247 854	174 303	116 947	497 677	390 669	340 294	24,1	18,2	14,9
5	HAMMERFEST INDUSTRIFISKE AS	Hammerfest	328 415	265 607	232 546	116 923	88 414	73 873	35,6	33,3	31,8	92 836	69 084	57 961	92 807	91 985	91 915	49,9	43,0	36,0
6	HERMES AS	Loppa	241 807	189 048	179 539	60 556	51 018	53 751	25,0	27,0	29,9	40 087	34 182	34 488	79 327	56 476	47 844	13,7	11,3	11,8
7	ENGENES FISKERISELSKAP AS	Ibestad	208 355	116 731	112 236	49 135	31 042	45 401	23,6	26,6	40,5	28 391	14 740	28 266	289 712	262 860	226 941	7,0	4,8	9,7
8	ARCTIC SWAN AS	Alta	191 068	168 444	149 314	32 782	35 406	39 493	17,2	21,0	26,4	19 065	49 546	28 814	160 098	161 034	131 489	10,1	19,9	13,1
9	AKER BIOMARINE ANTARCTIC AS	Vestvågøy	169 701	163 970	201 747	-11 686	-9 110	-923	-6,9	-5,6	-0,5	-32 834	-30 143	-19 047	34 158	68 902	93 847	-0,4	-1,0	0,5
10	NORDFJORD HAVFISKE AS	Båtsfjord	85 717	67 600	40 450	-23 938	14 052	12 435	-27,9	20,8	30,7	-20 708	10 188	9 612	81 482	80 134	82 946	-12,0	9,2	12,2
	Totalt de 10 største		4 900 759	3 891 037	3 285 800	1 260 005	1 101 779	836 072	25,7	28,3	25,4	873 494	816 902	577 011	3 191 647	2 860 967	2 479 691	13,4*	15,1*	13,7*

Kilde: Forvalt *) Gjennomsnittet for de 10 største trålerrederiene i Nord-Norge

Kommentarer til tabell

Nordland Havfiske AS: Del av Lerøy gruppen
Prestfjord AS: Del av Holmøy konsernet
Nergård Havfiske AS: Del av Nergård konsernet

Finnmark Havfiske AS: Del av Lerøy gruppen
Hammerfest Industrifiske AS: Del av Lerøy gruppen
Hermes AS: Del av Jr Lerbuk Holding AS
Engenes Fiskeriselskap AS: Del av Magne Arvesen konsernet

Arctic Swan AS: Del av Ejr Holding/Remøy gruppen
Aker Biomarine Antarctic AS: Del av The Resource Group TRG som er kontrollert av Røkke
Nordfjord Havfiske AS: Del av Rosund Drift AS



Den skybaserte bransjeløsningen for turplanlegging, mannskaps- og lotthåndtering

Piscator er et fagsystem for oppgjørshåndtering. Løsningen fungerer som en samhandlingsplattform for rederi, mannskap, lønn og regnskap. Piscator sørger i år for håndtering av lottavregning for over 1000 fiskere. Oppgjørdokumenter kan vises på fiskerens telefon eller nettbrett.

466 35 000 post@triark.no Sandbuktsveien 9 piscator.no

Frysehoteller/terminaler: Tre gode år



Frysehotellene tjente gode penger i 2022. Det fortsetter også inn i 2023. Med 2023 blir det 3 gode år etter hverandre for frysehoteller i Nord-Norge.

- Selv om fiskekvotene har gått ned ser vi at også 2023 blir et godt år, sier daglig leder i Tromsøterminalen Eirik Torbergsen.

- Vi er bra fornøyd med hvordan vi klarer oss. Vi er helt avhengig av fiske og fiskernes fiskekvoter for å ha høy aktivitet.

Tromsøterminalen har en kapasitet på godt over 20.000 tonn og er en av Nord-Norges største og ledende fryselager.

Etter oppgradering i perioden 2018 til 2019 tilbyr Tromsøterminalen fryselager, tørrlager og god skipshåndtering. Fasilitetene er lett tilgjengelig fra både sjø og land og med en dypvannskai på over 200 meter. Hovedaksjonæren, Eimskip Norway, er også hovedaksjonær i Kirkenesterminalen.

Siden 2020 har frysehotellene samlet hatt en vekst i omsetningen på 25 pro-

sent. Videre tjener selskapene nær 16 øre på driften per omsatt krone. Da vi snakket med enkelte operatører på denne tiden i 2022 var det forventninger til at 2022 skulle bli et svakere år enn 2021. Tallene viser imidlertid at det har gått bedre enn forventet. Det er imidlertid store forskjeller fra selskap til selskap. Hammerfest Terminalen har en driftsmargin på over 60 prosent, mens Nordland Fyseterminaler på motsatt side taper over 50 øre per krone omsatt.

Etter finansposter taper imidlertid Hammerfest Terminalen penger. Det skyldes høy gjeld og høye renteutgifter. Det satses friskt i Hammerfest. I løpet av

2022 overtok Hammerfest Terminalen eiendommer for 330 millioner kroner og ny bygningsmasse ble ferdigstilt i september 2022. Den nye Hammerfest Terminalen ligger i Leirvika. Terminalen er et godt utgangspunkt for transport av gods til/fra Hammerfest der aktivitet i forbindelse med Melkøya har betydning for aktiviteten i området. Fryselager er imidlertid ikke blant de tjenestene en finner på selskapets hjemmeside over tjenestetilbud.

Det er verdt å merke seg veksten til Holmøy Fryseterminal. Selskapet ble ferdig med ny terminal på 3000 kvm i august 2020.

Frysehotell i Nord-Norge

Selskap	Kommune	Driftsinntekter			Driftsresultat			Driftsmargin			Resultat etter skatt			Egenkapital			Lønnsomhet		
		2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020
TROMSØTERMINALEN AS	Tromsø	101 274	96 274	75 008	8 583	10 676	-3 680	8,48	11,09	-4,91	6 803	9 112	-3 801	7 620	8 817	-295	49,4	75,2	-38,5
TROMS FRYSE-TERMINAL AS	Tromsø	85 719	78 830	68 617	17 643	14 734	13 674	20,58	18,69	19,93	12 411	11 131	10 250	61 864	60 752	55 621	13,9	11,4	10,6
BÅTSFJORD SENTRALFRYSELAGER AS	Båtsfjord	31 268	31 250	24 549	3 137	4 179	4 121	10,03	13,37	16,79	2 280	3 066	2 936	55 970	54 830	53 614	4,4	5,6	5,5
HOLMØY FRYSE-TERMINAL AS	Øksnes	27 013	22 068	12 147	6 116	4 817	-838	22,64	21,83	-6,90	4 793	3 765	-739	7 185	7 471	7 786	43,2	33,6	-5,4
KIRKENESTERMINALEN AS	Sør-Varanger	13 540	8 950	6 978	4 162	639	-1 263	30,74	7,14	-18,10	3 204	736	-1 345	8 955	9 251	8 515	34,0	5,3	-9,0
HAMMERFEST-TERMINALEN AS	Hammerfest	12 150	5 201	1 963	7 630	1 731	-110	62,80	33,28	-5,60	-634	170	-121	3 906	4 540	4 370	3,8	5,3	-2,2
LOFOTTERMINALEN AS	Vestvågøy	8 117	6 412	6 450	2 085	670	868	25,69	10,45	13,46	1 650	523	686	2 573	923	906	56,0	22,5	26,4
VÆRØY FRYSELAGER AS	Værøy	7 502	7 717	7 571	687	402	1 161	9,16	5,21	15,33	536	160	716	11 300	10 764	10 604	4,5	2,2	6,1
MELBU FRYSELAGER AS	Hadsel	4 952	5 509	4 837	-582	-182	-243	-11,75	-3,30	-5,02	-638	-173	-313	1 670	2 307	2 480	-14,4	-3,9	-4,5
SOMMARØY FRYSEANLEGG AS	Tromsø	3 542	10 328	6 094	-452	7 550	4 004	-12,76	73,10	65,70	-1 089	5 327	1 835	4 370	5 265	700	-2,1	30,7	14,8
NORDLAND FRYSETERMINAL AS	Bodø	3 260	5 385	7 520	-1 655	320	3 496	-50,77	5,94	46,49	-1 522	219	2 682	4 176	5 698	5 478	-25,2	3,8	47,2
Til sammen		298 337	277 924	221 734	47 354	45 536	21 190	15,87	16,38	9,56	27 794	34 036	12 786	169 589	170 618	149 779	15,2*)	19,9*)	4,6*)

Kilde: Forvalt *) Gjennomsnitt for selskapene

Kommentarer til tabell

Tromsøterminalen AS: Eid av Eimskip Norway og Fiskernes Agnforsyning
Troms Fryseterminal AS: Eid av Holm familien
Båtsfjord Sentralfryselager: Kontrollert av Båtsfjord Havn KF

Holmøy Fryseterminal: Eid av Ola H Holmøy med familie
Kirkenesterminalen AS: Kontrollert av Eimskip
Hammerfestterminalen AS: Eies av Hammerfest Havn KF
Lofotterminalen AS: Eid av Roger A Rasmussen

Værøy Fryselager AS: Kontrollert av Negård AS
Melbu Fryselager AS: Eid av Lerøy gruppen
Sommarøy Fryseanlegg AS: Kontrollert av Bernt Hansene med familie
Nordland Fryseterminal AS: Eies av blant andre Kvarøy Fiskeoppdrett og Fram Seafood

Fiskebåter med energieffektive skrog!

Moen Marin tilbyr fiskefartøy i størrelser fra 12 til 55m.

Innovativ skrogteknologi kombinert med verdens mest etablerte hybridløsning!

 **Moen Marin**
A PART OF SCALEAQ
moenmarin.no



Vinneren innen fiskerier er definitivt fangst av fisk. Det er her inntjeningen har vært best de siste årene. Mottak, slakting og bearbeiding av fisk er på langt nær like lønnsomt. På land er det produksjon av tørrfisk, klippfisk og saltfisk som gir best inntjening. De som driver mottak som bearbeider, konserverer og slakter fisk ligger et hakk etter.

Tørrfisk best på land

Av – Knut Ørjasæter

Det er store overlapp i fiskeriene. Fartøy som fisker torsk kan også bli brukt til for eksempel fangst av reker. Dette gjør det vanskelig å skille ulike virksomheter inn i ulike kategorier. Dette gjelder også på landsiden. En rekke selskaper tar imot oppdrettsfisk i tillegg til villfisk.

Forvirrende næringskille

Der det er vanskeligst å skille er mellom de som slakter og bearbeider fisk og de som salter og lager tørrfisk/klippfisk. Det er en rekke bedrifter som er betydelige saltfisk-, tørrfisk- og/eller klippfiskprodusenter som ikke er med på listen. De er i stedet med på listen over bedrifter som slakter, bearbeider og konserverer fisk.

John Greger AS kan tjene som eksempel. Selskapet ble stiftet 1920 og er en familiedrevet bedrift gjennom fire generasjoner. Utad profilerer selskapet seg som følger:

- Leverandør av Tørrfisk av prima kvalitet. Etter ca. tre

måneder på hjell er tørrfisk klar for innhøsting, for og så bli stablet og lagret til ettertørrking. Deretter vil tørrfisk bli sortert etter kvalitet, tykkelse, lengde og lukt.

- Leverandør av Hjellosing er et produkt som har hengt ca. halvparten av tiden til tørrfisk, og brukes blant annet til boknafisk. Boknafisken splittes før henging, mens hjellosingen henges hel, som gjør at den får en unik og rik smak.

- Lutefisk er tørrfisk som er utvannet og lutet. Dette er en delikatess som i mange hjem har blitt en juletradisjon. Lutefisken kan også nytes resten av året.

John Greger AS er likevel ikke med på oversikten vår over saltfisk-, tørrfisk- og klippfiskprodusentene. Dette skyldes at selskapet er registrert med næringskode for «Slakting, bearbeiding og konservering av fisk og fiskevarer ellers».

Det virker som valg av næringskode er mer eller mindre tilfeldig. Våre lesere må derfor

lese de to tabellene vi har laget med hensyn til saltfisk, tørrfisk og klippfisk og tabellen over de som slakter, bearbeider og konserverer fisk i sammenheng.

Skille mellom disse bedriftene og de som driver med slakting, bearbeiding og konservering av fisk og fiskevarer blir ofte kunstig da svært mange av bedriftene har virksomhet som overlapper og hører hjemme i begge kategorier. Bedre enn 2021

For produsentene av tørrfisk, klippfisk og saltfisk har det gått bedre i 2022 enn i 2021. Men ikke veldig mye bedre ettersom driftsmarginen samlet for de 20 største bare har gått opp ett prosentpoeng fra 6,4 prosent i 2021 til 7,4 i 2022.

Hermann Export AS er i en klasse for seg. Dette skyldes salget av deler av virksomheten til gruppen som har opprettet Havøysund Fisk AS som er omtalt et annet sted i bladet.

Samlet økte omsetningen med i underkant av 20 prosent fra 2021 til 2022 for hele gruppen av



For produsentene av tørrfisk, klippfisk og saltfisk har det gått bedre i 2022 enn i 2021. Men ikke veldig mye bedre ettersom driftsmarginen samlet for de 20 største bare har gått opp ett prosentpoeng fra 6,4 prosent i 2021 til 7,4 i 2022. Foto: Norges Sjømatråd/Johan Wildhagen

«tørrfisk»selskaper. Det var bare to av selskapene i oversikten som hadde underskudd i 2022.

I absolutte tall topper Lofoten Viking AS med et driftsresultat på nær 150 millioner kroner. Lofoten Viking er en del av Nergård-konsernet som eier 53 prosent aksjene. Resten er eid av lokale i Værøy og Bodø.

Det kan også være verd å merke seg at Lofoten Viking eier 45 prosent av aksjene av nr. fire på listen, SUFI AS. Daglig leder Ståle Olsen eier resten.

Også nummer 2 på listen, Karlsøybruket AS, har virksomheten konsentrert rundt klippfisk og

saltfisk. Karlsøybruket ligger i Karlsøy kommune, nord-vest for Tromsø. Selskapet kjøper råstoff og produserer lokalt. Selskapet er eid av et selskap med det litt misvisende navnet Fjordlaks AS med sete i Ålesund. Navnet har en historisk opprinnelse fra oppdrett og produksjon av ørret solgt. Dette ble imidlertid solgt ut av konsernet i 2016. Nå er Fjordlaks en ren klippfiskprodusent. I tillegg til Karlsøybruket har Fjordlaks Tufjordbruket AS som ligger i Tufjord i Måsøy kommune i Vest-Finnmark. Selskapet kjøper og produserer saltfisk som skal tørkes til klippfisk.



RØST SJØMAT AS

Ytterst i Havgapet

Tlf. 76 09 67 00 • E-post: kontor@rostsjomat.no • www.rostsjomat.no

De 20 største produsentene av tørrfisk, klippfisk og saltfisk i Nord-Norge

	Selskap	Kommune	Driftsinntekter			Driftsresultat			Driftsmargin			Resultat etter skatt			Egenkapital			Lønnsomhet		
			2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020
1	KARLSØYBRUKET AS	Karlsøy	1 411 928	1 054 118	676 059	100 122	99 076	-25 025	7,1	9,4	-3,7	60 242	68 322	-26 834	170 450	116 746	48 425	17,3	18,7	-5,8
2	LOFOTEN VIKING AS	Værøy	1 064 192	1 112 696	896 613	147 989	133 246	78 686	13,9	12,0	8,8	119 042	118 547	74 112	584 546	485 503	396 956	22,9	26,9	17,4
3	BRØDRENE KARLSEN AS	Senja	653 821	500 803	452 068	21 469	5 790	-4 047	3,3	1,2	-0,9	15 951	4 965	-3 799	25 000	12 000	8 700	21,5	11,8	-6,5
4	SUFI AS	Flakstad	398 176	299 130	201 467	48 713	30 711	7 777	12,2	10,3	3,9	26 713	20 948	6 149	115 792	89 078	70 131	16,2	15,2	5,2
5	NERGÅRD FISK AS	Senja	354 236	285 167	177 688	9 120	-11 321	-11 607	2,6	-4,0	-6,5	5 209	11 340	3 285	213 071	207 862	196 522	3,2	5,8	2,2
6	SAGA FISK AS	Vågan	329 392	292 010	418 720	2 941	-12 440	-1 730	0,9	-4,3	-0,4	-913	-11 801	1 425	18 874	19 552	30 536	25,7	-6,8	15,9
7	NERGÅRD SØRØYA AS	Hasvik	233 924	188 701	168 712	8 332	12 026	-10 160	3,6	6,4	-6,0	7 236	9 283	-8 332	57 977	50 751	37 768	14,2	21,6	-16,0
8	NORDVÅGEN AS	Nordkapp	167 364	177 142	133 987	94	9 443	-5 006	0,1	5,3	-3,7	-1 157	6 757	-4 626	20 158	19 357	14 176	0,3	19,2	-9,0
9	STORBUKT FISKEINDUSTRI AS	Nordkapp	144 782	215 315	204 814	-2 568	28 974	12 945	-1,8	13,5	6,3	-3 861	21 335	9 119	29 768	28 311	35 194	-2,4	33,1	15,1
10	VESTERÅLEN HAVBRUK PRODUKSJONSLAG AS	Øksnes	134 109	80 557	110 632	-17 106	-5 890	-9 695	-12,8	-7,3	-8,8	-14 731	-5 074	-8 902	-12 438	2 293	7 367	-37,6	-10,0	-13,0
11	ASKUR AS	Hammerfest	118 935	87 273	85 567	3 570	382	4 185	3,0	0,4	4,9	19 797	15	3 635	27 838	27 040	27 025	54,6	3,5	14,8
12	RØST SJØMAT AS	Røst	114 770	85 434	74 482	17 455	8 083	1 513	15,2	9,5	2,0	13 791	6 497	1 095	69 215	55 425	48 928	24,3	13,4	7,1
13	HERMANN EXPORT AS	Måsøy	106 349	49 907	74 890	55 163	-3 194	-7 027	51,9	-6,4	-9,4	43 258	-2 755	-10 413	62 987	30 424	33 179	86,4	-5,5	-8,2
14	HENRY JOHANSEN DRIFT AS	Tromsø	85 058	67 787	78 526	2 787	2 916	-697	3,3	4,3	-0,9	2 240	2 223	-538	17 332	15 861	13 638	14,4	16,7	-3,8
15	BRØDRENE BERG AS	Værøy	80 822	68 936	76 771	4 145	7 219	7 731	5,1	10,5	10,1	2 087	4 942	6 115	35 006	32 919	33 069	8,8	14,7	17,7
16	TORSVÅGBRUKET AS	Karlsøy	80 088	68 046	64 350	4 694	1 386	-4 267	5,9	2,0	-6,6	3 260	793	-3 834	13 870	10 610	9 817	14,4	4,4	-8,2
17	AS GLEA	Røst	79 871	73 664	43 738	7 961	1 666	2 341	10,0	2,3	5,4	11 816	1 244	20	30 574	17 254	16 014	26,8	7,6	7,3
18	H. SVERDRUP AS	Moskenes	68 878	50 323	110 902	179	-143	2 923	0,3	-0,3	2,6	-1 238	-677	566	23 817	24 991	25 534	1,7	1,6	4,8
19	JM LANGAAS DRIFT AS	Flakstad	68 183	39 858	47 123	12 391	3 887	5 248	18,2	9,8	11,1	10 276	3 759	3 654	63 287	54 098	51 760	19,1	9,1	11,5
20	NIC HAUG AS	Vestvågøy	68 141	42 445	77 921	536	202	200	0,8	0,5	0,3	-17	55	284	14 270	14 287	14 107	2,7	1,7	0,6
	De 20 store		5 763 019	4 839 312	4 175 030	427 987	312 019	44 288	7,4	6,4	1,1	319 001	260 718	42 181	1 581 394	1 314 362	1 118 846	16,7*)	8,9*)	2,7*)

Kilde: Forvalt *) Gjennomsnitt av de 20 største

Kommentarer til tabell

Karlsøybruket AS: Kontrollert av Pedersen familien i Ålesund
Lofoten Viking AS: Kontrollert av Nergård konsernet
Brødrene Karlsten AS: Kontrollert av Karlsten/Andersen familien
Sufi AS: Kontrollert av Ståle Olsen og Nergård
Nergård Fisk AS: Eid av Nergård konsernet
Saga Fisk AS: Kontrollert av Falch familien
Nergård Sørøya AS: Eid av Bjørn R. Olsen

Nordvågen AS: Kontrollert av Steinar Eliassen
Storbukt Fiskeindustri AS: Kontrollert av Pedersen familien i Ålesund og er en del av Cape Fish group
Vesterålen Havbruk Produksjonslag AS: Deleid av Skogsøya Invest AS
Askur AS: Eid av Ice Group Ehf
Røst Sjømat AS: Eid av Geir B og Tore I Johansen
Hermann Export AS: Eid av Hermann E. og Wiggo Pttersen, deler av virksomheten solgt

Henry Johansen Drift AS: Eid av Hallvard S Johansen
Brødrene Berg AS: Eid av Børre og Trond Berg
Torsvågbruket AS: Kontrollert av Steinar Eliassen
AS Glea: Eid av Geir B og Tore I Johansen
H. Sverdrup AS: Kontrollert av Hartvig M Sverdrup
JM Langaas Drift AS: Eid av Johan M. Langaas Berntzen
Nic Haug AS: Kontrollert av Steinar Eliassen

Bedrifter som bearbeider fisk i Nord-Norge: Kraftig bedret inntjening – men fortsatt lavt

Etter at fiskerne har gjort sitt skal fisken på land og bearbeides/konserveres for å kunne bli sendt ut til markedene over hele verden. Dette er imidlertid en del av nordnorsk fiskerivirksomhet som har forholdsvis svak inntjening.

Av – Knut Ørjasæter

De 30 største bedriftene i Nord-Norge innen bearbeiding av fisk omsatte for over 6 milliarder kroner i 2022, opp fra 4,7 milliarder i 2021. Det var en oppgang på over 30 prosent. Gode priser og svak krone er viktige årsaker til veksten.

Også samlet driftsresultat og resultat etter skatt viste kraftig forbedring fra 2021 til 2022. Samlet driftsresultat for de store gikk opp fra 116 millioner kroner til 305 millioner i 2022. Det var en forbedring på over 160 prosent. Tilsvarende gikk samlet resultat for selskapene opp fra 256 millioner til 421 millioner kroner i 2022. Det var en forbedring på nær 65 prosent. Selv om driftsmarginen samlet er gått opp fra 0,9 i 2020 til 4,9 prosent i 2022 for bedriftene samlet, er dette forholdsvis lavt og bør bli bedre. Når noe økes fra nær null eller et lavt tall, blir prosentene i endring ofte store uten at det betyr at tallene likevel ansees som gode.

Ikke all bearbeidingen skjer i Norge. Vi har alle lest om fisk som sendes jorden rundt for så å komme tilbake. Dette er

en virksomhet som har blitt redusert de siste årene uten at vi har klart å finne tall som konkretiserer dette.

Myre Fiskemottak topper

Myre Fiskemottak troner øverst på listen over nordnorske bedrifter som bearbeider fisk for 2022. I fjor var selskapet nr. 2 etter Nordlaks Produkter AS.

Myre Fiskemottak ende med en omsetning på 1,2 milliarder kroner. Dette var første gang bedriften passerte en milliard i omsetning. På driften satt selskapet igjen med litt over 23 millioner kroner. Det ga selskapet en driftsmargin på 2 prosent. Da tallene ble kjent gikk sjefen ut og uttrykte misnøye med resultatene. Han mente de skulle kunne gjøre det vesentlig bedre enn det 2022-tallene viste.

Historien om Myre Fiskemottak startet i 2005. Ted Robin Endresen, Tom Grande, Odd Røstad og Morten Vottestad startet opp med et konsept om håndtering av fersk fisk. Mest mulig fersk torsk skulle pakkes, fileteres og selges. I tillegg til ble det produsert tørrfisk og saltfisk. Dagens Myre Fiskemottak er over 40 ganger større enn det som var bedriftens første driftsår i 2006.

Den gang endte omsetningen på vel 30 millioner kroner.

Tettstedet Myre har for øvrig vokst frem og blitt en av landets største havner for mottak av torsk og annen hvitfisk.

I tillegg til Myre Fiskemottak driver Ted R. Endresen Myre Salth Group og Øksnes Kystfiske AS som ligger på sjetteplass i omsetning, av de nordnorske kystfiske-rederiene. De startet tidlig med å sikre seg kvoter som i dag er blitt svært verdifulle.

Bare en hermetikk fabrikk

Det er bare en hermetikkfabrikk igjen i Nord-Norge, Vesteråalen Hermetikk AS som lager fiskeboller i de ikoniske fiskebølleboksene.

I tillegg til fiskeboller er selskapet også Nord-Norges eneste raffineri for Omega-3 oljer. Selskapet selger Omega-3 oljer til norske og internasjonale bedriftskunder.

Regnskapstallene er ikke lystig lesning. I 2022 gikk selskapet med 11,2 millioner kroner i underskudd etter skatt på en omsetning på 13,4 millioner kroner. De siste 3 årene har selskapet tapt over 32 millioner



I tillegg til Myre Fiskemottak driver Ted R. Endresen Myre Salth Group og Øksnes Kystfiske AS som ligger på sjetteplass i omsetning, av de nordnorske kystfiskerederiene. Foto: Myre Fiskemottak AS

kroner. Det meste av tapene skyldes solide avskrivninger hvert år. Selskapet har fortsatt en solid egenkapital på over 45 millioner kroner. Men den krymper fort og må snus raskt for ikke å forsvinne.

Omsetningen til Vesteråalen Hermetikk er for lav til at bedriften kommer med på listen over bedrifter som driver med bearbeiding av fisk.

Rødt for Raudåte

Calanus AS er en annen bedrift der pengene renner ut i høyt tempo. De siste fem årene har selskapet tapt over 90 millioner kroner på drift. Også dette selskapet har en forholdsvis solid egenkapital på over 160 millioner kroner. Men i det tempo egenkapitalen har krympet de siste årene blir mangel på kapital fort et problem om ikke bunnlinjen blir positiv.

I 2021 skiftet selskapet navn til Zooca Calanus og endret også

profil og merkenavn til Zooca® – The Calanus Company og Zooca® til et felles markedsnavn. Produktene er olje og protein.

Selskapet ble etablert i Tromsø i 2002 og har siden da forsket og utviklet en ny industriell verdikjede basert på bærekraftig høsting og foredling av planktonet Calanus finmarchicus. Calanus har den eneste fabrikk i verden som driver med raudåte. Det er en av de mest tallrike dyreartene på jordkloden med en årlig reproduksjon på ca. 300 millioner tonn. Potensialet regnes som enormt. Raudåte er den største marine ressursen som finnes i norske farvann. Selskapet mener det er mulig å gjøre raudåte til Norges største høstbare og fornybare marine ressurs. Veien frem har imidlertid vært og er fortsatt lang.

Da 2022-tallene ble kjent uttalte Calanus sjefen Snorre Angell til bladet Vesterålen om de svake tallene:

Norges største produsent av "Norsk" kvalitetsnotlin!

- Notlinproduksjon
- Montering av nøter
- Reparasjon av nøter
- Lagring av nøter
- Flær, tauverk, wire etc.
- 24 timers service bøteri

Fiskenett
PART OF EGERSTAD GROUP

www.fiskenett.no

AS Fiskenett, 5936 Manger
Telefon : 56 34 98 60
Døgnvakt : 952 17 660

Gps posisjon : N°60 38,403 E°05 00,406


LØDINGEN FISK

Produsert settefisk siden 2002

Årlig produserer over 4 million fisk av god kvalitet.

Truls Olsen • tlf: 900 28 144 • mail: truls.olsen@lodfisk.no
Adresse: Vestbygdvegen 1158 • 8412 Vestbygda

De 30 største innen bearbeiding, konservering og slakting av fisk i Nord-Norge

	Selskap	Kommune	Driftsinntekter			Driftsresultat			Driftsmargin			Resultat etter skatt			Egenkapital			Lønnsomhet		
			2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020
1	MYRE FISKEMOTTAK AS	Øksnes	1 193 423	849 668	875 424	23 322	42 865	20 420	2,0	5,0	2,3	13 920	31 517	12 178	92 751	78 831	51 336	11,6	27,6	18,4
2	NORDLAKS PRODUKTER AS	Hadsel	930 078	860 467	702 247	16 328	36 934	28 321	1,8	4,3	4,0	20 189	92 113	-23 017	438 158	413 497	321 384	9,9	30,6	23,2
3	WILSGÅRD FISKEOPPDRETT AS	Senja	809 618	381 419	483 624	224 250	-4 314	42 775	27,7	-1,1	8,8	173 222	-5 721	31 031	583 697	410 475	416 196	27,9	-0,5	6,5
4	INSULA PRODUKSJON AS	Vestvågøy	566 276	497 512	511 980	2 230	-21 026	-20 715	0,4	-4,2	-4,0	-5 100	-24 706	-19 351	74 593	79 694	55 657	0,8	-6,7	-6,5
5	SKJÅNESBRUKET AS	Garnvik	282 568	182 701	80 673	3 217	3 016	3 730	1,1	1,7	4,6	2 138	2 104	2 038	4 982	4 906	2 802	7,3	12,2	21,2
6	HAVØYSUND FISK AS	Måsøy	241 131	i.a.	i.a.	4 573	i.a.	i.a.	1,9	i.a.	i.a.	16	i.a.	i.a.	10 016	i.a.	i.a.	8,2	i.a.	i.a.
7	ARCTIC CATCH AS	Vardo	221 344	140 460	102 893	14 258	13 107	1 010	6,4	9,3	1,0	221 344	140 460	102 893	14 258	13 107	1 010	47,8	67,9	7,7
8	GUNNAR KLO AS	Øksnes	188 482	199 297	139 518	-9 278	-1 504	-18 728	-4,9	-0,8	-13,4	-8 345	-2 031	-15 784	34 730	32 856	26 110	-11,1	-1,7	-27,9
9	NORD SENJA FISK AS	Senja	137 958	93 841	98 315	573	2 958	-3 602	0,4	.	-3,7	-305	1 957	-3 849	7 332	7 637	5 681	1,9	11,0	-14,3
10	JOHN GREGER AS	Røst	135 432	136 546	126 438	10 765	5 878	1 842	7,9	4,3	1,5	4 954	2 404	-3 857	40 626	35 672	33 268	11,4	6,5	2,3
11	PRIMEX NORWAY AS	Øksnes	133 788	190 391	178 746	-8 116	3 147	-9 287	-6,1	1,7	-5,2	-11 993	-1 705	-7 026	157 491	169 484	171 189	-1,4	1,7	0,2
12	GAMVIK SEAFOOD AS	Garnvik	121 998	142 150	107 869	17 349	3 734	5 344	14,2	2,6	5,0	12 443	1 837	4 300	41 219	26 523	24 686	34,3	9,6	10,6
13	OLDERVIK FISKEINDUSTRI AS	Tromsø	120 175	100 847	94 128	3 223	5 151	-79	2,7	5,1	-0,1	4 544	3 485	136	11 211	9 035	5 514	19,7	22,0	3,1
14	ARNØY LAKS SLAKTERI AS	Skjervøy	119 212	140 298	115 059	2 725	12 551	6 107	2,3	8,9	5,3	759	8 389	3 247	26 083	25 324	16 935	2,9	13,4	6,9
15	SALTEN SALMON AS	Bodø	106 274	82 540	51 637	9 586	5 269	-12 092	9,0	6,4	-23,4	6 723	3 085	-6 465	26 565	19 841	16 756	14,6	8,4	-16,7
16	MYREMAR AS	Øksnes	94 682	43 611	44 209	2 247	-222	1 206	2,4	-0,5	2,7	1 567	416	-3 332	17 214	15 647	15 230	10,6	3,8	5,4
17	SOMMARØY FISK AS	Tromsø	90 529	40 764	33 293	314	1 260	-1 722	0,3	3,1	-5,2	48	1 096	-1 950	1 854	1 806	710	3,2	22,9	-37,8
18	SKJERVØY FISK OG SKALLDYR AS	Skjervøy	76 695	57 970	56 284	11 290	9 382	3 484	14,7	16,2	6,2	9 593	7 321	3 768	36 318	26 725	19 403	33,7	32,7	18,2
19	BERLE FISK AS	Berlevåg	72 434	55 959	62 200	251	902	662	0,3	1,6	1,1	-281	387	877	6 013	6 294	5 907	2,1	6,9	6,9
20	STEINFJORDEN SJØMAT AS	Vestvågøy	71 722	56 170	37 597	6 838	28	-2 816	9,5	0,0	-7,5	4 703	49	-2 697	6 502	2 799	2 750	51,6	11,5	-16,3
21	KARLS FISK & SKALLDYR AS	Tromsø	71 003	64 722	62 078	7 305	8 153	8 342	10,3	12,6	13,4	5 688	6 355	6 469	26 457	20 769	18 471	22,6	28,5	25,9
22	VARDØBRUKET AS	Vardo	69 523	56 959	48 125	-2 894	-3 806	-2 281	-4,2	-6,7	-4,7	-2 590	-3 129	-1 850	-2 599	-9	1 020	-14,5	-25,9	-16,7
23	LORENTZEN FISK AS	Tromsø	61 436	54 215	50 340	-1 535	-501	-5 440	-2,5	-0,9	-10,8	-1 582	-580	-4 487	783	1 972	1 774	-14,0	-4,7	-55,2
24	ALSVÅG LAKSESLAKTERI AS	Øksnes	52 964	56 286	30 462	-1 975	4 185	-6 063	-3,7	7,4	-19,9	-2 367	2 398	-5 319	10 480	10 847	8 448	-4,6	10,7	-14,3
25	ARCTIC FILET AS	Senja	52 422	58 853	51 968	-1 353	-2 232	-2 321	-2,6	-3,8	-4,5	-1 142	-1 882	-2 091	5 982	7 124	9 006	-5,1	-7,7	-8,1
26	JOHAN B. LARSEN AS	Moskenes	52 003	29 099	50 826	1 401	-447	701	2,7	-1,5	1,4	879	-598	468	1 249	370	968	27,0	-7,5	16,8
27	CALANUS AS	Tromsø	51 778	61 787	80 357	-39 574	-19 186	-2 880	-76,4	-31,1	-3,6	-32 528	-16 715	-1 079	169 203	201 045	124 842	-12,7	-6,8	0,8
28	EMBLA BÅTSFJORD AS	Båtsfjord	51 468	41 890	35 608	8 513	4 479	3 542	16,5	10,7	9,9	6 586	3 488	2 859	13 714	23 128	19 640	34,3	16,2	14,6
29	BREIVOLL MARINE PRODUKTER AS	Ibestad	51 080	60 214	45 025	1 191	2 675	-1 106	2,3	4,4	-2,5	255	1 655	-1 243	12 450	12 196	10 540	2,5	5,8	-3,4
30	ARKTIS FISCH AS	Båtsfjord	41 257	36 380	12 912	-1 846	3 601	139	-4,5	9,9	1,1	-2 083	2 685	1 242	1 466	3 549	864	-26,1	77,5	8,2
	Samlet de 30 store		6 268 753	4 773 016	4 369 835	305 178	116 037	38 493	4,9	2,4	0,9	421 255	256 134	66 879	1 870 798	1 661 144	1 388 097	9,9*	12,6*	-0,7*

Kilde: Forvalt *) Gjennomsnittet for de 35 selskapene i.a - ikke aktuelt

Kommentarer til tabell

Myre Fiskemottak AS: Kontrollert av Ted R. Endresen og Tom Grande
 Nordlaks Produkter AS: Del av Norlaks konsernet kontrollert av Inge H. Berg
 Wilsgård Fiskeoppdrett AS: Kontrollert av Salmar asa og Vidkun Wilsgård
 Insula Produksjon AS: Kontrollert av Kvarv/Witzøe familien
 Skjånesbruket AS: Del av Lyder Fisk konsernet
 Havøysund Fisk AS: Deleidd av Ted R. Endresen
 Arctic Catch AS: Eid av Igor Smirnov
 Gunnar Klo AS: Kontrollert av Klo familien
 Nord Senja Fisk AS: Eid av Egil Johansen
 John Greger AS: Deleidd av Greger og Tuft familien

Primex Norway AS: Kontrollert av Vesterålen Havbruk og Priemx Norway Holding
 Garnvik Seafood AS: Kontrollert av Albert Mår Eggertsson og Haraldur Árni Haraldsson
 Oldervik Fiskeindustri AS: Eid av Hans Ivar Pedersen
 Arnøy Lakseslakteri AS: Kontrollert av Nyggaard, Berg og Johansen familiene
 Salten Salmon AS: Deleidd av Polar Quality AS som har spredt eierstruktur
 Myremar AS: Eid av Olav R. Lassesen
 Sommarøy Fisk AS: Kontrollert av Bernt Hansen og Haraune familiene
 Skjervøy Fisk og Skalldyr AS: Eid av Roy A og Robert H Pettersen
 Berle Fisk AS: Eid av Importex Sarl
 Steinfjorden Sjømat AS: Eid av Jens P. Gylseth

Karls Fisk & Skalldyr AS: Kontrollert av Karl A Hansen
 Vardbruket AS: Kontrollert av Kvarv/Witzøe familie gjennom Insula AS
 Lorentzen Fisk AS: Kontrollert av Ingvard Lorentzen
 Alsvåg Lakseslakteri AS: Deleidd av Roger Hofseth
 Arctic Filet AS: Kontrollert av Salmar asa og Vidkun Wilsgård
 Johan B. Larsen AS: Kontrollert av Arne-Johan P. Larsen
 Calanus AS: Spredt eierstruktur
 Embla Båtsfjord AS: Eid av Ice Group Ehf
 Breivoll Marine Produkter AS: Eid av Northern Lights Holding AS
 Arktis Fisch AS: Eid av Carl-Fredrik Harjo

- Det skyldes investeringer og tregt marked. Regnskapstallene viser ikke hele bildet. Vi jobber på to områder, der det ene handler om å lage ferdige helsekostprodukter innenfor merkevaren Zooca, mens det andre er å levere marine oljer og proteiner i bulkformat til andre produsenter. Førstnevnte går med overskudd i Norge og Danmark, mens det går tregere på det andre feltet. Samtidig investerer vi betydelig langs hele verdikjeden fra høsting til marked.

Havøysund Fisk en nykommer

I 2022 så Havøysund Fisk AS dagens lys. En gruppe bestående av Erling S. Falch, Ted R. Endresen og Roy A. Pettersen overtok fiskebruket fra Hermann Pettersen.

I forbindelse med overtagelsen og etableringen av Havøysund Fisk sa Erling s. Falch følgende til NRK:

- Fisken har endret mønster, og da har vi trukket etter. Før produserte vi seks måneder i Lofoten. Nå kan vi bare produsere tre måneder. Her oppe kan vi ha tilnærmet helårig drift.

Finnmarks betydning for landing av fisk har økt betydelig. For 20 år siden var Finnmarks andel

av landet hvitfisk og krabbe vel 22 prosent. De siste årene har den ligget på mellom 35 og 40 prosent.

Falch eier gjennom sitt selskap Svolvær Fisk AS en rekke fiskebruk i Nord-Norge. Det største er Saga Fisk, som i fjor

omsatte for 330 millioner. Selskapet er ikke med på oversikten vår over de som bearbeider/konserverer fisk da selskapet er registrert som produsent av saltfisk, tørrfisk og klippfisk. Skille mellom disse bedriftene og de som driver med slakting, bearbeiding

og konservering av fisk og fiskevarer blir ofte kunstig da svært mange av bedriftene har virksomhet som overlapper og hører hjemme i begge kategorier.

Flest på land

Etter at fisken har blitt tatt opp skal den til land for å bearbeides.

Det er på land det er flest jobber i fiskerinæringen. Samlet er det nærmere 44.000 er sysselsatte i norske fiskerier og fangst hvorav vel 14 000 i Nord-Norge.



“DNV har kunnskapsrike inspektører som gjev god oppfølging, er serviceinnstilte og dyktige på å ivareta kunden”

Ervik Havfiske

TAKK FOR TILLITEN!



DNV er stolt leverandør av klasse- og rådgivningstjenester til våre fiskerikunder. Lurer du på hvorfor kundene våre velger oss?

Les mer på dnv.no/fiskeri





Senja nr. 1. Skaper verdier og lokal stolthet

- Vi må tørre å fortsette vår satsing dersom vi skal beholde vår plass i toppen av listene, sier Geir-Inge Sivertsen, ordfører i Senja - «Norges sjomathovedstad». Foto: Fiskeri- og næringsdepartementet

Senja har flest sysselsatte og skaper de største verdiene i sjømatnæringen i Nord-Norge.

Av – Edd Meby

Det slår Nofima fast i sin ferske rapport om sjømatnæringens ringvirkninger i Norge. Rapporten presenterer ringvirkninger for hele verdikjeden for både havbruk og fiskeri:

- Fem fylker står for nesten 90 prosent av all verdiskaping i norsk sjømatnæring. Størst av alle er Nordland som har over 20 milliarder i verdiskaping og ringvirkninger. De andre fylkene er Vestland, Troms og Finnmark, Møre og Romsdal og Trøndelag.

- Verdiskapingen i sjømatnæringen økte med hele 31 prosent i 2022, og var på 76 milliarder kroner.
- Regnes ringvirkningene med var den totale verdiskapingen på 109 milliarder kroner. Det er spesielt havbrukssektoren

som bidrar til de høye tallene.
- Totalt 86.000 var sysselsatt i sjømatnæringen i fjor. Hele 46.000 av de sysselsatte er et resultat av ringvirkningene som næringen skaper.

2.9 milliarder

Senja plasserer seg helt i toppen av listene for kommunene i Nord-Norge:

- Nummer 1 med totalt 1753 sysselsatte.

- Nummer 1 med en verdiskaping på 2,9 milliarder.

Når det gjelder sysselsatte i kjernevirksomheten sjømat, så er Senja enda mer suveren, med 1337 personer, sammenlignet med toer Vestvågøy i Lofoten som har 874 sysselsatte.

- Disse tallene bekrefter for så vidt det vi allerede vet, men det er selvsagt veldig hyggelig å registrere at de støtter opp om den rapporten Menon publiserte i 2021, sier ordfører Geir-Inge Sivertsen (H).

Hovedstaden

Sivertsen har en fortid både som

statssekretær i fiskeridepartementet og fiskeriminister, og har ingen problemer med å bruke sjømatnæringen i markedsføringen av Senja.

- Vi er litt ubeskjedne når vi omtaler oss som «Norges sjomathovedstad», men vi er jo oppriktig stolte over den posisjonen vi har. For oss er tall som dette et parameter på at vi er en interessant kommune for næringsetablering, og det viser at vi har en havbruksnæring i voldsom utvikling og fiskerier med aktører som tør å satse.



Sjømat for en
sunn framtid

TRUEARCTIC
SALMON by CERMAQ

DEFINISJONER

Verdiskaping: Verdiskaping (bruttoprodukt) er merverdien en bedrift skaper etter fratrukk av vare- og tjenestekjøp, og består av lønn til ansatte, overskudd til eiere og skatt til myndighetene. Verdiskaping måles oftest som driftsresultat før avskrivninger, pluss lønnskostnader, og kan dermed ses som summen av avkastningen på kapital og avkastningen på arbeidskraft. En del av denne avkastningen vil så tilfalle stat og kommuner som skatteinntekter.

Sysselsetting: Sysselsatte er summen av lønnskakere og selvstendig næringsdrivende, inkludert deltidsansatte og sesongarbeidskraft.

Årsverk: Et årsverk er arbeidet som utføres av en arbeidstaker i full stilling i løpet av et år.

Ringvirkninger: Ringvirkninger er et mål på en nærings totale økonomiske effekt. I tillegg til ansatte og verdiskaping i næringen, inkluderer ringvirkninger også sysselsetting og verdiskaping hos leverandører og leverandørers leverandører.

Jeg tror også at vi har et stort potensial i å utnytte synergiene mellom sjømat og vår andre vekstnæring her på Senja; turisme. Vi har allerede lokale eksempler på at dette fungerer.

Hjerte på Senja

Det beste eksempelet hans er kanskje oppdrettsbedriften Wilsgård AS, med en omsetning på 809 millioner i 2022, og et overskudd på 173 millioner, og over 80 ansatte. Wilsgård AS har base i fiskeværet Torsken, med vel 200 fastboende, og har der de senere år investert tungt i reiseliv, med overnattingsbedrifter og restaurant og opplevelsesferie for turistene som kommer til øya. Konseptet har Wilsgård gitt det treffende navnet «Senja by heart».

- Store aktører som Wilsgård og Brødrene Karlsen AS spiller sin samfunnsrolle meget bra, og bidrar mye til idrett og annen frivillighet i sine lokalsamfunn. Slike lokomotiver trenger Senja, mener Sivertsen.

Offensiv holdning

Senjas geografiske beliggenhet tilsier at lokalsamfunnet alltid har levd - og vil leve - av sjømat. 10-15 år med offensive næringsplaner, kombinert med en aktiv arealpolitikk og investeringsvilje både innen oppdrett og fiskeri, har medført at Senja har vært i stand til å utvikle sin posisjon som sjømatkommune.

Ordføreren mener topplasseringene skyldes mye mer planlegging enn flaks, og at en viktig ingrediens på Senja er den offensive holdningen både i næringslivet og i kommunen. Noe av denne holdningen vises i de store investeringene i fiskerihavnene på Senja:

- Senjahopen havn er utdypet og forbedret til en pris på 130 millioner.
- Husøy havn er et prioritert prosjekt av Kystverket og vil koste rundt 100 millioner.
- Botnhavn fiskerihavn skal også utbedres, men ligger litt lenger frem i køen.

Jobber og skatt

For ordføreren og de andre politikerne på Senja som nå i desember skal vedta budsjettet for 2024, er optimisme og satsing på sjømat en forutsetning for fortsatt vekst i folketallet og en sunn kommuneøkonomi. Sjømatnæringen sysselsetter altså 1753 personer - i en kommune med 15.000 innbyggere, og betyr mye både for

Nord-Norge sysselsetting - 20 på topp

	Kommune	Kjernevirksomhet	Ringvirkninger	Totalsum
1.	SENJA	1337	416	1753
2.	TROMSØ	813	430	1243
3.	VESTVÅGØY	874	225	1099
4.	ØKSNES	733	314	1047
5.	HADSEL	666	315	981
6.	ALTA	679	229	908
7.	NORDKAPP	562	163	725
8.	BÅTSFJORD	484	237	721
9.	VÅGAN	474	216	690
10.	SKJERVØY	484	182	666
11.	KARLSØY	450	192	642
12.	BODØ	413	229	642
13.	LURØY	417	203	620
14.	HAMMERFEST	356	157	513
15.	MÅSØY	333	158	491
16.	SORTLAND	239	232	471
17.	STEIGEN	273	170	443
18.	FLAKSTAD	266	146	412
19.	GAMVIK	256	152	408
20.	IBESTAD	128	276	404

innbyggertall, bosetting, arbeidsplasser, boligbygging og skatteinngang. Og fra Havbruksfondet drypper det millioner. I 2022 fikk Senja hele 91 millioner, tredje mest av alle oppdrettskommuner i Norge.

Mer småindustri

Likevel bruker ikke ordfører

Sivertsen på energi på å sole seg i glansen av sjømatnæringens fremganger. Han vil ha mer. Mer næringsaktivitet. Og vil utnytte Senja sin posisjon som sjømatkommune:

- Vi ønsker at flere nye bedrifter skal etablere seg her. Vi ser at vi har et uforløst potensial i

Nord-Norge verdiskaping - 20 på topp

	Kommune	Kjernevirksomhet	Ringvirkninger	Totalsum
1.	SENJA	2648671	314689	2963359
2.	ALTA	2543470	236817	2780287
3.	HADSEL	1889549	322804	2212353
4.	TROMSØ	1280211	343688	1623899
5.	LURØY	1393508	166981	1560489
6.	STEIGEN	1325304	134613	1459918
7.	ØKSNES	978291	361565	1339856
8.	VESTVÅGØY	1002527	164778	1167305
9.	KARLSØY	834042	142800	976842
10.	MELØY	727714	125297	853010
11.	SORTLAND	662455	145338	807794
12.	SKJERVØY	621136	141784	762921
13.	BODØ	544740	162385	707125
14.	ALSTAHAUG	567367	124291	691658
15.	BÅTSFJORD	517079	166639	683718
16.	VÅGAN	508406	158395	666801
17.	RØDØY	526368	112646	639014
18.	HAMMERFEST	479574	126631	606205
19.	HERØY	458407	129225	587632
20.	SØRFOLD	466058	113452	579510

leverandørindustrien, og kommunen vil de kommende årene legge til rette for at denne delen av næringslivet skal synes at Senja er en attraktiv kommune å etablere seg. Småindustri og servicebedrifter for sjømatnæringen vil være et satsingsområde for Senja kommune de neste årene.

► *Senjas geografiske beliggenhet tilsier at lokalsamfunnet alltid har levd - og vil leve - av sjømat.*



Et bindeledd mellom utdanning/forskning og næring innen akvakultur

Telefon: 75 75 80 00 • post@gifas.no

Gildeskål Forskningsstasjon a.s

Vi er eksperter på termoplast!

Bluegreen er landets fremste kompetansemiljø på sveising og konstruksjoner i termoplast. Vi leverer prefab og installasjon av infrastruktur og rørledninger i grunn og sjø, til blant annet lukkede og landbaserte oppdrettsanlegg og energisentraler. Våre kunder består av aktører som Sterner, SalMar, Aker Carbon Capture, Granitor, Drammen Fjernvarme og Oslo Bygg.

VI HJELPER DEG MED:

- Sveisetjenester
- Prefabrikasjon
- Engineering
- Installasjonsarbeider

Kontakt oss for et uforpliktende tilbud!
bluegreengroup.no



Grønn hightech i havgapet



VIKTIG ETABLERING: Lofoten Biomarine er Værøys nye stolthet og tar seg godt ut i havna. Foto: Drone Nord

På Værøy i Lofoten er produksjonen i gang på fiskeri-næringens første nullutslippsfabrikk.

Av – Edd Meby

Det er investert rundt 500 millioner kroner i Lofoten Biomarine AS for å ta hånd om

restråstoff, og etter 13 måneders byggetid startet produksjonen ved anlegget i Røsnesvågen nå i september. Forretningsideen til Lofoten Biomarine er å utnytte råstoffene fra fisken som ikke går til mat. Råstoffene foredles gjennom fabrikk og selges som føringredienser til oppdrettsnæringen. Fisken som tas opp rundt Værøy får økt verdi og utnyttes bedre, et stort skritt i retning sirkulærøkonomi. Fabrikk skal spare utslipp på

18.000 tonn klimagasser, og er kommet godt i gang.

- Jo, det går etter planen, men det er veldig hektisk for tiden. Denne fabrikk er en prototype, ikke en kopi av en annen fabrikk. Nå har vi vært i gang noen uker og jeg vil si at den går 98 prosent etter planen. Jeg er glad, fornøyd og litt sliten, smiler daglig leder i Lofoten Biomarine AS, Jon Vestengen.

Rør fra mor til datter

Travelt har det for så vidt vært i halvannet år, helt siden gravemaskinene inntok tomta like ved fiskebedriften Lofoten Viking AS på Værøy, som eier 90 prosent av Lofoten Biomarine AS. Fra Viking går det nå rør bort til Biomarine og gjennom det går restråstoffet som settes inn i produksjonen av protein og olje. Tidligere var fabrikkområdet dekket med tørrfiskhjeller. Nå

står det kontor- og produksjonsbygg, med 4 siloer og 10 store tanker som skal inneholde råstoff og ferdigvarer. Mor- og datterselskap side om side – rigget for fremtiden. Og den er uten tvil grønn.

- Verden trenger mat. Målsettingen til regjeringen er at fremtidig matproduksjon skal søkes i havet. Her skal vi ikke bruke fossilt brennstoff, men varmpumper. Før kjørte vi råstoffet fra Værøy til en fabrikk i Bodø. Det kostet næringen 15-20 millioner i året. Det sparer vi nå når vi produserer her på Værøy. Denne fabrikk er fremtiden, sier Vestengen, som kaller fisk for «den nye oljen».

Restråstoff

Værøy er et tradisjonsrikt og sterkt fiskerisamfunn, med en offensiv hjemmeflåte og en veletablert foredlingsindustri.

Havna er den sjuende største fiskerihavna i Norge målt i kvantum, og kan dermed levere store mengder kortreist råstoff. Lofoten Biomarine mener selv å ta skrittet inn i fremtiden med før av høyeste kvalitet uten CO₂-avtrykk. Fabrikk skal etter planen kunne ta imot 150.000 tonn fiskeavfall årlig og regner med å produsere ca. 77.000 tonn fiskeprotein og 16.000 tonn fiskeolje årlig. Fabrikk kan justeres til også å bearbeide laks, tang og tare. Utslippene fra anlegget vil inneholde urent kondensat og utslippsvannet skal renses før det slippes ut på 20 meters dyp ca. 200 meter fra land. Hele anlegget er på vel 12.400 kvadratmeter, med produksjonsbygningen på 2.400 kvadratmeter og tankanlegget på vel 10.000 kvadratmeter.

Flere ansatte

I dag er det 15 ansatte ved Lofoten Biomarine, prosessoperatører, industrimekanikere, elektrikere, og en administrasjon med lønn, regnskap og logistikk - og selskapet regner med å ansette flere allerede neste år. Tolv store tanker står klare, og i tillegg er det gjort plass til å sette opp enda to, hvis markedet skulle kreve det. Lofoten Viking fileterer 60-80.000 tonn sild hvert år, og mye avskjær, som skal videre i den nye produksjonen hos datterselskapet. I tillegg skal det leveres tonnevis av restråstoff fra andre anlegg og båter, til den nye

Vi kan tilby følgende tjenester:

- Innregulering av varme- og energianlegg
- Oppussing av bad
- Rehabilitering
- Sanitæranlegg
- Service på sanitæranlegg
- Serviceavtaler
- Sprinkleranlegg
- Vann og avløp
- Vannbåren varme
- Varmepumper



Lofoten Vann og Varme AS

Tlf.: 760 80 550 • www.lofotenvannogvarme.no • PB 164 • 8376 Leknes



Fjord Miljø

Strømmenrør SR800:
Fjordfilter F800-7:
Luseskjørt:
Sensorikk:
FjordCloud software:
Fjord Miljø 3D modell:

Pumpeløsning for flytting av dypvann
Filtrering av overflatevann
Luseskjørt av eget design
Sensorer for total overvåking av lokalitet og utstyr
For overvåking, lagring og varsling av sensordata
Komplett oversikt over egne lokaliteter i en digital tvilling med mulighet for dokumentasjonslagring.

Miljøteknologi i praksis



Tlf: 473 75 266

www.fjordmiljo.no



LABORATORIUM: Produksjonslokalet ligner på et laboratorium. Foto: Drone Nord

RØRGATE: Gjennom rør kommer fiskeavfallet til produksjon. Foto: Drone Nord

fabrikken. Nå satser Vestengen på at innseilingen til havna utbedres, og at Kystverkets prioritering av Værøy følges opp over statsbudsjettene i årene som kommer.

- Innseilingen er kritisk for oss, men også for resten av lokalsamfunnet. Det er viktig at havna blir prioritert og fulgt opp.

Viktig sjøkabel

Lofoten Viking har de siste 12 årene investert 400 millioner i pelagisk produksjonsfabrikk, fryselager og Lofoten Marine til 500 millioner, nærmere en milliard til sammen. Ingenting av dette ville vært mulig uten at det lokale kraftselskapet Lofotkraft gjennom sitt datterselskap Elmea i 2011 la ny sjøkabel til Værøy. De siste 10-15 årene har Elmea investert mer enn 1,7 milliarder i nytt nett gjennom hele Lofoten. Både den tradisjonelle hvitfisk- og tørrfiskproduksjonen og den pelagiske produksjonen er bakgrunnen for den enorme satsingen som nå foregår på Værøy, og alle disse investeringene krever mye strøm – faktisk nesten 10 prosent av den totale effekten i hele Elmeas forsyningsområde.

Sterkt signal

Ikke rart Værøy-ordfører Susan Berg Kristiansen er fornøyd:

- Lofoten Biomarine viser at vi har et fremoverlent og sterkt fiskerirelatert næringsliv på

Værøy. Og vi kan med rette si at vi er like mye en industrikommune som en fiskerikommune. Det er en kjempestor investering på 500 millioner i en grønn omstilling. Det finnes ingen fabrikk lik denne i hele verden, som tar vare på restprodukter og viderefører disse utslipps- og forurensningsfritt.

- Hva betyr dette for øya?

- For Værøy betyr dette mye, både for nye arbeidsplasser og ikke minst et sterkt signal om at det satses på fremtiden, noe både eksisterende og fremtidige bedrifter vil nyte godt av. Nå ser vi frem til å få på plass ny innseiling og havn som vil gjøre at næringslivet på Værøy skaper enda flere arbeidsplasser og verdier til storsamfunnet, sier hun.

Pluss i 2024

Daglig leder Jon Vestengen mener markedet er meget bra for de produktene som kommer ut av tankene hos Lofoten Biomarine, og føler seg trygg på at de økonomiske kalkylene som ble gjort for noen år siden, fortsatt skal holde. Det betyr i så fall at omsetningen vil ligge på 400-500 millioner i 2024, som blir første hele driftsår. Og det betyr overskudd.

- Vi regner faktisk med å gå i null allerede i 2023, selv om det er vanskelig å spå prisene. Hoveddelen av våre kunder er på



ARBEIDSPLASSEN: Foreløpig jobber det 15 personer i Lofoten Biomarine, og det blir fler. Foto: Drone Nord



FREMTIDEN: - Denne type produksjon er fremtiden, mener daglig leder Jon Vestengen. Foto: Drone Nord

lange kontrakter. Fordi vi bruker fornybar kraft, tror jeg at mange kunder vil velge oss foran andre som har større klimaavtrykk. Vi tror på det vi holder på med.

Fakta: Lofoten Biomarine AS

Etablert:	26.05.2021
Produksjon:	Startet september 2023
Daglig leder:	Jon Vestengen
Aksjonærer:	Lofoten Viking AS 90,1 % og Milini Invest AS 9,9 %. Sistnevnte selskap eies av Jon Vestengen
Morselskap:	Lofoten Viking AS, som er en del av Nergård-konsernet
Bransje:	Selskapet produserer protein og olje på restråstoff fra fiskeindustrien.
Kapasitet:	Skal ta imot 150.000 tonn fiskeavfall pr. år.
Produksjon:	Ca. 70.000 tonn fiskeprotein og 16.000 tonn fiskeolje i året.
Omsetning:	Forventet omsetning i 2024 er ca. 500 millioner kroner.

BRIMER

- Vi leverer komplette tankar og kar for fiskeri, oppdrett og industri
- Vi produserer den kjente BRIMERTanken

www.entec.no

Rigger for fremtiden med Holmen Lakseslakteri

Holmøy-konsernet rigger seg for fremtiden med et splitter nytt lakseslakteri

Av – Edd Meby

- Vi har egentlig diskutert dette i mange år, men nå måtte vi ta et valg. Skulle vi som selskap komme oss videre og vokse slik vi ønsker, så var dette en investering vi var nødt til å ta. Nå har vi et selskap på vei mot total integrasjon – hele verdikjeden fra rogn til fisk, sier daglig leder Knut R. Holmøy.

Fra en båt til et konsern

Det var tråleren «Prestfjord» som var starten på Holmøykonsernet, med Ola Helga Holmøy som skipper og én av fire eiere. Den ble satt i drift høsten 1973, og hadde et mannskap på 20, mens det i dag er ca. 180 ansatte i rederiet, med helårig drift og arbeidsplasser. På 1990-tallet tok Holmøy steget inn i havbruksnæringen gjennom etableringen av Eidsfjord Sjøfarm. I dag er Holmøy et sjømatkonsern som fisker ca. 20.000 tonn hvitfisk

på fire fartøy, og produserer ca. 25.000 tonn laks i året. Totalt i konsernet er det nå ca. 260 ansatte. Basen ligger på Holmen utenfor Sortland, med moderne lokaler, servicehavn for egne og andre båter, med frysetjenester, bunkers og det som ellers trenges. På terminalen leverer båtene fisken som fanges, før den selges ut til hele verden, gjennom salgsselskapet Nor Seafoods som er lokalisert i Ålesund.

Lokale arbeidsplasser

Nå har Holmøy gjort sin største investering noensinne. Det handler om å rigge seg for fremtiden. Det nye anlegget på Holmen utenfor Sortland vil øke bemanningen med 70 personer, og de er allerede på plass, enten det nå er produksjonsarbeidere, teknikere eller IT-folk.

- Industri på land er en helt ny øvelse for oss, og det har vært en krevende rekrutteringsprosess, men de som jobber hos oss med dette har gjort en god jobb, sier Knut Holmøy.

Han leder et konsern som ikke bare ønsker å tjene mest mulig penger, men også har ambisjoner om å fylle sin rolle



i lokalsamfunnet med innhold.

- Vi kunne kjørt laksen vår ut av landsdelen og leid de tjenestene vi trenger, men vi liker tanken på å investere i fremtidens løsninger og skape industriarbeidsplasser i Vesterålen.

Topp moderne

I disse dager er lakseslakteriet i ferd med å ta form. Nylig ankom de fire sløyemaskinene, et viktig skritt mot ambisjonen om å levere førsteklasses laks i markedet. Hver maskin koster rundt 10 millioner kroner og veier nesten 3000 kilo, og er kraftpakker av avansert teknologi. Hittil er det investert i fire slike sløyemaskiner og det er også satt av plass til en fremtidig femte maskin. Anlegget har et integrert kamera- og inspeksjonssystem som gir nøyaktige bilder av fisken, og kvalitetsdata samles i sanntid. Denne informasjonen brukes til å tilpasse arbeidsflyten og fordele fisken basert på kvalitet og størrelse, og gir operatørene viktig

informasjon. Det brukes strekkoder for å spore hver eneste fisk gjennom hele prosessen, som sikrer både kvalitet og effektivitet.

Oppstart i mars

I mars 2024 starter prøveproduksjonen på det nye slakteriet. Prosjektet omfatter tre bygg, et lakseslakteri med en administrasjonsdel, et lagerbygg og en tankfarm – til sammen vel 16.000 kvadratmeter. Den endelige prisplappen vil ligge et sted mellom 800 millioner og 1,2 milliarder, og arkitekt Snøhetta har skapt et industribygg du ikke ser så mange av langs kysten. Snøhetta tegnet også den andre bygningsmassen på Holmen, slik at det går en helhetlig rød tråd gjennom hele prosjektet.

- Når vi investerer så mye i arbeidskraft så hadde vi lyst til å skape en arbeidsplass der de ansatte kan oppleve trivsel. Og hvorfor skal det bare være flotte bygg i Oslo eller Tromsø?

- Dere bruker veldig mye glass til å være et industribygg?

- Vi så rundt på en del andre anlegg, og det slo oss hvor lukkede de var. Det undret oss litt, så vi bestemte oss for å skape en arbeidsplass der de ansatte gleder seg til å jobbe. De kan se ut, og fra utsiden kan du se inn.

Godt år i 2023

Holmøy Maritime AS hadde driftsinntekter på 284 millioner kroner i regnskapsåret 2022, og fikk et ordinært resultat før skatt på 6,2 millioner. Knut Holmøy er fornøyd også med 2023.

- Ja, det må vi være. Vi gjør det greit på hvitfisk og matcher 2022 på laksen, og vel så det. Og vi har egenkapital til å ta de svingningene vi tror vil komme i årene fremover.

- Hvordan ser den fremtiden ut?
- Det er et betimelig spørsmål. Vi vet at kvotene på hvitfisk blir svært mye lavere og det vil gi oss noen utfordrende år. Når det gjelder oppdrett så har Norge store ambisjoner, men vi som driver med dette er helt avhengig av politikken som til enhver tid føres, og den har jo vært uforutsigbar. Men utgangspunktet er at verden trenger den maten vi produserer, og sånn sett ser det greit ut.

- Og Holmøy skal også i fremtiden være familieeid?

- Vi har ikke planer om noe annet, nei.

-because the world is a tough place

Vi har levert Acrylicon® industrigulvbelegg i Nord-Norge i over 25 år

Vi takker for oppdraget med legging av gulv til det nye industribygget til Holmen Lakseslakteri.

TÅLER MER – VARER LENGRE

Ta gjerne kontakt med oss for et uforpliktende tilbud!



Telefon: 75588080
Jernbaneveien 30, 8012 Bodø
Epost: bjorn.hugo.hansen@acnn.no
www.arcylicon.no

 **Salaks**

Fremtidsrettet
Lokalt eierskap
Pålitelig

**Stolt matfiskprodusent
med kvalitet for
verdensmarkedet**

E-post: odd@salaks.as
Mobil: +47 957 64 528

salaks.no





Med renommerte Snøhetta som arkitekt har Holmøy-konsernet skapt et moderne anlegg på Holmen utenfor Sortland. Foto: Holmøy

Fakta: Holmøy-konsernet

- Holmøy Maritime er et av Norges største sjømatkonsern, og er tuftet på lokalt eierskap siden 1973.
- Selskapet holder til i Sortland kommune i Vesterålen.
- Konsernets hovedaktivitet er fangst av villfisk og havbruk.
- Holmøy Maritime eies av Holmøy Holding AS som igjen eies av Holmøy Holding Invest AS. Bak dette selskapet står Ola Helge Holmøy med 82 prosent, samt Heidi Holmøy og Knut Holmøy med 9 prosent hver.
- Selskapet har fire moderne fiskefartøy
- i Rederiet Prestfjord som leverer fangst til eget anlegg. Trålerne har til sammen tolv kvoteenheter for hvitfisk og reker.
- Havbruksselskapet Eidsfjord Sjøfarm produserer laks og har 22 konsesjoner fordelt på seks kommuner i Nordland og Troms.
- Holmøy Maritime AS er administrasjons-selskapet i konsernet.
- Totalt produserer Holmøy 45.000 tonn sjømat hvert år, før det nye slakteriet tas i bruk. Holmøy Maritime har nå 260 ansatte, og når det nye lakseslakteriet tas i bruk i 2024 blir det ansatt 70 nye.



Arkitektene i Snøhetta har skapt et litt annerledes industribygg på Holmen. Illustrasjon: Snøhetta



De store glassflatene skaper trivsel og slipper mye lys inn i bygget. Foto: Holmøy



I disse dager foregår det montering av sløyemaskiner og annet produksjonsutstyr. Foto: Holmøy



Automating the world

Effektiviser med Smart Automasjon

Erfaring - Kunnskap - Nærhet

Din partner for enkel og smart automatisering i Skandinavia siden 1981

Ta kontakt med oss om du vil vite mer

Telefon +47 915 02650
post-fa@no.mee.com
no.mitsubishielectric.com/fa



**NORDNORSK
RAPPORT**

NORD-NORGES NÆRINGSLEVEN

Abonner på
Nordnorsk Rapport!

KAMPANJE:

40 % rabatt på
helårsabonnement

~~1600,-~~ 960,-

Bestill på:
abo@nnrapport.no

Luftbåren laks er god butikk

LAKSELV LUFTHAVN: Sjømat for milliarder av kroner tok av fra denne og andre rullebaner i Norden med kurs for globale markeder i 2023. Direkterute til Asia er pr i dag ikke mulig på grunn av geopolitiske forhold. Foto: Lakselv lufthavn/Avinor

flyfrakt til Oslo to år tidligere. At DHL innstilte ruten like etter at Persen sluttet i jobben, fikk behørig oppmerksomhet både lokalt og i bransjemedier. Det ble etterhvert klart at det nye og lokalt forankrede selskapet M3Cargo AS sto klare til å videreføre flyfrakt fra Lakselv.

Tror på aktivt eierskap

I et intervju med iLaks like etterpå snakket Persen varmt om ressursene og mulighetene i Finnmark. Han mente det var et marked for en liten flyspeditør i Norge med fokus på kvalitet.

- Dette er også noe av bakteppet til M3Cargo. Vår bransje håndterer enorme verdier skapt i distrikts-Norge. Vi ønsker samtidig å gi noe tilbake til regionene der verdiene skapes ved at selskapet både har adresse og tilstedeværelse i nord. Vi ønsker primært å samarbeide med underleverandører som er små- og mellomstore private selskaper, der eierne aktivt og operativt deltar i den daglige driften. Slike virksomheter er de som har de iboende incentiver til å gjøre en veldig god jobb. M3Cargo er organisert på samme måte, der de som jobber i selskapet også er eiere, sa Persen til iLaks.

Kontrollert vekst

I starten hadde M3Cargo kun tre heltids ansatte - og betjente fem kunder i Norge.

- Jeg vil ikke ha flere kunder nå. Det er ingen vits å bli grådig og prøve å gape over for mye. Jeg vil heller sørge for å levere topp kvalitet til de fem kundene vi har. For oss betyr det hardt og målbevisst arbeid hver eneste dag, sa Persen til iFinnmark høsten 2020.



Flyspeditøren M3Cargo AS har hatt luft under vingene siden starten i 2019. I år vil selskapet omsette for 440 millioner kroner.

Av – Jonas Ellingsen

Omsetningen har økt bratt siden første driftsår 2019, der selskapet hadde salgssinntekter

på 36,8 millioner. Da drev selskapet riktignok bare i et halvt år. I 2022 hadde salgssinntektene vokst til hele 367 millioner, der årsresultatet endte på rett under 7,5 millioner kroner.

Også i år kan selskapet notere en betydelig omsetningsvekst på rundt 20 %.

- Bransjen tilsier små marginer, så volum må være ganske høyt for å oppnå lønnsomhet. Vi har klart en resultatmargin før skatt på 2,7 – 3,0 prosent årlig. Det er vi fornøyde med. Gjennom andre halvår 2023 har vi befestet posisjonen som Norges tredje eller fjerde største flyfraktselskap

i volum, sier Fred Persen til Nordnorsk Rapport.

Startet i DHL

Fred Persen er grunnlegger, styreleder og 50% eier i M3Cargo AS. Den andre halvdel eies av Gorm Fekstad. Begge jobber som flyfraktmeglere i selskapet. Frem til april 2019 jobbet Persen som DHLs lokale representant i Lakselv, der DHL hadde opprettet en transportrute med

TosLab – din leverandør av laboratorietjenester

- TosLab AS selger mikrobiologiske og kjemiske analyser av drikkevann, avløpsvann, næringsmidler, hygiene og miljø. Vi har et bredt spekter av akkrediterte analyser.
- TosLab AS bidrar med kompetansestøtte til å utarbeide internkontrollsystem, bestemme kritiske kontrollpunkt, kjemisk og mikrobiologisk rådgivning og kvalitetssikring etter regelverk og interne spesifikasjoner.
- TosLab AS tilbyr tjenester med høyest mulig kvalitet og er akkreditert av Norsk akkreditering i henhold til ISO 17025.



TosLab
www.toslab.no





SUKSESS MED FLYFRAKT: - Vi satser bevisst på samarbeid med underleverandører i små og mellomstore bedrifter med aktive eiere. Der finner vi de sterkeste incentivene til å stå på og gjøre en god jobb, sier Fred Persen i M3Cargo AS. Foto: Privat

Selv midt under pandemien hadde bedriften nylig hatt rekorddag med 17 lastebiler i sving for å hente levende kongekrabber fra ulike mottak i Finnmark. En delikat og tidskritisk vare som setter strenge krav til logistikk og løsninger.

- Vi har bare har sett starten på sjømateventyret i Finnmark. Og mer laks vil reise samme veien som krabben, sa han til avisen den gang.

Den siste spådommen har slått til for M3Cargo's del. I dag utgjør laks 95 % av fraktvolumet. Krabbe, kreps og andre skaldyr utgjør de resterende 5 %.

Antall ansatte har også vokst til 15, der seks arbeider ved kontorene i Lakselv og Oslo. Resten er sjåfører og terminalansatte.

Direkterute i det blå

I 2019 så Fred Persen store muligheter for direktefly fra Lakselv til Asia. Nødvendig infrastruktur på og rundt flyplassen var i stor grad på plass, inkludert status som såkalt «kode 4E lufthavn» som innebærer at jumbojet kan operere på flyplassen uten krav til dispensasjon fra Luftfartstilsynet. Finnmarks beliggenhet mot øst er også et fortrinn, der Lakselv har 1,5 timer kortere flytid enn Oslo til Beijing.

I dag er han ikke så optimistisk:

- Med bakgrunn i krigen er det nå utopi å håpe på å kunne utnytte vårt geografiske fortrinn. Vestlige flyselskap vil ikke få fly over Russland direkte til Asia. Russiske flyselskap vil heller ikke få landingstillatelse i Norge.

Putins militære aggresjon i hjertet av Europa har ikke bare drept hundretusener av soldater, det har også satt næringsutvikling i nordområdene årtier tilbake, sier styrelederen i M3-Cargo til Nordnorsk Rapport.

“Innsigelseshelvete”

- Du fremstår som en engasjert Finnmark-patriot og har samtidig satt fingeren på det du mener er en ydmyk kultur i “de indre fjordene”, der fremskritt og utvikling ikke står øverst på listen?

- Mangel på risikokapital er en av Finnmarks største utfordringer. I tillegg til det politiske bakteppet med et innsigelseshelvete mot all næringsutvikling som betinger et visst arealbehov. Konsekvensen er hjerneflukt og at fylket ender opp bestående av mørkerødgrønne anorakker som tror det er mulig å leve av fin utsikt alene. Det første kan vi gjøre noe med, dog med museskritt. Så langt det lar seg gjøre velger vi derfor underleverandører fra Finnmark med lokalt eierskap, for derigjennom å bidra til å styrke næringslivet i regionen, sier Persen.

Hurtige endringer

- Verden har endret seg raskt siden dere startet opp i 2019. Hva ser du i glasskulen, og hvordan vil det påvirke selskapets forretningsområde?

- Asia er verdens største marked. Vi er med andre ord avhengig av en politisk ro mellom Kina og Taiwan. Dernest vil den globale inflasjonen og økt rentenivå kunne bidra til etterspørselsdemping.

Samtidig vokser jordas befolkning. Og den trenger mer mat. Bare i Kina blir de hver eneste dag flere enn vi totalt bor i Finnmark. Kun 2 prosent av maten som spises produseres i havrommet. Det gir perspektiver.

Potensialet for norsk sjømat-eksport er betydelig. Vi har verdens nest lengste kystlinje. Kun Canada, et land så enormt

at hver av landets tre fylker alene er større enn hele Europa, har lengre kystlinje enn Norge. Da må man forvalte dette komparative fortrinnet på andre måter enn å innføre en særnorsk lakseskatt; et rammevilkår som kun bidrar til at Chile, Skottland eller Island i tillegg til landbaserte anlegg nær de store markedene oppnår gevinster, avslutter Fred Persen.

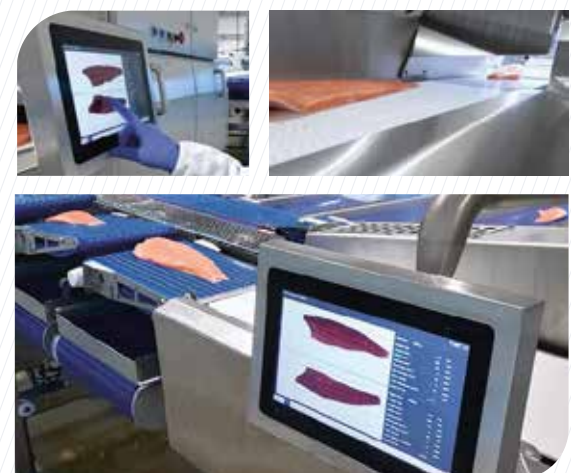
BAADER

BAADER 1860

BAADERS nye Filetinspektor



- /// Avansert Vision-teknologi
- /// Inspiserer både skinn- og kjøttside
- /// Volum- og vekt kalkulasjon
- /// Tilpasset distribusjon
- /// Hygienisk design



BAADER NORGE AS
Telefon +47 70 16 98 20
Epost SalesNO@baader.com
Web www.baader.com



Håloy Havservice

Maritimt Servicearbeid

Vi utfører:
Servicearbeid for oppdrett
Fortøyning | Vask | Slep
Heving av fritidsbåter
Not og flytekrager
Andre oppdrag

Telefon: 971 27 145
Andørjaveien 1720, 9455 Engenes
www.håloy.no | remi@arvesen.com

Ukentlig laksefly fra Evenes til Qatar



QATAR AIRWAYS: Det er ikke første gang selskapet frakter laks fra Evenes. Foto: Nordlaks.

I starten av november ble det igjen etablert direkte lakserute fra Evenes til Asia.

Av – Jonas Ellingsen

- Vi har mange kunder i Asia som er veldig glade i laks, og for å få laksen frem fersk, er vi nødt til å bruke fly. Med denne flygningen som går direkte fra Evenes til Qatar, vil vi kunne gjøre dette med mindre utslipp. Vi er glade for de andre positive følgene, uttalte Nordlaks på Facebook 1. november.

Det nystarta «lakseflyet» frakter

laks fra tre hovedaktører; Nordlaks, Ellingsen og Salmar. Flyet vil det neste halvåret frakte laks hver tirsdag til Doha i Qatar, som er et viktig knutepunkt for videre distribusjon i Asia. Håpet er å kunne forlenge perioden etter det første halvåret.

Nytt forsøk

Direkteruten er gjenopptakelse av tidligere eksport ut fra Evenes som har hatt kortere eller lengre varighet på grunn av uforutsette hendelser, som koronautbrudd, skatteregler, priser på flyfrakt og krigen i Ukraina. Men også ombygging av flyplassen på Evenes har medført at flyfrakten måtte opphøre i en periode.

Våren 2022 meldte Perishable

TIL ASIA: Fersk laks fra Nordlaks lastes inn med kurs for markeder i Asia. Foto: Nordlaks

Center Nord (PCN) om full stopp i lakseeksporten med fly ut fra Evenes. - Vi har laks men ikke fly, meldte daglig leder Stig Winter i PCN, som er eid av Astafjord Export, Fram Seafood, Ellingsen Seafood, Nordlaks, Salaks og Sjømattoget. Krigen i Ukraina hadde da doblet prisen på flyfrakt, samt at luftrommet over Russland var stengt for de fleste flyvninger.

Miljø og marked

Distribusjon av laks fra knutepunktet Doha i Qatar gjør at laksen når markedene i løpet av to dager. Med kortere reisetid kan kundene til de nordnorske oppdretterne selge fersk laks over flere dager.

Direktefly fra Evenes reduserer bilfrakt på veiene og medfører et betydelig kutt i karbonavtrykket, i følge Nordlaks. Tidligere frak-

ket selskapet laksen med lastebil til Gardermoen eller Helsinki og derfra ble den sendt videre med fly til Asia, I sum gir direktefly en mer miljøvennlig og markedsrettet tilnærming, mener Nordlaks.

Utbygging på is

I oktober 2021 lanserte Perishable Center Nord (PCN) planer om en ny flyfrakterminal i næringsparken på utsiden av Evenes Flystasjon.

- Det siste års erfaring med flyfrakt fra Evenes har gitt oss tilstrekkelig erfaring fra markedet. Kundene verdsetter løsningen og produktene er av

bedre kvalitet ved ankomst. USA er verdens største laksemarked, og Asia er det raskest voksende markedet så dette er en strategisk investering for fremtiden, meldte selskapet i en pressemelding.

Perishable Center Nord så for seg 35 flere arbeidsplasser på stedet, og mente en terminal også ville økt aktiviteten for flyplasspersonalet. Selskapet anslo at de ville kunne gå opp fra ett til fire fly daglig, med 30.000 tonn fisk i året.

Men i januar i år meldte selskapet at planene var lagt på is i forbindelse med usikkerhet rundt grunnrenteskatten. ➡➡

Laks av beste kvalitet fra Ytre Helgeland



KOBBVÅGLAKS AS

VI LEVERER ÅR ETTER ÅR

8850 Herøy - Mob. 905 85 478 - post@kobbvåg.no

Varige løsninger siden 1961

Haplast produserer høykvalitets vann- og avløpskummer, overvannsløsninger, kulverter og store tanker i polyetylen.

Vi kan levere store dimensjoner tilpasset kundens behov, med innvendig diameter opp til 3 meter. Produktene produseres med anerkjent KRAH-teknologi - laget for å vare.

Besøk oss på www.haplast.no
Tlf. 777 11 220 post@haplast.no

Haplast



Denne fotomontasjen fra Longva Arkitekter viser hvordan det planlagte anlegget vil ligge i terrenget.

Nordlaks investerer over 300 millioner

Nordlaks-konsernet satser stort på det nye smoltanlegget i Lofoten.

Av – Edd Meby

Planene til Nordlaks ble godkjent av kommunestyret i Flakstad i oktober 2022. Budsjettet for Nusfjord-utbyggingen var i utgangspunktet i overkant av 300 millioner, men det var før inflasjon og prisøkning, slik at summen i dag vil være en del høyere.

- Vi er i gang i gang med grunnarbeider, men er noe forsinket på grunn av lang saksbehandlingstid på utfyllingstiltale hos statsforvalteren. Anlegget i Nusfjord vil når det er i drift gi minst 10 faste heltidsansatte, og i tillegg kommer lærlinger og eventuelle deltidsstillinger, opplyser kom-

munikasjonsansvarlig i Nordlaks, Heidi Torkildson Ryste til Lofot-Tidende.

Nytt system

Hun opplyser at konsesjons-søknad om økt produksjon ble sendt 27. april og den er fortsatt til behandling. Nordlaks Smolt AS sitt anlegg i Nusfjord har vært i drift siden 1986 og ble sist renoveret i 2007. Anlegget er i dag et gjennomstrømningsanlegg, men Nordlaks ønsker nå å etablere et RAS-anlegg, det vil si et resirkulerende akvakultursystem for sin smoltproduksjon.

- Dette er en mer fremtidsrettet og bærekraftig løsning på flere måter. Større smolt vil redusere produksjonstida i sjø betraktelig, noe som igjen er heldig med tanke på lusebelastning og eventuell avlusing.

Ferdig i 2025

Tomta ligger slik at anlegget får god skjerming fra fylkesveien

som går til og fra turiststedet Nusfjord. Hensynet til det godt bevarte fiskeværet i Nusfjord og den nasjonale turistveien, har vært viktig for utformingen av det nye anlegget. Lokaliteten har i dag tillatelse til produksjon med bruk av opptil 150 tonn fôr, og Nordlaks Smolt har søkt om økning av fôrforbruk med 1550 tonn, til totalt 1700 tonn.

- Målet er å være i drift på det nye anlegget sent i 2025 og at 2026 blir det første året med full drift, sier Torkildson Ryste.

Investeringstakten ned

For et år siden stoppet selskapet videre investeringer som en konsekvens av innføringen av grunnrenteskatt. Det siste året er det likevel investert flere hundre millioner kroner.

- Investeringer som var alt satt i gang da forslaget om grunnrenteskatt kom, som den semilukkede tanken Hydra og kassefabrikken som ble åpnet

i desember 2022, blir fullført. Det er fortsatt svært problematisk at såpass mye er uklart når det gjelder for eksempel prisfastsetting. At det ikke er mulig å regne investeringer hjem, gjør det vanskelig å ta beslutninger rundt investeringer, sier markeds- og kommunikasjonsansvarlig Heidi Torkildson Ryste.

- Dere investerer over 300 millioner i smoltanlegg i Nusfjord i Lofoten, til tross for at den ble lagt på is?

- Da grunnrenteskatten først ble foreslått, hadde Nordlaks identifisert mulige investeringer på til sammen sju milliarder kroner for den neste seksårsperioden. Nordlaks har hele tiden sagt at vi vil fortsette å utvikle selskapet og havbruksnæringen så mye som mulig, men at investeringstakten naturlig nok vil bli betydelig saktere når det er mindre kapital.



- Det som er vanskelig å akseptere, er et uforutsigbart og svært komplisert system som gir usikre inntekter og svært mye ekstra byråkrati og rapportering både for næringa og for det offentlige, sier markeds- og kommunikasjonsansvarlig i Nordlaks, Heidi Torkildson Ryste.

Uforutsigbart

Heidi Torkildson Ryste understreker at når selskapet holder igjen investeringer, så blir konsekvensen at det blir færre nye arbeidsplasser og mindre vekst i verdiskapingen i Nordlaks og i regionen:

- En beregning fra Menon Economics i 2018, viste at hver arbeidsplass i Nordlaks genererte 2,38 arbeidsplasser i leverandørnæringa. For en del av leverandørene har dette svært dramatiske konsekvenser, fordi det betyr mindre arbeid eller stans i arbeid.

- Hvilke av de andre investeringene som ble lagt på is, vil dere likevel gjennomføre?

- Vi har ikke besluttet å gjennomføre noen av de andre investeringene som ble stoppet.

- Er det vanskelig å akseptere at oppdrettsnæringen tapte kampen mot grunnrenteskatten?

- Oppdrettsnæringa har vært tydelig på at vi kan bidra med mer skatt. Det som er vanskelig å akseptere, er et uforutsigbart og svært komplisert system som gir usikre inntekter og svært mye ekstra byråkrati og rapportering både for næringa og for det offentlige. Det har også Fiskeridirektoratet pekt på i sitt høringsvar om prisråd.



TOBIAS

Tobias 25 Admiral

Alsiktig arbeidsbåt for mange oppgaver! Båten kan leveres i mange versjoner, tilpasset kundens behov. Båten har dyp kjøll og gode sjøegenskaper, men også god fart.

Lengde: 780 cm
Bredde: 300 cm
Dyppgående: 100 cm

Motor: 140 - 370 hk
Diesel eller el. framdrift
Fart: 24 knop m/222 hk

Tobias Båt AS 5943 Austrheim
Tlf. 56169079 mail@tobias.no
www.tobias.no





NOVA SEA: Med om lag 300 ansatte, 33,3 heleide og 4 deleide laksekonsesjoner er Nova Sea AS med hovedkontor på øya Lovund en av de største produsentene av oppdrettslaks i Nord-Norge. Foto: Nova Sea AS

STOLT EIERS: - Kjærligheten til Helgelandskysten resulterte i det Nova Sea vi ser i dag. Vi bygger videre fordi vi ønsker å være en viktig samfunnsaktor i Nordland også i fremtiden, sier styreleder og majoritetseier Aino Olaisen. Foto: Nova Sea AS

Av – Jonas Ellingsen

Styret i Nova Sea har besluttet å gjenoppta byggingen av nytt slakteri på Lovund. Spaden skal settes i jorda i april 2024, og etter planene skal det nye slakteriet ta imot sin første laks i 2026.

Med det nye slakteriet vil Nova Sea øke slaktekapasiteten betraktelig. Avhengig av aktivitetsnivå, vil slakteriet bidra til 10 til 40 nye arbeidsplasser på den lille øya på Helgelandskysten. Dette kommer i tillegg til de arbeidsplassene Nova Sea har der i dag.

- Det gamle slakteriet er utdatert og trangt. Vi må ha et nytt slakteri for å henge med i utviklingen i bransjen. Med denne investeringen får vi et topp

moderne og fremtidsrettet slakteri på Lovund. Dette gir en enda bedre hverdag både for fisken vår og for våre ansatte, sier Tom Eirik Aasjord, administrerende direktør i Nova Sea.

Går videre

- Byggingen av slakteriet ble satt på vent da regjeringen i fjor høst lanserte grunnrente for havbruksbransjen. De endelige vedtakene for hva skattbar grunnrenteinntekt skal være er ennå ikke på plass, men skattesatsen er redusert fra foreslåtte 40% til 25%. I tillegg er formueskattegrunnlaget redusert betraktelig, samt at avgiftene for bransjen har blitt redusert. Nå iverksetter Nova Sea sin største investering noensinne.

- Nå har vi gått gjennom et år med stor usikkerhet som følge av grunnrenteskatten. Men vi ønsker å utvikle lokalsamfunnet vårt, gi arbeid til leverandørene våre, ha god kvalitet på fisken vi selger, samt ta godt vare på våre ansatte. Det er langt viktigere for oss enn grunnrenten, og vi er utrolig glade for å ha et styre som velger å satse så offensivt i en tid der det fortsatt er mye usikkerhet, fortsetter Aasjord.

Stort løft

Han understreker dog at investeringen er betydelig mer krevende å realisere nå etter at grunnrenteskatten ble innført. «Investeringen er en stor økonomisk belastning for oss, nå som grunnrenteskatten er innført. Vi forventer at politikerne fremover bidrar med å legge forholdene til rette langs kysten, gjennom stabile og forutsigbare rammebetingelser for oppdrettsnæringa. Nå gjør vi et formidabelt løft for å sikre både oppdrettsnæringen og leverandørindustrien i landsdelen. Vi forventer at politikerne ser

Nova Sea på Lovund:

Millardprosjekt tilbake i sporet

Etter et år med usikkerhet rundt grunnrenteskatten gjenopptar Nova Sea byggingen av nytt slakteri til to milliarder kroner på Lovund.

PLANY
Protecting values

Freshwater Basin
Reliable supply of fresh water

Cleanerfish kelps
Restingplace and hideaway for cleanerfish

Lice/algae skirts
Protects your fish against lice and algae

Lice filters
Custom made for you

Treatment tarpaulins
High-quality tarpaulin with good technical solutions

Lighting control tents
100% sunproof, fits tanks of all sizes

PLANY AS
Haugbygda 203, 6082 Gursken, NORWAY
+47 70 02 68 20 | sales@plany.no | www.plany.no

Norsk Etikett

Spesialtrykkeriet for etiketter – kompromissløse på dine vegne.

Hos oss i Norsk Etikett går stolt håndverk, fagkunnskap og teknologi hånd i hånd. Vi sørger for at det vi kan – og det vi står for – alltid kommer kundene våre til gode.

Mail: post@norsketikett.no | Tlf: 51 60 40 40



NYTT SLAKTERI: Det planlagte slakteriet kan håndtere over 500 tonn slaktefisk pr. døgn, men vil med enkle grep kunne tilpasses en høyere produksjon. Illustrasjon: Nova Sea AS

nytt i å være med på reisen videre.» sier Tom Eirik Aasjord.

Grunn til feiring

For Håkon Lund, ordfører i Lurøy var nyhetene vakker musikk og et løfte om fortsatt vekst og positiv utvikling i distriktskommunen i havgapet:

- Dette er det beste som kunne skjedd. Satsingen vil bidra til at selskapet sikrer dagens arbeidsplasser, i tillegg til at nye etableres. Investeringen på om lag 2 milliarder, er den største enkeltinvestering som noen gang er gjort i Lurøy kommune. Den vil ha stor betydning for Lovund som samfunn, og for hele kommunen. En slik satsing vil også ha ringvirkninger langt ut over kommunegrensen, og dermed ha stor regional betydning. Vi har grunn til å feire i hele Lurøy, jubler Lund.

Samfunnsbygger

Nova Sea har en lang historie som oppdrettsselskap på Helgelandskysten. Det er litt over 50 år siden den første laksen ble satt i merd utenfor Lovund. Nova Sea ønsker å være en viktig samfunnsbygger og matprodusent i de neste 50 årene som kommer.

- Selskapet vårt ble etablert med et brennende ønske om å skape et levedyktig og attraktivt samfunn for hele regionen vår. Kjærligheten til Helgelandskysten resulterte i det Nova Sea vi ser i dag, med et stort antall arbeidsplasser, og betydelige ringvirkninger for hele regionen. Vi bygger nå bedriften videre, fordi vi ønsker å være en viktig samfunnsaktør i Nordland også i fremtiden» sier styreleder og majoritetsseier Aino Olaisen



Tyske Baader er valgt som Nova Seas viktigste prosessleverandør til det nye lakse-slakteriet på Lovund.

- Vårt største fiskeriprojekt



SETTER NY STANDARD: Den nye avtalen er et resultat av flere tiår med gjensidig tillit mellom Nova Sea og Baader og setter ny standard for bransjen. Fra venstre Kjell Arthur Lind-Olsen, salgssjef i Baader Norge, Börkur Árnason, fabrikkssjef i Nova Sea, Robert Focke, CEO for BAADER Fish, Tom Eirik Aasjord, administrerende direktør i Nova Sea, og Espen Aleksander Gleinsvåg, prosjektleder i Nova Sea. Foto: Nova Sea AS

Av – Jonas Ellingsen

- Vi har alltid trodd på å flytte grensene for innovasjon, og i dette prosjektet med Nova Sea gjør vi det. Ikke bare er dette vårt største prosjekt innen fisk, men det uttrykker også vår

forpliktelse til effektivitet, hygiene og åpenhet, sier Robert Focke, administrerende direktør for Baader Fish, i en pressemelding.

Avansert teknologi

Sløyesystemet kan behandle

opptil 150 laks i minuttet. Det inkluderer et distribusjonssystem med verdens raskeste hel-fiskgrader og avanserte fileteringslinjer.

Satsingen legger vekt på redusert menneskelig kontakt og

«overlegen produksjonskontroll», og fokuserer på automatisering. I dette inngår automatisk mating av sløyemaskinene med roboter og avansert visjonsteknologi som markerer overgangen fra prototypefasen.

Forts. s. 36



**Holmøy
Maritime**

Vil du vite mer om oss?

Besøk vår webside www.holmoy.no eller følg oss på Facebook @holmoy.maritime

Holmøy Maritime

Verden trenger mer ren, sunn og klimavennlig mat. Det er vårt oppdrag og fisk er vår lidenskap!

Vår hovedbase er på Holmen i Sortland kommune. Herfra leder Holmøy Maritime AS konsernets aktiviteter.

Vår hovedaktivitet er fangst av villfisk og havbruk. Med våre ansatte, fire moderne trålere og havbrukstillatelser, produserer vi sjømat hvert år som konsumeres både i Norge og rundt om i verden.

I 2024 åpner vi vårt lakse-slakteri som vil skape 60-70 nye arbeidsplasser.

Vi tilbyr også frysetjenester, lagerhotell, lossetjenester og mer.



Forts. fra s. 35

Prosjektet introduserer BAADER 102, et nytt bedøvings- og utblødningssystem – det første i bransjen. I løsningen inngår også avansert dataovervåking, inkludert data- og bildefangst med databaselagring, for å sikre mattrygghet, produktivitet og forlenget holdbarhet.

Ny æra

– Vi har et brennende ønske om å produsere laks i verdensklasse basert på ansvarlighet i alt vi gjør. For våre ansatte er det bare én måte å produsere Nova Sea-laks på: med omtanke. Vårt fokus på omsorgsfull produksjon har satt en utfordrende kriterieliste for vår nye fabrikk.

Vi er stolte av å kunngjøre vårt partnerskap med Baader, et selskap som står for helhetlige løsninger som øker verdi, sikkerhet og effektivitet – som er noen av våre viktigste kriterier, sier Tom Eirik Aasjord, administrerende direktør i Nova Sea.

- Sammen er Baader og Nova Sea AS klare til å innlede en ny æra innen fiskeforedling, noe som styrker deres status som pionerer i bransjen. Det underliggende budskapet er klart - Baader handler ikke bare om maskiner, men tilbyr løsninger som skaper verdi, sikkerhet og effektivitet for partnerne sine. Og NOVA SEA vil fortsette å produsere verdens fineste laks, avrunder Robert Focke.

Høydepunkter i prosjektet

- **Strategisk partnerskap:**
BAADER fortsetter å være Nova Seas

primære prosessleverandør og viser sin ekspertise i å levere komplette fabrikk-løsninger.

- **Raskere prosessering:**
Det toppmoderne sløyesystemet kan behandle opptil 150 laks i minuttet. Et distribusjonssystem med verdens raskeste helfiskgrader og avanserte fileteringslinjer.
- **Setter gullstandarden:**
Satsingen legger vekt på redusert menneskelig kontakt og overlegen produksjonskontroll, og omdefinierer automatisering innen fiskeforedling.
- **Fokus på innovasjon:**
Prosjektet introduserer BAADER 102, et revolusjonerende bedøvings- og utblødningssystem - det første i bransjen.
- **Evolusjon innen automatisering:**
Automatisk mating av sløyemaskinene med roboter og avansert visjonsteknologi som markerer overgangen fra prototypfasen.
- **Helhetlig prosesseringstilnærming:**
Ved å bruke respekterte BAADER-maskiner og integrere BAADER 1860 Fillet Inspector sikres uovertruffen fleksibilitet i fileterings- og pakkeprosessen.
- **Et stort engasjement for hygiene:**
Vi introduserer CIP-systemet for BAADER 1750 Spiraltanker, som reduserer den manuelle rengjøringstiden betydelig.
- **BLogic® Factory Software:**
Denne programvaren underbygger



BYGGEKLAR TOMT: Tomta på Naustholmen er i stor grad klargjort for bygging av det nye prosessanlegget. Foto: Nova Sea

Lokale ringvirkninger

Når hjørnesteinsbedriften investerer, så drypper det på lokale bedrifter.

Før planene om nytt slakteri ble satt på vent i mai 2022, fortalte prosjektleder Espen Gleinsvåg at Nova Sea forsøker å handle lokalt også på de større delene av prosjektet. To lokale leverandører hadde allerede nådd opp i konkurransen med andre nasjonale aktører: Polar Tugs AS på Dønna for transportering av 340 000 kubikkmeter med stein fra

Nesna til Lovund, samt Mo i Rana-selskapet Infrakon AS for etablering av ny kaikonstruksjon og spuntvegg til det nye slakteriet.

I tillegg leveres en rekke varer og tjenester direkte og indirekte til prosjektet fra lokale firmaer i Lurøy og resten av Helgeland, som f.eks. Lovund bedriftsservice, MBA, Momek Services, Brødrene Dahl Mo i Rana, Lovund hotell, Lovund fiber, Elektro Helgeland og Lundeli, sier Gleinsvåg.

BAADERS engasjement for optimal drift av enkeltmaskiner så vel som fabrikkens samlede ytelse.

data- og bildefangst med databaselagring, gjør at BAADER skiller seg ut, og garanterer enestående mattrygghet, produktivitet og forlenget holdbarhet.

- **Banebrytende sporbarhet:**
Avansert dataovervåking, inkludert



Lagringsløsninger for fiske- /fryseindustrien og marine miljøer



Pallet Shuttle

Automatisk lagringsløsning for pallevare



Dypstabling

For store mengder av samme varetype



Mobile Pallereoler

En enkel måte å øke lagringskapasiteten



Skipsreoler og skap

Skreddersydd for skipets hyllebehov

Constructor Norge AS | Tlf: +47 67 11 26 00 | www.constructor.no

NORDNORSK RAPPORT

Vil du oppleve hvordan nordnorsk næringsliv griper mulighetene i Nordområdene, hvordan bygg og anlegg i nord skaper ringvirkninger og følge næringslivet i nord på pulsen? Da har vi kanskje jobben for deg.

Nordnorsk Rapport søker Markedskonsulent

- Vi søker deg som:**
- Er over gjennomsnittet opptatt av samfunnet
 - Trives med salg
 - Er selvstendig, målbevisst og resultatorientert
- Vi tilbyr:**
- Gode lønnsbetingelser/ eventuelt frilansordninger
 - Interessant portefølje
 - Interessante kunder
 - God salgstøtte

Høres dette interessant ut?

Send en kortfattet søknad med CV og referanser til: dag@nnrapport.no. Ønsker du å snakke med oss svarer ansvarlig redaktør Dag Danielsen gjerne på telefon 48 42 94 72.

www.nnrapport.no

Settefiskselskapene: Integrert og konsernkontrollert

Produksjon av settefisk foregår på land og det er mange parametere som skal følges med på og som skal være optimale for at yngelen skal vokse. Foto: Norges Sjømatråd/Marius Fiskum

De fleste smolt- og settefiskselskapene har en stor produsent av laks som hovedeier. Det gjelder også Akvafarm som er en suveren vinner

over de mest lønnsomme smoltprodusentene i Nord-Norge målt etter totalrentabilitet. Akvafarm er en del av Brødrene Karlsen-konsernet.

Av – Knut Ørjasæter

Det som imponerer mest med Akvafarm er at selskapet topper lønnsomhetslistene alle de siste tre årene. Selskapet klarer en totalrentabilitet på mellom 20 og vel 30 prosent.

Nordlaks Smolt AS puster Akvafarm i nakken om en ser på tjente penger på drift. Og var faktisk hakket bedre enn Akvafarm for 2022 da selskapet endte med en driftsmargin på 21,5 prosent mot Akvafarms 15,9 prosent.

Produksjon av yngel og smolt av laks i høy kvalitet krever erfaring og kompetanse.

Akvafarm mottar ferdig befruktete egg fra rognprodusent. Eggene oppbevares deretter i klekkebakker på kar til de klekkes etter et gitt antall døgngrader. Den første tiden etter klekking lever fisken av næring som finnes i en plommesekk på magen. Når dette er fortært går ynglene over til startforingsfase og tilføres tørrfôr. Etter hvert som fisken vokser flyttes den

over i andre kar og tilføres større mengder fôr og større pellets.

I bransjen deles det vanlig opp i vårs smolt og sommer/høst smolt. Vårsmolt er den tradisjonelle produksjonsmåten der fisken er i ferskvann fra innlegg av rogn i januar til levering i mai/juni året etter. På denne tiden vokser fisken til ca. 60 gram. Så vaksineres all fisk før den settes til videre vekst utover vinteren. Når våren kommer tilpasses fisken et liv i saltvann. Vårsmolten leveres så i mai-juni

og veier da ca. 80-130 gram. Produksjonen av Sommer-/Høstsmolt er en mer intensiv prosess der innlegg av rogn allerede skjer i november, og fisken er klar til levering allerede mellom juli og september. Denne smolten har da en størrelse på 50-70 gram.

Større smolt

Normalt setter en ut smolt på 70-100 gram. Produksjonstiden er deretter 15-18 måneder i sjø. Oppdrettere presser på for å få smolt som er en god del større

enn tidligere, helst over 250 gram. Det vil redusere produksjonstiden i sjø med 6-8 måneder. Større smolt gir redusert dødelighet i sjøfasen. En større fisk er dessuten mer robust og bedre rustet for sjøvannsfase enn en mindre på vel 100 gram.

Stor og integrert

Målt etter omsetning troner Nordlaks Smolt AS øverst på listen over settefisk og yngelselskaper i Nord-Norge. Selskapet er et stjerneeksempel på hvordan mange oppdrettselskaper opererer. Smolt- og settefiskproduksjon er en integrert del av den samlede oppdrettsvirksomheten. All settefiskproduksjon i Nordlaks-konsernet er organisert i selskapet Nordlaks Smolt AS. Nordlaks har tre landbaserte smoltanlegg; Mørsvika (Sørfold kommune), Innhavet (Hamarøy kommune) og Nusfjord (Flakstad kommune). Disse anleggene produserer all laksesmolt som Nordlaks har behov for. En liten del selges til eksterne dersom det er nok fisk.

De største produsentene av smolt, yngel og settefisk i Nord-Norge

	Selskap	Kommune	Driftsinntekter			Driftsresultat			Driftsmargin			Resultat etter skatt			Egenkapital			Lønnsomhet		
			2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020
1	NORDLAKS SMOLT AS	Hamarøy	317 299	314 552	326 533	68 063	71 553	97 250	21,5	22,7	29,8	54 904	49 034	65 788	499 999	501 284	452 250	7	6,4	8,8
2	HELGELAND SMOLT AS	Gildeskål	305 471	311 082	270 355	14 274	46 196	22 229	4,7	14,9	8,2	2 068	32 759	12 202	359 343	357 275	324 515	1,7	5,8	3,3
3	NORDNORSK STAMFISK AS	Steigen	235 963	196 776	132 907	64 648	43 480	11 965	27,4	22,1	9,0	50 860	33 503	8 603	46 650	35 790	62 286	33	22,5	8,0
4	BENCHMARK GENETICS SALTEN AS	Sørfold	206 758	171 537	105 149	79 589	32 427	29 228	38,5	18,9	27,8	50 706	14 141	17 523	217 912	160 857	140 090	13,9	6,0	5,6
5	SISOMAR AS	Sørfold	147 806	130 689	149 938	10 201	14 158	15 432	6,9	10,8	10,3	2 635	7 339	7 280	134 584	131 949	124 609	2,7	3,5	4,0
6	SALTEN STAMFISK AS	Fauske – Fuosso	147 499	78 906	85 835	15 770	2 598	7 738	10,7	3,3	9,0	12 090	1 873	6 201	79 821	72 731	70 858	10	2,2	6,8
7	NORDLAND AKVA AS	Meløy	105 153	100 968	93 335	9 142	14 291	14 365	8,7	14,2	15,4	6 119	9 856	9 755	77 184	72 413	62 557	5,0	7,5	7,3
8	AKVAFARM AS	Senja	103 100	110 427	100 824	16 443	25 734	30 233	15,9	23,3	30,0	73 580	88 252	97 576	216 518	217 938	214 685	20,7	25,1	28,4
9	SALAKS SETTEFISK AS	Salangen	82 808	42 443	161 895	-15 854	-48 266	53 517	-19,1	-113,7	33,1	-16 387	-38 981	38 989	365 836	320 259	359 240	-2,8	-8,1	9,2
10	GRYTÅGA SETTEFISK AS	Vefsn	74 478	104 038	97 751	8 241	25 422	29 176	11,1	24,4	29,8	6 017	19 223	21 793	54 440	48 423	47 330	9,7	24,8	26,2
11	SILVER SEED AS	Vågan	70 738	29 932	26 198	5 387	-8 617	-49 209	7,6	-28,8	-187,8	-1 968	-9 989	-39 215	259 429	145 019	141 298	1,1	-1,9	-12,2
12	SALTEN SMOLT AS	Bodø	68 353	54 968	38 014	-24 189	4 901	-10 454	-35,4	8,9	-27,5	-30 297	2 810	-9 476	209 667	225 963	223 154	-3,4	0,9	-3,3
13	FJORDSMOLT AS	Tjeldsund	65 901	53 205	36 922	10 789	2 888	-161	16,4	5,4	-0,4	7 304	1 307	-1 562	23 929	16 625	15 318	16,2	4,6	0,0
14	KVARØY SMOLT AS	Rana	60 403	57 751	61 613	-9 431	-8 117	8 859	-15,6	-14,1	14,4	-9 416	-7 821	5 232	30 455	39 871	27 578	-3,5	-5,4	9,0
15	LØDINGEN FISK AS	Lødingen	56 931	47 314	52 988	8 014	879	11 401	14,1	1,9	21,5	4 519	-535	7 667	70 538	66 019	66 553	5,4	0,6	8,4
	Tilsammen		2 048 661	1 804 588	1 740 257	261 087	219 527	271 569	12,7	12,2	15,6	212 734	202 771	248 356	2 646 305	2 412 416	2 332 321	8,0*	6,3*	7,3*

Kilde: Forvalt *) Gjennomsnitt for selskapene samlet

Kommentarer til tabell

Nordlaks Smolt AS: Del av Nordlaks-konsernet
Helgeland Smolt AS: Del av Nova Sea-konsernet
Nordnorsk Stamfisk AS: Norlaks, Ceamaq og Nova Sea er betydelige deleiere
Benchmark Genetics Salten AS: Del av Benchmark Genetics LTD-konsernet
Sisomar AS: Kontrollert av Holmøy og Mosseng-konsernene og med Sinkaberg Hansen som deleier
Salten Stamfisk AS: Gigante, Wenberg-familien og Øksheim-familien har betydelige eierinteresser
Nordlaks Akva AS: Del av Egil Kristoffersen & Sønner-konsernet
Akvafarm AS: Del av Brødrene Karlsen-konsernet
Salaks Settefisk AS: Kontrollert av Odd Geir Bekkeli
Grytåga Settefisk AS: Del av Kapnord-konsernet (Gigante)
Silver Seed AS: Del av Ellingsen Seafood-konsernet
Saltten Smolt AS: Gigante AS, Wenberg familien,

Ytterstad og Øksheim-familien har betydelige eierinteresser
Fjordsmolt AS: Del av Balteskard-familien

Kvarøy Smolt AS: Del av lokale interesser på Kvarøy
Lødingen Fisk AS: Deleid av Gunnar Klo-konsernet og Holmøy-gruppen

Torsvågbruket AS: Kontrollert av Steinar Eliassen
AS Glea: Del av Geir B og Tore I Johansen
H. Sverdrup AS: Kontrollert av Hartvig M Sverdrup

JM Langaas Drift AS: Del av Johan M. Langaas Bernitzen
Nic Haug AS: Kontrollert av Steinar Eliassen



Gigante Havbruk

Sjøgata 21, Bodø



ANDRE BRANSJER KAN BARE DRØMME: Gode priser og svak krone er de to viktigste faktorene for driftsmarginer som nærmer seg 40 prosent. Foto: Norges Sjømatråd/Johan Wildhagen

Av – Knut Ørjasæter

Tallene i tabellene taler godt for seg selv. Andre bransjer kan bare drømme om en driftsmargin som nærmer seg 40 prosent som er fasiten for selskapene i vår tabell sett under ett. Gode priser og svak krone er de to viktigste faktorene. Med en styrket norsk krone vil drømmemarginene raskt svekkes.

Nordlaks Oppdrett AS er det klart største oppdrettsselskapet i Nord-Norge godt fulgt av Cermaq Norway AS, Nova Sea AS og Lerøy Aurora AS. Nordlaks Oppdrett AS passerte 6 milliarder kroner i omsetning. Selskapet hadde omsetningsvekst på mellom 85 og 90 prosent sammenliknet med året før. Bak omsetningsrekorden ligger blant annet en økning i produksjonen.

I forbindelse med offentliggjør-

Nordnorske fiskeoppdrettere:

Fortsatt full fart

Det er ingen tvil om at det går for fullt og pengene renner inn i oppdrettsbransjen. 2022 ble et eksepsjonelt godt år for oppdrettsnæringen i Norge og Nord-Norge. Det gir gode bidrag til både privatøkonomien til de som er i bransjen

og til kommuner der oppdrettsbedrifter er lokalisert. Også for 2023 ser det bra ut til tross for at politikerne vil ta mer av bransjens overskudd inn i statskassen.

Oppdrettsselskap i Nord-Norge med over 100 millioner kroner i omsetning i 2022

	Selskap	Kommune	Driftsinntekter			Driftsresultat			Driftsmargin			Resultat etter skatt			Egenkapital			Lønnsomhet		
			2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020
1	NORDLAKS OPPDRETT AS	Hadsel	6 440 725	3 440 702	2 596 727	5 150 257	6 14 091	559 554	80,0	17,8	21,5	4 741 561	577 295	407 685	2 701 419	3 781 788	3 804 493	103,6	14,6	12,6
2	CERMAQ NORWAY AS	Steigen	5 864 907	4 196 051	4 475 153	2 192 102	1 221 678	1 179 235	37,4	29,1	26,4	1 717 981	899 920	936 742	7 540 177	5 946 708	4 810 418	24,2	15,6	19,8
3	NOVA SEA AS	Lurøy	3 872 772	3 012 446	2 671 567	1 251 116	794 757	734 108	32,3	26,4	27,5	1 114 686	712 007	640 501	3 536 367	3 115 685	2 720 272	21,1	25,8	25,7
4	GRIEG SEAFOOD FINNMARK AS	Alta	3 447 578	1 769 163	1 375 046	759 458	219 228	114 614	22,0	12,4	8,3	582 884	142 979	68 020	1 167 586	1 066 235	1 056 238	28,0	8,9	4,8
5	LERØY AURORA AS	Tromsø	2 774 971	2 535 695	1 945 809	718 167	438 227	293 287	25,9	17,3	15,1	539 697	318 593	182 678	1 963 356	1 423 659	1 330 533	16,2	12,7	9,5
6	EIDSFJORD SJØFARM AS	Sortland	1 438 204	1 169 202	866 880	439 624	352 802	244 064	30,6	30,2	28,2	335 109	270 116	186 682	1 371 394	1 224 424	1 071 873	17,9	17,4	15,1
7	GIGANTE HAVBRUK AS	Bodø	1 095 755	949 737	367 488	163 139	127 329	21 880	14,9	13,4	6,0	127 552	92 366	19 618	1 117 885	1 019 898	737 921	10,3	9,5	3,0
8	LOVUNDLAKS AS	Lurøy	942 767	732 546	652 248	268 449	260 315	243 646	28,5	35,5	37,4	223 189	256 191	223 821	585 169	637 998	511 336	19,3	23,3	21,5
9	ELLINGSEN SEAFOOD AS	Vågan	817 401	806 026	616 036	258 945	230 227	128 452	31,7	28,6	20,9	201 754	179 821	100 688	856 861	835 103	806 011	20,8	20,5	12,4
10	EGIL KRISTOFFERSEN & SØNNER AS	Bo i Nordland	663 020	442 541	302 680	186 712	71 453	13 072	28,2	16,1	4,3	193 220	845 629	30 577	1 816 151	1 622 932	877 303	12,4	57,9	3,3
11	GRATANGLAKS AS	Gratangen	574 110	376 765	356 273	144 991	57 826	11 502	25,3	15,3	3,2	116 787	46 156	10 336	546 054	429 267	422 086	22,4	10,6	2,5
12	SALAKS PRODUKSJON AS	Salangen	546 989	439 851	306 727	76 755	7 631	12 924	14,0	1,7	4,2	62 239	9 382	17 129	496 545	516 446	507 064	9,4	2,0	3,1
13	LOFOTEN SJØPRODUKTER AS	Vestvågøy	509 968	369 196	330 908	166 722	72 164	28 335	32,7	19,5	8,6	127 204	57 043	23 800	304 839	255 790	267 057	26,3	17,1	7,5
14	FLAKSTADVÅG LAKS AS	Senja	495 470	567 234	587 002	149 383	155 557	169 222	30,1	27,4	28,8	111 065	119 825	130 788	213 274	212 209	212 384	24,2	28,5	30,7
15	KVARØY FISKEOPPDRETT AS	Lurøy	482 390	1 125 759	934 693	80 912	42 345	28 295	16,8	3,8	3,0	40 199	22 982	17 144	298 787	324 897	321 627	6,1	4,0	4,6
16	NORTHERN LIGHTS HOLDING AS	Tjeldsund	465 052	462 877	302 912	146 603	122 038	91 337	31,5	26,4	30,2	112 424	92 593	68 023	437 795	401 745	381 152	23,2	23,5	20,2
17	ARNØY LAKS AS	Skjervøy	460 885	411 639	343 821	87 316	69 797	41 381	18,9	17,0	12,0	67 030	52 693	32 279	337 570	303 539	274 846	17,7	15,3	10,9
18	ØYFISK AS	Øksnes	432 280	362 015	195 118	111 336	113 280	37 556	25,8	31,3	19,2	82 750	84 325	27 347	267 495	229 136	191 933	19,6	21,7	9,5
19	KLEIVA FISKEFARM AS	Ibestad	385 423	462 629	407 651	38 096	11 652	4 977	9,9	2,5	1,2	30 283	11 463	7 194	395 490	355 494	366 556	6,6	2,9	1,9
20	KOBBVÅGLAKS AS	Herøy i Nordland	328 660	221 008	134 702	161 057	85 096	38 911	49,0	38,5	28,9	112 931	71 846	27 966	429 649	336 718	304 872	23,9	15,8	9,0
21	EDELFAARM AS	Saltedal	322 419	215 421	144 837	67 744	39 021	57 525	21,0	18,1	39,7	44 916	25 317	40 545	247 944	234 953	206 789	11,7	7,2	11,3
22	NORDLAKS SMOLT AS	Hamarøy	313 530	310 380	325 072	68 063	71 553	97 250	21,7	23,1	29,9	42 826	49 034	65 788	499 999	501 284	452 250	6,5	6,4	8,8
23	SELØY SJØFARM AS	Herøy i Nordland	310 843	317 457	259 276	74 482	90 256	47 971	24,0	28,4	18,5	52 510	66 784	35 540	277 949	257 329	210 545	13,2	19,1	12,8
24	HELGELAND SMOLT AS	Gildeskål	305 471	311 082	270 355	14 274	46 196	22 229	4,7	14,9	8,2	2 068	32 759	12 202	359 343	357 275	324 515	1,7	5,8	3,3
25	SØRROLLNESFISK AS	Ibestad	268 707	290 336	179 177	92 460	78 540	60 897	34,4	27,1	34,0	113 115	61 593	48 047	297 308	304 193	242 600	32,6	22,1	20,4
26	BALLANGEN SJØFARM AS	Narvik	256 390	229 711	123 863	175 598	93 740	42 076	68,5	40,8	34,0	127 673	77 074	35 917	307 786	230 113	178 040	32,9	21,2	12,4
27	SELSØYVIK HAVBRUK AS	Rødøy	254 558	139 310	84 082	94 065	27 312	3 253	37,0	19,6	3,9	71 480	18 198	1 027	150 390	81 514	70 221	36,1	13,3	1,7
28	WENBERG FISKEOPPDRETT AS	Fauske - Fuosko	246 607	176 992	147 138	56 569	24 293	48 523	22,9	13,7	33,0	44 043	18 596	40 520	272 528	258 485	274 223	10,1	5,1	11,3
29	NORDNORSK STAMFISK AS	Steigen	234 231	196 267	130 814	64 648	43 480	11 965	27,6	22,2	9,1	50 860	33 503	8 603	46 650	35 790	62 286	32,8	22,5	8,0
30	AKVAFUTURE AS	Brønnøy	221 215	274 168	143 484	59 837	32 665	-42 828	27,0	11,9	-29,8	33 070	10 321	-50 447	258 252	104 966	94 645	10,5	6,2	-8,6
31	BENCHMARK GENETICS SALTEN AS	Sørfold	206 758	171 537	105 149	79 589	32 427	29 228	38,5	18,9	27,8	50 706	14 141	17 523	217 912	160 857	140 090	13,9	6,0	5,6
32	SJURELV FISKEOPPDRETT AS	Tromsø	203 582	140 664	114 019	103 367	53 594	39 441	50,8	38,1	34,6	78 541	59 867	31 088	94 700	61 159	77 656	46,2	54,9	33,3
33	MORTENLAKS AS	Lodingen	195 834	94 505	138 587	41 940	-3 527	23 206	21,4	-3,7	16,7	31 950	-2 300	18 211	159 448	136 935	139 234	18,4	-1,6	13,6
33	ISQUEEN AS	Vestvågøy	191 633	173 084	160 639	43 219	28 004	32 595	22,6	16,2	20,3	28 980	21 349	24 767	155 760	134 281	112 932	11,2	11,5	16,0
34	TOMMA LAKS AS	Nesna	168 223	244 744	69 056	62 376	89 216	18 712	37,1	36,5	27,1	50 130	69 871	15 214	108 440	138 311	168 440	32,0	44,6	9,4
35	ØKSFJORD LAKSEINDUSTRI AS	Loppa	158 016	46 024	1 066	3 914	1 127	-2 547	2,5	2,4	-238,9	2 986	1 346	-2 465	1 974	-1 012	-2 358	16,7	12,7	-47,5
36	SISOMAR AS	Sørfold	147 812	130 689	149 938	10 201	14 158	15 432	6,9	10,8	10,3	2 635,00	7 339	7 280	134 584	131 949	124 609	2,7	3,5	4,0
37	SALTEN STAMFISK AS	Fauske - Fuosko	147 499	78 906	85 835	15 770	2 598	7 738	10,7	3,3	9,0	12 090	1 873	6 201	79 821	72 731	70 858	9,5	2,2	6,8
38	TROLLVIKA DRIFT AS	Tjeldsund	127 091	116 629	102 778	21 744	12 973	12 040	17,1	11,1	11,7	17 076	10 228	9 486	59 125	42 050	31 821	17,6	14,1	15,0
39	FJORD MARIN HOLDING AS	Brønnøy	114 598	103 510	74 751	-1 155	-1 508	-966	-1,0	-1,5	-1,3	-817	95 540	32 498	20 380	21 197	-74 342	-0,7	82,5	60,3
40	NORDLAND AKVA AS	Meløy	105 153	100 968	93 335	9 142	14 291	14 365	8,7	14,2	15,4	4 771	9 856	9 755	77 184	72 413	62 557	5,0	7,5	7,3
	Samlet for selskapene		36 539 497	27 715 466	22 672 692	13 708 987	5 857 902	4 534 457	37,5	21,1	20,0	11 502 154	5 545 514	3 566 318	30 211 340	27 376 444	23 943 586	19,8*)	17,4*)	10,6*)

Kilde: Forvalt *) Gjennomsnitt for selskapene samlet

ing av 2022-tallene tidligere i år uttalte konsernsjef Eirik Welde:

- Resultatene er knyttet til svært gode laksepriser i hele 2022. Vi har sett ca. 10 prosent økning sammenlignet med året før. Mye av prisøkningen, ca. 40-50 prosent, skyldes valutaeffekt av en svakere norsk krone mot typiske handelsvalutaer som euro og dollar. Vi kan ikke forvente slike tall fremover.

Nordlaks økte som i tidligere år egen produksjon i 2022. Den gikk opp fra 48.000 tonn i 2021 til 54.000 tonn i 2022. Totalt slaktevolum var 75.000 tonn i 2022. I 2021 var tilsvarende tall 85.000 tonn.

Samlet har selskapene vi har med en vekst i omsetningen på over 30 prosent fra 2021 til 2022 og over 60 prosent dersom vi sammenlikner 2022 med tall fra to år tilbake. Samtidig har samlet driftsresultat mer enn doblet seg fra nær 6 milliarder i 2021 til nær 14 milliarder i 2022. Fra 2020 er det er nær en tredobling.

Det er bare et selskap som har negativ drift av de 41 selskapene med en omsetning på over 100 millioner kroner i 2022, Fjord Marin Holding AS.

Utfordringer med fiskehelse

I løpet av høsten 2023 har det blitt et stadig sterkere fokus på fiskehelse. Enkelte mener dette er gått så langt at det kan true omdømmet til næringen. Det igjen har betydning for markedet ved at forbrukere kan miste tilliten til oppdrettsfisk som råvare og velger den bort fra middagsmenyen.

I årevis har det vært et ensidig fokus på lakselusen, noe som har medført stadig nye metoder for å få has på det lille dyret. Dette regnes som en av faktorene som svekker fiskehelsen.

Det er anslått at nærmere 20 prosent av dødeligheten blant fisk i merder er direkte knyttet til avlusning. Paradokset blir at fisken lider hvis den ikke avluses, og lider hvis den avluses.

Tallene fra Fiskeridirektoratet for 2022 viser at 58 millioner oppdrettslaks døde eller var i så dårlig tilstand at de ble registrert som utkast. Dette var en liten oppgang fra 57 millioner i 2021. Dødelighet kan regnes som en velferdsindikator. Det er rimelig å anta at fisk som dør har opplevd dårlig velferd før de døde, og at høy dødelighet dermed er et tegn på dårlig velferd. Landsgjennomsnittet er en dødelighet på 15 prosent.

Høyest dødelighet har vi i områdene på Vestlandet i området fra Ryfylke til Stadt med tall på over 20 prosent. Lavest er dødeligheten i området fra Nord-Trøndelag til Vesterålen.

Det er neppe tvil om at vi vil få høre mye mer om fiskehelse og at den debatten vil fortsette i tiden som kommer. Dette er problemer hele bransjen må sette inn ressurser for å bedre. Penger til dette har selskapene.

En liten påpekning til slutt:

Havet utgjør cirka 70 prosent av jordas overflate. Bare 2 prosent av maten vi spiser hentes fra havet. Det er fortsatt store muligheter for fremtiden.



STIM er etablert som en sentral leverandør av fiskehelseprodukter og -tjenester. Selskapet har hatt flere banebrytende innovasjoner både på produkt- og tjenestesiden. Her fra selskapets nybygg på Storeidøya utenfor Leknes som rommer produksjonslokaler til bakteriofagfabrikken, administrasjon og lokaler til de øvrige virksomhetene i konsernet. Foto: STIM AS

Tilleggstjenester i oppdrett:

Forskning og utvikling høyt prioritert

Norsk oppdrettsnæring har blitt en internasjonal suksess. Forskning og utvikling er en av de viktigste nøklene til suksessen. Det har gitt løsninger på problemer som har dukket opp, og problemer og utfordringer har det vært mange av. Forskning og utvikling har også bidratt til en mer effektiv produksjon hele veien, fra klekking til ferdig fisk på forbrukeres middagsbord. Forskning og utviklingsfeltet er svært bredt og omfattende. Ingen tror at de som arbeider her vil gå tom for arbeidsoppgaver med det første.

Av – Knut Ørjasæter

Tre på topp over selskaper som leverer tilleggstjenester til oppdrettsnæringen jobber med forskning og utvikling. Til sammen omsatte disse tre selskapene for over 2 milliarder kroner i 2022. Videre er det slik at selv om det er investert milliarder på milliarder, så er det fortsatt store utfordringer som krever mer forskningsinnsats, eksempelvis lakselus, forurensning og rømming.

Det er ikke bare forskning og utvikling blant selskapene som leverer tjenester tilknyttet akvakultur og oppdrett. Det er en rekke svært ulike virksomheter. De utfyller hverandre og løser

problemer eller dekker behov som oppstår sammen med oppdrettselskapene. Det kan være flytting av merder. Det kan være rengjøring av merder eller noter. Det kan være slakting og klargjøring for foredling. Det kan være dykkertjeneste. Eller det kan være reparasjon av merders notposer som NOFI Oppdrettservice driver med. Alle er viktige brikker som er nødvendige for hele næringskjeden.

Selskaper som leverer tjenester tilknyttet akvakultur er en viktig del av suksesshistorien, og mange er en suksess i seg selv.

Her ser vi litt nærmere på hva de ulike forsknings- og utviklingselskapene driver med.

STIM

Gjennom 34 år har STIM blitt et internasjonalt selskap som vært med på havbruksindustriens reise. STIM er etablert som en sentral leverandør av fiskehelseprodukter og -tjenester. Selskapet har hatt flere banebrytende innovasjoner både på produkt- og tjenestesiden. Dette inkluderer utviklingen av oljebaserte vaksiner som skal bidra til at fisken holder seg frisk.

I tillegg er selskapet leverandør og rådgiver for havbruksnæringen og tilstreber å ha et helhetlig perspektiv der en bygger på erfaringen fra vaksiner og legemidler.

Forts. s. 42

Kommentarer til tabell

Nordlaks Oppdrett AS: Del av Norlaks konsernet som er kontrollert av Inge H. Berg/IHB Invest
 Cermaq Norway AS: Del av Cermaq Group som er eid av japanske Mitsubishi Corp.
 Nova Sea AS: Kontrollert av Olaisen familien
 Grieg Seafood Finnmark AS: Del av Grieg Seafood konsernet
 Lerøy Aurora AS: Del av Lerøy Seafood Group
 Eidsfjord Sjøfarm AS: Del av Holmøy gruppen
 Gigante Havbruk AS: Kontrollerer også Kapnord AS, Gildeskål Forskningsstasjon AS
 Lovundlaks AS: Eid av Meland familien
 Ellingsen Seafood AS: Eid av Ellingsen familien
 Egil Kristoffersen & Sønner AS: Eid av Eva M. og Anna E. Kristoffersen
 Gratanglaks AS: Eid av Lundberg familien
 Salaks Produksjon AS: Kontrollert av Odd Bekkeli som startet Salaks i 1985
 Lofoten Sjøprodukter AS: Kontrollert av Mosseng familien
 Flakstadvåg Laks AS: Kontrollert av Karlson familien og del av Brødrene Karlson konsernet
 Kvarøy Fiskeoppdrett AS: Eid og kontrollert av lokale intersser på Kvarøy
 Northern Light Holding AS: Eid og kontrollert av Balteskard familien
 Arnøy Laks AS: Eid og kontrollert av Thor H. Nygaard med familie og Arnt J Berg familie
 Øyfish AS: Del av Gunar Klo konsernet
 Kleiva Fiskefarm AS: Del av Magne Arvesen & Sønner konsernet
 Kobbevågslaks AS: Eid av Jan-Terje Mikalsen familien
 Edelfarm AS: Eid av Roger Øksheim familien
 Nordlaks Smolt AS: Del av Nordlaks konsernet
 Seløy Sjøfarm AS: Kontrollert Svein C. Jakobsen familien
 Helgeland Smolt AS: Del av Nova Sea konsernet
 Sørrollnesfisk AS: Kontrollert av Åse M V Olsen familien
 Ballangen Sjøfarm AS: Deleid av Ottar Bakke og Cermaq
 Selsøyvik Havbruk AS: Eid av Aksel Owe Olsen
 Wenberg Fiskeoppdrett AS: Eid av Wenberg familien og med Øksheim familien som deleier
 Nordnorsk Stamfisk AS: Norlaks, Ceamaq og Nova Sea er betydelige deleiere
 Akvafuture AS: Brynjar Kristian Forbergskog med familie har kontrollerende eierinteresser
 Benchmark Genetics Salten AS: Del av Benchmark Genetics LTD konsernet
 Sjørelv Fiskeoppdrett AS: Eid av Terje Harder Hansen familien
 Mortenlaks AS: Del av Ytterstad konsernet
 Isqueen AS: Eid av Kurt Johan Svendsen familien
 Tomma Laks AS: Deleid av Kjell Dahl og med Nova Sea som 49 prosent eier
 Øksfjord Lakseindustri AS: Eid av Royal Greenland Seafood
 Sisomar AS: Kontrollert av Holmøy og Mosseng konsernene og med Sinkaberg Hansen som deleier
 Salten Stamfisk AS: Gigante, Wenberg familien og Øksheim familien har betydelige eierinteresser
 Trollvika Drift AS: Kontrollert av Balteskard familien og Åse M V Olsen familien
 Fjord Marin Holding AS: Eid og kontrollert av Gustav Magnar Witzøe
 Nordland Akva AS: Eid av Eva M. og Anna E. Kristoffersen via Egil Kristoffersen & Sønner AS

Forts. fra s. 41

Kompetansen og tjenestetilbudet omfatter også marine miljøundersøkelser, støtte til areal-søknader og planer, samt regulatorisk rådgiving. Det kan være viktige bidrag i ulike søknadsprosesser.

Stim har delt virksomheten opp i fem ulike forretningsområder; Fiskehelse, Miljø, Plan & Areal, Farmasi og Forskning. Selskapet har kontorer en rekke steder langs norskekysten i tillegg til tilstedeværelse i Chile, Storbritannia, USA, Canada, Island og Kina.

LetSea & Gildeskål Forskningsstasjon

LetSea har etablert Norges største forsøks- og forsknings-senter for havbruk. Selskapet presenterer seg som en totalleverandør av kontrollerte forsøk og prosjekt, med infrastruktur fra små kar til fullskala merder. Dette gjør det mulig å teste ut i liten skala før en deretter eskalerer opp.

Selskapet kontrolleres av Gigante Havbruk AS som kontrolleres av Lorentsen-familien i Bodø. Med sterke næringsaktører innen oppdrett som eiere, er det ikke overraskende et næringsrettet fokus som kjennetegner virksomheten til LetSea.

LetSea og Gildeskål Forskningsstasjon kan oppfattes som søsterselskaper. Gigante Havbruk er hovedaksjonær i Kapnord AS som igjen kontrollerer LetSea. Samtidig er Gigante Havbruk eneeier av Gildeskål Forskningsstasjon.

Selv beskriver Gildeskål Forskningsstasjon egen virksomhet som gjennomføring av forskningsprosjekter innen biologiske og teknologiske problemstillinger både i småskala og full kommersiell skala. Det økonomiske grunnlaget for FoU-aktiviteten er inntekter fra ulike forskningsprosjekter.

Driften skjer uten grunnbevilgning fra den norske stat selv om enkeltprosjekter kan ha delvis statlig finansiering.



Gildeskål Forskningsstasjons økonomiske grunnlag for FoU-aktiviteten er inntekter fra ulike forskningsprosjekter. Det er imidlertid salg av laks som gir selskapet et ekstra puff i inntjening og resultat. Foto: GIFAS

Grunnlaget for virksomheten er utvikling av samarbeidet med industri der de bidrar til å knytte industri og universiteter/forskningsmiljøer sammen. Tett samarbeid med industri sikrer at resultater fra FoU-prosjekter har direkte relevans i næringen.

Dette kan eksempelvis være:

- Lusetette merdkonsepser
- Løsning for reduksjon av lusepåslag

- Merdkonsept for transport av fisk

Det er imidlertid salg av laks som gir selskapet et ekstra puff i inntjening og resultat. Gildeskål Forskningsstasjon AS har 6 konsesjoner med en produksjonskapasitet på 7000 tonn sløyd laks pr år. I alt har selskapet 128 merder som kun brukes til forskning og er Norges største private forskningsstasjon.

Gjennomgående er lønnsomheten i Gildeskål Forskningsstasjon AS langt bedre enn både Stim AS og LetSea AS. De tre siste årene har Gildeskål Forskningsstasjon hatt et samlet årsoverskudd på litt under 180 millioner kroner. De to andre har tilsvarende vel 69 millioner hver med til dels betydelig høyere omsetning.



Selskaper med tjenester tilknyttet akvakultur i Nord-Norge med omsetning over 30 millioner kroner i 2022

	Selskap	Kommune	Driftsinntekter			Driftsresultat			Driftsmargin			Resultat etter skatt			Egenkapital			Lønnsomhet		
			2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020	2022	2021	2020
1	STIM AS	Vestvågøy	1 016 469	905 308	643 697	50 957	23 006	17 244	5,0	2,5	2,7	38 371	16 562	14 171	45 943	31 140	29 676	18,1	10,0	8,3
2	LETSEA AS	Dønna	623 856	457 675	246 475	64 835	31 947	-3 907	10,4	7,0	-1,6	50 275	16 731	2 462	174 856	144 587	127 856	20,2	12,1	3,0
3	GILDESKÅL FORSKNINGSSTASJON AS	Gildeskål	415 527	417 498	329 195	116 973	96 511	28 000	28,2	23,1	8,5	88 863	72 815	17 677	333 096	353 529	297 746	19,6	17,0	5,2
4	POLARFEED AS	Vestvågøy	196 095	99 835	232 527	-6 097	-11 544	-8 794	-3,1	-11,6	-3,8	-7 768	-10 425	-7 161	10 748	10 145	6 417	-3,8	-9,6	-4,0
5	BRØNNBÅT NORD AS	Ibestad	140 554	167 082	92 148	27 721	84 105	26 883	19,7	50,3	29,2	14 277	60 124	19 554	277 254	262 977	205 853	4,1	16,4	8,6
6	AQUAVISNING AS	Vågan	138 903	116 461	83 297	-99	49	81	-0,1	0,0	0,1	29	42	87	28 162	23 715	23 421	0,1	0,2	0,4
7	FINNSNES DYKK & ANLEGG-SERVICE AS	Senja	112 428	103 320	110 578	2 836	23 208	14 277	2,5	22,5	12,9	658	17 571	10 103	58 821	59 163	44 342	2,4	24,3	16,5
8	NOFI OPPDRETTSERVICE AS	Tromsø	86 684	82 615	63 194	3 241	8 211	10 681	3,7	9,9	16,9	-834	5 570	7 461	38 428	39 262	33 692	1,9	5,4	11,1
9	HAVBRUKSSERVICE AS	Herøy i Nordland	60 898	21 679	i.a.	12 039	256	i.a.	19,8	1,2	i.a.	5 639	6	i.a.	8 645	3 006		25,5	i.a.	i.a.
10	HÅLØY HAVSERVICE AS	Ibestad	57 486	61 164	75 906	3 467	2 030	19 022	6,0	3,3	25,1	596,0	732	13 542	43 026	42 430	41 698	2,8	2,2	22,0
11	AKVAPRINS AS	Senja	51 766	37 132	36 231	-613	1 454	2 229	-1,2	3,9	6,2	-2 354	29	152	1 399	3 753	3 725	-0,5	1,2	1,9
12	PHARMAQ FISHTEQ AS	Nesna	48 879	49 277	43 887	-26 281	-2 660	5 181	-53,8	-5,4	11,8	-21 117	-2 742	5 077	11 623	12 807	13 923	-36,8	-3,1	16,0
13	HAVIDA AS	Brønnøy	41 666	27 712	22 478	4 794	2 371	2 624	11,5	8,6	11,7	3 606	1 780	1 938	8 402	6 122	5 278	29,2	19,8	29,7
14	FOLDEN AKVA AS	Steigen	40 646	63 119	40 507	686	9 091	6 239	1,7	14,4	15,4	376	6 954	4 930	14 484	14 108	11 154	2,9	39,2	36,6
15	NOVA SEA AQUASERVICE AS	Lurøy	40 599	37 137	32 384	2 698	4 276	1 858	6,6	11,5	5,7	2 114	3 186	1 328	34 137	32 023	28 837	5,4	7,9	4,2
16	HYDRO FISH CARE AS	Herøy i Nordland	35 414	35 324	49 587	-1 226	814	16 571	-3,5	2,3	33,4	-905	552	12 752	20 069	20 975	30 423	-3,5	2,1	45,2
17	HELGELAND AQUA SERVICE AS	Lurøy	31 768	4 395	i.a.	5 131	-1 822	i.a.	16,2	-41,5	i.a.	1 775	-2 480	i.a.	14 725	12 950	i.a.	6,3	i.a.	i.a.
18	HERØY SERVICEBÅT AS	Herøy i Nordland	30 472	27 972	30 458	2 647	976	6 884	8,7	3,5	22,6	2 395	333	5 051	13 665	11 271	12 438	11,4	3,2	28,0
	Tilsammen		3 170 110	2 714 705	2 132 549	263 709	272 279	145 073	8,3	10,0	6,8	175 996	187 340	109 124	1 137 483	1 083 963	916 479	5,8*)	9,3*)	14,5*)

Kilde: Forvalt *) Gjennomsnitt for selskapene

Kommentarer til tabell

Stim AS: Eid av Jim R. Nordly
Letsea AS: Del av Kapnor-konsernet, og i tillegg er Biomar deleier
Gildeskål Forskningsstasjon AS: Del av Gigante-konsernet
Polarfeed AS: Eid og kontrollert av Jim R. Nordly
Brønnbåt Nord AS: Deleid av hhv. Erling Lundberg Holding AS, Magne Arvesen & Søner AS og Salaks Holding AS

Aquavisning AS: Del av Nordlaks konsernet
Finnsnes Dykk og Anleggsservice AS: Eid av Keneth Larsen
Nofi Oppdrettservice AS: Kontrollert av Torggrim Rørtveit-familien
Havbruksservice AS: Deleid av Nova Sea. Startet opp i 2021
Håløy Havservice AS: Eid 50/50 av Gratanglaks AS og Kleiva Fiskefarm AS
Akvaprins AS: Kontrollert av Brodrene Karlson-konsernet
Pharmaq Fishteq AS: Eid av Zoetis Netherlands 3 B.V.

Havide AS: Kontrollert av Frode Bakken og Tomas R. Sund
Folden Akva AS: Kontrollert av Tarald Sivertsen
Nova Sea Aquaservice AS: Del av Nova Sea-konsernet
Hydro Fish Care AS: Deleid av flere ulike oppdrettselskaper
Helgeland Aqua Service AS: Opprettet i 2021, deleid av Nova Sea-konsernet
Herøy Servicebåt AS: Eid av Jøran Olsen med familie



Måsøy
Næring og Havn KF
Måsøy kommune

Måsøy kommune har store fiskeriresurser og fantastisk natur med fjorder, hav og vind.

Måsøy Næring og Havn tilbyr kaileie og gode havnetjenester.

Vi tilrettelegger, utvikler og bistår ved etableringer – innen fiskeri, havbruk, reiseliv, infrastruktur eller annet.



**GISKE
SHIPPING**

**Specialised in reefer container
shipments worldwide.**

Giske Shipping AS

Kongensgate 12,
6002 Ålesund
Norway

www.giske.com
giske@giske.com
+47 70 12 25 55

Agent in Norway for



Tromsø er størst på formuelisten



Heidi Holmøy



Ola Holmøy



Knut Holmøy

De 300 største formuene i Nord-Norge utgjør til sammen 46 milliarder kroner.

Av – Edd Meby

Ser vi på listen over de største formuene i Nord-Norge er de 11 øverste fra Nordland, som også har 78 av de 100 største formuene, og dominerer listen. Troms har 95 på listen, mens Finnmark har 32. Og i den evige rivaliseringen mellom Tromsø og Bodø kan Tromsø skryte på seg å ha 54 av de 300 mest formuende, mens Bodø har 46. De 300 personene på listen sitter i alt på formuer for 46 milliarder kroner.

Vokser med 3 milliarder

Oppdrettsfamilien Berg fra Hadsel tar som vanlig stor plass i toppen av listen, der gründer Inge er nummer 1 med hele 3,4 milliarder i formue. Så betaler han da også 44 millioner i skatt. Barna Amalie, Therese, Sivert og Robin ligger på henholdsvis 4., 5., 6. og 7. plass. Samlet har disse fem en formue på 6,6 milliarder kroner. Nordlaks-konsernet fortsetter å vokse og de høye prisene på laks gjør at både verdiene i selskapet og de personlige formuene vokser.

På tilsvarende liste i Nordnorsk Rapport i 2021 hadde de fem medlemmene av Berg-familien en samlet formue på 3,6 milliarder, altså en vekst på 3 milliarder på to år.

Familiesuksess

I nabokommunen Sortland sitter familien Holmøy på store verdier. Holmøy-konsernet feiret sitt 50-årsjubileum i år, og investerer i disse tider rundt en milliard kroner i et splitter nytt lakseslakteri. Selskapet startet sin eventyrlige utvikling med én tråler i 1973, og har i 2023 driftsinntekter på nesten 300 millioner. I dag er selskapet stor på både hvitfisk og oppdrett. Mannen som startet det hele, Ola Helge Holmøy er notert med en formue på 700 millioner, mens Heidi Holmøy har 513 millioner i formue og daglig leder Knut Roald Holmøy 509 millioner.

Lokal verdiskaping

Mens flere andre familieeide oppdrettselskaper de senere år er solgt og gått på børs, ser det ut som om familiene i Vesterålen tenker annerledes. Firmaet Egil Kristoffersen & Sønner AS driver med oppdrett både i hjemkommunen Bø og i Meløy sør for Bodø. Selskapet eies i dag av søstrene Eva Marie og Anna Kristoffersen som for-

De tre Holmøy-ene Ola, Knut og Heidi hadde i 2022 en innbetalt skatt på 22,5 millioner, selv om den samlede inntekten var på 8,6 millioner. Den samlede formuen var på 1,72 milliarder kroner. Foto: Foto: Holmøy Maritime

valter lisensverdier som er anslått til 1,8 milliarder kroner. Eva Marie Kristoffersen har de senere år ligget helt i toppen av formuelisten i Nord-Norge, og har fra 2021 til i dag økt sin formue fra 667 til 906 millioner kroner – og har tydeligvis ingen planer om å realisere noen av disse verdiene gjennom et salg:

- Vi har ikke til hensikt å sitte nede i Monaco og telle penger, det er ikke det som gir oss verdier, har hun uttalt i et intervju med E24.

Menn dominerer

Eva Marie Kristoffersen er forøvrig en av svært få kvinner på listen over de 300 største formuene i Nord-Norge. Bare 57

avdisse er kvinner, en andel på 19 prosent. Kvinnene har 23 prosent av de 30 største skattebetalerne og 23 prosent av de 30 på listen over høyeste inntekt. Eneste kvinne som topper en av våre lister er Årslaug Stunes (89) fra Evenes, som eier alle aksjene i selskapet Evenes Maskinutleie AS, og står med 66,9 millioner i inntekt. Stunes solgte i 2022 en tomt på Evenes til Adolfsen-brødrene for 74 millioner kroner, og står oppført med en formue på 35 millioner. På lister som normalt domineres av yngre mennesker, kan vi på 8. plass over høyeste inntekter også finne 90 år gamle Oleif Frantzen fra Hamnvik, som hadde 25,7 millioner i inntekt og sitter på en formue på 23,2 millioner.

disjonelt fiskeri eller oppdrett. Førstemann på listen som ikke kommer fra sjømatnæringen er Trond Eirik Paulsen fra Bodø på 11. plass, som står oppført med en formue på 636 millioner kroner. Han ble rik da han solgte majoritetsandelen i it-selskapet Poweroffice, som driver med regnskapssystemer, til Visma i 2019.

Med glede?

Store verdier betyr store skatteinntekter for kommune og stat, og tilsvarende store utgifter for de som skal betale. Det gjelder både for folk flest og for de rikeste. Hvorvidt de som ligger på vår Topp 30-liste over skattebetalere betaler sin skatt med glede vites ikke, men det er kanskje ikke det mest interessante.

De betaler i alle fall sin skatt, og mange av dem er samfunnsbyggere og patrioter som bidrar til utvikling, vekst og store lokale ringvirkninger i små kommuner.

Forts. s. 46

Svolvær Seafood AS

Vi kjøper fersk fisk, frossen fisk, salt fisk, fra nord til sør. Vi har mange leverandører som leverer til oss i dag, og konkurransedyktige priser til enhver tid.

Tlf: 76 07 71 90.
Mob.: 971 31 000
E-post: post@sfisk.no



Sjømat selger

Listen over formuene gir et godt inntrykk av de store verdiene som skapes i fiskeri og havbruk. 10 av de 10 største formuene på vår liste er skapt gjennom tra-

WARVIK

MEK. VERKSTED A/S

- Konstruksjon og engineering
- Maskin og sveiseteknikk
- Spesialproduksjon
- Maskinbygging
 - Bergverk
 - Havbruk
- Bygg og Anlegg
- Prosess- og offshoreindustri

Godkjent for produksjon iht EN 1090, stål og aluminium. Godkjent lærebedrift.

Tlf.: 712 92 236 • www.warvik.no • Sørlandsvegen 1540 • 6637 Flemma

TOPP 300 FORMUE NORD-NORGE

Nr.	Fornavn	Etternavn	Kommune	Nettoformue
1	INGE HARALD	BERG	Hadsel	3 433 431 573
2	OLA	BRAANAAS	Bø	1 388 056 878
3	EVA MARIA	KRISTOFFERSEN	Bø	906 932 778
4	AMALIE	BERG	Hadsel	795 021 719
5	THERESE	BERG	Hadsel	793 617 263
6	SIVERT	BERG	Hadsel	793 020 208
7	ROBIN HARALD	BERG	Bodø	775 373 409
8	OLA HELGE	HOLMØY	Sortland	700 589 509
9	TROND EIRIK	PAULSEN	Bodø	636 252 385
10	BENEDICTE SIGRID	SCHILBRED	Tromsø	631 581 713
11	ANNA ELISABETH	KRISTOFFERSEN	Bodø	602 744 674
12	PER INGE	STRAND	Harstad	525 961 960
13	KJETIL	STRAND	Harstad	521 397 676
14	HILDE	FORBERGSKOG	Brønnøy	520 584 390
15	HEIDI	HOLMØY	Sortland	513 599 825
16	KNUT ROALD	HOLMØY	Sortland	509 091 918
17	GERD MARY LOVISE	MELAND	Lurøy	473 264 922
18	BRYNJAR KRISTIAN	FORBERGSKOG	Brønnøy	466 600 180
19	EVEN	CARLSEN	Bodø	466 196 431
20	SOLVÅR	HARDESTY	Bodø	427 363 097
21	SVEIN ERIK	DRECHSLER	Vågan	412 454 597
22	ROAR	DONS	Tromsø	387 315 802
23	SVERRE CHRISTIAN	UTVÅG	Harstad	374 179 973
24	THOR	DRECHSLER	Vågan	373 538 011
25	EINAR ANDREAS	SISSENER	Bø	363 731 973
26	MARIA	OLAISEN	Bodø	326 542 981
27	TORSTEIN	MOE	Brønnøy	278 599 110
28	JACOB PALMER	MELAND	Lurøy	268 563 247
29	HELEN	SIVERTSEN	Bodø	267 464 499
30	JONNY	BERFJORD	Donna	266 275 103
31	ARNT INGE	AAKER	Donna	254 663 212
32	STEIN RUNE	ØIJORD	Rana	250 596 266
33	LINE	ELLINGSEN	Vågan	248 240 601
34	KENT OVE	ØIJORD	Rana	244 971 343
35	STIG OTTO	NILSEN	Bodø	241 171 720
36	BENTE	SIVERTSEN	Steigen	239 440 187
37	ODD ERIK	HANSEN	Tromsø	237 807 612
38	MORTEN CHRISTIAN	JAKHELLN	Bodø	233 994 289
39	OLE MARTIN	ALMELI	Bø	231 774 308
40	THOMAS	KRÆMER	Tromsø	230 895 108
41	HEIDI IRENE	MARTINUSSEN	Tromsø	230 543 620
42	KJELL GUNNAR	OLSEN	Ibestad	228 112 211
43	GEIR OVE	AAKER	Donna	222 806 455
44	JIM ROGER	NORDLY	Vestvågøy	220 032 319
45	ANDREAS	ELLINGSEN	Vågan	215 729 373
46	RIKARD ARNE	STORVESTRE	Bø	211 685 375
47	OLAV HENRY	OLSEN	Ibestad	202 468 532
48	IVAR	AUSTAD	Tromsø	201 997 106
49	ARVID ANDREAS	NERGÅRD	Senja	193 066 194
50	ODD GEIR	BEKKELI	Salangen	192 691 699
51	KJELL	DAHL	Nesna	186 958 936
52	HÅKON KRISTIAN	TOMBRE	Bø	183 168 277
53	HILDE	LORENTSEN	Bodø	179 322 854
54	KRISTIAN	LORENTSEN	Bodø	178 296 374
55	MORTEN	LORENTSEN	Bodø	176 839 125
56	JONATHAN	LÆRDAL	Tromsø	176 266 057
57	KURT JOHAN	SVENDSEN	Vestvågøy	175 169 297
58	RITA	KARLSEN	Senja	173 238 898
59	RANDI PAULA	KARLSEN	Senja	171 760 218
60	HELGA	ELLINGSEN	Vågan	168 578 598
61	TERJE ARNULF	JOHANSEN	Senja	167 525 012
62	FRODE MICHAL	NILSEN	Andøy	167 523 716
63	HALLBJØRN	BERG-HANSEN	Vefsn	165 460 535
64	ANDRE	LØVOLD	Bodø	164 319 773
65	BÅRD	SVERDRUP	Tromsø	164 185 742
66	GEIR ASBJØRN	PEDERSEN	Vestvågøy	163 772 671
67	INGVILD	DAHL	Tromsø	162 400 290
68	ULF CHRISTIAN	ELLINGSEN	Vågan	161 953 084
69	THOR HELGE	NYGAARD	Skjervøy	161 366 020
70	JAN ERIK	JAKOBSEN	Herøy (Nordland)	158 790 619
71	BIRGITTE	JOHANSEN	Alta	157 492 836
72	RUNE	HANSEN	Tromsø	157 343 400

73	BJØRNAR	OLAISEN	Lurøy	157 017 103
74	ANNIKEN	AARSTEIN	Vågan	154 526 705
75	JOHAN ERIK	WULFSBERG	Rana	150 574 157
76	BENN HARALD	EIDISSEN	Bodø	149 013 413
77	BØRGE	ARVESEN	Ibestad	147 644 172
78	RAGNVALD BENT	ERIKSEN	Vågan	147 424 592
79	JOHANNES ARNE	ARVESEN	Ibestad	143 382 625
80	JAN-TERJE	MIKALSEN	Herøy (Nordland)	143 314 051
81	GUNNAR	MIKALSEN	Herøy (Nordland)	141 619 587
82	BJØRG HILDA	STEMLAND	Lurøy	141 325 002
83	LORENTZ HUGO	HARDY	Værøy	139 364 095
84	ODD VIGGO	MØLMANN	Lebesby	136 736 378
85	VEGARD	MIKALSEN	Leirfjord	136 524 197
86	KJARTAN	KARLSEN	Harstad	135 753 698
87	STIAN ANDRE	ARNTZEN	Harstad	134 076 886
88	GUNNAR	WILHELMSEN	Tromsø	133 995 922
89	BØRGE	NILSEN	Sortland	133 392 303
90	BJØRN RONALD	OLSEN	Nordkapp	133 066 397
91	VIDKUN	WILSGÅRD	Senja	132 195 488
92	ARNE NORVAL	MATHISEN	Værøy	131 572 706
93	BJØRN CATO	TRAASDAHL	Tromsø	131 454 785
94	GUNNAR HUGO	JOHANSEN	Bodø	129 079 971
95	MORTEN ANDRE	ROMSLO	Vefsn	128 466 653
96	TERJE	STEIRO	Sortland	128 053 953
97	TOM-ERIK	MIKALSEN	Herøy (Nordland)	126 982 082
98	ARNT REIDAR	NERMO	Vefsn	123 204 368
99	RAGNVALD ARNE	ANDERSON-HELALA	Bodø	121 641 406
100	FREDD-JARLE	WILSGÅRD	Tromsø	120 681 708
101	BENGT FRODE	HANSEN	Tromsø	118 662 908
102	MARIUS	LØKEN	Vågan	118 442 340
103	BERNT	ENDRERUD	Senja	118 348 619
104	KRISTIAN FREDRIK JARL	KLO	Øksnes	118 139 961
105	ØYSTEIN	BALTESKARD	Tromsø	117 039 943
106	STÅLE MALVIN	NILSEN	Narvik	116 578 626
107	PÅL HENRIK	BERG	Tromsø	115 295 107
108	ARNE	BALTESKARD	Tjeldsund	115 102 800
109	ARVID OTTO	HANSEN	Alta	114 892 938
110	ASTRID	KLO	Øksnes	109 678 912
111	SØREN NIKOLAI	BALTESKARD	Tjeldsund	108 978 441
112	JOHN-OSKAR	NYVOLL	Tromsø	108 705 291
113	ULF	ELLINGSEN	Vågan	108 378 586
114	PÅL	JØNSSON	Tromsø	107 568 064
115	KARIN ANNIE	MIKKELSEN	Kåfjord	106 963 146
116	ELISABETH	BALTESKARD	Tjeldsund	106 696 421
117	AUD SIGNY	BERGE	Bø	106 612 812
118	HÅVARD	OLSEN	Lurøy	105 246 916
119	LIV GRETE	ELLINGSEN	Vågan	104 960 970
120	GJERMUND	OLSEN	Lurøy	104 089 167
121	TROND IVAR	PEDERSEN	Tana	103 503 332
122	GEIR	LUNDBERG	Gratangen	102 983 054
123	ERIC LAWRENCE	WIİK	Tromsø	101 864 795
124	JAN MORTEN	SØRGÅRD	Harstad	101 089 914
125	KJELL MIKAL	BJØRKLID	Lyngen	100 965 366
126	IDA	KNUTSEN	Lurøy	100 086 616
127	JØRN KNUT	JOHANSEN	Harstad	99 867 222
128	FRANK	ARNTSBERG	Grane	98 969 117
129	GEIR RONNY	SVENDSEN	Vestvågøy	98 827 922
130	ODDVAR SIGVARD	ANTONSEN	Tromsø	97 039 956
131	PER HALVARD	STRAND	Harstad	96 364 883
132	TOR	OVESEN	Sørreisa	95 545 790
133	ANDREAS	WILLUMSEN	Tromsø	95 180 108
134	JENS PETTER	OPSHAUG	Narvik	94 988 293
135	TOR	LUNDBERG	Gratangen	94 890 607
136	RUNE	MADSEN	Tromsø	94 039 530

137	STIG OLAF	LØNNUM	Rana	93 847 617
138	JØRN-VIDAR	JOHANSEN	Bodø	93 830 794
139	PER IVAR	MOLUND	Tromsø	92 685 529
140	DAN MORTEN	TRULSSEN	Målselv	91 617 587
141	HÅKON	NILSEN	Hadsel	91 450 277
142	ANDREAS	JOHANSEN	Bodø	91 359 628
143	MATS	LUNDBERG	Gratangen	91 132 254
144	BØRGE	LORENTZSEN	Donna	90 753 861
145	JOHNNY VIGGO	BÅRDSEN	Senja	90 557 135
146	STIAN	LUNDBERG	Gratangen	89 694 359
147	MAIKEN	JOHNSEN	Bodø	89 481 760
148	TORBJØRN HALVDAN	PEDERSEN	Vestvågøy	89 352 891
149	AKSEL OWE	OLSEN	Rødøy	89 071 187
150	ARTHUR-JULIUS	ABELSEN	Bodø	88 627 083
151	TROND SIGURD	TØRDAL	Bodø	88 596 122
152	MONA	SØRGÅRD	Harstad	88 042 013
153	OLA BALTZER	EIDBERG	Harstad	87 720 795
154	BÅRD HENRIK HJALMAR	HENRIKSEN	Hammerfest	87 614 346
155	TOR	HAUG	Vestvågøy	86 905 685
156	CHRISTIN	HANSEN	Tromsø	86 391 451
157	ARE	FIGVED	Nesseby	86 093 427
158	INGER KAROLINE	KLO	Tromsø	85 669 970
159	TOR	WÆRAAS	Alta	85 421 795
160	ERIK	MATHISEN	Tromsø	84 905 477
161	GULL BRITT	JOHNSEN	Harstad	84 857 872
162	GØRAN	IMINGEN	Bodø	84 124 726
163	MARIT JOHANNE	SKIPNES	Bodø	83 971 449
164	THOR HARTVIK	OLSEN	Målselv	83 400 260
165	HANNE BERIT	BERG-HANSEN	Vefsn	82 690 814
166	HÅKON	WILLUMSEN	Tromsø	81 603 251
167	HEIDI ELLIN	LORENTZSEN	Donna	81 358 247
168	OTTAR	BERGERSEN	Bø	80 760 233
169	LILL ODDLAUG	HANSEN	Tromsø	80 630 842
170	LARS	WORKINN	Tromsø	79 507 990
171	AGNAR HARALD	ANGELL	Sørreisa	79 335 695
172	LORENTS INGE	PETTERSEN	Lurøy	79 209 780
173	HANNE	LUNDBERG	Gratangen	79 064 255
174	VIDAR FREDRIK	KRISTOFFERSEN	Brønnøy	78 515 087
175	MATHIAS	LUNDBERG	Gratangen	78 485 449
176	MONICA	LUNDBERG	Gratangen	77 910 511
177	STIG ARNE	ALBERTSEN	Vågan	77 908 412
178	JOHN JULIUS	JAKHELLN	Bodø	76 950 589
179	ATLE SIGMUND	BERGE	Bø	76 652 878
180	THERESE	SIVERTSEN	Fauske	75 934 651
181	HEGE	KARLSEN	Rana	75 910 463
182	STEFFEN	JAKOBSEN	Herøy (Nordland)	75 700 776
183	ANDREAS	JAKOBSEN	Herøy (Nordland)	75 646 216
184	INGE HENNING	ANDERSEN	Bodø	75 610 181
185	TED ROBIN	ENDRESEN	Øksnes	75 546 554
186	KENETH	LARSEN	Senja	75 494 811
187	HALVDAN	HEGGHEIM	Alta	75 333 033
188	OLE KRISTIAN	ERTSVIK	Bodø	75 239 072
189	ØRJAN STENER	NILSEN	Sortland	75 238 367
190	LARS	EIDISSEN	Tromsø	74 704 748
191	MATS	YTTERSTAD	Bodø	74 036 932
192	TORBJØRN	FOLGERØ	Alstahaug	73 422 433
193	KJELL ROGER	SKÅLVOLD	Steigen	73 277 572
194	HANS ERIK	HANSEN	Tromsø	73 203 843
195	EINAR	JØRGENSEN	Bodø	73 039 903
196	ROALD	JOHANSEN	Alta	72 193 064
197	PAUL BIRGER	TORGNES	Brønnøy	71 151 287
198	CECILIA-ADRIANA	LUNGOCI	Bodø	70 577 538
199	IVAR	ANDREASSEN	Bodø	70 280 920



MBH utviklar og produserer hydraulisk utstyr for maritimt miljø

- Vinsjar og capstanar
- Kraner og anna løfteutstyr
- MOB davitar og kraner
- Sidepropellar
- Spesialprodukt og
- Systemløysingar



Launch And Recovery System (LARS)
er dekkande for hoveddelen av produktspektret vårt

Tlf.: 71 64 77 00 • e-post: post@mbh.no | Mjosundvegen 306 • 6693 Mjosundet



Shiplight.no

Dekkslys
Innvendig og
Utvendig belysning
Marine armaturer
Signallys
Søkelys
Lanterner

Olsen Batterier
BATTERI- OG LYSSPESIALISTEN

Blindheim Industrivei 2E
6020 Ålesund
post@olsenbatterier.no
Tlf: +47 48 88 40 20

Møt oss på Lofotfishing—Standnr. 7 hall B

Forts. fra s. 44

Det drypper også på kommunene når fire av fem i familien Berg med adresse Hadsel til sammen beskattes med 70 millioner kroner.

Ting tar tid...

Ellers er jo ikke store formuer noe man normalt skaper over natten, og det bærer listen preg av. Den aller eldste på listen er Odd Erik Hansen fra Tromsø (født 1936) som har bygd opp en formue på 237 millioner kroner gjennom eiendomsselskapet JM Hansen og senere som investor. Lars Workinn fra Tromsø (født 1940) har en formue på 79 millioner kroner mens Ivar Jørgensen fra Bodø (født 1939) har en formue på 60 millioner. Det er naturlig nok langt mellom ungdommene på formuelisten, og de fleste av dem har

fått rikdommen fiks ferdig overlevert fra forrige generasjon. Barna til Inge Berg i Hadsel er et sånt eksempel. Therese er født i 1991, Robin i 1992, Amalie i 1997 og yngstemann Sivert i 1999, og de sitter alle på store formuer i ung alder.

Fotball-inntekter

Fotballspilleren Jens Petter Hauge gikk fra Bodø/Glimt til AC Milan i Italia, og videre til tyske Eintracht Frankfurt, og har fylt opp kontoen på det. Sammen med Sivert Berg er Hauge den aller yngste på våre lister og han har ikke arvet seg til rikdom. Foreløpig står han med null i formue, men med en nettoinntekt på respektable 22 millioner, en 11. plass på inntektstabellen. Det er som kjent penger i fotball og en tidligere

medspiller, Bodø/Glimt-stopper Marius Lode, har også vært en tur i utlandet og fikk en inntekt på 8,6 millioner.

PS! Formue er verdien av alt en privatperson eller et selskap eier. Formuen inkluderer både fysiske eiendeler, som hus, bil og produksjonsutstyr, finansielle eiendeler, og rettigheter og andre immaterielle eiendeler, som for eksempel lisenser, konsesjoner og patenter. Når det gjelder formue forteller skatteliste ikke hele sannheten, i og med at gjeld trekkes fra. Høy gjeld kan dermed redusere eller «nulle ut» en stor formue.



Bjørn Dæhlie og Dag Stiansen flyttet til Bø i Vesterålen, også omtalt som "Norges Monaco", etter at Høyre-ordfører Sture Pedersen satte ned den kommunale delen av formuesskatten. De er også blant dem som flyttet fra Bø igjen, mens Ola Braanaas (bildet) blir boende. Foto: Firda Seafood

Fiskeriering • Tunneller • Gruver

SKAP TIL KREVENDE MILJØER

- Elektrokapslinger i syrefast stål, plast og glassfiber
- Rask levering fra lager i Norge
- Et rikholdig utvalg av tilbehør

Vil du vite mer? Les mer om våre syrefaste skap: www.stansefabrikken.no

NYHET!
MERDESKAP

STANSEfabrikken
Products

Stansefabrikken Products AS • Tel: 458 65 940
E-post: info@stansefabrikken.no • www.stansefabrikken.no

Carboline Norge har gleden av å presentere det nyeste produktet i Carbolines omfattende produktspekter - Carboguard AQP, en løsemiddelfri maling, utviklet unikt for brønnbåt med lastetanker for levende fisk, samt fiskebåter med RSW-tanker.

Carboguard® AQP

Kostnadseffektivt og slitesterkt belegg

Spesielt utviklet for lasterom i brønnbåt og RSW-tanker.

- » Løsemiddelfri
- » Meget god slitestyrke, og lang levetid
- » 1-2 strøkssystem. Direkte-på-metall (DTM)
- » Kan også benyttes med holdingprimer
- » Høy kjemikalieresistans
- » Neddykket service etter 24 timer ved 20°C
- » Hurtigherdende
- » Gir en vedvarende blank overflate
- » Enkelt vedlikehold med hurtigtørkende rep kit

Carboline Norge AS
Postboks 151 Midtun
5843 Bergen - Tlf.: 55 52 59 00 www.carboline.no



Pellerin-eier og eiendomsutvikler Roar Dons i Tromsø falt fra nest største formue i Troms og Finnmark i 2021 og 2020 til fjerde største formue i 2022. Foto: Ronald Johansen



Med en formuesøkning fra 123,5 millioner i 2021 til 248,2 millioner kroner i 2022 har Line Ellingsen i Ellingsen Seafood på Skrova mer enn fordoblet formuen sin på ett år. Foto: Edd Meby



Benedicte Berg Schilbred har fremdeles høyest formue i Troms og Finnmark. Foto: Ronald Johansen

TOPP 300 FORMUE NORD-NORGE

Nr.	Fornavn	Etternavn	Kommune	Nettoformue
200	LESYA ZYNOVIYIVNA	OTTESEN	Tromsø	69 737 864
201	TORLEIF	JOHANSEN	Alta	69 469 280
202	MORTEN	KRÆMER	Tromsø	68 898 575
203	STEINAR	ELIASSEN	Tromsø	68 280 578
204	HALLGREN KONRAD	GUNDERSEN	Harstad	67 493 693
205	ARNT JOSTEIN	BERG	Skjervøy	67 378 471
206	STIAN	FUGLSTAD	Nesna	67 033 468
207	EDVARD	IVERSEN	Båtsfjord	66 721 976
208	VIBEKE MARIE	ASPDAL	Ibestad	66 517 360
209	RONNY MICHAL	BERGERSEN	Bø	66 486 008
210	ARVE	STORHOLM	Bodo	66 045 004
211	ROGER ARNE	RASMUSSEN	Flakstad	65 955 338
212	HALGEIR OTTO	ANGELL	Sorreisa	65 594 992
213	JOHN MARTIN	BERGLUND	Bodo	65 363 896
214	ARNE ERLING	JOHANSEN	Narvik	65 310 854
215	GEIR SVERRE	NYGAARD	Skjervøy	65 120 449
216	KJELL HARALD	PETTERSEN	Bodo	65 072 749
217	KJELL ARVID	KRÆMER	Tromsø	64 797 566
218	KJETIL	KRÆMER	Tromsø	64 557 217
219	ARNT HARALD	WANG	Hammerfest	64 328 453
220	YNGVE	LARSEN	Tromsø	64 326 733
221	LINDA HENRIETTE	STORHOLM	Bodo	64 315 438
222	CHRISTINE	SMITH-SIMONSEN	Tromsø	64 241 912
223	NINA MARGARETH	HANSEN	Tromsø	64 014 853
224	STEWART WILLIAM	BERG	Tromsø	63 655 292
225	JOHAN MARTIN	BERNTZEN	Vestvågøy	63 624 559
226	MARITA	THOMASSEN	Bodo	63 533 639
227	JAN-ERIK	JOHNSON	Brønnøy	63 510 082
228	GØRAN	THOMASSEN	Bodo	63 491 230
229	BRITT LISBETH	MOSSING	Vestvågøy	63 468 180
230	SVEIN CATO	JAKOBSEN	Herøy (Nordland)	62 849 080

231	BÅRD	SOMMERSETH	Narvik	62 585 386
232	GUNNAR HENRY JARL	KLO	Øksnes	62 552 072
233	SVEIN HARALD	THOMASSEN	Alta	62 188 986
234	ARNLJOT	ARNTSEN	Brønnøy	62 166 426
235	STIG	EIDISSEN	Tromsø	61 636 759
236	ROGER	MOSSING	Vestvågøy	61 594 181
237	ODDBJØRN ARILD	HANSEN	Nordreisa	61 041 488
238	INGER ANN	ERIKSEN	Målselv	60 814 670
239	IVAR KARL	JØRGENSEN	Bodo	60 738 897
240	BENTE	STEIEN	Harstad	60 398 443
241	LILL-TOVE	SIVERTSEN	Senja	59 137 824
242	TORSTEIN	LARSEN	Narvik	59 009 611
243	BÅRD	HARILA	Tromsø	58 898 209
244	KARL JOHANN	TORGNES	Brønnøy	58 889 845
245	ØVVIND	EIDBERG	Harstad	58 718 448
246	ROY BERNT	PETTERSEN	Andøy	58 531 712
247	BEATE ASTRID	NILSEN	Sortland	58 479 439
248	JAN IVAR	DYBVIK	Harstad	58 376 815
249	ROBERT	HANSEN	Bodo	58 289 956
250	PER IVAR	STEINSUND	Bodo	58 153 185
251	JAN MAGNAR	LEINEBØ	Tromsø	57 891 501
252	ISELIN ANETTE	INSELSETH	Rana	57 768 488
253	KNUT MAGNE	RISVIK	Rana	57 744 708
254	ROAR	EIDISSEN	Bodo	57 676 114
255	FREDRIK	NORDVIK	Bodo	57 605 490
256	FRANK MAGNE	HANSEN	Senja	57 382 094
257	CECILIE ERICA	DRECHSLER	Tromsø	57 344 368
258	SVEIN JØRAN	SIMONSEN	Alta	57 283 999
259	JOHN BJARNE	HOLM	Rost	56 970 384
260	TORGEIR	ERIKSEN	Målselv	56 762 573
261	BJØRN MICHAEL	JARMUND	Hattfjelldal	56 447 403
262	ALEXANDER	NORDVIK	Bodo	56 212 896
263	GEIR	WENBERG	Fauske	56 192 746
264	JØRN	EIDISSEN	Bodo	56 125 053
265	FINN	PEDERSEN	Sortland	56 106 028

266	CHRISTIAN	NORDVIK	Bodo	55 837 044
267	OLE STEINAR	ØSTLYNGEN	Alta	55 783 038
268	BJØRN EINAR	BENDIKSEN	Tromsø	55 518 055
269	OLAV ROGER	LASSESEN	Øksnes	55 352 081
270	HANS KRISTIAN	WORKINN	Tromsø	55 239 547
271	BJØRN ANDRÉ	HOLMEN	Tromsø	55 091 184
272	ERIK	TOSTRUP	Bodo	55 044 195
273	ÅSE MARIE	OLSEN	Ibestad	54 907 718
274	TERJE HALVOR	BÅTSTRAND	Vefsn	54 703 010
275	JOHAN ARILD	HANSEN	Senja	54 687 986
276	HARALD	SVENDSEN	Rana	54 671 474
277	IDAR KOLBJØRN	GABRIELSEN	Tromsø	54 453 099
278	JAN-ROBERT	ØKSHEIM	Saltedal	54 450 425
279	HEGE	LIAN	Målselv	54 351 017
280	SISSSEL	DITLEFSEN	Tromsø	54 335 614
281	AAGE	FOSSUM	Tromsø	54 306 898
282	OLE-JACOB EIVIN	KANSTAD	Lødingen	54 298 401
283	GEIR STEVEN	OLSEN	Lurøy	54 093 301
284	HANS KRISTIAN	SETERLUND	Tromsø	54 079 077
285	TARALD	SIVERTSEN	Steigen	54 059 927
286	INGE	SJØVIK	Tromsø	53 952 076
287	FREDDY JOHAN	OLSEN	Rana	53 923 643
288	TORMOD	HARILA	Tromsø	53 915 706
289	ROY-EGIL	SOLLUND	Tromsø	53 729 677
290	JIMMY BOYE	OLSEN	Rana	53 514 000
291	ROGER	PEDERSEN	Senja	53 352 330
292	SVEIN JARLE	VOLLEN	Sortland	53 150 006
293	LARS-ERIK	WULFSBERG	Oslo	52 993 273
294	SVEIN-OVE	THOMASSEN	Alta	52 874 692
295	ROLF GUNNAR	PEDERSEN	Alta	52 527 158
296	GUNNAR INGE	SKÅLVOLD	Narvik	52 443 346
297	ODD PETTER	LEKNES	Alstahaug	52 435 231
298	MERETHE HELEN	ALMENDINGEN	Bodo	52 128 614
299	JULIE CHARLOTTE	DRECHSLER	Vågan	51 985 674
300	HELGE INGOLF	THUNE	Narvik	51 664 205

TOPP 30 INNTEKT

Nr.	Fornavn	Etternavn	Kommune	Nettoformue
1	ÅRLAUG	STUNES	Evenes	66 918 422
2	TROND EIRIK	PAULSEN	Bodo	60 789 196
3	MORTEN	BERG	Gratangen	34 392 471
4	HENRIK	ERLID	Harstad	29 829 596
5	INGE HARALD	BERG	Hadsel	28 914 516
6	GEIR HELGE	WINTERVOLL	Senja	26 172 175
7	OLEIF MAGNE	FRANTSEN	Ibestad	25 798 627
8	MORTEN CHRISTIAN	JAKHELLN	Bodo	24 475 948
9	ÅGE	OLSEN	Tromsø	23 817 985
10	GEIR HENNING	WINTERVOLL	Senja	22 309 469
11	JENS PETTER	HAUGE	Bodo	22 056 208
12	HÅKON KRISTIAN	TOMBRE	Bø	21 590 364
13	BJØRNAR	OLAISEN	Lurøy	21 541 639
14	BJØRG HILDA	STEMLAND	Lurøy	21 116 551
15	HÅVARD	STRAND	Tromsø	20 303 328
16	AAGE	FOSSUM	Tromsø	18 121 163
17	HELGE	ELIASSEN	Vestvågøy	17 754 164
18	KARIN	BERG	Øksnes	17 723 674
19	RUNE	HANSEN	Tromsø	17 508 315
20	LARS	WORKINN	Tromsø	17 390 001
21	ÅSE-LILL	WORKINN	Tromsø	17 072 430
22	ØYSTEIN	BALTESKARD	Tromsø	16 937 633
23	HANS KRISTIAN	SETERLUND	Tromsø	16 926 128
24	ELISABETH	BALTESKARD	Tjeldsund	16 215 778
25	ERNST RONALD	MYRBAKK	Tromsø	14 900 922
26	TORE	BERSET	Harstad	14 664 589
27	ROLF EINAR	ENGSTAD	Tromsø	14 534 923
28	TORDIS JOHANNE	AGA	Bodo	14 418 939
29	BENTE	SIVERTSEN	Steigen	14 155 030
30	BJØRN MENTZ JOHAN	GUNDERSEN	Bodo	13 737 501

TOPP 30 SKATT

Nr.	Fornavn	Etternavn	Kommune	Nettoformue
1	INGE HARALD	BERG	Hadsel	44 690 155
2	TROND EIRIK	PAULSEN	Bodo	28 603 307
3	ÅRLAUG	STUNES	Evenes	15 036 300
4	MORTEN	BERG	Gratangen	13 474 555
5	MORTEN CHRISTIAN	JAKHELLN	Bodo	10 814 322
6	BENEDICTE SIGRID	SCHILBRED	Tromsø	10 637 374
7	GEIR HELGE	WINTERVOLL	Senja	10 615 394
8	BJØRNAR	OLAISEN	Lurøy	9 694 216
9	BJØRG HILDA	STEMLAND	Lurøy	9 389 593
10	THERESE	BERG	Hadsel	9 246 499
11	OLEIF MAGNE	FRANTSEN	Ibestad	9 229 795
12	OLA HELGE	HOLMØY	Sortland	9 086 515
13	AMALIE	BERG	Hadsel	9 053 253
14	SIVERT	BERG	Hadsel	9 047 259
15	HÅKON KRISTIAN	TOMBRE	Bø	8 691 843
16	ROBIN HARALD	BERG	Bodo	8 670 098
17	ÅGE	OLSEN	Tromsø	8 613 561
18	OLA	BRAANAAS	Bø	8 612 699
19	GEIR HENNING	WINTERVOLL	Senja	8 511 022
20	GERD MARY LOVISE	MELAND	Lurøy	8 333 225
21	THOR	DRECHSLER	Vågan	8 146 272
22	RUNE	HANSEN	Tromsø	7 947 843
23	SVEIN ERIK	DRECHSLER	Vågan	7 752 048
24	BENTE	SIVERTSEN	Steigen	7 577 024
25	ROAR	DONS	Tromsø	7 383 284
26	HÅVARD	STRAND	Tromsø	7 366 158
27	HELGE	ELIASSEN	Vestvågøy	7 354 912
28	ROLF EINAR	ENGSTAD	Tromsø	7 202 100
29	ØYSTEIN	BALTESKARD	Tromsø	7 198 650
30	AAGE	FOSSUM	Tromsø	6 934 527



Nordlaks-konsernet fortsetter å vokse. På tilsvarende liste i Nordnorsk Rapport i 2021 hadde de fem medlemmene av Berg-familien på topplisten, Inge og Therese (bildet), samt Amalie, Sivert og Robin en samlet formue på 3,6 milliarder. Med 6,6 milliarder for 2022 gir det en vekst på 3 milliarder. Foto: Nordlaks

NORGES SJØMATRÅD

Sammen med hele sjømatnæringen skal vi vinne verden for norsk sjømat.

Les mer om våre tjenester på www.seafood.no



REGNSKAPSFØRERE I NORD-NORGE

Oversiktlig økonomi er en forutsetning for sunn næringsvirksomhet.
Ikke minst er det viktig å ha et fast grep om likviditet og lønnsomhet.
La profesjonelle ta hånd om dette slik at du kan konsentrere deg om den daglige driften.

AKTIVA

regnskap og økonomisk rådgivning

Postboks 116, 9305 Finnsnes
Tlf.: 77 84 10 80 • firmapost@aktivafinnsnes.no
www.aktivafinnsnes.no

TOTAL

REGNSKAP

- til å leve med

Telefon: 75 09 20 10 • E-post: firmapost@total-regnskap.no
www.total-regnskap.no



ADMARIN

Regnskapsføring med fokus på fiskeri

Brennaveien 1170 • 8313 Kleppstad



iTide økonomi

Avdelinger:

Skjervøy: skjervoy@itide.as

Sørkjosen: nordreisa@itide.as

Tromsø: tromso@itide.as

Telefon: 777 77 140

E-post: post@itide.as

www.itide.as

accountor Narvik

Teknologiveien 11, 8517 Narvik

Telefon: 91 10 99 85 • narvik@accountor.no

www.accountor.com/nb/kontor/narvik

accountor Helgeland

Mosjøen: 75 11 36 80 • Sandnessjøen: 75 07 60 60

E-post: helgeland@accountor.no

www.accountor.com/nb/regnskapskontor/mosjoen



MERKANTIL CONSULT

Ditt økonomihus på Helgeland

Bjørn-Terje Roland • Tlf: 75 12 08 20 • post@merkantil-consult.no
merkantil-consult.no Søderlundmyra 18 • 8622 • Mo i Rana

accountor Varanger

Ekstern Regnskap

Postboks 244, 9991 Båtsfjord

Tlf.: 78 98 56 10 • erling@ekstern-regnskap.no

www.accountor.com/nb/regnskapskontor/varanger

accountor Harstad

Postboks 597, 9486 Harstad

Telefon: 77 00 35 50 • harstad@accountor.no

www.accountor.com/nb/kontor/harstad

Vi vil frigjøre tid for deg, ved å gjøre regnskapet papirløst.
Ønsker du å starte virksomhet, ta kontakt.



VSK

VSK Regnskap AS • Torsvågveien 2107, 9136 Vannareid
Tlf.: 77 74 97 60 • www.vskas.no/regnskap

accountor Hammerfest

Postboks 1120, 9616 Hammerfest

Tlf.: 78 40 79 00 • hammerfest@accountor.no

www.accountor.com/nb/regnskapskontor/hammerfest

accountor Finnsnes

Sjøgata 5, 9300 Finnsnes

Tlf.: 47 90 09 66 • finnsnes@accountor.no

www.accountor.com

*Nordnorsk kvalitet
og kunnskap på
sitt beste!*